

# “2007十大关注新盘”读者投票总票数第1轮公告

前十名(截至2007年9月3日18时)



票选统计第11至24名分别为:怡水豪庭、橡树湾、绿地东岸陆城、滨江45、朱家角新城、山语国际、佘山·东紫园、永兆豪庭、天和湖滨、青柠9号线、东庭、国际采购中心、长江商贸中心、家·天下。

有奖  
投票

请选出您最关注的10个楼盘(可选一个或多个,您也可以从候选中自荐):

您的姓名: \_\_\_\_\_

您的身份证号码: \_\_\_\_\_

您的联系电话: \_\_\_\_\_

邮寄地址:威海路755号14楼新民晚报上海地产部(收) 邮编:200041

# 预售新政有望抑制房价

## 业界普遍关注执行力度

本市打击捂盘行为的力度正在升级。继明确捂盘标准后,近日出台的上海新盘预售新政再次表明了清晰明确的态度。

据悉,根据最新的预售规定,开发商不能再以少量多批的形式卖楼,已经达到预售标准的住宅楼盘(不超过3万平方米)必须一次性申请预售许可证。如果楼盘可售面积超过3万平方米,则同批申请预售许可证的范围至少要达到3万平方米。

专家认为,新政将有效抑制房价涨幅,促进市场秩序更为规范。一些开发商表示,将会根据市场实际情况,调整营销手段和营销节奏。

### 新政从三方面抑制房价涨幅

据业内人士透露,为追求利润最大化,目前上海新盘普遍先推一

两栋、总体量在120-150套、1万平方米左右,若执行预售新政,就意味着一次性推盘将达到300套左右。

佑威房地产研究中心主任薛建雄认为,此次预售新政将从增加短期供应量,缓解供需不均衡的情况;控制房价涨幅;减少排队购房的现象,调整市场心态等三方面作用于市场,起到控制房价涨势的效果。

不过,另有一些业内人士强调,此次新政能否取得积极效果,还是要看执行力度。中原地产研究咨询部总监陈宁表示,虽然规定了3万平方米以下新盘须一次性申请预售许可证,但并未明确要求所有体量在同一时间全部上市,理论上开发商还是有一定的想象空间。

### 开发商:根据情况进行调整

沪上一家知名开发商表示,他

们还没有接到关于新盘预售新政的具体通知,但公司高层已关注到这一变化,不过他认为对于这一新政,需要一定的时间来消化理解,目前还没有必要对相关工作进行调整。

另一家开发商则称,关键看政府对这一新政的执行力度,若力度确实很强,必然会推动大量房源入市,起到控制房价涨势的效果。

业内人士解读说,这应该是政府部门根据目前市场的供需情况作出的。

目前市场供应以大盘为主,而大盘一般一期开发量都在10万平方米左右,按照每次至少推3万平方米的要求,推盘在3次

市,届时,针对市场供应新特点,他们肯定会对营销节奏、手段进行调整。

也有观点认为,对此新政,开发商还是有应对的方式,比如,可以减少开工量,把握好施工节奏和预售的时间节点,以及相对应节点的供应量。

(韩冬)

### 相关链接

## 为何是“3万平方米”

业内人士解读说,这应该是政府部门根据目前市场的供需情况作出的。

目前市场供应以大盘为主,而大盘一般一期开发量都在10万平方米左右,按照每次至少推3万平方米的要求,推盘在3次

左右。一年内推盘三次,这样的节奏是比较合理的;再从市场供需情况来看,基本上若推出100多套房源甚至以下,引起排队购房的可能性较大,而若达到两三百套,相信会最大程度地缓解这一现象。

“2007十大关注新盘”系列报道

### 百万读者执掌裁判权

由本报上海地产主办的“2007年下半年最受关注的十大新盘”活动引发读者热情参与,短短数天便收到有效选票431张。即日起,本报将持续刊发读者票选结果,动态呈现跌宕起伏的明星楼盘大PK”过程。

本次推出的24个候选楼盘包括混合型社区、公寓项目、纯别墅项目、商业项目等,基本涵盖了当今市场的主流产品形态。从首轮票选结果来看,上海香溢花城等几个楼盘人气不俗,已经显露出进军“十强”的强劲态势。但票选才刚刚开始,随着更多读者的参与,各候选楼盘间的竞争将更加激烈,最终结果实难预料。

候选楼盘的开发商也在密切关注着票选进程。候选公告刊登第二天,便有开发商打来电话着急地询问自己楼盘的票数排名。有开发商坦言:“现在市场需求以自住为主,由百万读者评出的关注楼盘,会比专业机构所做的调查更贴近市场,更有价值。”

(李真)

### 地产速递

## 复地和上海建工

### 签署战略合作协议

近日,复地集团与上海建工集团在上海签署了战略合作协议。根据协议,今后复地集团新开发的项目建筑总包工程,将会优先与建工集团合作。据悉,万科集团也于近期和上海建工签署了类似的合作模式。业内人士评论,预计这种合作模式将在业内成为一种趋势。

近年来,随着大型开发商全国化战略的开展,各大品牌开发商为了提高自身的产品品质和工程管理能力,不断寻求先进专业的合作伙伴,进行系统专业的施工管理,帮助提升建筑产品的品质。业内人士评论,这种强强联合的合作模式使双方的资源优势和价值体现将会发挥到最大,达到互利共赢的目的。

复地集团总裁范伟表示,复地公园城、复地北桥城等将成为此次战略合作的第一批项目。

(韩冬)

### 复城国际银座:

### 一日成交6个整层

近日,复城国际银座办公项目开盘当天,创造了去化40%,定购7个楼层的销售业绩,总销金额接近2个亿。经多方查询,复城国际办公项目之所以达到如此高的市场认可,源于整个项目中对BLOCK办公理念的坚持和实施。

据了解,“BLOCK办公”是多元化综合街区Block的组成部分,在欧洲发达国家的城市商务格局中成为一种新主流。专家认为,BLOCK办公的概念正被很多业内人士所接受,发展前景比较乐观。

(赵迪)

# 绿洲中环中心商务I期销售全线告捷

日前,位于中环线金沙江路口的绿洲中环中心,凭借优越的地理位置、宏大的规划和出色的品质,所推出的商务I期——中央广场仅2个多月就去化近90%,创下上海中环线写字楼销售的新纪录。

近年来,商务活动的多样化趋势和商务需求的日益升级,一些新兴商务核心区不仅撇开了传统CBD区域租金高昂、商务成本巨大的缺点,而且借力于日益便捷的交通、较强的区位优势、相对集中的产业集群、商业商务配套等,形成了极具潜力的商务核心区。绿洲中

环中心所处的中环·长风商务核心区正因其明显的优势成为典型的代表者。

中环·长风商务核心区地处西中环板块、长风板块、虹桥板块三大板块的交汇之处,紧邻中环线和连接长三角的沪宁高速,并与周边形

成了内环、中环、沪宁高速横贯交织的立体交通网络,是上海中心城区的西北门户以及重要的人口导入区。眼下,该区域内已聚集了德国麦德龙集团、英国翠丰集团、农工商超市集团、百联集团等多家世界及国内500强企业;并且绿洲中环中心

商圈,百联中环商圈、长风国际生态城共同形成了以高端写字楼、高星级酒店、高档商业三大块总体量近300万平方米的商务集群。

同时,真北中环的贯通、古北路的开通,迅速联结古北虹桥商务区能够形成更为出色的交通、区位优势。而且在普陀区未来五年规划中,该区中环西段区域将建100万平方米的办公楼及相关配套设施。一个被视为第七大商务核心区的区域——中环·长风商务核心区已迅速崛起于上海写字楼商务新版图。

(陈秋艳 徐霞)

海德花园叠园House系列报道(二)

# 海德花园叠园HOUSE未售先热

## 都市轨道别墅成都市白领置业新宠

2007年,市中心房价不断攀升,很多置业者不得不望而兴叹。此时,一种新兴物业——都市轨道别墅出现后,立即受到都市白领的热捧。

目前在售和即将上市的都市轨道别墅楼盘中,海德花园较具代表性,位居人气榜前列。分析指出,海德花园目前受到市场瞩目,主要有以下几个原因:一是地铁1号线延伸段今年内将通车,该盘距1号线延伸段终点站仅约50米,步行几分钟即达。二是所属西城区板块价值的提升,西城区被规划为北上海大型现代生态城区之一,并且商业

配套齐全,目前已建成北上海商业广场。三是产品稀缺、价值潜力大,海德花园是北上海罕见的大规模别墅生活社区。占地约40万平方米,自然组成独栋、双拼、叠加别墅群。四是产品创新,定位合理。

海德花园即将推出的叠园HOUSE,挑高客厅、主卧套房、超值附加的入户花园、超大屋顶观景露台等系列创新设计,使都市白领尽享尊贵的别墅生活,面积合理控制在161-166平方米。精心合理的设计,使业主在享受生活的同时不需要太多的负担。

(沈媛 黄安迪)



海德花园实景图

### 倚林佳园看楼公告

倚林佳园——漂在水上的房子,90万元/套起火爆销售中,此次将联合本报房地产事业部举行“免费体验活动”,凡是参与本次活动者,都将成为倚林佳园的准VIP客户。限报名额17人,欢迎市民前来交流探访体验。

集合地点:北京西路477号  
集合时间:9月16日(周日)  
上9:00

预约登记专线:52920575、  
52921605-8191(杨小姐、王小姐)

注:自驾市民均按集合地点  
和时间统一前往。