

“80后”天使投资人在路上

◆忆丁

炒河粉

辛苦而又幸福的回忆

虽然开着帕萨特、住着别墅，但陈豪不太讲究吃。问其原因，他的回答很直接：“没时间啊！”想想，同时管理6家企业的人，还要不断地寻找新的创业团队，在砸下资金后，时时惦记着千百万真金白银的去向。难怪，提起吃饭，既没有时间，又没有心情。想到的是尽快填饱肚子，然后投入工作。

“世界是公平的，要想成功，就要放弃一些。我的幸运就是出道早，经历早。而且尽可能地压缩时间，压缩经历，以便更快成功。”陈豪说。

陈豪的人生是浓缩的。在华东理工大学读书时，他看到大四学生在甩卖旧书。毕业前来不及卖掉的书只能论斤卖给废品站。陈豪想，如果从废品站按斤购入，然后半价卖出，岂不是利润丰厚？一个灵感，他开始创业了。从二手书地摊，到后来租下校园的小门面，再到经营化妆品、鞋子、文曲星、电话卡……凡是学生需要的，他都卖。2003年，他抓住手机促销商机，和团队打入上海各大高校，并且向全国发货，总共卖掉十万张卡，整个团队赚了几百万元。那年他大三。

整个大学阶段，他在完成学业的同时，尝试了一个又一个项目。回忆起来，最难忘的还是一碗炒河粉。

那是临近毕业时，陈豪发现手机增值业务(SP项目)很赚钱。他的合作伙伴比他大10岁，完全是靠他用诚心感动，这才一起创业。陈豪和团队成员每天都盯系统、值班，忙到很晚才去吃饭。晚上食堂早就关门，只有路边的炒河粉，4块钱一份。

第一年公司营业额达到千万元，陈豪开着新买的轿车最后一次吃炒河粉。炒粉的大哥说：“刚看到你的时候，你骑自行车，后来开助动车，现在换上汽车了……”他沉默了一会儿，说：“我知道，你们不容易。”不知为什么，听到这话，多年来的酸甜苦辣涌上心头。陈豪鼻子一酸，接过这碗飘香的炒河粉，赶紧把视线转移到河粉上，才没有哭出来。

今年4月，陈豪遇到了蓝海创投的CEO杨沛。两人都是“80后”，一番彻夜长谈，陈豪发现，创业就是自己最热衷的事业，投资就是自己最擅长的商业模式。于是，他开始了投资生涯。不过，不管多么成功，最怀念的，还是炒河粉。

潜水

与大海的亲密接触

在人们的想象中，投资人再轻松不过了：每天的工作就是聊天——身揣数千万资金，每天像考官一样面试创业者，有对胃口的就砸下几百万。然后，就去海滩晒太阳吧。让创业者去打拼，等项目一上市，就坐等百分之几百的回报……

印象中，“80后”不像是褒义词。“80后”很年轻，自然与青涩、浮躁挂上了钩。然而，“80后”阵营不仅涌现出一大批创业者，还走出了投资人。

陈豪，1982年生。年纪轻轻，却有着丰富的创业经历，一直管理着6家企业；现在，又当起了职业投资人，作为蓝海天使资本的管理合伙人，蓝海创投董事，他管理着3000万美元的天使基金。别看还是学生模样，但举手投足间，已经透出一股与年龄不相称的成熟和自信。当聚光灯同时对准他，人们应该意识到：“80后”登场了！

陈豪笑呵呵地解释说，那是N年后的情景。投资人必须具备很高素养：对商业高度敏感，对创业各个环节一清二楚，对各种商业模式了如指掌，对创业者内心洞察入微……只有这样，才能在短时间内判断出一个团队、一个项目是否有投资价值，从而决定是否投资。这些东西，都需要时间和经验的积累。

不过，现实中的陈豪和想象中的投资人有一个共同点，那就是喜欢大海。他说：“大海真大！什么东西扔进去，都能包容。每隔一两个月，忙得不行了，我就要去海南住两天。”

他认为：投资人的心胸要像大海一样宽广。过去做创业者，想的是眼前的事，操作上的问题，找谁帮忙、怎么推进；现在做了投资人，整天就是与不同的人谈判、合作。合作伙伴、创业者、同事、下属，个个都是性格迥异，大家都有不同的想法。意见不统一，细枝末节不礼貌，只能用一颗包容的心来对待。如果创业者的开价很高，陈豪会站在对方角度考虑，在可能的范围内适当让步。这样做，目的是把大事做成。一味争夺蝇头小利，只会不欢而散，竹篮打水一场空。

陈豪最喜欢潜水，与大自然融为一体。这里面，同样有生活的感悟。越是往下潜，景色越迷人，水压也越大，弄得耳膜发痛，全身收紧。



一瞬间——必定豁然开朗！

昆剧 浮华背后的本真

对这位年轻的投资者来说，生活很简单，工作很开心。不过，他还带着年轻人的心性：不能落后于潮流。每天的开车时间，车内总是充满音乐电台的旋律。偶尔，他也会去听昆曲，令人意外。

“在这个信息爆炸的时代，每个人都活在信息的海洋里，似乎一切都是瞬息万变，稍纵即逝。然而，昆曲给了我沉甸甸的感觉，让人沉下来，而且唱腔也比较现代，不失新意。”的确，人生就应该一张一弛。在走马灯似的谈判之后，到某个古典风格的茶馆听一曲昆剧，倒也怡然自得，意兴盎然。

前些日子，朋友们拉陈豪去泡酒吧。酒吧里喧闹嘈杂，人来人往。陈豪的第一感觉是：因为太吵，只能停止思考，反倒放松下来，脑海里一片宁静。但屡屡光临酒吧之后，他又有几分厌倦：“在那个喧闹的空间，每个人都很飘、很浮。纸醉金迷的背后，人们要的究竟是什么？”

或许，对陈豪来说，生命的主旋律还是投资和创业。其余都是点缀。他说：“‘80后’，最大的优势就是年轻，我们有激情。做风险投资的人，大都是结果控制，根据报表来掌控企业。但‘80后’精力旺盛，可以过程控制，直接参与进去，与创业者一同拼搏。”

作为“80后”，陈豪和其他“80后”一样，最想做的还是证明自己。“每一代都有相同的特征，也有时代的烙印，‘80后’会把世界建设得更好，否则人类怎么能进步呢？现在关键是把事业做出来，给大家看！”

如今，他与同伴正筹备“80新贵商会”。“新贵”二字确实惹眼，但陈豪的理由很朴实：在“60后”、“70后”面前，80年代的人是小弟弟，我们没有办法平等沟通，也很难交朋友。“80后”的人应该团结起来，互相帮衬，各自发挥自己的优势，把资源集中起来，让大家更快成功……

打开MSN，陈豪的签名档映入眼帘：每天都在路上。

姚先生年收入12万元。妻子年收入5万元。现有2002年购买的住房一套，市值约50万元，股票投资20万元，银行一年定期存款9万元，活期存款3万元，无负债，月支出2500—3000元，为8岁的儿子投了一份疾病保险，无理财经验。

【理财建议】

第一，可划出部分资金投资于稳健收入项目，如购买国债、储蓄，以提高不动资金的收益率。比如，民生银行的“钱生钱”储蓄理财服务，活期账户最高限额为2万元，定期组合账户的比例可以这么分配：三个月定期10%，半年定期30%，一年定期40%，两年定期20%。人民币理财产品的收益主要来自于具有未来稳定现金流的国债、金融债及央行票据。

第二，这部分群体家庭资产中，房产占有较大的比重，应该很好地加以利用。可以购买靠近商业区或居民密集地段的小户型二手房用于出租，在出租三五年后，再次贷款买房，以今天的房产积累资本，为将来换房提供相对宽松的资金保障。尽管有关房价泡沫的争论此起彼伏，但购买中低价房不可能出现折价。

第三，中等收入家庭保险支出占家庭年收入的10%—15%比较合适，年保费支付额在1万元左右。建议购买重大疾病保险、意外保险、定期保险，如购买保额为20万元的万全终身重大疾病保险，保费分20年交。或者买些分红险，风险比较低，中长期回报较高，可以作为分散风险的一种理财工具。

第四，教育投资。教育储蓄免利息所得税，但是受到最高限额的限制。可以给孩子投保少儿教育类保险，等孩子到了上中学、大学的年龄时能得到整笔的保险金，可以解决孩子将来上中学、大学的高昂学费。

第五，适当做些外汇买卖或中线股票投资。但风险投资总额一定要量入为出。保本基金是不错的选择，每个月的节余资金可以用来陆续购买。

根据市场行情，择机投入到风险相对较小的基金中去。选择购买经营管理业绩优良的基金公司推出和操作的股票型基金，如此不断滚动前进，不断增大投资基数，以不断获取资金的最大收益。

第六，黄金和白银产品也可以重点关注。黄金持续坚挺走强，金价已达到近20年来的最高价，而白银产品是去年收益较好的投资品种。小铁



艺术克缇·中国上海国际艺术节

双城印象

The Impression Of Two Cities

—陈武刚博士·杭州·上海
大型油画展

主办/第九届中国上海国际艺术节组委会
克缇(中国)日用品有限公司
杭州市美术家协会

承办/浙江鸿艺影视文化有限公司
中国上海国际艺术节中心资源开发部
浙江开明画院
徐汇艺术馆

展览时间 2007年11月26日-12月1日

展览地点 徐汇艺术馆 上海市淮海中路1413号