



新民晚报
新民晚报 上海符号

订阅 2008 全年新民晚报，更有惊喜！

订新民晚报 送祝福，
把你的心愿和祝福变成铅字，让千万人见证！

求爱结婚喜生子，开业升学乐乔迁，生日节日纪念日……，生活中有很多人值得感谢，有很多的事情值得祝福。即日起到邮局订《新民晚报》，凭你的邮局付款单原件，同时附上你的祝福，晚报将把你的心声变成铅字，让亲朋好友体会万众瞩目的惊喜，让千百万读者共同见证美好祝愿。

- 2007年4月，国家新闻出版总署公布2006年都市类报竞争力排名，新民晚报连续三年进入全国前20强。
- 2007年6月，世界品牌实验室 (World Brand Lab) 颁布中国品牌500强名单：新民晚报名列第125位，较去年上升了3位，品牌价值48.63亿，是上海唯一入选的平面媒体。
- 2007年10月，新民传媒成为中国2010年上海世博会活动公关和广告类推荐服务供应商，凭借新民晚报的综合优势，致力于世博盛会的活动推广。

读者订阅2008年全年《新民晚报》即可在《新民晚报》刊登三行祝福广告，每周一刊出。（共39个字，包括标点符号。如有增加，按每行50元收取费用。活动日期2008年1月1日——2008年12月31日）

读者凭全年订报收据，在刊登日前两周到延安中路839号2楼，新民晚报广告部办理刊登手续。
活动咨询电话：62793666-1043

活动解释权归《新民晚报》社

全国各地邮局均可订阅 每份0.7元 月价21元 全年订价252元 订阅热线：11185
订阅网址：www.news365.com.cn www.spider.com.cn 统一刊号CN31-0003 邮发代号3-5

百万读者共同的选择

 **阿里巴巴**
Alibaba.com.cn

找产品 **找公司** **找加工** **库存二手** **批发进货** **创业加盟** **找合作**

搜索 创业项目 **找一下** **咨询热线(全国) 0571-85027110**

想创业？到网上平台找钱找项目

据杭州人事人才网消息，日前，杭州市人事局、市财政局共同制定的《杭州市高校毕业生创业资助资金实施办法(试行)》出台，2007年11月1日后，大学生毕业后选择在杭州自己干个体或开公司，政府财政将通过商业贷款贴息和项目无偿资助两种方式资助大学生创业，最高10万元。

其实，从去年开始，国家和地方就出台了新《公司法》等法律法规，提出了一人可创公司、创业失败可免还贷款、青年创业享受免费培训等与创业有关的新政策，降低了创业门槛，给创业者带来了诸多实惠。有国家的政策做后盾，安心打工的人开始想创业了，怀揣着创业梦想的人要上路了。

但是第一步往哪儿迈呢？据某创业咨询网站报道，目前创业者最大的困惑就是找不到项目、找不到资金和不了解行业内情，如何让梦想变成现实，从草根长成大树？单纯的说教和理论层面的指导对创业者没有意义，他们需要的是切实的解决方案。

网友“淮南商人”在阿里巴巴“创业路上论坛”上分享他的创业经验时说：“其实很简单，找个不错的产品，有一个好的货源，然后再网上发布。”他在网上发现了商机，每个月都能小赚

一笔。他的经验别人也有过，但网络是广义的概念，确实有用的平台到底是个什么呢？

杭州某公司的龚经理告诉创业者：“阿里巴巴不仅使我的生意越来越红火，还及时的在企业发展关键时刻帮我解决了资金难题！”

创业推广平台助你找项目

不熟悉行业情况，找不到合适的供应厂家，是很多创业者面临的困难。但有句广告语：“只有想不到，没有做不到。”登陆阿里巴巴的创业加盟频道，不仅能看到招募经销商、代理商、加盟商、特许经营、连锁合作、专卖店等信息，还能得到其他创业者和专业人士的案例指导，分享创业路上的得失。

找到了项目如何推广，如何有效拓展销售渠道，也是创业初期最想解决的问题。据了解，阿里巴巴创业加盟频道能将网络信息和传播的功能利用最大化，充分利用了网上优势做产品展示和信息发布，同时还走到了线下的媒体，为有招商需求的客户在传统媒体和在专业市场投放的《成功故事》杂志上做推广，给刚刚起步的创业者提供功能和服务上的支持。

无抵押、纯信用帮你拿贷款

刚起步的创业者，对电子商务的认识，通常仅限于发布供求信息网络推广，但阿里巴巴一直努力以提供深度价值的信息和服务获得会员和第三方应用机构的认可。今年10月与中国工商银行联合出了网商融资新产品“易融通”，获得使用的企业的标准不再是硬性指标，而是指在阿里巴巴积累了一定年限的诚信档案、没有不良记录的企业。

首批4家公司已经通过阿里巴巴从中国工商银行浙江省分行获得贷款，合计75万元人民币。

事实证明，这样的网络平台非常受创业者和供应商欢迎。据悉，阿里巴巴创业加盟频道的服装服饰、家居建材、礼品工艺品、餐饮食品、美容医疗类的关注度最高。客户反映在创业加盟频道推广效果很好，询盘的人很多，对创业加盟的推广非常满意。

0571-85025808
阿里巴巴采购帮忙热线
采购难事轻松解决

阿里巴巴媒介联系人:张女士
E-mail: lina.zhangln@alibaba-inc.com



网络贸易 成就创业传奇

广东开平龙鼎卫浴实业有限公司，是一家高档卫浴龙头及铸造配件生产商，经理张龙三十九岁，两年前开始创业，在开平当地的卫浴行业小有名气，是白手起家，成功运用电子商务的一面旗帜。

谈起他的创业经历，张龙说实在是曲折。他是四川人，2001年被骗传销的朋友骗到广州，当时的他身上只有9元钱，没有一技之长，只好去一家工厂当杂工。工厂没有订单，他自告奋勇要求做业务，那时的他看起来朴实木讷，老板怎么看，都觉得他不是做业务的人。等真正干上了这行，生性内向的他跟陌生人沟通起来的确实吃力。有同学告诉他：可以去阿里巴巴找业务。

起初他只是浏览供应信息，渐渐开始尝试和网上的客户做生意，居然做成了十几单。2005年9月，张龙凭自己的努力，用做业务积累的十多万资金，加盟成为韩国一家公司的子公司，全线启用韩国先进的设备和工艺。

创建公司，第一件事就是成为阿里巴巴会员，因为网上有他从前积累的高质量客户，也有他熟悉的业务。两年来，公司的贸易额增加了3倍多，有7成的业务是通过诚信通获得的，还有老客户介绍的。他说：“就像有了电灯，就不会再用煤油灯一样。有了网络，就不用亲身去跑业务了，网络贸易的前景肯定是光明的。”

而在电子商务领域，为什么要选阿里巴巴？这位内向的人开始兴奋了：“我这辈子从没追过星，可是我非常崇拜马云，我参加过杭州的付费培训，阿里网商论坛去广东巡回的时候，我去了广州和东莞，为的就是听马云的演讲。从马云那里我真的学到了很多，受益匪浅，他是我的偶像，他的成长经历给了我白手起家，奋力拼搏的动力……”

他把自己经验告诉朋友，先后介绍了7位走向创业之路朋友加入诚信通服务，他把这个称为“有福同享。”因为“授人以鱼，不如授之以渔”。