

利用免息还款期,巧妙套现理财

“卡神”:信用卡玩到登峰造极

有这样一批人:当你还在为每个月返还信用卡欠款烦恼时,他们却乐此不疲——信用卡在他们手中犹如一张张纸牌,什么时候出哪张,什么地方用哪张,他们都心中有数。

这些人称自己为“卡神”,他们不仅把信用卡当成消费工具,更当成是理财利器。

免息还款期

“我充其量只能算个人门级的‘卡神’。”小刘笑着对记者说,“和那些花银行的钱消费,让自己的钱生钱的高级‘卡神’比,我还差得远呢!”

小刘今年26岁,从大学里开始接触信用卡。一开始,他也和许多人一样,每个月为还卡债苦恼不已,但随着消费经验的越来越丰富,他已经渐渐体会到“玩卡”的乐趣了。

“但凡是‘卡神’,肯定会利用信用卡的免息还款期做文章。”小



插图 绍波

刘说。

免息还款期,是信用卡特有的一项功能,是指从银行记账日起至到期还款日之间的日期,最短20天,最长50天。在此期间,用户只要

全额还清当期对账单上的应还金额,便不用支付任何利息。

“如果有两张以上不同记账日的信用卡,就可以让还款时间变得更长。”小刘解释说,“举个例子,假

设你有两张信用卡,结账日分别是5日和15日,缴款期限都为25天。如果你在1月10日刷卡消费,选择5日账单日的卡,会在2月5日结账,3月2日还款;而选择15日账单日的卡,会在1月15日结账,2月9日还款。同一天消费,但缴款日就差了将近一个月,所以如何利用免息还款期是一门大学问。”

“卡神”传奇

“如今有许多‘卡神’利用信用卡套现理财,最终赚钱。”小刘告诉记者,“最厉害的恐怕还是台湾的那个女生,我估计,之后也不可能有人超过她了。”

小刘所说的那个台湾女生名叫杨蕙如,“卡神”这一说法一开始就是网友为了称呼她而创造的,她靠刷信用卡获利的方式,让人叹为观止。

杨蕙如的赚钱套路是这样的:办一张台湾某商业银行的信用卡,

获得刷卡消费送8倍积分的优惠,然后用信用卡购买600万元礼券,再转卖给亲友后让他们在网上拍卖,自己在网上刷卡买回。这样,杨蕙如的信用卡积分迅速累积到800余万点,她用这些点数兑换市价9万元新台币的头等舱机票,然后以半价在网上出售。

就这样,她在短短两个月获利上百万元新台币,“卡神”的名号就此打响。

网上交流经验

在网上,已经有不少专门的信用卡论坛,大小“卡神”在这里交换自己的用卡心得。

按照小刘的指点,记者进入了国内某著名信用卡社区,在这里,有专门的“卡神学院”分论坛。在这个论坛里,记者看到了不少关于用信用卡赚钱的帖子,甚至还有如《明天辞职,靠8张信用卡开始我的卡神生活》这样的帖子。

“‘卡神’们都很有分享精神,他们会把自己用卡的经验写下来给更多人看。”小刘说,“而且他们都很热心,如果有新手提问,他们总会详尽回答的。” 本报记者 吕剑波

☎ 07082910801

4成白领每月留出几千元理财
存银行仍是年轻人第一选择

本报讯 新浪网最新调查发现,虽然年轻人中“月光族”占一定比重,但更多人正积极投身理财大潮。

新民网昨展开题为“你会理财吗”的调查,截至今日7时,有近千位网友参加。调查显示:年轻人在赚钱的同时也在积累资产。22%的网友坦承

是每到月底就得勒紧裤腰带的“月光族”;表示每个月能留出百元、千元理财的网友,超过总人数的6成。其中“每月能留出几千元”的人数位居第一,占42%。有不少网友表示,自己月薪不过几千元,但把大头用于理财,主要是为了改善以后的生活质量。

此外,调查发现,与短线炒股、依靠房产升值等热门理财方式相比较,银行储蓄仍是白领的第一选择。有47%的网友表示每月把钱存进银行。网友小白接受采访时说出的缘由被许多白领认同:“平时工作那么忙,没有精力老盯着股市涨跌,存银行相对稳妥。”(黄珏)

白领摆地摊 兴趣最重要

有关部门表示:对白领摆摊同样按章处理

白天在格子间里上班,晚上在马路边摆摊——这是上海一些白领目前“两极化”的工作状态。据活跃在“上海地摊联盟”等网站上的网友估算,时下至少有几百名上海白领业余时间上街摆摊,借此积累经验和“第一桶金”,为将来创业打基础。

对此,有关部门表示,无论摊主是何身份,都按照“严禁区、严控区、控制区”3种情况的有关规定,本着“疏堵结合,加强管理”原则按章处理。

赚钱赛老板

“80后”小柳开始摆摊时,是一家公司的五金工具销售员,同时还在网上卖首饰。去年10月,因为积压着一批网店滞销首饰而犯愁的他,和朋友聊出了“摆地摊”的灵感。说干就干,几天后的一个周六,他就拎着从小商品市场批发来的耳环来到吴江路,从上午10时做到晚上10时,初战告捷。之后的每个周六,他都准时出现在吴江路。有时他也会把自己的心得写在名品导购等一些网站的论坛上,后来,更自费成立了一个“上海地摊联盟”网站,让白领摊主有个交流平台。

今年4月,小杭画壁画后剩下一点颜料。一时兴起,就在白色帆布鞋上涂鸦几笔。虽是无心插柳,竟从此有了灵感,专门手绘帆布鞋出售。最初,她只是下班后熬夜赶制,每晚绘制一双,后来,因为卖得火爆,且利润超过100%,竟在两个月后辞职。如今的她,白天闷头画鞋,傍晚出去摆摊,一双进价十几元的鞋可以卖到35元,日销售最高纪录让人咋舌——1800元!

她的手绘鞋渐渐小有名气,不仅在一些小店寄卖,还被几家著名服饰公司成批

订购,摆在百货商场里出售,最高售价达158元。圈子里的其他一些女白领也从她那里进货,或者尝试手绘情侣T恤、帆布鞋等摆摊销售。

90%赚女人钱

很多人以为,地摊卖的肯定是便宜货,摆摊的和光顾的都没什么“档次”,如果你光顾过白领摆摊,也许观念会有所改变。

虽然他们也卖服饰鞋帽等传统商品,但更强调创意。所以,会有自己DIY的首饰、鞋帽、服装,也有让人弹眼落睛的家居用品,不过,也有一点和其他“老地摊”一样,就是——赚女人钱。

小柳说,很多人都以为恋人的钱好赚,其实并非如此。他也曾尝试过针对情侣市场,后来却发现,男性一般不耐烦陪女性逛地摊,更不好意思在地摊上买东西送给恋人,所以,还是单身女子或者结伴逛街的几个女孩子买东西爽快。

钱不是唯一

“钱,并不是最重要的。”谈到摆地摊的目的,大家异口同声。

兴趣,是他们的原动力。所以,才会有人开着私家车来,一晚上的停车费几乎赶得上营业额;才会有广告公司的策划将白天被客户否定的图案设计,用在晚上自己设计的衣服上,实现创意的乐趣;才会有航空公司职员舍近求远,为了和朋友一起摆摊,不惜“飞”越半个上海……小柳说,80%的人都是为了锻炼自己和积累经验,为将来创业打基础。因为他们十分清楚,摆地摊不可能成为一辈子的事业。

本报记者 孙云

互动点评

●上班族编制地铁“生存攻略”(编号:07082810501)

新民网网友红拂夜奔:有意思。不过地铁高峰时,想站哪里可由不得我啊……

●白领“蹭饭”蹭到大学食堂(编号:07082810502)

新民网网友陆十酒:学生食堂自然是为学生服务的,毕竟和一般意义上的公共场所是有区别的。

手机用户138****3751:白领午饭何处打发,确实是个矛盾,为什么学校都能不断改善学生伙食,而公司却无法保障员工每天一顿有营养的午餐呢?

●你上网“晒密”我上网窥私(编号:07082810701)

新民网网友杰克麻雀:有些事情确实难以启齿。只要不伤害他人,我觉得“晒密”倒未必是坏事。

(本版选登前几天的精彩评论。网友可登录hd.xmnext.com 跟贴评论;手机用户发送互动编号加评报内容到15900430043,亦可参与。)

中钞国鼎 CHINA GOLD MEDAL

历届奥运会徽、吉祥物金银大全套

中钞国鼎·巴乔中国行

官方网站: <http://www.buzzx.com>

产品及活动咨询热线: 400 883 2008

世纪巨星 世纪珍藏

发短信亲密接触巴乔 大奖天天送

- 移动用户发送MK到86662015
- 联通用户发送MK到86662015
- 资费1元/条(不含话费), 客服: 95105959

2007年8月29日—9月3日

一代体坛巨星、世界足球先生罗伯托·巴乔登陆中国,全情代言历届奥运会徽、吉祥物金银大全套。8月31日北京签售会,9月1日杭州签售会、花式足球高手赛,9月2日广州签售会、足球嘉年华,详情请致电400-883-2008,或拨打热线:010-58555258

8月31日前凡购买历届奥运会徽、吉祥物金银大全套中任意一款奥运收藏品,均有机会赴杭州参加中钞国鼎·巴乔中国行签售会。

都市生活时尚 白领话题互动

有奖征集线索

msn:mdh108@hotmail.com

mail:jangyan@wxjt.com.cn

论坛: xmdh.xmnext.com

上海福连华国际商业广场 正江桥店

沃尔玛购物广场

《恭请光临》

地址: 曹安路2148号 租赁电话: 69119289

南京西康170号国际饭店商场 T:63750537

徐汇区卢湾北路398号103室