(1994.12-2007.12)
13周年庆典
聚通装潢
JUTONG DECORATION
品牌装潢系列专刊▶▶▶

透析直属网点经营历程
再现聚通装潢诚信本色

文 贾昭

家庭装潢是一个特殊的行业，它起步晚、发展快、需求空间大，入行门槛低，这促使从事家装行业的企业一拥而上，据有关部门不完全统计，仅上海地区经营家庭装潢的企业就有16931家，从业人员达50多万。

但是近年来家装工程中粗制滥造、以次充好、偷工减料，以及卷款逃匿等现象时有发生，不仅影响了家装企业声誉，损害了家装行业的形象，而且使消费者遭受到了重大经济损失。根据家装行业多年的教训，行业中存在“挂靠”是造成上述问题的重要原因。

那么装潢企业“挂靠”经营模式到底存在那些弊端呢？有没有其它的经营模式更加适合装潢企业自身发展呢？

在整理聚通装潢13周年庆典资料的时候，我们找到了答案。梳理聚通装潢13年的发展历程，我们不难发现任何一种具有生命力的经营模式，无不是以消费者为中心，想消费者所想，从消费者立场出发，诚信对待消费者，这也许是任何企业持久发展的根本。

1994-1999年 “挂靠”与直属网点的选择

90年代中后期，当众多企业通过“挂靠”模式，迅速扩张的时候，在浦东已有相当名气的聚通装潢内部也在进行着一场激烈的讨论，主题是“聚通装潢是不是应该摒弃已有直属网点经营模式，而改用“挂靠”模式？”

有人说：“挂靠”经营模式，操作比较简单，要“挂靠”的企业找上门来，签一份协议，聚通就会有十几万，甚至几十万入账，而且挂靠分部，每一个工程聚通还可以抽取一定费用，这种坐等收钱的好事，聚通何乐而不为呢？

也有人说：98年评比出的24家“上海市信得过家庭装饰企业”，很多都是“挂靠”型企业，他们不是发展的很好，而且打广告下面一连串的分部，多气派！聚通为什么不抓住这发财的打好时机，扩大社会影响呢？

面对如此诱惑，作为公司决策者徐国俭和其它想把聚通装潢真正做强，做大的企业管理者，进行了一次深入的市场分析和调查。他们发现“挂靠”型经营模式，对装潢企业来说存在“五大硬伤”：

1、“挂靠”分部的工作人员，总公司无法管理。

“挂靠”企业分部负责人都是公司的“小老板”，分部的设计师、业务员、预算员都是小老板自己招聘的。这些人职业素养，总公司无法考证，即便总公司有各项，但当出现问题时，这些人所得还是小老板的话，总公司对他们根本没有约束力。

2、总公司制定的规章制度，在“挂靠”分部中无法贯彻执行。

每个“挂靠”分部的小老板为了获得更多的利益，都有自己的“土政策”，总公司的规章制度常常是一纸空文，关键时刻得给“土政策”让路。总公司监控力度的缺失，致使分部出现管理上的漏洞，总公司也无从察觉。往往是施工队卷款逃跑；材料商上门讨债的时候，总公司才发现事态的严重性，再去弥补，为时已晚。

3、“挂靠”企业供应的材料，质量无法保证。

为了获得高额利润，每一个“挂靠”分部材料的进货渠道都不一样，选择材料的标准也不一样。自然利润大的产品更加受到分部的喜爱，而高利润的产品，往往是假冒伪劣产品，劣质材料的使用必然会影响到工程质量。

4、“挂靠”分部的施工队无法监控。

“挂靠”分部为了保证成本，必然会将承接的工程转“发包”给施工队，收取一定管理费之后，施工队就自行完成工程，这样总公司对施工队的监管就无法实现。人们常说：“装潢管得好施工队，就管得好工程质量。”施工队监管失控，“挂靠”企业的工程质量又如何保证？

5、“挂靠”企业的发展资金无法掌控。

“挂靠”企业总公司与分部之间的资金运作往往是一笔糊涂帐。总公司拿到分部的钱之后，由于对分部人才资源、材料引进状况、施工队操作情况没有深入了解，所以常常不能有的放矢的分配资金。当有些分部经营不善的时候，甚至卷款逃走的时候，都给装潢企业自身带来很大的冲击，有时这种冲击甚至是致命的。

基于五个主要原因，徐国俭和所有致力于真诚服务消费者的聚通人一起，选择了具有鲜明企业特色的直属网点经营模式。这种模式经营起来充满艰辛，直至2000年，聚通装潢直属网点也没有超过10家，而在当时一些“挂靠”企业分部已经达到30多家。

2000-2003年 “挂靠”与直属网点的“分水岭”

随着家装市场的日渐规范，消费者对装潢消费日趋理性，聚通装潢直属网点的经营优势日益体现。

聚通装潢直属网点所有的业务员、设计师、预算员均由管理中心统一招聘，培训上岗，直属网点只负责业务洽谈和设计工作，影响工程质量的施工班组和材料，则由管理中心统一派送。这种经营模式，有效的杜绝了“挂靠”型企业的种种弊端。

1、直属网点经营模式，可以直接管理到每一个人。

聚通管理中心为每一个直属网点的员工都备有档案。人力资源部会根据每一个员工的家庭装饰、性格特点、技术特长分配工作，并进行动态考评。当一个网点任何一个人不适合自己岗位的时候，管理中心都会根据其个人要求和职位要求进行相应的调整，以帮助人才找到适合他自己的位置，充分发挥他的特长。

2、公司规章制度每一个直属网点都必须贯彻执行。

由于材料是由管理中心统一派送的，所以聚通每家直属网点可以统一实行“透明材料清单”报价方式；由于施工班组培训和派送都是由管理中心工程部统一安排的，所以聚通装潢工程部和技术质检中心，对于施工班组的考察和检验标准是统一的。有了报价的统一，有了施工流程和检查标准的统一，聚通装潢也就真正实现了“就近装潢”，你的新房在苏北，老房子在静安，你完全可以选择静安店为你提供服务，材料和施工班组会及时的派送到实际的施工地点。

3、直属网点经营模式，材料质量有保证。

聚通管理中心特设了材料评审部，这个部门的设立，旨在更好的为消费者选择更加安全、环保的材料。评审部对材料，及其供应商动态周期性考核，让质优、价好，饰后服务体系完善的品牌建材，源源不断的纳入到了聚通材料体系中来，通过规模化采购让消费者得到了真正的实惠。

4、直属网点经营模式，管好了工人，保障了质量。

聚通装潢直属网点经营模式，将施工这一块单独分离出来，所有工人均由管理中心工程部统一管理，各工种施工人员全员登记，挂牌上岗，所有作业人员的工资均打入银行卡里，这样就杜绝了施工人员工资被盘剥的现象，让施工人员对企业更有归属感，聚通装潢成立13年，许多施工班组跟随聚通至今。

5、直属网点经营模式使企业资金使用更为优化。

聚通开设直属网点都是量力而行，有多大实力，开多少网点。每一个网点开设，聚通管理者不仅要考量其所在区域的市场成熟度，而且还要看组织这个网点的管理人才、技术人才储备是否到位，有了这样的周密的部署，每家网点就能像一颗营养饱满的种子，很快在所在区域开枝散叶，企业的运作资金因此得到了充分的运用。

2003年止，聚通装潢直属网点已达到23家，产值跃居行业前列，而这一时期很多“挂靠”企业分部迅速缩水，有的甚至倒闭。98年评比出的24家“上海市信得过家庭装饰企业”中，很多名噪一时的企业，也因为“挂靠”的原因淡出了市场。

2004-2007年 直属网点的完美飞跃

2004年开始聚通装潢整合各方资源，率先在上海举办了集装潢答疑、材料采购、企业优势推广于一身的“快乐装潢汇广展”。在推广展上，消费者可以更加真切的体会到直属网点带来的便捷，超值的材料让利，统一详实的装潢咨询，让消费者充分享受到了聚通便捷的装潢服务。

2005年，聚通官方网站www.jt111.com的全面推广，拉近了聚通装潢与消费者之间的距离；全国免费热线800 988 1893的全面开通，让消费者充分享受到了聚通装潢专家级咨询服务。

2006年聚通装潢在江苏昆山开设了第一家外地直属网点；至2007年9月，随着杭州、绍兴、义务、常州、南京等几家直属网点的开设，聚通装潢直属网点已增至56家，预计在2008年初，聚通装潢直属网点可达到70余家。

这一时期，聚通装潢无论在企业规模上，还是在社会影响力上都取得了令人瞩目的成绩。聚通装潢先后荣获了全国“守合同重信用”企业、全国青年文明号集体、上海市文明单位、上海市著名商标等多项荣誉，累积国家市级荣誉达102项，走上海，乃至长三角无可争议的家装龙头企业。

尾声

每一个企业在它创立之初，也许都希望能够做大、做强，但做大、做强的目的是什么？难道仅仅是为了财富的累积？

90年代初，当面对“挂靠”企业迅速扩张的诱惑，聚通装潢毅然决然的选择了直属网点经营模式的时候；当聚通装潢管理者把装潢作为一项事业来辛勤耕耘的时候；当“让消费者享受省心、放心、安心的快乐装潢”成为聚通装潢坚定不移的企业目标的时候；也许就注定了聚通装潢今日的辉煌……

聚通装潢13周年庆典指南

庆典时间 07年12月31日-08年元月3日（10：00-20：00）

庆典地点 陆家嘴西路168号正大广场9楼

庆典交通 地铁二号线（陆家嘴站），公交81、82、85、581B、583、621、623、皆可到达。

年度超值特惠，敬请现场咨询

聚通装潢 直属网点 更多展会详情请咨询：800-988-1893或登陆聚通官方网站：www.jt111.com查询

浦东设计中心	普陀设计中心	莘庄设计中心	卢湾设计中心	宝山路设计中心	杨浦设计中心	延吉设计中心	陆家嘴设计中心	龙阳设计中心	嘉定装点中心店	嘉定南翔店	闵行设计中心	长宁店	静安一店	静安二店	徐汇店	闵行店	广中店	塘西店	虹口店
东方路1619号（浦建路口）	宜宁路2101号嘉安大厦三楼近华都路	莘庄东路428号（莘庄地铁广场旁）	制金南路1号（近外环）	友都路1088号无锡太湖路2301室（近水电路口）	国权东路93号（近营口路）	延吉中路102号（近延展路）	东方路710号联建金融大厦1403室	自贸路548号（近江浦路口）	浦东南路1088号中融金融大厦1205号	天荣环路33号12幢（中环汽车大厦）	杨思路663号（近上南路）	江宁路916号（近南京路）	延平路61号302室（近铜仁路）	恒宝路57号（近大古北新中心公寓）	龙茗路1381号（近金海路口）	广中路501号（近广中路）	塘桥路1128号（近杨浦路）	海宁路139号（近吴淞路）
56893190	52658825	64130611	64044336	64691100	55051159	65722277	58303535	50420975	68876028	54892616	68526996	32271085	62309880	64835919	34170023	65291539	62915355	33011545
罗店店	三林店	长宁店	松江店	九亭松江中心	松江东店	松江南部店	松江南部店中心	松江南部店分中心	嘉定中心店	嘉定南翔店	宝山设计中心	川沙店	普陀店	奉贤店	金山店	青浦店	高行店	朝阳江浦店	金沙路店
沪太路879号（近大场口）	浦锦路108号（近锦高南路）	凯旋路331号（近定西路）	新桥路1392号（近华坪东路288m）	学林公路1518号（九新公路口）	长江西中环路1800米（近外青松公路）	西林北路1761弄3-5号（近林荫东路）	莘松路2884号（近江莘路）	金海路2877号（近金园路）	南翔古猗园路（351-353号）	沪宜公路1949号（近沪宜路）	妙境路846号（近蕴南路）	曹安路688-691号（近曹安公路）	南奉公路8931号（近奉浦路）	廊下路1506号（近金山大道）	卫星东路144号（近青广大道）	金高路468号（近东明路）	江海路399弄40号（11-16号近蕴藻浜）	金沙路198号（近金沙江路）
56376943	50652966	62254069	66093198	67639142	57824750	37668620	57621765	59994830	69126071	56758198	58370275	69218907	67188830	57966968	58030553	58655269	33882002	52696863
江苏苏州中心店	江苏昆山设计中心	江苏太仓设计中心	江苏太仓店	江苏吴江设计中心	江苏常熟设计中心	江苏无锡店	江苏江阴店	江苏宜兴店	江苏南京店	江苏常州店	浙江嘉兴设计中心	浙江宁波设计中心	浙江绍兴设计中心	宁波海曙设计中心	浙江义乌设计中心	浙江丽水设计中心	浙江温州设计中心	浙江台州设计中心
干将西路502号（近广济北路口）	前进中路538号（近开发区）	申贵路68（近解放路）	江苏太仓金仓湖门户（近沙洲广场）	松州路（中兴大厦3楼-3）	近塘东路（近常熟宾馆）	无锡市北湖区北大街80号	近澄江西路206、207号	宜兴市人民中路82号	集庆门大街87号	横山路80号2-11号（近广北路）	中山西路长兴会馆（近环北路）	宁波江东北路949、981、983号	胜利路119号、123号（近绍兴宾馆）	翠柏路242号（近体育馆路）	解放北路113号（近国际商贸城）	环城北路288号（近人民广场）	天城路204号（近杭海）	东昇门路2号（近拉丁）
0512-68581385	0512-57563705	0512-51533026	0512-53919428	0512-63029111	0512-56176275	0510-82616295	0510-86881963	0510-87956272	025-86413278	0519-86675786	0573-82716489	0574-87807231	0575-85251505	0574-87273309	0574-63816997	0579-85359611	0575-88044731	15858408770