

徐闯闯世界

——一位挚爱母亲的亲述

鲍美琴

12.大家一致推选徐闯参加

第二天,儿子硬要参加比赛,我们只得跟了去。彩旗飘扬的田径赛场上,施老师早已等待多时。一见儿子,她立马迎上前去,搂住他的肩头,问长问短,非常亲热,嘴里还嘀咕着。我在远处,不清楚他们在讲些什么,可从儿子的神态上可以看出他正在表示必胜的决心。

我有好几次想过去把实情告诉施老师,不让儿子参加这次比赛,可刚一迈步,耳边就会响起他那稚嫩却不失果断的话语:老师和学校给了我这次机会,我决不能放弃!

就在此时,随着一声枪响,1500米比赛开始了。儿子的起跑依然出色,动作也很协调,可速度和爆发力却大不如前。他先被一个又一个选手超越,然后十分费力地再一个又一个地追上去。当还剩下最后两圈时,儿子的身体明显开始打飘,动作也僵硬了。

“徐闯,加油!徐闯,加油!”只见一群和儿子年龄相仿的孩子在大声给儿子打气,我也受到了强烈的感染,跟着用力大喊。

体能发挥到极限的儿子听到了喊叫声,仿佛一下子振作起来,他咬了咬牙,又开始发力冲刺,可他当时的动作已极度变形了。

“闯闯,快跑!”我嘴上给他打气,可心里却阵阵作痛。儿子看到了我,他咧嘴一笑,露出一对雪白的虎牙,继续往前猛冲。此刻,前面只有一个选手了。可无论大家如何给他加油鼓劲,他的速度却无法再提高了。我心里明白,他已经尽了最大的努力,他无愧于学校,无愧于老师、同学,更无愧于他自己。

比赛结束了,儿子得了第二名,可在我的眼里,它比第一名还要珍贵。我问他的第一句话就是:“比赛的时候,脚难道不觉得疼了吗?”“不觉得很疼,其实脚底已经完全麻木了。现在停下来,倒有点疼了。”儿子有气无力地回答。

为了表彰所有取得好成绩的运动员,学



校特地召开了庆功会。我也应邀出席,无意间,我透露了儿子在脚上打出血泡的情况下,仍然咬牙坚持比赛的秘密,在全校师生中引起了不小的轰动。校方特别嘉奖了我儿子,并号召全体运动员,学习他不怕苦和敢于拼搏的顽强精神。

上南辅读学校校长还特地为我儿子制定了“特奥计划”,使他当上了学校的“特奥运动员领袖”,并尽量创造机会,让他多参加和特奥有关的活动,以锻炼他的交往和沟通能力。这为他今后走上“特奥星光大道”铺平了道路。

直到这时我才刚知道特奥运动是怎么回事。原来它的全名是特殊奥林匹克运动,由已故美国总统肯尼迪的妹妹——尤尼丝·肯尼迪·施莱佛创建。该运动诞生于1963年6月在美国马里兰州举办的一个为智障人士提供体育和娱乐活动的夏令营,由此开启了特奥运动的先河。后来逐渐在全美各地兴盛起来。1968年7月,第一届世界特奥运动会的会旗在芝加哥上空冉冉升起。从此,一个曾经被忽视的特殊群体开始在属于他们自己的崭新舞台上谱写人生的颂歌。特奥运动是一项专门为智商在70以下的智障人士所设立的体育活动,通过良好的训练和比赛,使他们发挥自身潜能,勇敢表现,并在参与中与其他运动员和家庭成员交流技艺,分享快乐,增进友谊,由此为他们提供平等参与社会活动的机会。与奥运会和残奥会不同的是,它强调的是参与和激励,而不是竞技和竞争。目的是让全球的智障人士通过这一活动增强体质,愉悦身心,提高自信,勇敢尝试,为融入社会做好必要的心理和生理准备。

2002年9月,儿子所在的上南辅读学校要推选一名优秀学生,以上海特奥领袖的身份参加在西安举行的第三届全国特奥运动会。在运动会期间,国际特奥委员会还要召开一个“东亚区青少年高峰会议”。

经过酝酿,大家一致推选徐闯参加。几天后,我也接到了赴西安的通知。不过,我是以“上海特奥家庭代表”的身份去出席名为“国际特奥东亚区家庭领袖论坛”的会议,并在会上作经验交流。

13.她决定先为长林做双鞋

一连过了好些天,都风平浪静,连静秋也开始相信不会有什么事了。心比较安定了,静秋就开始帮长林织毛衣,想赶在走之前织完,所以每天都织到很晚才睡觉。

有一天,大妈跟静秋两个人拉家常,静秋说起妈妈身体不好,经常尿血,但查不出是什么原因。医生总是开证明,让她妈妈买核桃和冰糖吃,说可以治血尿,妈妈吃了很有效。不过核桃、冰糖都是紧俏物资,即使有医生证明也不容易买到。

大妈说:“你大嫂娘家就有核桃树,以后叫你大嫂回娘家的时候带些过来,你拿回去给你妈妈治病。”

静秋听大妈这样说,高兴死了。她立即跑去问大嫂。大嫂说:“我娘家那边的确有核桃树,但离这里太远,谁知道什么时候才会回娘家去?不过我会给娘家写封信,叫他们把核桃存在那里,我回去的时候就给你带些过来。”

静秋感激不尽,但不好意思催着大嫂写信,只说:“谢谢你了,你有空了帮我写封信去你家,我找个时间自己去拿。我妈妈这病不治好,我真怕她有一天血流尽了……”

过了几天,长林把一个篮子提到静秋房间来,说:“你看够不够。”说完就走了。静秋一看,是满满一篮子核桃,她愣住了,难道是大嫂叫他跑到她娘家去拿回来的?

她跑去找长林,想问问这究竟是怎么回事。她找了一会儿,看见长林坐在屋山头(侧面)吃饭。她走过去,站在那里,看他大口大口地吃饭,像是饿极了一样。她问:“你去大嫂娘家了?”“嗯。”“远不远?”“不远。”

静秋望了一眼他的脚,发现一双鞋都走破了,脚指头露了出来。她说不出话来,只呆呆地看那鞋。他看见了,赶快把鞋脱了,踩到脚下去,羞愧地说:“我脚重,费鞋,是想打赤脚的,但山里冷……”

她有点哽咽,死命忍住了,问:“是大嫂叫你去的?”“不是。想早点拿来,你妈吃了早点好。”他几口扒完饭,“我出工去了,还可以算半个工。”说完就走掉了,过了一下,又扛着个锄头跑回来,“找张报纸盖住篮子,别让

欢欢都吃了,你别看他人小,他会用门夹核桃吃的。”静秋看他把鞋塞到门外的柴火堆里,回头嘱咐她:“莫告诉我妈,她回头骂我娇气,又不是进城,穿什么鞋……”

长林走了,静秋从柴火堆里翻出那双鞋,想帮他洗洗补补,但发现有一只的底子已经磨穿了,没法补了,只好又塞了回去。她站在那里发愣,如果受了长林这个情,以后拿什么还?但是她最终还是决定收下这篮核桃,因为能治她妈妈的病。

她走回房间,蹲在那一大篮核桃前,一粒一粒地摸,可能有十多公斤吧,如果凭医生证明,可能要十多个证明才能买这么多,而且要不少钱。

她恨不得现在就把这篮核桃送回去给妈妈吃,但她想起还要冰糖才行,没有医生证明是买不到冰糖的,而医生只在血尿达到几个加号的时候才肯开冰糖证明,开了证明还不一定有货。她想,这一篮子够妈妈吃一阵了。

静秋蹲在那里想了一阵,觉得长林对她太好了。想了又想,她决定先为长林做双鞋,免得他妈骂他,也免得他这么冷的天要打赤脚。她跑去找大妈,说要帮长林做双鞋,大妈

欢喜得眼睛都眯成一条缝了,立马把鞋帮鞋底都找出来给她,又把线索、顶针、鞋锥什么的找出来给她。

熬了两个夜,静秋把长林的鞋做好了,他收工回来,静秋就叫他试试。长林打了盆水,仔仔细细把脚洗净了,恭而敬之地把脚放进鞋里,叫欢欢拿几张报纸来垫在地上,才小心翼翼地上面走了几步。

“紧不紧?小不小?勒不勒脚?”静秋担心地问。长林只嘿嘿地笑:“比妈做的爽脚。”大妈笑着,故意嗔他:“人家说‘有了媳妇忘了娘’,你这还在哪呀,就……”静秋赶快声明:“这鞋是为了感谢长林帮我妈弄那些核桃才做的,没有别的意思。”

隔了两天,老三拿来一大袋冰糖交给静秋,说你拿给你妈妈治病。静秋愣住了:“你怎么知道我妈妈需要冰糖?”“你不告诉我,还不许别人告诉我?”他好像有点抱怨一样,“为什么你能告诉他们,不能告诉我?”

艾米



金海马家具"十一"黄金周

沪粤直通车"淘金"之旅

★金海马家具为得黄金周市场份额,提前启动黄金周,大幅投入国庆促销资源,集团采购系统再次启动,提前预订大批粤港产品,源源北上,“十一”期间开闸泄洪,足量供应,更有多重活动推出,让利规模超前,引爆家具消费热潮!

上下两层超大面积 50000m²

本次广告商品由金海马沪太路店提供

示意图

洛川路 金海马★家具广场 延江路

●二楼红木家具长廊,精选多家知名品牌,材质精良、制作精湛!无论崇尚明清或热衷时尚,在这里都能找到!

●商场另有窗帘、鱼缸、地毯、工艺品、装饰柜、影视柜、鞋柜等大量家居用品!

舒友 两用沙发翻床	申美 2321牛皮沙发(1+3+1)	宏宝莱 6286转角沙发	宏宝莱 6181转角沙发
980元	4280元	4580元	4580元
宏宝莱 B2003玻璃圆餐桌椅(1+4)	宏宝莱 9050新款玻璃翻台(1+4)	林利 橡胶木欧式餐台椅(1+6)	光大 明式红酸枝圆餐桌椅,九件套
1480元	2980元	2980元	24800元
永固精品红木系列	斯林 百兰精品床垫	意美 各式办公用品	赤岗 精品红木家具系列
No.1 沪太路店:沪太路751号(延长路路口) 56549752		No.2 沪太路精品店:沪太路679号(洛川路路口) 56091453	
No.3 吴中路店:吴中路1245号(易初莲花超市对面) 64068958		No.4 控江路店:鞍山路1号(控江路路口) 65048910	
No.5 南方商城店:沪闵路7388号(地铁莲花路站) 34126350		No.6 闵行店:东川路2088号(沪闵路路口) 54731058	
No.7 长宁店:长宁路1158号(凯旋路至中山西路间) 52413926		No.8 宝山店:淞兴西路188号 56846231	
No.9 松江店:沪松路、沪杭高速旁(荣乐中路、沪松路口向北300米、广州本田4S店旁) 67741065			

国美黄金周初战告捷 徐家汇店开张打响"十一"第一枪

随着“十一”黄金周的到来,家电消费高潮的礼炮正式打响。早在上一周,上海国美就高调宣布:以“十一”黄金周一样的超低价格,提前启动家电零售市场,同时展开国美“十一”家电博览惠全城钜献”大型促销活动。与此同时,各路商家纷纷开展活动抢占市场先机。国美“徐家汇3C店”的开张,更是把促销大战推向极致。仅9月30日开张一天就突破单店销售量2千万的历史记录。

上海国美备货大单达到了空前的80亿,其中徐家汇3C店是所有门店中投入最大的。首先,徐家汇店崭新的形象设计、店内布局以及个性化的经营模式令众多消费者有备而来,一举引发购买狂潮。此次开业超过500余款平板电视集中展示,其中40英寸以上的大屏幕平板电视超过200款。另外,还有100余款冰箱和洗衣机、500余款空调、300款电脑首次大规模展示。平板电视降价500-

10000元,26英寸液晶彩电首次跌破2000元,40英寸液晶跌破5000元。手机、数码产品也有50-1000元的降价,200万像素的手机将首次跌破500元,80万像素的DV摄像机跌破1500元。双核笔记本电脑首次跌破3000元。

早市有礼 夜市有奖

秋高气爽,是出行的好季节。很多市民为了避免人山人海的拥挤,选择一大早就来购物,一来可以享受到各种优惠活动,二来也有充足的时间精挑细选。黄金周期间,国美举行“早市来就送”活动,奖励先到顾客。10月1-7号,每天前一百名先到国美各大门店的顾客,只要消费即可得到100元的抵用券。同样,对于选择光顾夜市的顾客也有精彩节目。凭当天购物发票即可参加夜市“刮刮乐”抽奖活动。奖品有:数码相机、组合音响、

EVD等数不胜数。

九级返现 八级大礼

返现和大礼是国美历次举办大型促销的王牌活动,此次十一钜献,国美将返现活动升级到“九级大让利”,购物单件满1999元就送100元;如果购物两件累计3999元则返现300元;购物三件累计11999元可返现1000元;如果5件连买,返现高达5000元。八级大礼,更多惊喜!购少有小礼,多购礼越多,大米、电磁炉、自行车、数码相机,液晶电视等你拎回家。

黄金周,价格8日都要创新低!

国庆期间,每天都将有固定的家电品类上演“高台跳水”,其中,平板电视、手机、冰箱、空调等品类产品的降幅将高达20%~40%。众所周知,国美在价格优惠方面一直采取“普惠制”,而且国美所坚持的“低价举措”不是简单的价格低,而是性

价比高、物超所值的价格!这种“低价举措”不但刺激了消费者的购买欲望,激活了整个申城家电业市场,更有利于整个家电市场的健康成长!

黄金周,每日促销赠品丰富多彩!创国美历史之最!

海国美家电博览”惠”“十一”大型促销活动不但形式多样,而且促销赠品丰富多彩。为了给消费者带来更多的惊喜,满足不同消费者的需求,国美准备了充足的高档、时尚赠品。届时,消费者在国美购物后,必将会迎来一场“赠品大丰收”!除了以上活动外,国美还将奏响优质服务、特色促销活动以及诚信促销。在国庆期间,国美将隆重推出“十一”黄金周国美电器盛世庆典,以次为消费者购物提供专业的指导帮助。