

冷落本专业 大学生校外读书忙

· 本报记者 张炯强

新学期 成教学院掀招生热

新学期,松江大学园区的上海外国语大学、东华大学、华东政法大学、上海外贸学院、上海工程技术大学、立信会计学院 6 所高校的成人继续教育学院,联合在松江推出“大学城培训”项目,招收本校的本科生。此举一出,立刻大受欢迎,各院校食堂门口的报名点前,同时出现本科生踊跃报名成教培训班的场面。

成人继续教育,顾名思义是指学生毕业后或者在职时,再接受教育的一个过程。而在松江大学园区,成教学院为何早就吸纳在校本科生呢?在上海工程技术大学食堂门口,记者遇到该校服装学院的女生小黄,她看中了东华大学成教学院开设的美容培训辅导班。小黄说:“现在出去找工作,人家已不在乎你是学什么专业,倒是看你有什么技能、有多少证书。我觉得,这样的培训比在学校上好一门课还重要。”

据了解,6 所高校成教学院推出的培训班多数与证书挂钩,比如,上海工程技术大学的“劳动和社会保障职业资格证书班”、“物流职业经理资格证书班”;外贸学院的“报关员证书班”、“外销员证书班”;华东政法大学的“司法考试辅导班”、“国家公务员考试辅导班”等等。记者注意到,各类的成教培训班收费不低,一般的价格是每一个课时 10 元,就是说,如果某培训班需要课时 200 个,收费是 2000 元。为吸引更多的大学生报名,部分院校还承诺:“以上学费在校大学生酌情按 8—9 折优惠。” 尽管收费不低,但大学生仍趋之若鹜。



■ 学这个学那个,大学生不要只为一张证书忙,关键还是要学到真本领

图 CFP

宁“翘”主修课 跨校去辅修

跨校辅修如今已不是新名词,许多大学生宁愿吃苦受累“长途跋涉”,也要挑自己喜欢的专业去外校读书。新学期,复旦大学、同济大学、上海财经大学等院校开出了一些课程,专供大学生跨校辅修,像复旦的新闻专业,同济的珠宝鉴定、语言类等,满足了外校学生的“课外需求”。

记者注意到,大部分学生辅修热情大于主修。当辅导班的课程和学校的课程冲突时,一些学生会毫不犹豫地“翘”掉自己的专业课。很多人认为,本校的课听不听无所谓,考试前冲刺一下也就可以了。

上课完全是为了“混”个出勤率,如果任课老师不注重点名的话,自己当然会选择读辅导班。

大学生缘何普遍对自己所学的专业缺乏热情?同济大学一位工科专业的学生告诉记者,原先高考填报志愿时,就是家长拿的主意,本来对专业就没什么兴趣,到了学校上课一听,发现专业课程十分枯燥乏味,更觉得没劲。本市某大学城近日做的一项学生调查显示,有八成学生称对自己所学专业不了解,其中两成学生更表示,很不喜欢现在的专业,表示喜欢自己专业的学生只占两成左右。

另一种情况也对大学生的学习方向产生了引导,就是在竞争日益激烈的大学生就业市场上,证书往往比专业课的成绩更为重要。复旦大学一位研究生告诉记者,本科毕业时参加了几场大企业的招聘宣讲会,发觉用人单位不在乎学生所学专业,关注的是社会经验和英语能力,而证书是能力最直接的体现。现在,英语四六级证书和计算机能力证书已是求职时必备的“敲门砖”。中级口译、高级口译是最近日做的一项学生调查显示,有八成学生称对自己所学专业不了解,其中两成学生更表示,很不喜欢现在的专业,表示喜欢自己专业的学生只占两成左右。

教师意见

本末倒置不可取

冷淡本专业,大学生为考证“不务专业”,沪上高校多位教师发表了各自意见——

■ 增加更多学习机会

华东理工大学一位负责学生工作的教师认为,高校各有特色、各有所长,联合搞培训班和跨校辅修,为不同学校不同专业的学生创造更多的学习机会。不过,他并不赞同学生本末倒置,“不要以为专业没用、理论知识没用,本科生还是要学好本专业的课程。”

■ 根据职业规划考证

上海外国语大学的一位专业课教师则说,相当一部分学生考证是盲目跟风。大学生要有清晰的职业生涯规划,明确自己以后要做什么,然后根据规划积累这个行业所必需的知识 and 技能。“跨专业考证的前提是把本专业学好,与专业相关的证书才最有实用性。”

■ 学校应当反思改革

复旦大学的一位教授则指出,学校应当反思学生热衷考证而忽视专业课程的现象。这位教授认为,从本科生教育目的看,理论学习仍是根本,但现在的本科教育是否应当改进?现在有的专业课还在采用上世纪六七十年代的教材,教师上课没有新意,课程没有实用价值,这样的专业课当然不会引起学生的兴趣。所以,学生“不务正业”、企业不关心学生学什么专业,症结是在学校,是在教育改革。

教育新观察

研究生收费,只是改革第一步

又到了考研报名的日子,一条新闻引起了各界关注:经教育部批准,从明年起,全国有 17 所重点高校将实施研究生全面收费的改革,这些高校中,有著名的北大、清华,也有上海的 4 所知名高校。

研究生教育不是义务教育,也不应该是义务教育,收费无可厚非。早在数年前,国内的各所大学就在国家计划的公费生之外,开始招收自费生。国外的所谓世界一流大学,研究生上学也是要学费的。但也许是一说到“教育收费”就让人太敏感的缘故,许多高校在推出这项改革时都有点“羞答答”。明明是要收费了,学校却换个说法,有的说:“明年取消公费生和自费生的差别”;有的干脆否认“收费”,叫做“全面改革研究生培养机制”。

笔者认为高校大可不必如此。首先,国内各所高校研究生人数激增,而培养经费已远远不能满足需求,在国家教育投入得不到有效增长的情况下,收费成了必然的选择。其次,据几位校长介绍,这些钱将全部以奖学金、助学金形式返还学生,哪个学生学得好好、潜力大,退还的钱就多,可以超过他所付出的学费。如此看来,即将推行的研究生收费还是很有好处的。

笔者要提醒的是,收费只是研究生培养体制改革的一个起步,今后我国的研究生教育,还有许许多多需要改进之处。事实上,现在的研究生培养最主要的问题,还不在于“钱”上,而是多年来盲目扩张带来的“批量式生产”现象。如今,一个导师带三四十个研究生,师生间数周难见一面,

已不少见,这怎能保证教学质量?还有人报考研究生的目的,不是为了“研究”,只图一个学位再找工作。于是,高校中研究生人数多了,但愿意留校从事研究的优秀人才却越来越少,许多高校的专业已到了后继人才匮乏的地步。

研究生的培养模式该向何处去?有个现象值得相关部门负责人关注:有人曾对比国内外教育体系,发现我们的中学生学习最苦,大学生开始轻松,研究生则无所事事;国外完全相反,中学阶段学习最轻松,大学阶段开始艰苦,最苦的是研究生阶段。导师每天开出的阅读书目,永远读不完。希望有一天,我们的研究生也有读不完的书、想不完的事,方才称得上“含金量十足”。

荀言

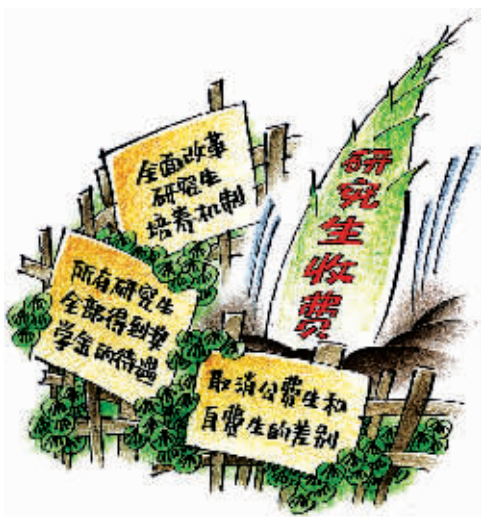


插图 孙绍波



◆ 开 发 商 / 上海沙河实业发展有限公司
◆ 总策划代理 / 上海晏子房地产营销机构

CARNIVAL INTERNATIONAL PLAZA
嘉莲华国际商业广场

底层产权商铺热销中 分享二、三层沃尔玛大卖场滚滚人流

“十一”邀您鉴证金钻旺铺

不同品牌的商业整合决定商铺的价值前景。嘉莲华国际商业广场与沃尔玛的集聚效应使商铺的经营旺态逐日升温。在放大品牌商业规模向心力的同时,更放大经营胜局。

10月1日—10日,诚邀您参加「嘉莲华」金钻旺铺“购铺有礼”活动!

◆ 上海西大门总建面16.8万m²商业航母,傲踞曹安路商贸黄金走廊。 ◆ 尽享产业园区聚集的无限商机。坐拥55万消费人潮。 ◆ 二、三层沃尔玛购物广场已盛大开张,底层30m²—120m²(建面)珍稀旺铺引爆财富梦想! ◆ 系统经营管理,成熟推广体系,辉煌前景指日可待。

现场销售中心 / 上海市曹安路2118号 销售热线 59113333