

白雪皑皑

朱恩涛 杨子



28.他再次领略到了鲁蒙的狡猾
李岩说:“哪里,我们还没休息呢!”“卓娅呢?”“她在洗手间。”“你们什么时候认识的?我还想听听你们的浪漫史。”鲁蒙冷不丁地问了一句。李岩早有准备,不慌不忙地说:“刚来俄罗斯不久认识的。先生,我承认我喜欢她,但是为了事业,我可以随时割断我们的联系。”“不必,给我鲁蒙做事并不是要抛弃爱情。”“可是我们对她的底细并不了解……”李岩故意地说。鲁蒙看看卫生间:“我已经调查了她的身份。”李岩心里一怔,用有些紧张的神色看着鲁蒙。鲁蒙冲他一笑说:“她是一个普通的教师,正在休假,没问题,你可以随心所欲……”“那,我就放心了。”李岩一语双关地说着,悬着的心落了下来。

“你甚至可以邀请她一起去中国旅游,我们可以同行。”鲁蒙半认真半试探性地说。“马上就要动身了吗?”李岩也在试探着他。鲁蒙点点头:“说不定可以在中国用得上她……”“这……她不会坏事吧?”“那就看你的调教了,她的生命在你手里……”李岩表情显得有些沉重,不知鲁蒙葫芦里卖的是什么药?鲁蒙大笑起来:“不要这么严肃,我说的是如果……”

这时,丽达披着湿漉漉的头发,裹着大浴巾从里面出来。看到鲁蒙,她挑了一下眉毛,冲李岩笑了笑,示意李岩帮忙,李岩上前自然地帮她把一束塞在浴巾里的头发拉出来。鲁蒙哈哈一笑:“詹姆斯,艳福不浅啊!好了,不打扰你们了,尽情享受吧!”

鲁蒙没有发现李岩和“卓娅”的交往有什么不正常,反倒觉得“卓娅”的出现会给他的行动带来便处,经过一番思考,他决定再次去中国实施他的计划,事成后带伊莎飞到国外隐居……

鲁蒙把李岩叫来一起喝茶:“时候差不多了,要准备出发了,你和卓娅说了吗?”李岩喝了口茶:“她听说到中国去,倒是很高兴,不知道先生给我安排什么工作?”“形势

严峻,我准备这次把伊莎也带走,这边的事情,顺其自然吧!”李岩小心翼翼地问道:“中国那边,安全吗?”“在中国,我准备投资一些实业,很多工作要靠你出面,你是我的全权代表。到中国后,我和你会单线联系的,你随时等候我的指示。”李岩假装不在意地问:“什么时候动身?”鲁蒙说:“已经叫他们准备了,后天就坐飞机走。好了,今天放你假,去找你的卓娅吧。”

李岩立刻来到丽达住处,两人商量着对策。杨钢接到李岩的信息,和娜塔莎、瓦西列夫、李岩、丽达进行视频会话。

李岩说:“杨局,鲁蒙一旦进入中国境内,很可能就会脱离我们的监控,我建议,现在就在俄罗斯实施抓捕!”“你确定鲁蒙只有一套行动方案?”“目前是。”“瓦西列夫局长,你的意见呢?”杨钢征询着他的意见。瓦西列夫思索着:“如果我们没有充足证据的话,鲁蒙很快就会在律师的帮助下,逃到其他地方。”“瓦西列夫局长,现在鲁蒙对我已完全信任,根据这些天的观察,我有把握找出证据起诉他!”“对,鲁蒙的住处警卫森严,我建议在机场实施抓捕!”丽达对李岩的建议表示赞同。

瓦西列夫征询杨钢和娜塔莎的意见后,果断地决定:“好!我们就在通往机场的高速路上设卡,你们要配合好,同时自己要当心!具体行动时间等候命令……”

晚上,李岩睡得正香,突然门外传来一阵敲门声。打开门,见是鲁蒙和伊莎。鲁蒙递给李岩一个手提箱:“情况有些变化,我们现在就走!你俩赶快收拾一下东西。”

李岩惊讶地问:“什么?现在?”鲁蒙说:“快,火车不等人。”“火车?”“以你的头脑,似乎不应该这么吃惊,詹姆斯先生。”鲁蒙不满地盯了李岩一眼。李岩和卓娅对视一眼。

卓娅对李岩说:“詹姆斯,我去一下洗手间。”鲁蒙看看表:“恐怕我们只有一分钟的时间了。”卓娅跑进洗手间,李岩一边收拾东西,一边想着对策,他再次领略到了鲁蒙的狡猾。

鲁蒙和李岩4人急匆匆赶到火车站,坐上了开往中国方向的K4国际列车,列车一声鸣笛渐渐驶出站台。

11.贾主任那边一点回音也没有
小白说:“她进去的时候,都让老温在外边候着,是些什么人,老温也没见着。”这时严格倒觉得有些蹊跷。蹊跷不是蹊跷瞿莉出走,四处见人,而是她见人的目的,好像跟严格和女歌星的事毫无关系。出走是为了这件事,出走后并不纠缠这事,好像另有企图,倒让严格心中不安。另外的企图到底是什么,严格一时也想不明白。

这边跟踪瞿莉没有结果,那边和贾主任和老蒯的事也在悬着。严格白和老蒯在火锅城见面,拿出U盘向老蒯摊牌后,贾主任那边一点回音也没有。严格知道,老蒯与严格见面后,会马上把见面的结果向贾主任汇报。虽然当时老蒯把U盘扔到了火锅里,好像毫不在意,但严格知道,那不过是虚张声势。见到报上严格和女歌星的照片,贾主任就慌了手脚,现在知道有个U盘在别人手里,贾主任肯定会大吃一惊。但把U盘抖搂出来,贾主任反倒沉默了。严格知道,不是在沉默中爆发,就是在沉默中灭亡。但严格又知道,事情没那么简单,抖出U盘,和抖出女歌星的事,性质完全不同。抖出女歌星的事,只能伤及贾主任的皮肉,正像老蒯说的,大不了是桩绯闻,伤不到他的筋骨;而U盘里的事抖出来,却要了贾主任的命。贾主任不会坐以待毙,让事情就这么向深渊滑下去。严格与贾主任事情的悬着,比严格与瞿莉关系的悬着,更让严格揪心。

这天小白给严格打电话,说瞿莉现在正在银行。一听瞿莉去了银行,严格从沙发上“噌”地跳了起来。银行和钱连着。严格终于明白了瞿莉的意图。严格忙让小白开上车,去了那家银行。在银行门口,堵住了瞿莉。三天没见,瞿莉似乎变了。瞿莉过去是个遇事捺不住火的人,为做一个头发,跟小区周围的美发店吵遍了,现在遇到这么大的事,她倒沉住了气,她没有因为这事更粗暴,人倒变得更温和或者有些文雅了。

瞿莉见到严格,既没有感到意外,也没有发火。严格说:“咱们谈谈吧。”

瞿莉也没说不谈,只是用手指轻轻指了指旁边的咖啡馆。两人在咖啡馆坐下,严格

想把话往回说。话往回说,就不能像平常那么说,就不能再说些漫无边际的假话,总得有些干货或硬通货。于是严格搓着手,把自己跟女歌星的关系如实交代了。说完又说:“跟这些人,有事,没感情。”又说:“都是逢场作戏。”他以为瞿莉听后会发火。如瞿莉发火,严格的目就达到了。两人就可以沿着女歌星这条路,乘着愤怒的翅膀,顺原路折回到原来。但瞿莉没上严格的当,既没发火,对这事似乎也不关心,好像在听一件别人的风流韵事。如仅是这样,说不定事情还可挽救,没想到瞿莉干脆把两人间的把戏拆穿了。瞿莉用银勺搅着杯里的咖啡,低头说:“严格,别再拿男女间的事说事了。咱俩的事,比男女间事大。”

说这话的时候,瞿莉眼里憋出了泪。正因为憋出了泪,说完这些,瞿莉长出了一口气,似乎轻松了。见瞿莉摊牌,严格也只好换个话题摊牌,就像对老蒯和贾主任一样;严格指指窗外的银行:“您开始准备后路了,对吧?”瞿莉也看着窗外:“夫妻本是同林鸟,大难临头各自飞。”严格愣在那里。

再说刘跃进。那天,韩胜利带他去了鸭棚,托曹哥找包。离开鸭棚,韩胜利与他约好,第二天晚上,两人再来鸭棚听信儿。到了第二天下午,刘跃进动了个心眼,想用开韩胜利,一人去听信儿。他已经见识了曹哥的威风,他知道曹哥出面,这包肯定能找着。于是,第二天下午,一个人来到鸭棚。

这回棚里没有杀鸭子,棚里有一帮人,在陪着曹哥搓麻将。那个杀鸭子的小胖子洪亮,在提着茶壶侍候牌局。曹哥干别的事认真,打麻将也认真。牌桌上并无废话,桌上乱七八糟扔着些钱。刘跃进看人正忙着,又皆认真,没敢进去打搅,就在门口候着。待一局下来,桌上响起“忽啦”“忽啦”的洗牌声,刘跃进才扒着门框喊:“曹哥。”曹哥从牌桌上仰起脸,往门口看,看不清是谁,对刘跃进的声音更不熟,问:“谁呀?”刘跃进答:“昨天跟胜利来的,丢包那人。”曹哥突然想了起来:“噢,那事呀,对不住你兄弟,那人没找着。”

我叫刘跃进

刘震云



眼镜公场 秋冬眼镜展销会盛大开幕 夺镜倒计时 上海市场一大怪 200元眼镜5块卖

配镜不用东奔西走,眼镜公场应有尽有,眼镜公场验光配镜50年,积累的专业经验,传播的诚信口碑,包你后顾之忧。到眼镜公场配镜,关爱自己的眼睛。让你摆脱眼镜暴利,为你提供质优价廉眼镜。眼镜公场大型专业平价眼镜超市以连锁化、品牌化、规模化、秉承一贯的平价微利经营模式,所到之处形成热烈抢购。中国眼镜公场上海四家眼镜超市也共同举办为期一个月的秋冬眼镜展销会,将以极低的价格,更优的质量,更周到的服务迎接每一位消费者,势必掀起一个眼镜抢购高潮。

眼镜公场 有望结束眼镜暴利时代

据报道,一副出厂价20元的眼镜最后卖到消费者手中的价格就是400元,暴利程度可见一斑。眼镜公场负责人介绍,造成传统眼镜店价格居高不下的原因有两点:一是多层次流通。眼镜和药品一样有很多层流通环节,一副眼镜经过厂家、总代、省代、零售商层层剥削,最后到消费者的手中已经翻了几十倍。二是高成本运营,昂贵的店铺租金加上高档装修,无形又使每副眼镜的售价再次翻番。致力于提供超值商

品的“眼镜公场”有效改变了这种经营模式:通过在眼镜产地直接建立采购中心和自建连锁终端,将中间环节成本降低到更低,为让利消费者奠定了基础,将这些实惠直接反哺给消费者,被老百姓尊称为平价的榜样。

如今的“眼镜公场”正如一匹黑马般脱颖而出,在全国已建立了70家直营与加盟店,眼镜公场的运营基础是直接从厂家采购,减少中间的流通环节,不选择临街旺铺,节约房租成本,今年9月份,眼镜公场举办了全国眼镜超市现金采购招标大会,来自全国几十家眼镜架、镜片、隐形眼镜等生产厂家和近二十家新闻媒体参加了大会,现场签定合同达8000多万元,本次采购直接降低成本近2000万元,平均每副眼镜降低售价达百元之多。

眼镜公场 专业平价值得信赖 全方位视力保健专家

眼镜行业是一个半医半商的行业,验光技术尤其重要。因为验光技术的好坏将影响消费者的视力,眼镜公场直通车拥有国际先进电脑验光配镜设备。眼镜公场直通车所售眼镜都经过技术检

测监督部门检测、确保眼镜质量合格,眼镜公场通过ISO9001国际质量管理体系认证企业,眼镜公场直通车所聘请的验光师,均持有国家中、高级验光师资格证书,每个加工师都有三四年的从业经验,所以售出眼镜一律质量三包,终身保修,只有这样层层把关,环环相扣,最后到消费者手中的产品才是更合适的。

眼镜公场超市全国70家店的总营业面积达到50000平方米左右、为中国眼镜超市规模前茅,一地配镜全国保修,货架采取敞开式设计,上万款精美、流行、时尚的眼镜摆放整齐有序,让你尽情享受配镜乐趣。

哪里有眼镜公场 购镜都往那里跑

本次眼镜公场秋冬展销会汇集30多万副品牌眼镜。款款时尚,与世界潮流同步。其中有精工,花花公子,依视路,豪雅,都朋,等数百个国际国内知名品牌,它们在眼镜公场的价格不到市价的一半。比如:精工钛架市场价为760元,眼镜公场只要280元,市场价200元的红蝴蝶眼镜架,眼镜公场仅卖5元……值此金秋时节,眼镜公场联合百家工厂

拉开了秋冬眼镜展销会的序幕,活动时间为2007.11.9-2007.12.8号止。现在正式进入夺镜倒计时,展销会期间有总值50万礼品大赠送:

具体优惠如下:

- 消费满100-199元送精美镜盒一个
- 消费满200-399元送时尚太阳镜一副
- 消费满400-600元送精美镜架一副

凭师生证配镜片免费赠送指定200元镜架一副 换个心情换副眼镜太超值了

凭此报 加5元送红蝴蝶200元镜架一副

加10元送08年新款298元时尚太阳镜一副

加36元加工费送1.56抗辐射280元高级精品树脂片一副(平光至近视8D,散光2D之内)

本次展销会活动仅限北京,上海,昆明,重庆,成都,海口,天津各大眼镜公场

全场眼镜 价格大跳水相当于一折起 精工钛合金,市场价760元

起,公场展销价280元。凯迪奥钛合金,市场价560元起,公场价258元起。思蒙合金架,市场价480元起,公场价145元起。柏仙尼板材架,市场价480元起,公场价88元起。野尻金属架,市场价360元起,公场价140元起。S.H.E板材架,市场价320元起,公场价58元起。视博记忆架,市场价220元起,公场价45元起。兰登金属架,市场价280元起,公场价35元起。VS时尚架,市场价258元起,公场价20元起。华天奴记忆架,市场价148元起,公场价10元起。尊司树脂镜片,市场价120元起,公场价28元起。

便民提示:

虹口区眼镜公场:四川北路2185号二楼,鲁迅公园对面百信鞋业楼上 热线 65879939
长宁区眼镜公场:长宁区仙霞路606号三楼,水城路口水霞公园对面 热线 62427108
杨浦区眼镜公场:杨浦区黄兴路1643号二楼,大润发超市百安居对面 热线 55128908
五角场眼镜公场:杨浦区黄兴路2054号二楼,五角场环岛东方商厦对面 热线 55053372