亲历与见闻

——黄华回忆录

黄 华

23.搁浅的中日缔约谈判重新出现了转机

邓小平说:中日联合声明中关于反对霸权主义的内容一定要写入中日和平友好条约。这是中日缔约谈判的关键所在,也是中国方面坚持的原则立场。如果日方感到为难,晚一些时间也可以。反正联合声明还在嘛,与其不明不白地作这样那样的解释,还不如暂时不搞为好。不能从联合声明后退,我们认为任何解释,实际上都是后退。

邓小平精辟、干脆的概述,一针见血地说到了问题的点子上。日方之所以要对反对霸权主义条款作这样那样的解释,就是害怕得罪苏联,离开其全方位外交,因此不愿把已载入联合声明的反对霸权的条款列入友好条约。日方在国内外反对中日缔约势力的影响和阻挠下立场明显后退,而这也是中方无论如何无法妥协和接受的。就深层次来说,在极"左"思潮泛滥,"四人帮"当道的年月,中国外交政策也受到很大干扰,对外交涉谈判中的某些灵活处理和策略妥协,常常被说成是卖国投降。当时中国在霸权条款问题上,没有灵活的余地。

1976年初,周总理去世,主持中央工作的邓小平再次被打倒,没有了发言权,而"四人帮"则更甚嚣尘上。全国人民那时敢怒不敢言,都在等待着,期望着。日本当时对中国走向和政策趋势更是心中无数,认为必须静观其变化。在这种形势和背景情况下双方都不可能在外交上有大动作,所以缔约谈判要取得有所突破或重大进展也很难,甚至是没有可能的。

时光荏苒,转眼间两年过去。到了20世纪70年代末期,国际形势和中日两国的国内形势都发生了很大变化。在形势变化的推动影响下,搁浅的中日缔约谈判重新出现了转机。

在我国,粉碎"四人帮"后,经过一个阶段的拨乱反正,中央于1977年7月决定恢复邓小平同志全部原有职务,主持中央工作并分管外交,继续贯彻毛主席和周恩来总理的外交方略。小平同志对缔结中日和平友好条约这项符合我国战略全局利益的重要工作付出了许多心血。作为外交部长,我全力投入了此项重要课题。

在日本,福田赳夫继三木下台后组阁,并逐渐对恢复谈判和缔约表现出更积极的姿态和信心。国际上,苏联咄咄逼人的军事威胁使日本逐步认清了苏联有扩张野心的真面目。20世纪70年代后期,苏联飞速扩军,国防预算在其国内生产总值的比重超过美国。1979年苏联海军能力已与美国旗鼓相当,通过对马、津轻、宗谷三个海峡的苏联军舰平均每年达283次。苏联飞机在日本海上空巡航,接近日本领土的苏机一年也达280多架次。因此,日本对苏联的军事扩张和武力威胁忧心忡忡,再也不能继续执行这种与任何国家都友好的等距离外交政策。在这种背景下,日本朝野日益迫切感到应认真改变其政府的对外政策,全国要求日中缔约和以日美友好、日中合作来牵制苏联扩张的呼声不断高涨起来。

就在这个时期,美国逐步改善同中国的关系。这一因素对日本在缔约谈判中下决心也起了促进和推动作用。卡特总统在福田首相访美时,劝说日本积极行动并预见缔约成功,他当面询问福田首相关于谈判的进行情况,表示希望中日能早日达成协议,并告福田称,反对霸权主义的条款对美国来说不是个问题。日本是始终以日美关系为其对外政策的基轴的,有了美国的支持,它不在乎苏联会说些什么。美国总统的表态促使福田首相作出了最后的决断。

在中日缔约过程中,那位原任福田内阁官房长官、后任外相的园田直发挥了重要作用。这位连续五届当选为众议员的资深政治家一直对中国怀有友好感情,在福田组阁后任官房长官要职。园田直一心要在日中关系史上留下美名,积极推动两国早日缔约。他顶住国内的反对势力,不怕右翼分子高音喇叭车的刺耳叫嚣、诬他为卖国贼的谩骂和要对他下毒手的威胁,大义凛然,不为所动,多次表示要豁出政治生命和人身安全为缔约而献身。

走进男人国

——川藏边境父系部落漫记

钱钧华

7.父系部落常见的结盟方式

在举行发誓仪式前,戈巴们依次进行了敬神山、打石头、开"库里亚大会"。

敬神山与发誓的动作一样,只是喊出的话语内容不同。敬神山喊出的话语为:祈求神山保佑我们戈巴平安、吉祥、胜利。

敬完神山后,接下来的一项仪式就是首领、元老团们检阅勇士团打石头的实战演习。

走访时我问过多个勇士,你参加敬神山时单独发过誓言吗?被问勇士心领神会地笑笑,有的点了头。点头就说明他已经是上等勇士了,之所以是上等勇士,是因为他打中过飞石,是一个本领超群的合格勇士。

又问一个小青年有没有单独发过誓言。对方有些羞涩,支吾片刻,有些委屈,说自己应该是具备打飞石的能力的,只是当时有点紧张,都打偏了。不过,他每次都使出全身力气冲着神山发誓,只要有人侵犯我们的戈巴,我一定会是冲在最前面的勇士,和敌方拚到底,直到流尽最后一滴血。

虽然这个小伙子还没被晋升为上等勇士,但他的心智和才能已经具备上等勇士的条件,一定是誓言的感染力使他提前进入了合格勇士的行列。

誓言的威力是巨大的,它提升、强化、锻铸了戈巴信仰,一旦生命有了信仰,那就等于灵魂进入了骨髓,溶入了血质,绝对会为自己神圣的信仰赴汤蹈火,直至流血牺牲。

山岩的每座山都被戈巴奉为神山,而每个戈巴的神山都是不相同的。我常常奔走于群山之间,仔细观察被视为神山的山峦和普通山峦的不同之处,结果发现,神山总是飘渺着淡淡的雾气,显得格外郁郁葱葱。如果贴近神山漫步,定能听到山泉悠然吟唱,也有不明所以的声音乍然而起,从树丛冲入天际再坠入山岭和空谷。我猜想,这是神山灌注了戈巴誓言所致,是神山用自己的语言喊出的誓言,只有大自然听得懂。

在山岩"男人国",每一个父系部落都是一个独立的血缘大家族。部落与部落之间没有绝对的统属关系,需要结盟来维系一种互利关系,达到保护、壮大自身,削弱对自己威胁最大的强势对手的目的。

在山岩地区,一些弱小的部落不进行联盟几乎很难生存。

川藏边境父系部落常见的结盟方式主要有三种。一是通过联姻,与对方部落结成联盟关系。如为了与比自己部落更强势的部落结盟,小部落通常会把自己部落内的一个女子,陪嫁若干牦牛和值钱的藏饰,送交对方,双方由此成了亲家,自然而然组成结盟关系。联姻之日等于结盟之日。这是一种最常见的结盟方式。

二是在利益趋同的情况下,结拜成兄弟部落,类似桃园三结义,两个部落盟誓,从今往后,有福同享,有难同当,甘苦与共,风雨同舟。这样一来,对小部落来讲等于抱牢了一棵大树,找到了一座靠山。大部落再不敢轻举妄动地欺侮从前的小部落。

三是寻找血缘关系。这种做法多半是企图寻求庇护的小部落想方设法和大部落扯上若干代的亲戚关系,比方说五百年前,爷爷的爷爷的爷爷曾经是一个老祖宗的分支。或者干脆和大部落认个干亲,不管扯上什么辈分的亲戚,是亲就有三分顾,大部落就能照顾你了。

还有一种不多见的情况是,势力相当的戈巴为了不使自己孤立,也会寻求联盟。但这种情况应该不多,因为势力相当的戈巴最容易斗到一块去。

联盟中,那些能说会道、有着天然沟通能力的人,会受到内外戈巴的尊敬和拥戴。这样的能人,是原始父系部落中具有高超智慧的高级钢琴师和走钢丝的技巧大师,具精妙独到之处,堪称出色的外交人才。

我想强化一下联盟的前提:部落联盟强调的仍然是父系血缘的独一纽带。但也有一种联盟是在不得已的情况下,为了利益,为了安全,只能把几种不同的父系血缘的部落结合在一起。为了共同抗衡外敌,许多部落会自愿联合起来,组成一种比较松散的联盟。有一点应该强调,就是所有戈巴之中,如果不是同属于一个父系血缘,这种联盟将是不牢固的。当外敌消失,联盟也就自然消失。

3000平米超大规模
免费入场
2007家居生活新概念房1:1全实景展现
100多套实景样板案例,全面开放
8大"精品上海"主题套餐全面酬宾
07新潮软装配饰配套掀起降价风暴
海派设计"梦之队"别墅专家组现场坐镇
精品施工工艺馆彰显360种精湛技艺
国家二级资质企业
上海市家庭装修十大标兵企业
上海市服务诚信先进单位
上海五大标兵装潢巨头,沪上"长青藤"企业
欧坊装潢
2007 精品生活 实景家装节
百位名设计师,任你沙场点兵
展示经典案例 荟萃建材名品
室内设计、建材选购、施工一条龙服务
8月24-26日
(本周五、六、日9:00-17:30)
上海世贸商城展览馆 三楼西厅
地点:兴义路99号(北门)(近古北路路口) 延安西路2299号(南门)
交通:48、69、72、748、936、945、938、925、57、127、836等(备有大型停车场)咨询热线:52067618、52066758 董小姐
三重大礼,惊艳夏季
来就送装潢大礼包,内含多份精美礼品及装潢实用手册,现场签约业主可享受现场抽奖待遇,中奖率100%,最高5000元大奖。
凭本广告免费领取《2007装潢实用大全》(彩版),内附最新上海市2007装修工程人工费参考价、3.15验收标准、住房装修合同范本、装潢投诉须知及装潢实用知识、《07风尚家居实景案例集》、《品牌建材促销优惠手册》
现场更多精美礼品等你来领……
四大系列,百余种选择方案任你挑选……
66套经济型 风尚新居 788元/平方米 原定价988元/m² 二房二厅 建面90m² 为工薪阶层精心打制,平凡人的精致生活梦想成真
56套时尚型 婚尚靓房 988元/平方米 原定价1188元/m² 三房二厅 建面120m² 为新婚情侣构筑完美爱巢,幸福生活,从缔节开始
36套精英型 智能家居 1088元/平方米 原定价1288元/m² 复式 建面170m² 数字化设计,体验科技的优越和便捷,身居雅室,策马笑傲,剑指江湖
16套尊贵型 臻品大宅 1288元/平方米 原定价1488元/m² 别墅 建面280m² 皇家的凝重大气,尊贵典雅,穿透时间的帷幕,在现代艺术的烛照下,圆你一个帝王的梦想
99家名品建材,限时促销热卖
世界五百强企业优质品牌建材全线让利,所有产品均低于市场价
40余家品牌企业携第二代新型环保建材联袂登场,
资深监理现场讲解室内装饰物质的检测标准,推荐环保产品。
地板、涂料、瓷砖、橱柜、洁具、移门、空调、电器、地暖、智能化家居系统……现场更多质优价廉建材等你选购……
法恩莎卫浴、英皇卫浴、吉事多卫浴、大金空调、金斧木门、力丰地板、特佳地板、天基开关、立邦漆、汉高粘合剂、乐家地暖、松下空调、松下环境、奥华德科隆吊顶、罗马利奥瓷砖、冠军瓷砖、特地陶瓷、诺贝尔瓷砖、博德瓷砖、东鹏瓷砖、豪屋斯地暖、意雅住宅……
6大标准化产品系列展示
欧坊进口流水线生产的工艺木门、金属移门、组合橱柜、厨房橱柜、流线型门套、模压实木线条之集成配件产品系列联袂降价,限时让利,实惠看得见。
中国·上海百强设计师直面派对
2007年度全国百强设计师联袂闪亮登场
享誉沪上的"申城五剑客",为你规划最新上海家居风格
世界级设计大赛屡次获奖的欧坊"梦之队"别墅专家组,展示最新杰作
独擅复式、高档公寓设计的欧坊"经典组合"倾力打造"上海经典"案例展示
空间设计大师会同知名堪舆专家为你指点家居,让你物超所值
室内环境专家全面讲解居家的"宜"与"忌",所向披靡
现场更多经典案例等你鉴赏……
8大家居实景案例赏析
欧坊大手笔推出"精品上海"八大风格实景家居案例:
新中式、新古典、欧式古典、欧式简约、美式田园、现代简约、地中海、梦幻巴黎……
专业设计师全流程陪同,亲身体验高品质设计魅力
高水平流程系统,高品质服务团队,最具规模实力的旗舰品牌。
夏季知名楼盘经典房型设计方案、效果图和预算方案实景展示
万科深蓝\奥斯汀\浦发香舍\万科红郡\皇都花园\上海紫圆\丽景七星生活馆\绿地威廉公寓\金桥瑞仕花园\阳辰美景\水云间\华页翠都\旭辉新构想\银光苑\大华锦绣华城二期公园\东城新世家\御翠园\爵仕悦\万科新里程\金色贝拉维\衡辰公寓\古北国际广场\豪顿小城\西海怡家\沿海丽水馨庭\恒杰丁香花园\徐汇景福苑\愉景华庭二期\香格花园四期\金兰雅墅\御水豪庭\九九别墅二期\仁恒滨江花园\东方城市公寓\通州国际花苑\风度国际\大小海国际花园\汤臣奄庭\十二缘树\白金府邸……
■ 长宁旗舰店 62908698 ■ 浦东精品设计中心 58822363 ■ 桐乡分公司 0573-8071927 ■ 商业空间 52066696
■ 静安设计中心 62322909 ■ 松江设计中心 57729111 ■ 公司管理中心 52066758 ■ 别墅专线 52066676
■ 徐汇设计中心 64264278 ■ 高档装潢设计中心 52067618 ■ 配送中心、工厂 52210530 ■ 饰后服务中心 52066766
热搜网 www.rsou.com 现场全程直播