

# 老的走了 新的没来

## 国足外籍新主帅40天内到位

### 足协排除此前媒体披露的“内幕消息”

#### 谈教训一大堆

用国家队领队蔚少辉的话来说，教练委员会是一个几乎都由失败教练组成的技术机构，像个别随米卢成功过的教练——金志扬、徐弢，还只是助理教练。昨天，除了因故请假的徐根宝、沈祥福、马元安外，马克坚、高丰文、戚务生、金志扬、吴金贵、贾秀全及足协的相关人员悉数参加了会议。

会议的第一项内容是对中国男足在亚洲杯赛上的表现进行总结。球队方面罗列了18项问题，事后官方的说法是：教练委员会认为，本届中国男足在2005年3月组建以来，朱广沪及其教练组兢兢业业，两年来在局部上有成功之处，2005年、2006年完成了任务，但没有完成2007年亚洲杯的任务，其失利反映了教练组在队伍训练、管理、大赛准备、临场指挥等方面存在问题。亚洲杯赛后，朱广沪已向中国足协提出辞职，教练委员会同意接受他的辞职。

对于会议情况，没有照本宣读的蔚少辉说起来明显要生动许多，尽管他并未过多披露细节：“朱指导代表教练组作的总结非常详细、深刻，实事求是。60岁的人了，坦诚面对失败，难能可贵。老教练们大都有过失败经历，大家围坐在一起，面对面地讨论问题、提出建议，非常认真、诚恳，有的发言毫不留情，很尖锐，让我很感动。中国足协谢亚龙、南勇两位领导也都承担了责任，表示愧对球迷。”

昨天傍晚6时25分，戚务生顾长的身影第一个出现在足协的楼道里，持续近7个小时的中国足协教练员委员会会议终于结束了。与这同时结束的，还有在第23任中国男足主教练位置上停留了997天的朱广沪，尽管，这一决定还需经过报批的程序。



图 TP

#### 候选人一大把

总结不论多认真、深刻，话题还得回到下一步国家队建设怎么办上来，毕竟南非世界杯亚洲区预选赛两个月后就要打响，如何组建新一届国家男足正是昨天会议的另一个议题。

会后形成的类似决议的说法是：教练委员会认为，新一届国家男足主教练应由外籍高水平教练员担任；在组队形式上，应确保北京奥运

会重中之重的地位，又应全力完成世界杯亚洲区预选赛的任务，不能顾此失彼。此外，今后在国家队队员的选拔上应该制订标准，选拔有责任心、拼搏精神的球员。

这样的说法显然过于笼统。据足协一位官员阐释，在不影响国奥队备战的基础上，新一届国家队的组建确定了“两队一总”方案，即国家队、国奥队两队并行，国奥队主教练杜伊科维奇出任总教练。至于如何“总”法，杜伊与未来的国家队主

教练怎样协调、明确职责，还要继续研究。有种说法是，新的国家队主教练不会成为杜伊的傀儡，其执教不受杜伊的干涉，杜伊也不会指挥国家队的比赛。

国家队领队蔚少辉应该是选帅的权威发言人了，面对媒体似乎层出不穷的“内幕消息”，今天一个刘春明，明天一个福拉多，昨天他首先做了“排除法”：“目前中国足协没有就选帅征求过任何中方教练的意见，也没有面见任何一位外籍教练。有媒体登出的朱广沪想重回国家队、以及他向足协推荐谁进国家队教练组的说法，都是假的。”

那到底哪些是真的呢？蔚少辉也没有完全封锁消息：“目前我们接到了20人左右的外籍教练推荐名单，其中有知名的，也有不知名的，其中包括新加坡队的主教练、智利队刚离职的主教练等。但这些都是经纪人提供的，足协没看到任何一名外籍教练本人的自荐函。”

按照足协的说法，未来国家队外籍主教练最迟在下月底之前公布。算起来最多只剩40天的选帅时间了，但这位“神仙”到底来自何方，目前足协丝毫没露口风。10月21日，中国男足就将对垒世界杯亚洲区资格赛的第一个对手缅甸队，选帅看似八字还没一撇，蔚少辉却胸有成竹：“不着急，这场比赛外籍主教练肯定到位。”

40天，足协要打一场选帅“闪电战”了。驻京记者 王亦君  
(本报北京今日电)

**本报讯** (记者 李元春) 昨天从中国足协传来消息，缅甸足协已经口头同意延迟世界杯预选赛资格赛，这样正为选帅而烦恼的中国足协获得了宝贵的喘息时间。

据了解，此前中国足协曾致电缅甸足协，表示希望将预选赛日期延后，以便有充裕时间选择国足新主帅。但由于缅甸足协主席一直在国外休假，直到昨天下午5时，中国足协才等到了对方的口头回复：同意将原定在10月8日进行的资格赛首回合延期到10月21日进行。

此前亚足联已经表态，更改赛期只要两国足协同意即可，因此缅甸足协的态度让中国足协松了一口气。据悉，联赛部已经准备好调整中超赛程，预计给新国足准备近两周的备战时间。另外，10月21日新国家队的首次亮相将放在广东佛山，双方的第二回合比赛将于10月28日在缅甸进行。

此外据了解，在昨天中国足协的总结会中，上届国家队的精神面貌也受到批评，因此为响应国家体育总局的号召，新一届国家队成立之后，将首先进行三四天的军训，以此来树立队风。

#### 【体育频道】

上视体育频道今天19时45分将转播中超联赛上海申花队与河南建业队的比赛实况，明天3时将转播国际足球友谊赛英格兰队与德国队的比赛实况。

新华网网互动平台：请访问 HD.XMNEXT.COM，在页面搜索框输入文章后缀编号即可参与互动。[博客](#): 访问记者的博客 [详细](#): 获取更多信息 [评论](#): 发表评论 [调查](#): 参与投票 [爆料](#): 提供新闻线索或与本文相关的信息 [征集](#): 征集新闻线索、征文等

TOYOTA 广汽TOYOTA 品质感动世界

#### 全新e店 智能安心

# e-CRB

智能化渐进改善的顾客关系构筑系统



e-CRB，是以TOYOTA“Just In Time”为理念，集中研发的销售服务系统。10多年前，TOYOTA就以TPS（丰田生产方式）的专家为核心，汇聚了销售、物流、IT等各领域的专家，亲自前往销售现场，从顾客的角度对销售服务各项工作进行反复研究和改善，并通过IT工具将改善成果标准化、规范化，形成科学的软件系统；与此同时，专家们还不断利用互联网开发新的顾客服务活动，经过十多年的开发和改善，形成一套行之有效的销售服务体系。

作为当今世界先进的销售服务系统，e-CRB是伴随着市场环境和顾客需求的变化而不断发展的。这是e-CRB不断改善的理念，也进一步印证了广汽TOYOTA对卓越品质的不断追求。拥有e-CRB的广汽TOYOTA销售店，以全新的“e店”形象，致力于为顾客提供触手可及的尊贵感受、及时准确的信息沟通和安心便利的服务。凭借先进的e-CRB销售服务系统，广汽TOYOTA正在不断致力于缔结与顾客的长期信赖关系，从而引领汽车信息化服务的新变革。

#### e-CRB营造起触手可及的尊贵感受

e-CRB系统的先进性，首先体现在其专属化服务模式。为了匹配精英车主的需要，广汽TOYOTA经销商配备了专业的客服服务团队。秉承“以客为尊”的服务理念，致力于为顾客营造触手可及的尊贵感受。

#### “以客为尊”的服务理念

广汽TOYOTA的服务礼遇，除了体现在高档、舒适的建筑环境外，还体现在“以客为尊”的服务理念上。在购车、养车、售后每一个环节，广汽TOYOTA销售店都配备了专门的人员进行跟进，力求让顾客感受到一种被尊重的礼遇。



#### 车主网上俱乐部 Owner Logs

专门为广汽TOYOTA车主设置的个人专属空间。里面详细记录了车辆出入库历史等，顾客可以随时查询，了解爱车状况和下次保养的时间。也可以通过D-MAIL与销售店进行预约和咨询。



体验更多优质服务，请到广汽TOYOTA销售店

#### e-CRB实现及时、准确的信息沟通

e-CRB为先进性，还体现在与顾客沟通的新方式。通过网络、电话、SMS等现代化沟通工具，销售店可以及时了解顾客的需求，顾客也可以随时与销售店取得联系。

#### i-CROP系统 及时入库提醒

i-CROP能根据上次保养日期和行驶里程，计算出下次定期保养日期，并通过直接邮件、短信、致电等方式，在适当的时机对顾客进行保养提醒。除了保养的入库提醒，还有各种贴心服务，让顾客倍感安心。



#### 方便快捷的入库预约

无论顾客身在何处，e-CRB就像移动智能秘书，随时随地都可以通过电话、网络等方式进行预约保养、维修等服务。到售后店收到预约后，就能根据车辆的情况，向顾客承诺所需的等候时间，那么顾客就可以自由支配到店时间。

#### TCV系统化商谈

在商谈过程中，TCV系统能帮助顾客灵活便捷地了解产

品特点，包括变换颜色效果、模拟驾驶、转弯角度视觉、直选直选等，不仅让顾客更直观地了解产品，还能快捷地生成详尽的打印价目表，大大提高销售效率。

#### e-CRB提供安心、便利的服务

进入e-CRB的最终目的，就是让顾客在广汽TOYOTA销售店，体验到一种不可多得的安心感受。在广州TOYOTA销售店，除了给顾客一件无压力的购车体验外，在售后服务上还采用公开的流程设置，力求以专业的服务与严谨的态度，为顾客营造安心、便利的感受。

#### Hi-P TCV自主品牌系统

顾客购车后，可以直观地通过Hi-P TCV系统了解产品，大型显示屏将车辆的各种数据精彩地向客户展示，并设置了模拟驾驶等游戏的方式，让顾客即使在没有销售人员讲解的状态下，通过直观的操作也能对产品加深一步的了解。

#### SMB维修进度管理系统

在维修保养服务时，为了在承诺的时间内提供优质高效的服务，e-CRB中的SMB维修进度管理系统。能准确预测车辆的状况，安排好维修人员、维修技师和维修工位，这样不仅优化了客户服务流程，还尽可能地缩短了客户的耗时时间。

#### CS电子可视化看板

在高雅、舒适的客户休息区，顾客可以在轻松愉悦的状态下，通过CS电子可视化看板，随时了解车辆保养维修的进度。同时，也可以通过透明玻璃墙玻璃，实时监督维修工作的进度，了解标准化维修作业的每一个动作，让客户时间更加安心。

#### 系统化车间

维修保养作业中，广汽TOYOTA销售店引进了世界上最先进的系统化车间，它能将作业所需的工具集中在一起，以规范的操作模式，让作业品质更趋稳定。大大提高了快修工作效率，缩短了作业时间。另外，技师们每一个动作都是经过严格规范的训练，正是这种高标准化的作业，确保了始终如一的高品质。



#### 严格的检查作业和品质跟进

保养维修完毕后，车间主管将对车辆进行全面的检查；在入库保养后的两天内，e-CRB系统自动通知手机短信、邮件等形式发送入库感谢函。三天之内，售后服务人员亲自致电跟进。这种对维修品质高度重视的态度，只为让顾客感受到一种在其他销售店所没有的安心。

e-CRB的先进性，并不仅仅在于这些，更在于它不断改善的前瞻性。在今后长期的实际销售服务活动中，销售店将通过与顾客之间的亲身交流，及时倾听顾客的意愿和要求，然后针对这些要求进行反复改善，从而达成更高的顾客满意，这也正是广汽TOYOTA的不断追求……



TOYOTA  
志在必得 有你才有丰田