

受“彭德怀问题”牵连的开国将军

尹家民

10.邓华气得浑身发抖

根据当时的纪律,不经许可,是不能到彭德怀家里去串门的。他们围着巷子转了几圈,也没能如愿。此后一连几天,邓华夫妇都抱着碰的心理到这里来散步,他们知道彭总有饭后散步的习惯,可是最终也没碰上。后来听人说,彭德怀到四川后一直闭门不出,基本上不散步。邓华这才死心。

还有一次,邓华到家住永兴巷的省委书记那里去商谈工作,恰好从彭总寓所旁边经过,他停了下来。但见门窗紧闭,了无人迹,彭总显然不在家。邓华不敢久留,匆匆瞥了一眼便赶紧离开。夫人李玉芝说:“暂时不见也好,被什么人瞧见了,又说不会上去找彭总找你的麻烦呢。”邓华没有吱声,只是苦着脸一个劲抽烟。

1966年“文化大革命”的狂潮席卷全国。邓华料到今后自己的日子也不会好过,他把夫人和子女叫到身边,嘱咐道:“现在该轮到我了,你们帮我准备个小包,装些换洗的衣服。如果我被抓走,不管他们怎么整,我决不自杀。如果我被整死了,你们不要难过,只当是我上战场回不来了。如果整到你们,就和我划清界限,坚强地活下去。”

1967年6月3日午后,一伙红卫兵闯进前卫街邓华寓所,为首一个戴眼镜的厉声问道:“谁是邓华?”邓华回答:“我就是。”“走,跟我们走一趟。”“你们这是干什么?我是政府副省长。”邓华端坐不动,“你们抓人,逮捕令在哪?”“什么副省长,彭德怀反党,反革命修正主义分子!”戴眼镜的指挥手下人围住邓华,有的人开始抄家,翻箱倒柜,有人动手要扭邓华。邓华大怒:“你们是哪儿的?没有介绍信,没有任何证件,怎么随便抓人、抄家?”“我们是四川大学‘八二六’专揪黑帮战斗队。是毛主席的红卫兵,专门造你们这些走资派的反,今天勒令你跟我们走!”“走就走,不用你们抓,我自己去!”邓华说罢提着早已准备好的小提包,举步就走。

李玉芝喊住他:“还没吃晚饭呢。”邓华就坐下,把中午的剩饭,泡上开水,就着辣椒咸菜吃了几口,就跟那帮“造反派”走了,被关押在四川大学化学楼。很快就开始了所谓的“审讯”。

当时几乎所有的“造反派”都是一个腔调:“邓华,交代你的罪行!”“我没有做对不起人民的事,没什么可交代的。”“胡说,交代你跟彭德怀的黑关系!”“我的问题早处理了,毛主席、党中央都知道。来四川后和彭德怀没有见过面。”“那就交待你怎样勾结贺龙准备搞二月兵变的!”“我早就没有一兵一卒了,还能搞什么兵变?”邓华觉得问得可笑而无知,可没等他反应过来,一记耳光劈头盖脸地过来,打得他嘴角鲜血。“你胆敢反对毛主席,就交待你如何反对毛主席的吧!”邓华气得浑身发抖,霍地站起来怒吼道:“我从18岁就跟着毛主席干革命,把我的骨头烧成灰,也找不到我反对毛主席的问题。”

他的反抗立即招来了更重的打击,巴掌像狂风一样拨动他的身体,很快邓华头上起了包,肋骨也断了一根。不久,他又被拉到成都市第二中学进行批斗。台上站了一长溜,他们是李井泉、廖志高、杨超、赵苍壁等人,都被勒令坐在潮湿的地上。邓华的胸前披挂上一块大木牌子,上书“反革命分子邓华”,还在上面打了叉。

这次批斗后,9月13日,又要举行全市性50万人批斗大会,早饭后,李玉芝急忙赶到通往中心广场的人民南路一侧。在人头攒动的瞬间,她看到从城南方向开来了十来辆大卡车,第一辆车中有李井泉、廖志高……第七辆车中就是邓华。他被两人反剪双手按着头,搞成“喷气式”,胸前大牌子上写着“彭德怀反党集团黑干将邓华”,李玉芝的心都要碎了。回到家里,她抱着女儿痛哭了一场……

1968年4月27日,江青、康生在接见成都军区 and 四川省革筹会负责人时,公开点了邓华的名,说“邓华是坏人”,“对坏人要专政”。对邓华的批斗迅速升级:拘留地由成都警备司令部转到城北昭觉寺临时监狱,囚室有岗哨把守,大小便时有人押着,裤带被搜走,夜晚不准熄灯,睡觉不许面朝墙壁,等等。

17.创办自己的钱庄

该是创办自己钱庄的时候了。胡雪岩找到了前几年透漏漕银消息给“开泰”的茶博士秦少卿来做掌柜。“茶博士”曾经是宁波钱业的一个理财好手,八面玲珑,打一手好算盘。

按照胡雪岩的想法,钱庄的店面一定要讲究。所谓天大的面子,地大的本钱,门面不壮不华,怎能吸引储户?即使银库里剩银无几,店面也要显出内有雄兵百万的样子!

这天下午,他们终于选定一家转让的书画铺。地处一条古老大街的东段,不但门面轩敞,而且进深数丈,有扩充的余地。

钱庄的名字是王有龄取的,选“物阜民康”中的“阜康”二字。并由王有龄出面,请黄中丞题写“阜康钱庄”四个大字。胡雪岩分派秦少卿和家骥往各处分送喜帖,一定要让钱庄开张的“堆花剪彩”办得隆重、气派,有看头!他自己则亲领一帮匠师傅修房子、饰店面、封银库、种花草,以及购置用具、招收学徒,忙得不亦乐乎。

不久,王有龄荣升湖州知府。一日,胡雪岩与王有龄同船抵达湖州。当晚,当地士绅在“西洞庭”酒楼举办盛宴欢迎知府大人。推杯换盏之际,一名蓄着山羊胡子的官员,向新官介绍道:“知府大人,湖州不光是‘鱼米之乡’,更是‘丝绸之府’呢!”

湖州辑里产的“辑里丝”更是驰名中外。现在,洋商来华采购的都是湖州的白厂丝,上海那些专做蚕丝生意的洋人,三天两头就就往湖州跑……

胡雪岩稍稍吃了一惊,竖起耳朵听这位有些饶舌的山羊胡子介绍。“他们带着通事,直接到乡下到农户家中,一手交钱一手交货……噢,这位是我们湖州的‘丝业大王’庞二爷,在上海生丝界一言九鼎,洋商对他也分外器重。丝业的事情,他全都知根知底。”

庞二爷骄矜地朝大家摆摆手,几乎没理会王有龄:“谬传,谬传!其实不是那么一回事。近两年湖州丝业很不景气,洋商们联合起来对付我们华商。而我们国人又不团结,商户竞相压价,唯利是图,甚至暗地里与洋商勾结;蚕农则不问华洋内外,谁给钱就把蚕丝卖给谁。蚕丝生意,华商这半壁河山都

快保不住了。”

王有龄频频点头,作为地主官府,有责任维护华商的利益,他当即表态道:“好。待本官安顿下来,先配合粮台胡大人,将头一批前线急需的军粮运往镇江、扬州等地,再来拜会庞二爷。”

王有龄履新湖州,胡雪岩紧紧跟进闪电般创设阜康湖州分号。分号由罗家骥担任大

伙,管领着十来位伙计开展业务,胡雪岩亲自坐镇。

这日,船到松江,胡雪岩和尤五相见。尔后,二人又在上海结识了一位懂洋文的朋友郭庆春,三个人一见如故,大有相见恨晚之感。

郭庆春在国外呆了十多年,遍游欧罗巴,精通德语、英语、法语等好几种语言,去年刚刚回国。他出身名门,有爱新觉罗家的血统,是当今皇上得力的辅佐荣亲王的外甥,骊珠格格的儿子。郭庆春是他的化名。为了逃避包办婚姻,他跟着德国领事馆一位武官汉斯去了柏林,开始了他被皇族称为“浪荡生涯”的求学生活。两年前,汉斯离开军队,跑到上海来做军火生意,

他也随同汉斯回国,隐瞒真实身份,当了英国怡和洋行的“华大班”(买办)。对上海的商界非常熟悉。郭庆春对上海的各类商业信息如数家珍,他一一向胡雪岩介绍。

一日,汉斯对郭庆春道:“郭,我想与胡老板合伙做生丝买卖,不知有没有可能?湖州是生丝的主要产地,蚕丝又白又好!我们只要利用胡老板与王知府的关系,定有大利可图。”郭庆春心内有些惊讶:汉斯来上海主要是开办丝行,专门收购中国生丝运到英国去销售,赚了不少钱。近年来,湖州的帮会联合起来抵制洋商直接收购,汉斯显然是想利用胡和王有龄的关系,去打压湖州那些直接收购的反对派。

胡雪岩听汉斯谈到合伙做生丝的事,不禁大喜,嘴里却道:“合伙做生丝有利可图,何乐不为!不过,我不懂生丝行情,有龄兄也湖州履新不久,待我回去跟他商量商量,再来上海答复汉斯先生。”胡雪岩偕同新搭档郭庆春,连夜赶回湖州,向王有龄汇报他的通盘打算。

胡雪岩



二月河薛家柱

上海市装潢行业八大龙头企业 别墅、复式、大房型装潢展

时间:9月15日、16日 上午9:00-下午5:00 上海图书馆展览厅(淮海中路1555号高安路口)

每年两次的别墅、复式、大房型装潢咨询展已连续成功举办了三年,每次的咨询展都异常火爆,因为拥有别墅、复式、大房型的待装潢业主都是倾其大部分所有才拥有了体面的新房,对装潢的重视程度都很高,对装潢质量、价格的要求也很高,对装潢公司的要求更高。集七届别墅、复式、大房型装潢咨询展成功举办的经验及反馈信息。本次装潢展主办方从上海近万家装潢公司中精心挑选出装修别墅、复式、大房型名列前茅的八家装潢行业龙头企业,在设计上他们有的有专精欧式设计、有的有专精园林式设计、有的有专精现代式设计、有的有专精简约设计……

在施工质量上,这八家装潢企业都有一整套完善的施工监理、施工检测流程,专人专项为广大待装潢业主服务。

在价格上,这八家装潢企业又和配套别墅、复式、大房型的材料商合作,推出了一系列的优惠套餐。只要在这两天中带着您的房型图到现场咨询,保证您能找到设计高雅体面、施工质量过硬、价格实惠的装潢公司。

- 特色一 近万家装潢公司中挑选出装修别墅、复式、大房型名列前茅的八家装潢公司,为您的新家增光添彩。
- 特色二 本次装潢展特邀东南亚易经协会理事、香港易经协会常务理事蔡居士在现场免费为您解答,只要您带好您的房型图,就能免费获得蔡居士就您的家居摆设、厨灶摆设、四周环境布置等环境科学问题进行咨询。仅此一次、机会难得,快来把握。
- 特色三 装潢配套材料:中央空调、音响、家庭智能化系统、橱柜、地板、卫生洁具、涂料、油漆、墙纸、窗帘、电线、地热、采暖、水族箱、水处理设备等尽收眼底。
- 特色四 一百多套各种类型的别墅、复式、大房型样板房实景图现场全天候滚动播放,您可从中学领略到各种设计风格、各种材料组合、各种价格分析、各种施工工艺……
- 特色五 现场免费咨询,根据别墅、复式、大房型业主尊贵身份,主办方安排了优雅的环境,在舒缓的音乐中,业主们可边品尝咖啡、水果、点心边与设计师沟通、咨询,全场三百多名对别墅、复式、大房型有深刻造诣的设计师正等着为您服务并接受您的检阅。
- 特色六 现场特设1:1模拟样板房供您鉴赏,另有十辆别墅、复式、大房型看样板房直通车,不管您要看什么设计风格样板房,或看正在施工的样板房,只要您来现场,您就可以亲身领略……
- 特色七

因为每年只有两次这种高质量的咨询展,所以参展的八家装潢企业在会展前都做了充分的准备,汇集了全市所有别墅、复式、大房型的房型图。精心设计出了各类房型的设计图,等着与您的房型配对、沟通。有复地北桥城、徐汇臻园、绿地21城、万科深蓝、万科蓝山、汤臣、奥斯特、二友星墅、浦发香舍、倚林佳园、南瑞、万科红郡、合生朗廷、佘山3号、嘉年、莱茵小镇、宝莲府邸、皇都花园、白金瀚宫、上海紫园、檀宫、碧云别墅、云间水庄、蓝色剑桥、海德花园、清风……

您没想到的我们都为您想到了!

Surprise1 放心装潢的护身符

在本次会展中签约下定的待装潢业主,将会得到——“诚信装潢质量求助卡”1张,当您在装潢过程中合法权益受到侵害时,中国室内装饰质量投诉总站上海站将为您检测质量,上海市装饰装修行业协会投诉部将为您维权,保护您的合法权益。

Surprise2 如果您是现场签约下定的业主,皆可参加大抽奖并可得到由熊猫电线提供的精美折伞一把

一等奖1名	奖家用中央空调外机(大金4MXS100)一台
二等奖2名	奖阿里斯顿晶蓝系列锅炉一台
三等奖20名	奖价值4000元空调系统产品抵价券
四等奖80名	奖价值2000元空调锅炉系统产品抵价券
五等奖100名	奖价值1000元集成系统产品抵价券

(以上奖品由上海艾尔柯环境设备有限公司提供,解释权归该公司)

★热忱欢迎三房、复式、别墅业主携带户型图前来免费咨询,对集成项目将由全国获奖设计师免费设计方案,并有家用中央空调大促销,有更多惊喜尽在展会现场。

《装潢一本通》工具书

一本通在手 装潢价格不用愁

在本工具书中,八家参展企业都刊登了装潢优惠券,让您的装潢成本再降10%-20%。机会难得,一年有效。

凭此广告及购房合同或房型图可免费获首次权威发布的《装潢一本通》工具书一本内有(上海市家庭装潢施工质量15大类99个项目的质量验收标准、住宅装饰应注意的四周环境,家居摆设等问题;2006版最新的上海市家庭施工合同示范文本、住宅装修人工费参考价、住宅设计收费参考价、新版住宅装修验收标准、家庭装修投诉须知、装修纠纷仲裁须知、上海市仲裁委员会争议调解程序仲裁规则、如何签订装潢合同、装潢水电工程施工工艺要求、室内空气质量知识问答、市消保委维权专家谈如何预防装潢陷阱、同济大学教授教您如何装潢、家庭各部位装修要点及防范诀窍、装修常识100问等)。

免费入场! 仅有二天! 公交: 地铁一号线衡山路站、26、96、830、926、920、15、49、911、45、824等线路均可到达 现场备有大型免费停车场 咨询热线: 13003108160