

本报讯 最近,时隔一年再次到绍兴务工的河南人张有才惊喜地发现,城郊地区的公厕变了样。原本要排长队、而且容易堵塞的小旱厕已被标准化的公厕代替,上厕所不再是一件难事了。

外来人员如厕难

近年来,绍兴经济的快速发展吸引了越来越多的外来人员前来就业。而随着城市化进程的推进,城郊许多价格相对低廉的农民房受到外来务工者的欢迎,由此聚集了一大批外来人口。像城南街道东光村,本地常住人口仅1200人,而外来人口已超过了6000人。

“由于农民房缺少相应的管网

政府投入500万元让他们享受同城待遇——

绍兴为外来务工者改造厕所

设施与独立卫生间,外来人员一多,这些城郊村的公共卫生设施就承受了很大的压力。”越城区城管局许锦生局长介绍说,这些城郊村的公厕在改造前多为村里自建的旱厕,不通电不通水,有些规模小的,男女共用一个坑。过去旱厕作为村民自用,能基本满足需求,但随着外来人口的大量涌入,公厕的规模、数量都远远跟不上需求,外来人员如厕难问题变得十分突出。

“早上用厕的人一多,有时排1个小时队也有可能轮不上,有些人实在等不及了就只好找地方就地解决,很不卫生。”说起过去的如厕难,已来绍兴务工6年的台州人余森友深有感触。

办了一件好事

为了解决外来人员如厕难问

题,越城区政府在调研的基础上,从2005年10月开始,投资500多万元,对城区公厕进行全面改造。对群众呼声强烈、具备建造条件并位于外来人员密集区的24个旱厕,统一按三类公厕的标准进行了内外设施的改造,提高了公厕的用厕容量与用厕环境;对群众需要但无条件改造或已列入城中村改造的174个旱厕,进行了内外设施的维修和养护,保证它们都能够正常投入使用。改造后的公厕,由村里安排专人进行管理,政府给予一定的经费补贴,并定期进行抽查。

经过改造,城郊外来人员聚集地区可用公厕增加了,周围群众用厕方便了,村容变得干净整洁了。住在城南街道念亩头村的江苏来绍务工者李陌元说:“公厕改造真是为我们办了一件好事。”(童心)

本报讯 摆家宴时去超市买瓶红酒、容许任何理发师捣鼓自己的头发……这些“大锅饭”式的服务方式如今显得过时了。如今,注重个性化服务已成为无锡市民的消费新动态。

在中山路上的一家酒藏店,几百瓶葡萄酒按照产地划分被整齐地陈列着。铭牌上显示,这些酒分别来自美国、德国、意大利、西班牙等国。瓶身上没有任何中文,在每瓶酒的标牌上,却清楚写着该酒的名称、产地、生产时间,甚至还写明了饮用该酒时适宜的配餐,有羊肉、牛肉、牛排等。消费者孙先生打算晚上请朋友吃饭,特意来此挑选一瓶葡萄酒。他说,在专业的酒藏店里可以买到更有文化底蕴的酒,销售人员也会给予专业

无锡个性化消费看涨

对于个性化消费看涨,无锡市民普遍认为,如今人们消费不再停留“是否可获得”的层面,而更注重“是否适合自己”,为此也愿意多花钱,对于这点无可指摘。

(江楠)

的挑选建议。

梳个头也能价值五六百元?在个性化消费看涨的今天,这成为可能。周小姐日前就在健康路的一家连锁设计店里为她的头发花费了近600元,得到的是一只发卡、两根发簪、一个发箍以及终身免费梳头的服务。她说,不希望自己每天的发型都一成不变,同时想拥有独特的漂亮发髻,因此不惜花重金“买”了个个性化发型。该发型设计店负责人说,锡城不少女性都是他们的客户,消费上千元的人也不在少数。

对于个性化消费看涨,无锡市民普遍认为,如今人们消费不再停留“是否可获得”的层面,而更注重“是否适合自己”,为此也愿意多花钱,对于这点无可指摘。



红盾护鸟

日前,连云港工商局连云分局开展了“红盾护鸟”执法行动,执法人员从不法商贩手中救出200余只野生鸟放归大自然。这些野生幼鸟品种繁多,有柳莺、贝子、黑头腊嘴雀等国家保护野生鸟类,工商人员当场没收了捕鸟网具,并立案从严查处。据悉,一些不法分子受经济利益驱动,竟然偷偷猎捕野生鸟,野生鸟成了食客的盘中餐。

王春 PhotoBase

见面次日就领证 几个月后闹离婚 跨国婚姻引出60万元纠纷

回国结婚

电话交往了半年后,双方开始谈婚论嫁。李然说:“她老是催我回国结婚。为了和她结婚,我放弃了干了十年的工作。”两人一见面,李然发现她的相貌比照片上要差一些,经济条件也不像电话里说得那么好。不过,吕菊则催他第二天就去登记结婚,并说酒店已经订好,如果不结婚,会让她丢面子。回国第二天一早,李然和吕菊便办了结婚登记手续。婚后,他们还去海南旅游了一趟。

结婚后,吕菊向加拿大方面递交了移民申请,但遭到拒签。李然说,其中一条理由是,签证官看不出双方有共同生活的经济基础。

提出离婚

吕菊签证遭拒,李然便独自回加拿大,并于2006年4月寄来5万加元。之后又寄3万加元给吕菊。到了2006年7月份,李然发现吕菊的态度冷淡,电话里

也不称他老公了。9月她提出了离婚。

李然在加拿大是个普通工人。8万加元是他工作十多年的积蓄。问起钱的去向,吕菊说投资失败了,钱全没有了。

记者拨通了吕菊代理人陈先生的电话。陈先生说,离婚主要是两人婚前缺乏了解。如果签证能办下来,还可挽回;办不下来,感情无从谈起。

谁在说谎

至于8万加元的纠纷,陈先生说,李然回国结婚时,产生了要在国内投资的想法,还参加过两个会,回加拿大后便把钱寄过来了,没料到他跌入传销陷阱,钱被骗了。吕菊也同样投了20多万元,结果也血本无归。

南京一位律师说:关于夫妻间婚内资金往来,有3种关系。一种是婚内借款,一种是赠与,一种是委托代理用于指定用途。如果双方都无法举证,那么法官只能根据生活常识,来推断到底是谁在说谎。

南辰

牙龈出血 牙齿松动 切莫忽视!

很多人经常牙龈红肿、出血,认为仅仅是“火气大”,不以为然。其实这是牙周病所致。牙周病的反复发作不仅会导致牙龈红肿、萎缩,牙床降低直致牙齿松动、脱落,而且还会诱发心脏病、动脉硬化、脑中风等重大疾病。

中医理论认为“肾主骨生髓,齿为骨之苗”,就是说牙齿是长在骨头上的秧苗,而骨骼的生长发育依靠肾气充养,肾气不足,便会髓亏骨枯,骨质疏松,最先表现在牙齿,导致牙龈萎缩、牙齿松动、咀嚼无力等,所以牙病的根源就在肾上。九芝堂牌补肾固齿丸,精选四川蜀山特有骨碎补、鸡血藤等珍贵药材精制而成。不仅可以补肾,而且具有填精、固齿、活血解毒等功效。用于治疗牙龈出血、牙周酸软、松动移位、咀嚼无力等牙周病,使牙齿坚固。

OTC
咨询电话:62263989
本市各大药房及医保药房有售



百秀打造中国平价眼镜第一品牌

百秀眼镜连锁公司为永山集团旗下企业,永山集团是一家老牌的视光产品研发、生产企业,在苏州、无锡、镇江、丹阳等地拥有生产基地六家,光学研究所两个,为中国最大的1.56树脂镜片生产基地之一。集团公司眼镜产品70%出口,30%为国内眼镜经销商、零售商贴牌生产。由于目前国内许多商家眼镜定价偏高,影响销量,远远满足不了消费者的需求。集团公司销售部门要求国内眼镜经销商、零售商降低定价,以求增加销量,却没有得到响应。于是集团公司领导层毅然决定进入零售业,成立百秀眼镜连锁有限公司,并要求百秀眼镜成为专业、优质、平价的典范,通过平价销售使销量产生多倍放大,既能扩大工厂生产,又使消费者得到很大的实惠。

蝴蝶羽化 百秀展翅 百秀眼镜平价连锁在长三角地区发展强劲

生产、研发企业进入零售行业固然有着独特的优势,但如何设点布局却颇费思量。公司领导层认为,以上海为龙头的长三角经济带是中国目前经济发展速度最快、经济总量规模最大、最具有发展潜力的经济板块。在长三角地区优先发展,符合关于长三角率先发展的战略规划,于是决定积极主动地融入长三角经济圈,以上海为“龙头”,发挥自己的优势,推动企业在长江三角洲地区的联动发展。

长三角地区如一只蝴蝶,上海是蝶身,周边省市是蝶翅。在不长的

时间内,百秀眼镜已经在全国发展了20多家连锁店,在长三角的江苏、安徽发展了十几家连锁店,并于8月份进入蝴蝶的蝶身上海,在徐汇区田林路成功开出一家近千平方米的旗舰店,位于四川北路1800号的第二家店于9月22日开业,并已开始运作第三家连锁店,发展势头强劲。百秀眼镜自登陆上海以来,其“专业、优质、平价”的经营理念深受上海市民的赞赏,得到学生、家长、白领阶层广泛的支持、热捧,掀起一次次购买热潮,百秀眼镜屡创佳绩。百秀眼镜的目标是,打造中国平价

眼镜第一品牌。

百秀眼镜自产自销 优质平价

百秀眼镜大部分产品由生产基地直接供货,为眼镜平价销售创造了必要条件。

百秀眼镜高举优质、平价的大旗,除了产品直销的有利条件,还有四大优势:第一,房租低廉,百秀眼镜选址大都开在楼上。第二,有几十家联盟企业,不存在层层加价的中间环节。第三,款式极其丰富,可选择性广,价格合理,带来大的销量。第四,员工责任心强,验光配镜时精工细作,质优价廉,赢得了良好的口碑,不

但回头客多,老客人还带来新客人。

国际大牌 “小吃”价钱

百秀眼镜,优质、平价的典范。百秀眼镜尤其强调“专业、优质”基础上的“平价”,先要有“优质”,“平价”才有意义。

百秀近千平方米的营业大厅宽敞明亮,里面摆着近万品种的各色眼镜。各种世界名牌眼镜如都彭、浪琴、范思哲、雷朋、普拉达、伊视路、苏拿、精工、野兔……价格实惠,有的低至市场价的1/3。百秀眼镜货真价实,欢迎社会各界人士监督。若发现假冒伪劣产品,当场奖励1000元。

追求时尚、高雅是人的天性。但目前国民的收入并不很高,如何将口袋里有限的钱花得更值呢?怎样才能不花冤枉钱呢?百秀会让你高兴而来,满意而去。

服务热线:64708869、56713581