

“我首先是个女人”

——高级律师制造幸福有秘诀

文 吴小愚
图 程思远



她其实觉得女性是不太适合当律师的。因为太辛苦,难免要放弃休息,放弃很多和家人在一起的时间。她真心实意地感叹,如果自己是个男人,一定可以做得更好。但事实上,她的成就已足够让很多异性同行心生仰慕。

孙志祥,上海市浦栋律师事务所律师高级合伙人。上海市律协外事委员会委员以及涉外业务委员会主任委员,上海市“三八”红旗手,上海市优秀女律师,上海市浦东新区“十大”杰出青年律师。

而她的感叹却不是没有理由的,因为她在紧张工作的同时,还分身有术地做了两个女孩的妈妈,一个被先生赞为“很顾家”的女主人。“任何时候,我都不要辜负我是一个女人的身份,更不会推卸我是一个女人的责任。”孙志祥有着一个很男性化的名字,也有着与名字相符的爽朗大度的个性,但私底下,她会让你看到一颗女人细密体贴的心。

这世上从来不缺美丽的女人,也越来越多视事业大过天的女强人,但却越来越少见到幸福的女人。周末的孙志祥,高堂在侧,一双女儿绕膝身旁,和先生的眉目交流间有着掩饰不住的默契和爱意。偷换托翁的名言,幸福的女人都是相似的,因为她们能在生活中找准自己的位置。

孙志祥说:“我从来没有想要做一个事业型的女人,我只是在家庭型的基础上,尽量做好自己的工作。”

你若是橡树 我就是木棉

舒婷的《致橡树》里说:“我必须是你近旁的一株木棉。”这也是符合孙志祥那代人爱情标准的誓言。

对于潜心做学问的先生,孙志祥永远心怀敬仰。一如当年初相遇时,志祥是对学长充满仰慕之情的低三级的本科生,全凭一手好字、对学习的钻研和投入博得了当年在法学院读研究生的先生的青睐。而这位学究气十足的陆先生总结当年恋情的评语更像是“她是当年中学生党员考进复旦法律系的三个学生



孙志祥一直感念她成长路上所有给与过她指导和帮助的老师,甚至给出了一份详细的名单。无法一一列举。上周延吉中学校庆,孙志祥欣然赴约,和初中两位老师周怀鸿和王隆天留下合影。

之一,书读得好,字也难得地写得。为人朴素,而且我们恋爱后在学习方面互相促进。”

两个同样心思纯净的年轻人就这样走到了一起。1990年,硕士生毕业的先生接受了学校的挽留做了老师;而原本一心想着要当老师的孙志祥大学毕业,却在实习老师的力荐下阴差阳错地圆了先生的律师梦。至此,两人一个搞业务,一个钻研学术,却也相得益彰。

1997年,孙志祥受邀去了新加坡工作。因为赏识志祥的专业素质和诚信为人,新加坡老板俨然把她当成了自己人,不但把自己多年办所的经验 and 盘托出,还把在上海筹建分所的重任交给了志祥。尽管当时夫妇两个都有留在新加坡工作的条件和理由,但先生认为,长远来看,中国正在蓬勃发展,需要人才,受到国内的教育和培养,更应该在这个时候回来服务祖国。当年先生没有替志祥选择,决定是志祥自己作的。1年后,孙志祥回到了上海,回到了先生和刚刚2岁的大女儿身边。而如今孙志祥更感念先生当初的重要指点 and 及时引领,让自己的事业得以在如今这样的时代环境中发展壮大。于是孙志祥没有理由不相信,先生是那棵橡树,而自己是近旁的木棉。

万事取其“容易”

人们总以为女律师一定是横眉冷目,字字犀利,令人生畏。孙志祥偏让人如沐春风,教人对固有的偏见而懊恼。

陆家的大女儿名叫“天容”,取为天地所容的意思,很卑微的小心愿。后来有了小女儿,却是相差九岁、从小有个性的大女儿为妹妹取的“天易”的名字,加起来,正好就是一个“容易”。而这双好女儿也正是合了孙志祥为人处事的心意。



孙志祥幸福的一家



大女儿的手工作品是小女儿最好的玩伴。

孙志祥的心思一向单纯,读书时就想做个好学生,结婚了就想做个好太太,工作了就想做个好律师。她对“好”的标准,也单一,也传统,所以从来也不困惑,很符合现在流行的“钝感力”,大原则清楚,小细节模糊,只是朝着自己设定的标准一路狂奔,如同开在高枝的木棉,绽放得热烈,而骨子里硬朗干脆。

能做到内外兼顾,并且两者水准一流,当然因为孙志祥的才干胜人一筹。只是世界上从来不缺聪明人,最可惜的是聪明人老是跌在聪明反被聪明误的窠臼

里。而孙志祥胜在从不以为自己聪明。她只坚信梅花香自苦寒来绝不是诗人的附会,她相信有付出才会有收获,相信有诚信的买卖才会长久。

从独立办理的第一件民事法律事务,为一位年迈的老太太起草一份致海外债务人的信函,到第一次参与重大项目的谈判,出任交行总行的法律顾问,为其在新加坡资本市场发行7000万美元的浮动利率债券提供服务,她服务的公司越来越国际,办案的标的动辄上亿,但她对待客户的态度始终如一。她从来没把挣钱多少当作一个好律师的标准。有责任感,在利益面前保持律师的操守,在这样的标准下,她宁愿放弃一些案子,也在业界树立起了自己掷地有声的声誉。这对一个律师来说,是最高的褒扬。

退回到生活中,她依然把一切还原到最简单的标准,是女人就要做妈妈,两次生育,莫不是临生育之前二十四小时还在办公室,生育之后个把星期又回到岗位上。要做好老板,也要做好太太,好妈妈,就只能牺牲自己睡眠的时间,逛街的时间。

做母亲,孙志祥最不愿意抹杀小孩子的天性。天容喜欢串珠,孙妈妈就抽空跑到城隍庙,帮女儿买了十几斤各种颜色大小的珠子,让女儿尽情发挥。

尽管住在上下3层的别墅里,但孙志祥却没有请保姆,家里的大小杂事都由夫妻俩分担。到了周末,在家里做着家事,听着两个女儿在房里玩耍的笑声,对孙志祥来说,就是最享受的时刻。

在“超女”孙志祥的小宇宙里,一切就是这样合理合法,明晰清洁。

团支部书记 永远美丽

有家庭,有事业,幸福的女人和男人一样,还要有一群狐朋狗友。

喜欢校园民谣的人除了《同桌的你》,也许还会记得那首《团支部书记》,“白色的裙子,红色的毛衣……总有人笑着说起,考试前借你的笔记……团支部书记,笑容永远美丽……”

很多年过去了,而在当年复旦附中的那班同学心目中,孙志祥永远是那个热心仗义的团支部书记。同学中谁有了困难,就会想到去找孙志祥。在她所住的社区里,人们有什么法律事务找孙志祥,她从来没有觉得被打搅,在她的行事标准中,能够给予别人远比索取要好得多。

孙志祥喜欢买名牌,招待朋友,买单的时候从不装模作样,打鸡杀狗。

问先生太太的爱好是什么,先生指着茶几上的《容斋随笔》道:“爱看书。”而孙志祥却笑声爽朗地答:“血拼,买衣服。”

当然,这是女人共同的爱好,为什么要孙志祥例外。

她不喜欢戴首饰,但喜欢买手表,这也符合她的身份,对她来说,拥有时间比什么都重要。什么肖邦的Happy Dimond,表中至尊江诗丹顿,她买来就戴上。10年前,她和先生住在第一个单位有份分配的复旦小区里,用工作后所有的积蓄装修好的60平方米房子里,两人想好要在里面至少过上10年的。没想到的是,1年多后就换了新居,之后一直空着不舍得卖掉。如今的孙志祥有能力消费一线大牌,也买下了以前只有在做梦时才拥有的大房子,难得的是,听她说来却毫无炫耀之意。有这个能力,喜欢就享用吧,生命不是用来思前顾后的。

肤色白皙,气度雍容,作为女人,孙志祥美在一份大气。

高积蓄家庭高枕无忧有术

文 小轶

案例分析

● 邵女士整个家庭年收入12万+12万=24万元,生活支出5000×12=6万元,支出占收入比重25%,属于高收入、高积蓄家庭。邵女士有两套房产,每年收入远超出支出,购买的基金和理财产品也可带来收益,资产规模大没有负债,邵女士能在这个年龄就拥有这样良好的资产状况非常难得。

● 家庭拥有基金产品44万元,银行理财产品10万元,货币2万元,备用金2万元,比例是风险产品44万元、保本产品14万元=3.1:1,另外还有每月基金定投900元,投资组合基本符合事业上升期家庭的偏好,理财产品选择多样,备用金准备适当。

理财提示

通过财务和理财状况分析可以看到,邵女士夫妇收入高结余多,资产规模大没有负债,投资手段多样且配置积极,理财观念较强。需要注意的问题就是子女教育和保险问题,以及资产的抗风险能力。

● 可逐步增加保本理财产品,达到风险资产和保本资产1:1的比例邵女士是五口之家,小孩8岁,需要供养人口较多,资产配置应稳健为主,增强抗风险能力。可以选择银行期权类理财产品,保障本金的同时可抵制通货膨胀风险。也可委托银行集资申购新股,打新股产品风险较低,本金相对安全,平均年收益率可达9%—15%。另外,供养老人和小孩需大量现金,还应注意资产的流动性。银行理财产品一般以一年为期限,流动性较差,而开放式基金流动性高,具有专家理财、收益稳健的特点,适合长期投资。

● 增加基金定投积累子女教育基金由于邵女士子女目前年龄尚小,可采用积极稳健的投资组合策略,股票型基金和配置型基金可达到80%的比例,债券型基金占20%。邵女士可将目前每月900元的定投作为子女教育基金,或者另外单独每月定投1000元并约定分红再投资,给子女准备将来的教育基金。假设年收益率12%,按照现在的教育市场状况推算,10年后这笔投资将超过20万元,邵女士子女的大学教育费用应该足够了。

● 邵女士的理财方案惟一不足的就是没有购买适当的保险天有不测风云,邵女士夫妇是家庭的支柱,上有老人需要照顾,下有小孩需要抚养,加上经济条件允许,及早购买保险保障尤其重要。邵女士尚年轻,此时购买保险可供选择的产品较多,也很实际。建议选择侧重保障型的重疾险,或者集保障、投资于一体的投连险/万能险,保额在60万左右(相当于5年的工资收入总和),保费建议分期支付,好将尽可能多的节余资金用于投资。

● 鉴于邵女士家庭节余较高,而未来中国的物价总水平必然不断走高这一趋势,建议现在买点“硬通货”黄金,额度在家庭年度总收入的10%左右,以尽可能分散风险。

相信有了如此周到缜密的计划后,高收入的家庭也可以有效配置资产,做到稳中求胜。