

徐闯闯世界

——一位挚爱母亲的亲述

鲍美琴

14.大步朝台上走去

碰到中国人的名字，儿子还能勉强对付，问题不大。可外国人的名字就不好办了。蔡老师灵机一动，给它们都注上了汉语拼音，然后让他反复念叨。这一招还相当管用，基本上听不出什么破绽。可在读国际特奥主席“施莱佛”的名字时，问题来了，儿子的发音总是不准，练了好几遍也不行。情急之下，蔡老师想到了上海话把“火柴”念作“自来火”，它的发音正好和“施莱佛”三个字相似。于是，儿子在大会上就用“自来火”的发音代替了这位国际特奥主席的名字。

除语言外，蔡老师还特别注意我儿子的肢体动作。儿子的腰杆挺得不够直，动作也不舒展，给人一种不大方的感觉。蔡老师手拿讲稿，微抬下颌，摆出一个自然挺拔的姿势，叫他模仿。可他连摆几个姿势都不行，不是头抬得太高，就是身体的重心没掌握好，看上去滑稽可笑。蔡老师强忍住笑，耐着性子，手把手地教，一直到晚上九点钟，他总算有点“像模像样”了。

第二天，“特奥东亚区家庭领袖论坛”如期举行。可容纳上百人的会场坐得满满的。一看这架势，儿子怯场了。无论蔡老师怎么劝，都不肯上台。眼看开会的时间就要到了。这可怎么办呢！临时换人根本不可能了。

“徐闯，你不是经常说很崇拜桑兰吗？”蔡老师耍心计了。“是的。”儿子低头轻声回答。“你崇拜她什么地方？你想过没有？”她直截了当地又问。“当然是她不怕困难的精神呀！”儿子脱口而出。

“还有，你的名字叫什么？”“徐闯。”“‘闯’是什么意思？”“就是胆子要大，不怕困难。”“那你干吗还不上台去呢？”蔡老师慈祥而不失严肃地问他。儿子显出尴尬的神色，不吱声了。“徐闯，不要紧张，你肯定行的。老师相信你！快上！”蔡老师说完，向他投以信任的一瞥，还做了一个成功的“V”形手势。

受到鼓励，身穿黄色运动衫，外套红马



甲的儿子点了点头，大步朝台上走去。起初，他的眼神还稍显出一丝犹豫，可很快就镇定下来。当他口齿清晰地大声宣布会议召开时，全场爆发出响亮的掌声。

主持还算顺利。其间有一个小插曲：儿子手拿节目单，时而身板挺直，时而又弯下腰来，有时节目单举得比头还高，引来台下一阵善意的笑声。听到笑声，儿子意识到了，马上又直起了身体，放平手臂，但持续了不到五分钟，腰又弯了下来。显然，多年来养成的坏习惯一时难以改掉。

大会的议程在儿子的“照本宣科”下，一项接一项展开，气氛相当热烈。当儿子大声宣布会议结束时，台下的蔡老师长长地出了一口气，紧绷的神经才彻底松弛下来。

大会结束后，一个名叫安娜的国际特奥官员问我儿子：为什么没有按事先排列的顺序念发言者的名字，而首先报鲍美琴的名字时，儿子回答：“因为她是我的妈妈呀！当然第一个念呀！”听得安娜哈哈大笑。

从西安返沪的火车上，车厢里都是来自上海各区县的特奥运动员和教练，大家有说有笑，亲热异常。儿子因为担任过主持人，他的外表一眼就能被认出来，所以特别引人注目。

“小伙子，你是搞什么体育项目的？”一位中年妇女问我儿子。“乒乓和足球我都喜欢的。”儿子老老实实回答。“那你就到我们乒乓队来吧！”她爽气地说。“不行！还是到我们足球队来！”另一位身材较高的男子提高了嗓门。

后来我才知道那一男一女都是上海特奥运动队的教练。女的是乒乓队的王指导，男的是足球队的薛指导。他们对儿子的运动水平和顽强意志早有所闻，都想招他入队，所以争执起来。

对此，我和儿子都感到为难了。去哪个队好呢？乒乓和足球都是儿子喜欢的项目。最后，还是儿子果断地作出了抉择：去足球队。理由很简单。足球明星向来是他极其崇拜的超级偶像，效仿他们是儿子梦寐以求的愿望。

回到上海没几天，薛指导就打来电话，叫我儿子马上去报到，训练地点在浦西的蓬莱路小学。

15.脸上是一种痛苦的表情

静秋想他一定是看见她毛衣的那些线疙瘩了，所以才同情她，买了山楂红的毛线，让她给她自己织件毛衣的。她恼着成怒，责怪老三：“你这人怎么这样？你拿着毛衣就拿着毛衣，你……你看我毛衣反面干什么？”

他诧异地问：“你毛衣反面？你毛衣反面怎么啦？”她看他的表情很无辜，心想可能是冤枉他了，也许他没看见。她那一路上都跟他在一起，他应该没机会去看她毛衣反面。可能他只是觉得那毛线颜色好，跟山楂花一个颜色，所以就买了。

她连忙解释说：“没什么，跟你开个玩笑。”他如释重负：“噢，是开玩笑，我还以为你生气了呢。”

他这样怕她生气，使她有一种自豪的感觉，好像她能操纵他的情绪一样。他是干部子弟，又那么聪明能干，人也长得很“小资产阶级”，但他在她面前那么老老实实，胆小如鼠，唯恐她生气，让她有一种飘飘然的感觉，自觉不自觉地就有点想逗弄他一下，看他诚惶诚恐，好证实她对他的支配能力。她知道这不好，很虚荣，所以尽力避免这样做。

她把毛线包好，还给他：“我不会要你的毛线的，如果让我妈妈看见，我怎么交代？说我偷来的？”

他又那样讪讪地站在那里，手里抱着毛线包，小声说：“我没想到你要过你妈妈那一关，你就说是你自己买的不行吗？”

“我一分钱都没有，怎么会一下买这么多毛线回来？”她带点挑战性地把自家经济上的窘境说了一下，那神情仿佛在说：我家就是这么穷，怎么啦？你瞧不起？瞧不起趁早拉倒。他站在那里，脸上是一种痛苦的表情，喃喃地说：“我没想到……我没想到……”

他觉得他在后悔上了当一样，于是嘲弄地说：“没想到吧？你没想到的事还多着呢，只怪你眼光不敏锐。不过你放心，我说话算数的，冰糖钱、钢笔钱我都会还你的。我暑假出去做零工，如果一个月一天也不休息，每个月能挣36元钱，我一个月就把你的钱还清了。”他茫然地问：“做……做什么零工？”

“做零工都不懂？就是在建筑工地做小工啊，在码头上拖煤啊，在教具厂刷油漆啊，在瓦楞厂糊纸盒啊，反正有什么做什么，不然怎么叫零工呢？”她有点吹嘘地说，“不是每个人都找得到零工做的，我找得到工，是因为我妈妈的一个学生家长是居委会主任，专门管这个的。”

他声音有点沙哑地说：“在瓦楞厂糊糊纸盒可以，但是你不要到建筑工地去做小工了，更不要到码头上去做拖煤，那很危险的。你一个女孩子，力气不够，搞不好被砸伤了，被车轧了怎么办？”她安慰他说：“你没做过零工，所以把做零工想象得很可怕，但实际上……”

“我没做过零工，但我看见过货运码头上人家怎么拖煤，很陡的坡，掌不住车把，就会连人带车冲到江里去。我也看见过建筑工地上人家怎么修房盖瓦，从脚手架上摔下来……那都是很重很危险的活，不重不危险也不会交给零工干了，正式工人就可以干了。你去干这么危险的活，我怎么放心呢？你妈妈也肯定不放心吧？你需要钱，我这里还有，我们搞野外的，工资比较高，还有野外津贴。我有存款，你先拿去还账，以后我每个月都可以给你30元到50元，应该够了吧？”

她很不喜欢他这个样子，好像他工资高就很了不起一样，就居高临下地看她，要救济她。她高傲地说：“你工资高是你的事，我不会要你的钱的。”“你……就算我借给你的，不行吗？以后你工作了再还？”“我以后哪里会有什么工作？”她讥讽地说，“我爸爸又不是高官，还能给我找个野外的活不成？我下了农村就不准备招回来了。到时候，不用我妈给我口粮钱就不错了，哪还有钱还你？”

“没还的，就不还，反正我也用不着这几个钱，你别固执了，你为了几个钱，把自己弄伤了，一辈子躺在床上，不是更糟糕吗？”

她听他说“为了几个钱”，觉得他很瞧不起她，把她当成个爱钱如命的人。她没好气地说：“我就是为了几个钱，我就是个庸俗的人。我宁可在外边做零工受伤、累死，也不会要你的钱的。”

山楂树之恋



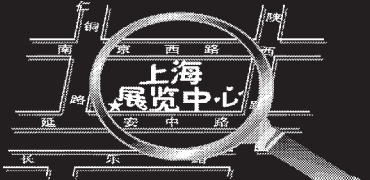
艾米

百姓装潢设计咨询展

咨询、设计、施工、家具、软装 一站式搞定！

展会时间：2007年10月3日-6日（9:00-17:00）

展会地点：上海展览中心西二馆二楼
延安中路1000号（入口1）
南京西路1333号（入口2）



- 服务集成**：现场公司近百名设计师现场规划属于您特别的个性化家居装潢设计方案，为您提供专业家庭装潢指导，为您指点装潢迷津。
- 风格集成**：现场根据您提供的装潢要求，运用公司开发研究的设计集成应用软件，为您展示逼真的“虚拟样板房”，将都市现代、传统中式、自然简约、高雅欧式等不同风格尽收眼底，将平面设计变为更直观的虚拟样板房。
- 品牌集成**：现场有诺贝尔瓷砖、冠军瓷砖、斯米克瓷砖、新中源瓷砖、百特瓷砖、丰美橱柜、欧派橱柜、欧陆橱柜、华帝小家电、立邦涂料、吉事多洁具、箭牌洁具、摩恩水槽、远东开关、友井开关、奥华德科龙、安华洁具、爱惠普生饮水机、力丰地板、宏星地板、圣象地板、威德地板、安信地板、凯凯复合地板、方盛木业等著名品牌装饰建材展示。
- 性价比集成**：汇集高中低档，享受现场优惠。凡现场签约顾客（限上海地区），单户施工合同结算达一定金额，可享受装潢38计省钱攻略优惠活动。（见活动细则）。

月星家居联手活动

- 凡当日签约的装修业主，可免费获得月星家居5000元家具现金抵用券。
- 前50名参与活动者均赠送价值50元的精美礼品一份。

装潢讲座
现场举办由高级设计师和资深专业技术人员亲临的装潢知识讲座
讲座时间：上午10:45、下午14:30
讲座内容：1. 设计为您如何省钱？ 2. 居家环境与生态环境分析

公共交通
地铁2号线、01、20、24、40、48、49、57、71、127、206、838、925、936等。

浦西精品中心：周家嘴路1901号甲
普陀：岚皋路85号
徐汇：漕溪北路681号
虹口：四平路186号
吴中：吴中路330弄3号
莘庄：地铁莲花路站1、4-2轴

65040455 德平：德平路724号（张杨路）
62034301 长宁：长宁路441号（近江苏路）
64688221 南北：共和新路2307号（马戏城对面）
55153968 浦一：浦东南路1956号（塘桥）
54772317 浦二：浦东大道1839号
64124130 张杨：张杨路1719号

85506662 黄浦：中山南路1837号
62115090 杨浦：黄兴路1649号（大润发对面）
56032324 真光：真光路1459号
58701001 静安：新闻路1537号
50935128 七宝：七莘路2893号（近漕宝路）
58523874 上南：上南路3102号

63163128 南桥：南桥路1号7门面
55058108 南汇：城南路451号
52759753 金山：卫零路428号
62475108 宝山：牡丹江路1583号
54851534 松江：中山中路58号
58329023 沪太：沪太路1291号

57106745
58021217
57965270
56105442
57713034
51806550

装潢38计省钱攻略

现场签约约定的业主（限上海地区），单户施工合同结算达一定金额，并装潢主材选用公司指定品牌的全包装潢，可享受装潢38计省钱攻略优惠活动。现场脱排、消毒柜、灶具等小家电、装潢建材等您拿。详情拨打咨询热线。

- 第1计：赠送开心CXW-200-KB90脱排 价值：2799元
- 第2计：赠送JZ（R/T/Y）2-KH301X灶具 价值：988元
- 第3计：赠送消毒柜任意款 价值：1399元
- 第4计：赠送生饮水机（H-104） 价值：1480元
- 第5计：赠送爱人爱家（去味药水）2瓶 价值：384元

7050

第38计：当场签约设计费半价优惠。

没到百姓展会，装潢岂能轻易下决定！

来就送：赠送装潢手册、作品光盘、作品专辑等装潢大礼包（限300份，送完为止）。

现场抽奖！中奖率100% 现场签约下定的业主，皆可参加大抽奖。
一等奖1名 价值相当于2000元
三等奖5名 价值相当于500元
纪念奖 若干

二等奖2名 价值相当于1000元
四等奖20名 价值相当于50元

签约就送：现场付定金付一还三送软装潢优惠券。

63163128 南桥：南桥路1号7门面
55058108 南汇：城南路451号
52759753 金山：卫零路428号
62475108 宝山：牡丹江路1583号
54851534 松江：中山中路58号
58329023 沪太：沪太路1291号

57106745
58021217
57965270
56105442
57713034
51806550

报修电话：63148999 www.shbx.com.cn