

只要消费者拥有足够的选择权,商家出于增加销售量的考虑,必然会展开激烈竞争,让商品的价格定在边际成本上,“价格同盟”很快就会自动瓦解

洗车业结盟涨价三连败的启示

从4月份起,重庆600多家洗车行结成“涨价联盟”,将洗车费从原先的10元涨到20元。然而,时过仅三个月,这场轰轰烈烈的价格同盟却悄然“瓦解”:先是20元,然后变相打折,现在干脆降到10元。

据称,这已不是重庆洗车行第一次“联手涨价”。早在2005年10月和2006年10月,重庆汽车美容服务商先后两次联手将洗车价格从10元提升到了20元,均无疾而终。更加耐人寻味的是,重庆洗车行业三次联手涨价,当地物价部门均未直接出台政策进行打压,任凭市场“说话”。

当前,我国正处于物价上涨的过程中,能源、原材料及粮油副食品的普遍涨价,引

发了新一轮大面积的涨价潮。特别是一些行业的结盟涨价,给人们带来了恐慌。毕竟,在结盟涨价之下,涨价可能将无法避免。从这个意义上来说,消费者对结盟涨价的警觉是完全可以理解的,呼吁政府调查处理也是很正常的。

不可否认,某些行业的企业结成价格同盟,形成事实垄断,不仅对消费者利益是一种巨大伤害,而且也是对健康市场秩序的巨大伤害。因此,我们要加倍警惕市场交易过程的结盟行为,特别要防止形成垄断同盟,谋求垄断利益。为此,我国正在加快制定《反垄断法》,为防止垄断提供基本的法律依据。同样不可否认的是,并不是所有的价格同盟都能够

形成价格垄断,给市场交易和群众生活造成实质影响。

事实上,只有那些真正的垄断行业才有能力维持价格同盟,在那些竞争比较充分的行业,单靠行业协会这样的民间团体的力量难以维持价格同盟的运行,因为每个独立核算、自负盈亏的市场主体必然随市场需求调整自己的价格行为,绝不可能为了维护所谓的“价格同盟”而损害自身的利益。只要消费者拥有足够的选择权,商家出于增加销售量的考虑,必然会展开激烈竞争,让商品的价格定在边际成本上,“价格同盟”很快就会自动瓦解。重庆洗车业三次结盟涨价均以失败告终就是很好的例证。

济南时报(李克杰)

工业园死抱“黑色GDP”

11个省区126个工业园,近九成存在环境违法问题

新华社 在国家环保总局最近对11个省区126个工业园区的检查中,发现有110个存在违规审批、越权审批、降低环评等级和“三同时”不落实等环境违法问题,占检查总数的87%。与国家坚强的节能减排决心相比,一些工业园区死抱“黑色GDP”,一项项节能减排令在当地企业、政府的“软执行”之下变成了纸上谈兵。

园区不少企业未批先建

有着国家卫生城市、国家园林城市等称号,先后荣获中国人居环境范例奖等奖项的河南省濮阳市,其经济开发区也被列入“流域限批”名单。

开发区内停产整改的云天化工公司的经理陈相勐告诉记者,企业2005年9月份投资建设,设计年产3万吨甲醇,但当时没有考虑办环评手续,目前正在限期补办。根据国家环保总局的通报,区内61家企业中,34家属于未批先建,部分企业或擅自停运治污设施和超标排污,或违规降低环评等级。

地方政府保护污染企业

“中华环保世纪行”执委会主任何嘉平指出,工业园区成“污染园区”,其中主要原因是“政绩工程”“面子工程”的驱使,不少地方招商引资急功近利,不同程度地存在“媚商”现象,“唯GDP论”在某些领导干部中还有相当大的市场。

记者了解到,一些地方领导甚至要求当地环保局长:“经济发展要上,环保要适当让一让。”“让”的结果就是不仅税费要优惠、办事要快捷,而且环保手续也要“简化”,把“先上车后买票”“上了车也不买票”当作招商引资的优惠条件;或干脆给工业园区挂上特殊保护招牌,严禁环境执法人员进入。

这一幕可能发生在身边:你盯着寄来的电话费,或者上网费、水电费等账单,发现其中某项收费莫名其妙。但几天前,费用已从你的银行账户中扣走。

你没法对账单说“不”。基于你的授权,账户已向电信、煤气公司、有线电视网等服务提供者敞开大门。服务商和银行的联网电脑系统代替了传统的柜台交易,自动默认收费,尽管账单根本没有经过你的确认。

银行“代扣”,已经成为“方便、快捷”缴费的代名词。几乎五成人会选择这种付款方式。但记者调查发现,一不留神,你可能被多扣三五元。

代扣业务 一笔糊涂账

广州的韦先生ADSL上网费由中国银行(行情论坛)代扣,每月100元。2006年底,他发现自己的账户被多扣了45元。

从9月起,每月15元。直到11月初,他才留意到账单上注明的收费:“互联星空15元”。由于当月无法取消,11月,韦先生只能看着账户里的钱又被扣走15元。

“登录ADSL时,时常会有互联星空的窗口弹出。”韦先生说。韦先生有时候会看几眼广告,“但一直没

有任何消费”。

韦先生把互联星空网上记录保存下来,作为投诉的证据。随后,他在小区论坛上笔伐互联星空和它的提供商。后来电信工作人员在查实韦先生没有消费后,也返还了45元。

这应该是此类遭遇的最好结局。但由于这些“不明消费”已被扣,电信公司无法退款,只能在今后的

你的电话费、煤气费被银行多扣,是偶然事件吗?在记者的调查范围内,这是一个概率不小于1%的事件。被疑出问题的领域,有电信、移动、煤气、有线电视等。银行代扣屡出错误——

当心“管家”手伸向你钱包

消费中逐月抵扣。

在快节奏生活里,几乎每个家庭都有一本用于银行代扣的存折。代扣、代付是银行“中间业务”的一种。目前,中国国内所有银行均开通了代扣业务。它起源于1990年的四大国有银行,最初只有实力雄厚的电信、电力公司参与。发展至今,很多周期性收费的业务都可以由银行代扣,四大国有银行中间业务的收益已占7.25%。



民航总局首次取消航线经营权

东航国航各一个航班在列

第一财经日报 为了整治航班延误,国内两家航空公司的航班首次因为延误而被取消航线经营权。

昨天,民航总局宣布,对7月31日首都机场4个延误接近或者超过10个小时的航班(CA1295、CA4172、MU5458、CA984)进行了严肃查处。为确保首都机场航班正常率提高,奠定

明年奥运会期间航空运输服务保障的工作基础,民航总局决定在今年6至8月份雷雨多发季节期间,专项治理首都机场的航班延误。

昨天,记者获悉,离港航班正常率排名后20位的120个国内航班受到了黄牌警告,东航、国航各有一个航班因受到两次黄牌警告而被取消。

七旬老太遇气愤事

开未死证明才能领社保费

新快报 7月27日,家住广州市黄华路的75岁老太太黄少英在刷医保卡时意外发现,今年7月的社保费没有到账。此后,为了这1000多元的养老金,黄姨被迫顶着炎炎烈日,手持“未死亡证明”奔走于社保中心、街道退管办等5个职能部门,最后还被有关工作人员以“不知道你要说什么,你

下周一再来”搪塞了过去。在忙活了几天之后,养老金还是没有着落。

黄姨说,她向社保中心反映情况后,被告知要到街道开具“未死证明”。对此陈姨等几个老街坊都说,“让老人去开证明说自己还没有死,这像话吗?”“要人家开‘未死证’,真是没有人情味啊!”

代扣失误 如何“顺产”

45元从韦先生的账户中成功代扣的过程,可以窥探到此类业务存在的严重缺陷。

“代扣牵扯到三方合同关系:消费者和服务商、消费者和银行以及服务商和银行之间。”广州律师陈北元说。他以关注电信资费的争议和维权闻名。但一位业内人士介绍:客

45元,要突破电信、银行两大关卡,并从韦先生眼皮底下溜走,看似不易,却悄无声息地完成了——首先,如果用韦先生的ADSL账号和密码登录互联网,便可轻易地进入“互联星空”的收费服务页面。如果在“我同意互联星空用户协议书”的选择项前打勾,收费服务由此产生。

第二道屏障是银行代扣协议。虽然韦先生的协议无此项,但“互联

江西“养猪状元”谈致富经

养猪如炒股 紧“捂”不放

“前两天,两位樟树的猪贩子砸了十几万元现金在这里,要订两车生猪,可我不打算放栏。如今猪肉价格这么高,多养一天,就多赚一天的钱,我有必要那么急吗?”柯遐利光着膀子从猪栏里钻了出来。

在赣西北,这位“养猪状元”、养猪协会的会长毫不讳言地给记者透露着他“捂”栏的原因,柯遐利自称养猪5年从没遇到过这么好的时候。现在,像他这样的大户,着急的是补栏,而不是放栏。

肉价看涨大户“捂栏”

在江西省九江市,今年43岁的柯遐利是公认的养猪“大佬”,5年前,他筹集100万元资金开始搞规模养殖,硬生生地在瑞昌市(县级市)南义镇搞起了一个养猪产业基地。如今,柯遐利的养猪场年出栏达5000头,而在南义镇这个只有4000多户人家的小镇,规模养殖户达到了125家,年出栏猪8万多头。在江西,达到这一养殖规模的基地并不多。

记者在九江调查时发现,市场生猪的短缺除了去年肆虐的一场疫情导致大量母猪死亡、流产和栏猪吃紧的原因外,也与规模养殖户“捂”栏,控制生猪供应量有关。

在控制出栏量的同时,柯遐利这些大户也不愿意出售仔猪,仔猪成了稀缺资源。

柯遐利给记者算了一笔账,“我这里养的‘三元杂交’(猪),每头仔猪养到15公斤,成本是200多元,在深圳可以卖到600元,扣除运输成本,利润只有300多元。如果自己接着养,一直养到出栏时的100公斤,追加成本为500元,但这时的生猪可以卖到1500多元,利润为800元。卖生猪明显比卖仔猪划算。”

每日增五元一年挣三年

生猪到出栏的时候而不卖,原因也在于其中的利润空间。“喂养10元钱的饲料,生猪就可以长1公斤,而有一点技术的大户,生猪一天就可以长1公斤,那就等于一头生猪每养一天可以挣到四五元钱。谁都会算这笔账,有资金实力的大户谁会急着卖呢?”

过去大半年,不断上蹿的猪肉价格让很多规模养殖户激动得青筋暴跳。柯遐利也不隐瞒他今年高额的利润,“按现在的价格算,今年可以挣300万元吧。”

但养猪并不像外人看来那么风光。“养猪也难呀,难在技术、环境、卫生、管理,养猪对这些要求太严格了。以前普通农户养猪基本上是简单的集约型操作,绝对没有正规猪场那么专业,一旦疫情来了,挡也挡不住。我这300万元的利润其实就挣了过去三年的钱,去年我就亏损了60万元。”

去年,一场疫情首先袭击福建,然后袭击了江西的猪场,至今还给很多养殖户造成了心理阴影。疫情虽然躲过了,去年猪肉价格的低迷还是让规模养殖户亏损不少。“去年上半年,生猪价格可以说是跌到了谷底,最低时只有6.2元/公斤,而成本就要6.8元/公斤。”柯遐利说他是靠15万元的借款撑到今年的。

广州日报(柯学东)

的消费业务种类(如市话费、长途话费、上网费等)交给银行,理由是“可操作性不强”。所以,韦先生保存在银行里的只是账户、每月扣款数额和简要介绍。另一家银行的人士称,客户留在这里的,是和服务商的协议复印件、名单和账号。这应该是经手人员不同造成的差异,相同的是:银行是执行操作的机构,只是按照企业提供的数据导入、导出。

“银行所做的工作只是核实账户合法,消费者与户名一致。如无差错,便可以默认扣款。”上述业内人士解释。

代扣方式 单方逻辑

“这种代扣方式是缴费模式,而不是付费模式。”陈北元解释说。前者是在垄断行业中,服务商可以单方面决定;后者是一种平等交易关系,“我购买你的服务,支付费用给你”。

陈北元认为,代扣问题的核心,在于没有充分保障消费者的知情同意权。“无论哪种模式,都必须保障消费者的知情权。任何一个账单都必须经过消费者确认,然后才能传给银行。”他说。而服务商的逻辑相反,一份协议就是消费者的“同意授权”。只要同意了银行代扣的合同关系,就等于丧失了任何救济的权利。

南方周末(何海宁)