

受“彭德怀问题”牵连的开国将军

尹家民

11.有幸成为被“解放”者

对邓华的审讯、批斗越来越频繁，拷打和人格侮辱几乎成了家常便饭，并祸及家属。5月6日，夫人李玉芝和长子邓贤诗同时失去自由，分别被关押在他们所在单位，强令他们写交代揭发材料。四个未成年的子女，也被立了专案进行审查。连早已不在身边的工作人员谢秘书、王炊事员等，也不放过，也给以专案审查……

然而奇怪的事情发生了。有一天，正在审案人员大喊大叫地审问时，突然一个军人走了进来，还向邓华敬了军礼，说：“邓华同志，我叫郑志士，第五十军副军长。”边说边扶起邓华，让他坐在刚才搬进来的沙发上，“党中央来电，通知你去北京开会。”

邓华简直不敢相信自己的眼睛、耳朵，疑惑地看着这个自称副军长的人。

郑副军长将电话记录递给邓华看。上面明明白白写着：“请即通知邓华同志于10月11日来京，参加八届十二中全会。”看来是真的了，可邓华仍是奇怪：自己一个阶下囚怎么顷刻变成了座上宾？

后来才知道，在康生亲笔写的第八届中央委员、候补中央委员193人中，有88人分别诬陷为“特务”、“叛徒”、“里通外国分子”和“反党分子”，并有“靠边站的尚未列入专案”的7人和“有错误的或历史上要考查”的29人。有“问题”的人占了大多数。根据党的组织原则，出席会议的中央委员要超过半数，会议才能有效。因而非“解放”几名中央委员不可。10月10日经毛泽东主席亲自指名，邓华有幸与张鼎臣、胡耀邦、范文澜等人一道，成为被“解放”者，而搭上了幸运列车。全会在京西宾馆举行。邓华按照编定的座位对号入座。

毛泽东主持会议，邓华仰望主席台，心中仍然燃烧着感激之情。他一到北京，就有人告诉他，是毛主席亲自指名要解放他的。他完全相信这一点，据谢秘书说，李井泉的秘

书和赵苍璧的秘书都曾透露：“文化大革命”前在杭州一次会议上，毛主席曾经提议：是不是让邓华回部队工作。只是由于林彪持异议，未能成事。正在他浮想联翩时，他听到了毛泽东那浓重的湖南口音：“邓华同志来了没有？”

他立即应声起立，答道：“来了！”

“好久不见了。在四川几年没有人说你不好。”毛泽东含笑说道，“不知道红卫兵把你关起来了。你就是跟彭德怀犯了错误，”毛泽东说得很轻松，“允许犯错误，允许改正嘛，改了就好了。”根据毛泽东的指示，邓华被“解放”出来了，重新担任四川省革委会生产指挥组副组长。

他虽是“解放”干部，待遇有所改善，但在林彪、“四人帮”肆虐年代，在“文化大革命”中，在1959年事件阴影依旧情况下，他的政治处境不可能根本好转。整他的专案组不仅未撤销，而且还在秘密搜集材料，还有人散布流言蜚语中伤攻击他，遇有形势变化，他又得参加“学习班”，成为“运动”对象。

“文化大革命”开始后，全国各地的造反派组织纷纷成立，吉林省重工业厅的造反派也开始“夺权”，从厅到下边企业单位的各级领导都“靠边站”了。洪学智很不理解当时所发生的一切。然而，在那个“史无前例”的年代，想不通又能到哪里讲理去呢！尤其是受“彭案”牵连被降职到地方工作的，更是运动的重点，只有“低头认罪”的分。因此，“文革”不久，洪学智就失去了工作权利，被造反派看管起来，没有了人身自由。那些“小将”们对他：你是彭德怀的黑干将，打倒在地还要踏上一只脚。后来实行军管，他仍是被管制的对象，仍然没有人身自由。造反派开会批斗他，让他揭发彭德怀的问题。洪学智说：“我跟随彭德怀在朝鲜战场几年，出生入死，我不知道他有什么问题。”造反派骂他是“三反分子”。

洪学智看了一眼骂他的人，心中的怒火突然蹿上来，大声说道：“我是三反分子，我一反封建压迫，二反帝国主义，三反国民党反动派。我跟着共产党闹革命，就是要造他们的反，推翻‘三座大山’，让人民过上幸福日子。”造反派被激怒了，大骂他态度不老实，又臭又硬。

18.联合当地丝商

目前，国际贸易的丝价行情：在湖州，当地上好的生丝，时价每担不过二两银子。洋商把生丝出口到英伦三岛，生丝价格竟达十一两白银，利润惊人。生丝在国外的工厂加工成绸缎，销往世界各地，利润更成倍增加。蚕丝成为洋商绸缎生产必不可少的原料，他们通过买办、掮客直接到产地收购原料，就是为了获取最大利润。据郭庆春打探到的消息，目前上海的出口贸易，以生丝为大宗，排在第一位。

王有龄是何等颖悟之人，当即表示：全力支持胡雪岩在湖州开办一家丝行；以官府名义，号召蚕农卖爱国丝，抵制洋商；立即发帖子，把湖州的丝商全请来，集合到你胡某人的旗帜下……

湖州丝业的经营情况当时并不理想，本地丝商遭到冷落、挤兑，上海的洋商、买办资金雄厚，可以一手交钱，一手交货，湖州的生丝市场几乎被洋人垄断，几年下来，当地的丝行纷纷倒闭。连“丝业大王”、“湖州四象”之一的庞二爷，也陷入了困境。

胡雪岩决定联合当地丝商碰一碰洋商。

他们决定效法洋商，让丝业公会在湖州阜康钱庄存入大宗银两。所有蚕农，年前都可以去阜康钱庄预支一定数量的银两，这叫定金，待明年春天养出蚕茧，再以生丝偿还。而且保证：湖州丝业公会的丝价，绝不会低于洋商，收购生丝的时间，也不会卡得那么紧。

这个效法洋商的处方，大有玄机，蚕农有钱过年，丝商明春得丝，双方得利，两全其美！而以丝业公会相号召，既可以把丝商团结起来，又可以把大小丝商的资金吸纳到阜康，大放定金，吸引更多蚕农。这样，明年春天就能更多地把握生丝的主动权抓在手里……

郭庆春对西洋经济是熟悉的，他替胡雪岩作了个小结：“既开丝行，又开钱庄。而钱庄在湖州大量吸纳现银，可就地购粮、买丝。再说王大人初到湖州，当然要征收钱粮，必将有大笔、大笔钱银解送省城。阜康分号帮他代理汇兑，又可以移花接木。收到

现银了，就地购粮、买丝，运到杭州后，再脱手变现，解交藩库。你已具备西洋有些巨商的经营条件：有自己的银行，商业与金融紧密结合。”

胡雪岩听得哈哈大笑：“我不懂你那些洋道道，也没你说的那么玄，我是歪打正着，倒行逆施，中国商界一颗扫把星……”

丝业公会的告示贴出，年关本就拥挤热闹的湖州城，更加拥挤不堪了。

新开张的阜康丝行门口，黑压压的人头攒动，议论、打探之声，声声盈耳。

天气开始转暖，蚕种孵化在即，但丝商集结在公会麾下与洋商一搏的倡导，似乎并未引起积极回应。庞二爷有他自家的钱庄，而他预付给蚕农的定金似乎并不多。公会这个过于松散的联盟，届时根本就经不住洋商一击！

湖州丝业公会召开紧急会议，部署生丝收购事宜。庞二爷和胡雪岩这次是真正坐在同一条板凳上号令丝业。山羊胡子吉师爷受命宣传蚕农，并和尹麻子一道，在城乡各处设卡，阻止蚕农卖茧给洋商……

郭庆春觉得湖州丝商掌控湖州生丝市场的氛围和合力已基本形成，决定先回上海，摸清今年生丝贸易的行情。

临行，庞二爷为这位不显山不露水的皇家子弟设宴饯行，并委托他调查一个人：庞氏集团在上海的总管朱福年。

“不瞒二位，我们庞氏经过十几年奋斗，在上海打下的基础还算深厚，丝绸、粮食、茶叶、南北货、钱庄、房地产，都有我们庞家的产业。朱福年具体只管庞氏的丝绸和钱庄。此人聪明、能干，是一个相当有本领的管事。就因为太聪明了，做起了场外生意，拿我庞某的银子，做起了纯属朱家的买卖。有关洋商到湖州乡下设庄直接向蚕农收购生丝，我也怀疑与他大有关系。这是我庞氏的最高机密，请小郭爷务必留心，他长于跟洋商打交道，应该属于你们那个圈中之人。”

胡雪岩好生惊讶：庞二爷到底是庞二爷，这头大象中的大象，坐镇湖州，遥控上海，行事何等有决断！单委托庆春调查朱福年，就不是一般人的思维。

6-16岁近视的孩子，不宜过早配眼镜！

近视早 1 天改善，纠正多 10 分机会

家长的困惑（一）：孩子成绩下降，家长刨根问底才知道：孩子看不清黑板，又不敢跟老师说。家长想给孩子配眼镜却又怕以后摘不掉。

家长的困惑（二）：开学了，4个月前孩子刚配的眼镜又看不清楚了。为什么孩子戴眼镜后，还会“度数却不断加深，一年都换了3次了。”

家长的困惑（三）：怎么能控制视力下滑，又能让视力逐步提升呢？难道孩子近视后，真的就一辈子离不开眼镜了吗？

中科院科技网络成员单位上海衡通生物医学10多年有效案例和经验总结表明：发育成熟前的孩子，视力是极有希

望恢复的。通常，孩子年龄越小、度数越浅、改善越早，视力恢复的几率就越大——

首先，家长应该了解孩子的近视处在什么阶段：

- 一、近视征兆：
 - 1、爱揉眼、眨眼、斜视、眯眼；
 - 2、黑板看不清，看电视往前凑；
 - 3、视疲劳：眼干涩胀痛，流泪；
 - 4、脑疲劳：头晕、注意力不集中、学习下降；
 - 5、视力处于0.6~0.8且度数持续加深。
- 孩子出现上述现象，说明可能已经近视了，应立即进行视力检测，准确了解

视力状况，尽快进行视力改善，才能有效控制，甚至恢复视力；若不负责任“一副眼镜了事”，会加强眼睛依赖感，丧失自身修复功能，反而加深近视！

二、假性近视（14岁以内，裸视力≥0.6，屈光度≤200度）：不主张急配镜，通过科学改善视力有望恢复到1.0甚至以上；

三、混合性近视（16岁以内，裸视力≥0.2，屈光度≤500度）：通过科学方法的调整，视力有望得到控制，并在此基础上，提升视力2~4行。

四、真性近视：应尽量帮助孩子控制视力下滑的速度，避免演变为高度近视。

本周末，我们将为患近视、弱视的孩子进行免费鉴定、评估视力状况、调整不良用眼习惯，并提供中科院上海原生理研究所科研成果免费试用（该成果曾荣获“中科院科技进步三等奖”）。

活动现场，将为孩子提供一对一咨询，现场解答家长提出的问题，并提供相关帮助！

上海服务地址：中科院生命科学院内50号楼3楼（岳阳路320号），64337050；南京东路步行街置地广场1303室（九江路394号），63505111。



中科护眼

东淀湖庄园
DONGDIAN RIVIERA MANOR

淀山湖畔/独幢别墅

【每幢别墅的占地面积约为500-2800平方米】

- ◎ 纯欧式独幢别墅群，位于昆山淀山湖镇，东临上海，南面紧靠淀山湖，与上海朱家角隔湖相望，距徐家汇约55公里左右。
- ◎ 客厅最近6.8米的层高更显示高贵品质，每套别墅均赠送车库和多个大露台。

白色虚线为自驾车到本案的行走路线

- 开 发 商：昆山淀山湖山庄开发有限公司
- 销 售 策 划：东元房产
- 上海售楼处：零陵路631号7楼D座（爱建城）
- 现场售楼处：昆山淀山湖镇湖荡路99号