

特务连

徐贵祥



又郑重其事地相了一面,我还是印象不深,甚至可以说完全没有印象——请不要误会,我之所以说我对路晓露印象不深,这不是她的问题,不是说她本人在形象气质方面有欠缺,而完全是因为我的混账造成的。

约定的见面时间我记住了,是十月一日在海滑的机场废墟第三十六号界桩附近。那段时间我正带着连队参加助民劳动,那时候正在搞军民共建精神文明,我们连队的任务是帮助平原市人民公园开掘军民连心湖,就是把一块荒岗变成小型湖泊。当时还有一个任务,整党,王晓华和武晓庆参加第一批整党,我和副指导员胡达成带领连队,奋战了一个星期,累得死去活来。但凡受领任务,制定计划,分配土方,协调路线,都由我的炊事班老班长胡达成具体负责。我这个连长干些什么呢,我和战士们一样,拉板车,挖土方。

当时团里的作训股长陈骁也跟着我们一起行动,他是蹲点干部,更是甩手掌柜,他干脆提议我们两个拉一辆板车。我意外地突然发现这种臭苦力似乎特别适合他,他要求士兵垒得多一点再多一点。他拉起板车健步如飞,我在后面推车跑得上气不接下气。我想,这家伙莫非吃了激素?不知道从哪里来的这么大的力气。后来我知道了,这是爱情的力量——他的爱情破产了,苏晓杭已经给他来信,说是年底就要和那个名叫章直达的混蛋结婚了。我猜想陈骁杀人的念头都有,但是就算他有这个胆量,他也没法杀人了,苏晓杭和章直达都到国外去了。

陈骁满腹悲愤,无处发泄,就把劲头用在板车上,害得我连续六天跟着他当骆驼祥子,创造了干部以身作则的奇迹。我们两个人虽然体力消耗比较大,精神还是很愉快的。休息的时候,面对面坐在柳树下面,他一根接一根地抽烟。我问他 and 苏晓杭怎么样了,他说不怎么样。我说老班长算了,活人不能被尿憋死,聪明人不能在一棵树上吊死,咱们再换一棵树试试。他不吭声。我发现他抽烟很凶,而他过去是不抽烟的,我知道他是被爱情折磨出毛病来了。我做梦都没有想到,这样一个貌似坚强的汉子也会有如此柔肠侠骨,居然对爱情这样执着——就凭这,我就认为他比我更像个男人。

63.只听见卧室内传来“砰”的一声枪响

邵剑雄已在那次海难中失踪,目前看来死亡的可能性更大,又有谁能举证是苏老船长命令他的呢? 靳峰回答了这个问题:“警方通过通信公司的记录查询到,在邵剑雄强行调头的前5分钟,的确有一个青岛的电话打到邵剑雄的手机上。经查,这部手机,是以苏老船长的司机老张的身份证登记的。”

苏振海没有说话,默默地将围在脖子上的餐巾摘了下来。他想了一会儿,问萧邦:“那么,按萧先生所说,我既然想嫁祸给张连勤,可是,为什么我们又坐到了一起?这是不是有点矛盾?”

“是的。”萧邦说,“表面上看起来,这的确有些矛盾,甚至您和张书记在昨天以前,都在想方设法算计对方,将线索往对方那边引。可是,今天,当您来到大港之后,一切都变了。您和张书记,因为要互相保护而迅速结成了同盟。”

“哦?”苏振海问,“为何会变化得如此之快?”“因为事情在变化。”萧邦说,“当你们在互相掐的时候,你们双方都留了后手,因为你们并不知道这次复查‘12·21’海难的力度到底有多大。但是,当你们确定到了最后,就只有我和靳副局长在台上唱戏时,你们的思路就变了。张书记迅速解除了靳副局长的权力,收了靳副局长撒出的网;而您也不能没有动作,于是您就迅速来了大港,其目的主要是做两件事:第一件,杀死我,然后再同张书记动用关系摆平这件事;第二件,重立蓝鲸的牌,彻底罢免叶雁痕,确立苏锦帆的总裁地位。在此补充一下,就是叶雁痕家里发生的爆炸案,也是老船长派马红军所为,目的是让叶雁痕彻底出局。但叶雁痕侥幸活了下来,提出了辞职,因此老船长就顺手将她边缘化。这两件事,第二件容易得多,因为是您说了算;第一件要麻烦一点,因为当时您不知道我在哪里,也知道不易对付。于是,您找到了曾屡受您恩惠的大港海事局副局长李海星,让他担当杀我的负责人。后来,您与张书记通了话,谋划好了杀死我以后,从蓝鲸调出巨款,动用上层关系摆平此事。所以,您一直在等李海星的话。

可是,您万万没想到,田光局长早已对张书记的罪行有所了解,便让靳副局长自行走脱,找到了郭凤潮,通过郭凤潮拿到了省纪委刘书记的尚方宝剑,立即行动了。当您接到李海星的‘报喜’电话时,他刚刚被捕。”

苏振海呆了半晌,似乎从深思中回过神来,突然问萧邦:“萧先生,你说凌航被人枪杀,凶手是否查到?”“已经查到。”萧邦用手一指,“他也是枪杀我未遂的人,恰好今晚也在这里。”所有的人都顺着他指的方向看去。那里,只有一个昏迷不醒的小马。靳峰突然走过去,拍了拍小马的肩膀,大声说:“别再装了,戏演完了。”果然,小马睁开了眼睛,有些痛苦地看着苏振海。“孩子,认罪吧!”苏振海突然流出了热泪,“其实,我让你去杀你哥哥时,我的心,也在绞痛!”小马恨恨地对萧邦说:“你怎么能够判断是我?”“因为你的眼神。”萧邦说,“你不该在上车前回头看了我一眼。只要我认识的人的眼神让我有了印象,认真地看过我一眼,我就不会忘记。”

苏振海突然站起身来,对萧邦说:“萧先生,现在我只剩下一个问题:你是怎么对我们家的事……尤其是海若和凌航的事那么清楚?”“因为是徐妈告诉我的。”萧邦说。“苏老船长曾指派徐妈偷听了苏凌航和林海若女士的秘密谈话。”“我明白了。”苏振海说,“我不会再问什么问题了。但请田局长给我一点时间,我有点事要向家里人私下交代,完事后就跟你们走,好不好?”说罢,走进卧室。

门被打开,外面漆黑一团。张连勤走在最前面。突然,两个高大的身影拦住了他的去路:“我们是省纪委的,你将在规定的地点、规定的时间向组织如实交代情况。”几名警察走过来,分别给王啸岩、徐妈上了铐子;孟中华早已上了铐,直接被警察带进了车里。

就在这时,只听见卧室内“砰”的一声枪响,震得被涂上了一层雾气的窗玻璃微微地颤动了一下。接着,传来了叶雁痕和苏锦帆撕心裂肺的哭声……

明起连载《亲历与见闻——黄华回忆录》。

家电连锁大鳄“吃定”浦东 永乐开业效应赶超黄金周

7月28日,浦东新大陆广场锣鼓齐鸣,人潮涌动,在一片热烈的喜庆气氛中,家电巨鳄永乐迎来了其新大陆店的盛大开业。早上8点多,在现场看到店内顾客已人涌如潮,店门口已经排起了好几条长龙。

据上海永乐总经理宋林林介绍,新大陆店在规模上大大超越其他门店,显然,小陆家嘴又将成为永乐的上海家电销售热土。对于门店的选址原则,宋林林认为,浦东新区将是上海乃至中国新世纪发展的龙头,随着环球世贸中心以及

一大批商业楼宇的相继落成,又将迎来一次世界500强企业大规模入驻,浦东小陆家嘴地区更有发展成为东方曼哈顿的潜力,因此永乐更有理由追随时代大潮,共同推动、促进下一个世界一流商圈的形成。新大陆旗舰店的开业,将成为浦东家电业的一个显著的地标。

又据永乐宋总那里介绍,新大陆店开业当日,冰洗空彩等电器齐头并进,带动当天总体销量突破6000万元,客流量达数万人次,大大带动了新上海商业城的人气。永

乐新大陆店开业销售冲高,刷新了当地单日商品零售纪录,甚至超过黄金周的销售记录。宋林林表示,按计划“浦东国际电器中心”的年销售目标是10亿,如果按照开业当天的销售形势,他对这个目标的完成充满信心。

开业期间,永乐新大陆店拿出了1000万元的巨资让利消费者,推出了多款劲爆机、各品类特价商品、多时段的限时特价抢购等酬宾活动,全场电器的价格下调10%-50%。永乐生活电器早在两个月

前就大规模采购了足量的促销资源,备足了开业期间的货源,并大幅度增加了此期间新大陆店的营业员、促销员数量,从总部抽调营销人员到各地提供促销支持,以保证消费者在永乐门店舒心地购物,快乐地消费。

家电业资深人士认为,永乐新大陆店开业期间,是消费者选购各类家电产品的上好时机。由于各品牌厂家要争市场份额,连锁商家要抢市场份额,厂家、商家都向消费者争宠,有的商品会采取直接降价,

有的则有礼品赠送,多种促销资源的汇聚,家电价格自然比平时要优惠得多。建议欲在暑期选购家电的消费者该出手时就出手,获得更优惠的促销价格。





东方社区信息苑
eshanghai.cn

2007 快乐天空

东方社区信息苑青少年暑期公益系列活动

暑期才艺娱乐大赛 重奖等你来!

琴 棋 书 画 舞 文 弄 影

“张江高科”杯爱弥儿全市青少年社区钢琴大赛
“谁与争锋”——社区青少年棋类竞技比赛
“我爱唐诗300首”——社区青少年书法比赛
“我的外婆桥——梦中的水乡”少儿绘画比赛

指导单位
中共上海市科教党委
上海市精神文明办公室
上海市网宣办

“超级舞者”——社区家庭跳舞毯表演赛
“小眼睛看大世界”——社区新闻小记者征文比赛
“益智竞技你我他”——社区青少年电脑游戏竞技比赛
“光影500”——社区电影展映活动

主办单位
东方网
上海教育电视台
上海市教育报刊社

协办单位
上海中学生报
少年日报

电话报名:021-52987622
网上报名:http://happy.eshanghai.cn
线下报名: 请至住家附近东方社区信息苑(地图查询http://ddmap.eshanghai.cn)
活动时间: 2007年7月15日—2007年9月10日