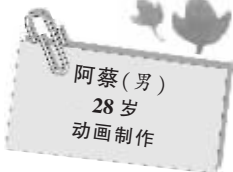


男左女右

电车男 VS 地铁女

◆ 蛭蛭

闪遇! 闪遇! 你若是相信平凡人间也可以创造奇迹,那么,今天下班的电车上或许就会遇上爱马仕小姐,明天上班的地铁里或许就能撞到青蛙王子。借闪电般的速度,在最平常的生活中,遇见最传奇的爱情。



阿蔡(男)
28岁
动画制作

像“闪遇”这种桃花好运,年轻的时候比较相信,而且勇于实践,比如,在大学食堂里看到个单独吃饭的漂亮妹妹,就好奇意思端着盘子觑着脸过去坐在她旁边;比如,去自修教室不是为了将来能得奖学金,而是为了能跟淑女借笔记;再比如,上完大课后就敢径直去约前排的陌生女孩。

工作后人明显就内敛多啦,不内敛也不行啊,否则会被当成不良青年的吧。平时我坐公司班车,更不敢像当年坐校车那样,有什么非分之想,基本习惯一上车就睡觉,车一到就拎包走人。不过有几回,我上班车的时候发现了一个以前没太看到的新面孔,之所以对她印象深刻,是因为她一上车就开始睡觉,香得不得了,还张着个嘴;到了站后一个急刹车,她就会猛地醒过来,赶紧闭上嘴,然后乐呵呵地蹦下车走了。

这么可爱而且不矫情的女孩,不知道是哪个部门的,也不知道名花有了主没?换作早几年,我一定毫不迟疑地追过去直接问



本版插图 画儿+晴天

她,可现在碍于同事关系,只能每天在班车上看看了。



丽莎(女)
26岁
物流专员

我那天因为提早到机场,就在旁边的咖啡厅里喝饮料,人挺多的。这时有个小伙子拖着行李过来,问能不能坐我边上的位子,我说当然可以啦。他坐下开始用笔记本上网,我们就再也没说什么话。

过了一会儿,我注意到他的笔记本上贴了“WSPA”的标记,就好奇地问他是不是动物保护协会的。他很惊奇我竟然知道这个标记的含义,于是我们就天南地北地攀谈起来。

巧的是,我们竟然还是同一航班。到达目的地时,突然觉得很是不舍。互留了名片后就分手告别了。以前也出过无数次差,也遇到过投机的人,但都一面之缘后就再也没了联系,所以自己也就没再多想。可是当天竟收到了他的邮件,说我们的巧遇让他无法专心工作,而他在那里只能呆两天,所以我必须弥补他,和他

一起吃晚饭或者明天的中饭。一定是因为也喜欢他吧,我后看简直可以用“心花怒放”形容!于是找借口说明天实在太忙没空。几个小时后,我就理所当然地和他再次见面,很自然地开始了拍拖。



梁敏(女)
25岁
商务咨询

“闪遇”很浪漫的,但因为相互了解不深,往往不被看好,而且操之过急处理不好也容易短命。我们写字楼的电梯旁,有阵子一直有人贴“寻人启事”,要找他在这里电梯上偶遇的一美女,说找到她一定要娶她为妻云云。结果大家都把这当笑话看,更没有女孩愿意出来认领。

我觉得“‘闪遇’就一定‘闪分’”的说法也太绝对了,因为相遇的时间和地点同幸福长久与否没有必然联系,假如双方都能抱着诚意去相识了解,那么一定可以修得正果。我就有一个同学,她家里一直急着给她安排相亲什么的,但是她从来都说“用不着你们瞎起劲”。被催得紧了,才告诉父母自己已经有喜欢的对象了。她爸妈很激动,忙详详细细地追问,结果她说是上次去黄山旅游时在火车上认识的,父母就觉得这事特别不靠谱。但人家虽然相遇时间很短,但短信、电话、网络攻势不断,那男的后来把工作也换到了上海,对我同学的父母相当孝顺,最近听说两人正准备结婚了,皆大欢喜的结果。

情爱智商

记得他的好

◆ 丁立梅

女友跟老公吵架了,半夜三更跑出来。她半个身子埋在我家沙发里,泪水糊了一脸,不住声地抽噎哭泣,像头受伤的小兽。

事情的起因其实很简单,两人吃完晚饭,坐在一起看电视。是一部言情剧,剧情发展到男主角给女主角送花,一下子触动了女友浪漫的神经,她问老公,你为什么给我送花了?

像多数男人一样,她的老公很不屑于她这一问,回她,花能当饭吃什么?

女友觉得受到轻视,跟他辩论起来,辩着辩着,就偏离了原先的话题,两人都说出伤人的话来。最后是老公摔了手上的茶杯,女友摔了桌上的花瓶,气得跑出来了。一个完美的夜晚,成破碎。

女友泪水纷飞地数落着老公的

不是:他不再记得她的生日;她晚归的时候,他不再去路口接她;出差回来,他不再给她带礼物;他喝酒,抽烟,还很懒,很少帮她做家务。如此等等,她的老公,简直就是一个坏男人。

这日子没法过了,我要和他离婚!女友最后恨恨一句。

我笑着听她数落完,问她,他可有好的地方?

女友显然在气头上,斩钉截铁地回,没有。

我笑了,他果真没有一点好的地方,你怎么可能跟他一起生活这么长时间?

女友被问住了,她冷静下来,细



细想想,他的确有不少的好。她生病时,他细心照料她,没下过厨的人,居然炖出一锅排骨汤让她补身子。家里的重活都是他干的,譬如买米买油。她看中的衣裳,价钱再贵,他也会买给她……说到最后,女友的语气,渐渐变得温柔起来,她不好意思地对我笑笑,说,我该回去了,说不定,他在家等我呢。

我高兴地送她出门,却发现,她的老公,正守在我家楼下。原来,他一直跟在她后面。他们跟我告别,起初还互不理睬,一前一后地走,后来却牵着手走了。

我想起以前我和老公吵架的情形。不记得因为什么事,只记得吵得很厉害。老公像头暴怒的狮子,两眼通红地对着我吼,吼了一通后,“哐”地带上门,把我一人扔在家里。我当时心里那个恨啊,觉得自己简直上当受骗了,被他骗进婚姻里,却不懂得疼惜。

我开始找东西摔,我要摔得他

心痛,我要把一切都砸了。我想摔电视机,却下不了手,我想起一些好时光,我倚在他身边看电视,他给我削苹果吃。我要摔花瓶,捧起花瓶时却想起,这是他买给我的礼物。我想摔碗啊盘的,却忆起,那是我们一起买回家的……最后,自然什么也没摔成,倒是我自己在回忆里,变得心平气和。

老公回来时,家里一切如常,我正在厨房里煨汤。他站在门口看了看,轻轻走过来,从背后环住我,轻声在我耳边说,对不起。

那一刻,我的心柔软成一片细沙,我看到爱的天使在飞。我很庆幸,我没有摔东西,如果他回家看到满地一片狼藉,又会怎样呢?

记得他的好,心会变得很宽容,一些不快便都可以忽略不计,而幸福,就会张开翅膀飞回来。

世界500品牌精品全面亮相 15000平方米超大卖场

沪上惊现家电风向标 永乐新大陆店震撼开业



永乐新大陆旗舰店将于7月28日盛大开业,这个消息已经传遍了整个申城,此次旗舰店的开业引起了上海市民和业界的广泛关注。据悉,此番永乐投入了百万巨资,一举采购庆典货源和赠品,现已全部到位,让利于民。

● 提倡时尚生活 全新购物体验

新大陆店将突出规模大,购物环境好,展示与全球同步的生活电器产品,打永乐知名品牌。该店将追求购物环境的优美化,从而让消费者在永乐真正体验到购物的乐趣。永乐独到的品牌经营模式,将从根本上改变上海传统的家电销售概念,消费者不单纯是买商品,而是在选购一整套的售前、售中、售后的完美服务,同时会给上海人民带来一种全新的购物休闲生活方式。该旗舰店将集合世界知名家电品牌,展销最新上市家电产品,同时展现知名系列家电品牌发展沿革,家用电器历史等,将成为上海滩最具影响力家电卖场、世界家电文化中心

风向标。在这里,消费者可亲身体验感受一流的科技生活,把握家电商品的国际流行趋势。

● 开业规模空前 再造价格盆地

上海永乐总经理宋林林表示,开业期间,永乐新大陆店拿出了1000万元的巨资让利消费者,推出了多款劲爆机、各品类特价商品、多时段的限时特价抢购等酬宾活动,全场电器的价格都将平均下调10%—50%。活动期间,平板电视、空调大跳水,在家电市场引发了价格雪崩效应,冰箱、洗衣机、空调、手机、数码等产品价格均大幅下调,刺激了广大消费者旺盛的市场需求,销量出现逐日递增的井喷态势。

在强大的采购能力下,永乐将推出各项大力度的促销活动:疯狂夜市送翻天,让市民在工作8小时之外放松身心,惬意购物;级级大礼疯狂送,达额送好礼;开业套购金牌折扣令,成套购买价格更低,让您快速满意买到心仪电器;旗舰开业早市礼,凭开业促销短信或DM广告

来就送店长优惠券100元;开业惊悚震撼申城,为您准备大量惊喜机;开业老总签售礼,各品牌老总现场签名售机,最高让利500元;老用户回馈礼金,开业2天内,凭任意时期家电购物发票到店即可获赠可乐一打;开业两天凭永乐会员卡+活动当天购物发票,达额即送精美电吹风;此外,活动期间购平板彩电满1000元以上即送数码相机等精美大礼。

● 金牌服务保障 方便消费

同时,为了不让消费者在疯狂抢购中出现“挤掉鞋子”的情况,此次开业员工们备战多日,各路供应商全力配合,货源充足,各类新品,特价机力争足量供应,赠品也比以往丰富许多,让广大上海市民在开业期间尽情享受开业疯狂特惠。在搞好促销活动的同时,新大陆店也会在开业之初注重树立自己的服务品牌,7天可以退货、15天超低价赔付、30天质量包退、90天质量包换等服务承诺,保障消费者权益。

礼品价值不累计5000元 (沪商)