

树立“好八连”典型

榜样的力量是无穷的,运用典型指导工作是很重要的领导方法。父亲常说:“做工作就要注意抓典型,尤其做政治思想工作,没有典型,各项工作就不活跃,树立了典型,就能推动比学赶帮活动,从而提高部队的战斗力。”所以,无论是国内战争时期、抗美援朝战争时期,还是在沈阳军区工作时期,他都特别注意发现典型、宣传典型、培育典型,并用典型推动工作。

1963年3月,父亲调任南京军区政治委员兼政治部主任(1965年5月免去兼职),父亲不仅重视加强对部队的思想政治领导,还重视抓好高、中级干部理论学习。同时仍然不放松抓好部队建设中的先进典型。对“军民联防模范连”、“勤俭创业修理连”、“郭兴福教学法”、“角斜红旗民兵团”等先进单位和个人,父亲倾注了大量心血进行宣传培育,推广其先进经验和模范事迹。“南京路上好八连”的事迹,父亲在来南京军区工作前,就已经知道,早就想亲来看一看这个光荣连队。他调到南京军区后,第一次深入部队看望的第一个连队就是“好八连”。

到了八连他首先去看炊事班,当看到战士从井里把水提上来,先淘米,再用淘米水洗菜,然后再用自来水清洗,最后用洗过菜的水刷拖把。父亲高兴地说道:“八连好,处处讲节约,很有节约观念”。

当听到战士对伙食比较满意(那时刚刚度过三年困难时期),经常表扬炊事班,他对连长张继宝、指导员王经文说:无论带兵打仗,还是带兵训练,把连队的生管理好,改善好,这一点很重要,战士吃饱吃好不想家,身体强壮是战斗力之一,这实际上就是政治思想工作。在连部办公室,父亲

对连长指导员说:我调到南京军区不久,但是“南京路上好八连”的事迹,我早已知道,机关也给我汇报了很多。今天主要来看看同志们,你们还有什么问题需要领导和机关帮助解决的?张继宝和王经文作了汇报。父亲一边听一边做记录,不时插话细问。汇报之后,父亲讲了很多鼓励八连的话。他说:八连好,好在艰苦奋斗传统保持得好;好在党支部战斗堡垒作用好;好在政治思想工作抓得细。当然还有各级领导和机关的培养、支持和帮助,希望好八连要继续好下去不断前进。

1963年5月5日,南京军区在上海隆重举行“南京路上好八连”命名大会,军区许世友司令员代表国防部宣读了授予“南京路上好八连”称号的命令。父亲代表军区党委讲了话,他讲道:八连从硝烟弥漫的战场奉命进驻灯红酒绿的上海南京路,敌人企图以金钱美女来腐蚀他们的意志,他们不为金钱所诱惑,排除美女之纠缠,表现了革命战士威武不能屈,富贵不能淫的高贵品质,他们牢记毛主席“两个务必”教导(在党的七届二中全会上讲话),发扬人民军队艰苦奋斗的光荣传统,几十年如一日,虽身居闹市却一尘不染,以革命的思想作风,影响社会,移风易俗,彻底粉碎了敌人妄图使我们发霉、发黑、烂掉的阴谋,他们在敌人钢铁炮弹面前不愧为英雄,在“糖衣炮弹”面前仍不愧为英雄,他们不仅出色地完成了以教育训练为中心的各项任务,而且赢得了上海人民的高度赞誉。

父亲杜平



◆ 崑岑

他希望八连要牢记毛主席“两个务必”的教导,始终保持这一荣誉,他号召全区部队广泛开展学习“好八连”的活动,创造出千千万个先进集体。父亲的讲话给八连以极大鼓励,更把八连官兵的思想提到一个更新更高的境地。

毛主席1963年到南京视察时,许世友司令员和父亲向他汇报了八连的事迹,毛主席对八连的军政建设给予了高度赞扬,于当年8月1日欣然题写了脍炙人口的《八连颂》。诗篇公开发表以后,父亲再次来到八连,“我今天来,一是听听你们获得荣誉称号和《八连颂》发表后的学习和思想情况,更主要是请你们谈谈连队还有什么问题有什么思想反映。”连长、指导员做了详细汇报,父亲一边听,一边认真记录。汇报中说广播里天天播放歌曲:“好八连,八连好……”有的战士也不知不觉跟着唱起来。连队发现后教育大家,不能自己夸自己好,我们应该唱“学习雷锋好榜样”。连队命名后,全国各地的贺信很多,墙报组把贺信张贴出来,连队干部感觉到,这样有点不谦虚,于是把墙报栏改为“巨大的鼓舞,有力的鞭策”。父亲满意地说:“你们的思想工作抓得很及时,很有力,效果不错”。对他们提出的一些问题,特别是军事训练这个薄弱环节,父亲表示要带回去,向党委汇报,尽快拿出办法帮助解决。

不久,军区首长对八连提出了更严格的要求:“好八连”一定要好起来。“霓虹灯下的哨兵”一定

要红起来,为此制定了加强八连建设的三条措施:一是由军区司令部、政治部有关部门组成联合工作组,蹲点八连实行具体指导;二是军区举办全区指导员集训,由父亲亲自担任集训队指导员,口传身带怎样当好指导员。并让八连指导员介绍经验,以促进部队建设。同时给八连指导员开小灶,就指导员如何做出好样子,如何讲出道理来,如何拿出办法来与八连指导员促膝交谈。

指导员王经文后来回忆说:“杜政委对八连和我个人的关心让我终身难忘,他给我传授的真经对我本人后来的工作帮助非常之大,让我终身受益。”三是给八连进行军事补课。因长期担负城市执勤任务,以及场地限制,连队干部自感军事训练是连队的薄弱环节,兄弟单位也有人认为八连政治上过得硬,军事上不过硬,不太景气。军区许司令与父亲想法一致:好八连要好起来,“霓虹灯下的哨兵”要红起来,连队建设就要全面过硬,就要补上军事训练薄弱这一课。1964年3月20日,军区决定,将八连拉到安徽省滁县磨盘山地区进行为期一年的军事训练。期间,许司令和父亲多次到八连检查指导工作,特别是两位老将军还分别担任过连长、指导员,对连队干部进行认真的传、帮、带。

军事训练补课,使“好八连”的军事素质有了很大提高。4月,父亲和许司令员带领军区司、政、后领导和机关人员深入到八连新的驻地,逐一察看班、排战士吃、住、睡等生活情况。11月,

在军区军事训练大比武前,许司令和父亲又带领司、政、后领导到八连检查训练情况,抽考了几个主要训练课目,看了一班和四班的对抗射击、一个排的实弹射击、一个排的刺杀、一个班的战术,考核后成绩不错,两位首长很满意,许司令脸上还露出少有的笑容,当场决定让“好八连”与“郭兴福连”、“杨根思连”、“渡江英雄连”、“尊干爱兵模范连”、济南英雄团的“英雄连”、六十军的“夜老虎连”,一起到湖州参加军事训练大比武,为八连创造了学习锻炼和提高的机会。大比武中,八连各项比赛都取得了优良成绩。这一年,八连军事技术、政治思想、作风纪律等都有很大的提高。全连百分之七十二的战士被评为“五好战士”,百分之九十以上的官兵成为特等、优等射手。投弹从全连开始平均不足30米提高到全连平均43米,全连三分之一的官兵成为投弹能手,12名班长、8名干部成为“四会”教练员。《人民日报》发表了“南京路上过得硬,山沟里也过得硬”的文章褒奖好八连。

1964年,中央决定召开共青团第九次全国代表大会,在军区召开的一次大会上,父亲提议共青团“九大”应有“好八连”的代表参加,得到了与会者的一致同意。这样,指导员王经文作为八连代表参加了这一盛会,全国各条战线的青年英雄模范济济一堂,互学共勉。其中,还有当时的劳模代表李瑞环(后任国家领导人)。会上,王经文被全票通过当选为团中央委员,受到了毛主席等党和国家领导人的亲切接见。回来后,王经文指导员认真传达了会议盛况,并以英模代表队的留言及他们的事迹对部队进行教育,使八连全体干部的思想境界又受到了一次升华。

上海眼镜一大怪 眼镜公场合白送戴

12月5号四店同开,十一店同庆

眼镜公场合
GOLD SUN OPTICAL

沪上眼镜业 出现免费配镜体验模式

近期,沪上眼镜业正在开展的一些促销活动打破了眼镜消费可能“结冰”的论调。据悉,沪上最大规模的评价眼镜连锁超市之一的眼镜公场合自本月开始在其沪上所有门店开展“免费配镜体验”活动,引发了初冬沪上眼镜消费的热潮,也成为眼镜业营销的一种全新模式。

免费体验大受青睐

在眼镜公场合的多家门店,前来咨询和体验的消费者络绎不绝。不少消费者在试配了眼镜后均对眼镜公场合的质量表示满意并准备在活动期间继续体验。据门店负责人介绍,参加本次“免费

配镜体验”活动需持有眼镜公场合赠送的“免费配镜体验卡”,凭该卡可免费赠送一副价值200元的镜架,只需支付49元加工费即可再送1.56抗辐射树脂镜片一副。此外,纯钛眼镜仅售每副40元,渐近多焦片仅售每副160元。

一些消费者表示,只需几十元钱就能配到一副质优价廉的眼镜,的确非常实惠。如果配上多副不同款式的眼镜来搭配不同季节的服饰,那么更是时髦和实惠兼得的好事。另据眼镜公场合负责人程军勇介绍,由于配镜服务是科技含量比较高的经营项目,不仅是眼镜本身的品质,还包括加工验光和装配等技术含量,因此眼镜公场合所售每款眼镜均经过技术检测部门检测,聘请数十名高级验光师坐堂验光,保证验光质量。眼

镜公场合所售商品保质期内包退包换,所聘请验光师均持有国家验光师资格证,保证验光质量;所售眼镜可终生维修、清洗。

先进经营模式领航眼镜行业

据介绍,“眼镜公场合”源自于美国眼镜连锁权威机构的服务体系及品牌营销模式,通过平价眼镜模式,号召全球眼镜品牌生产厂家,精心打造“品牌+平价+连锁”的一站式自由选择超市化的现代化眼镜Mall。目前,“眼镜公场合”汇集了杰出的各类人才,无论购物环境、验光配镜设备,以及专业高级人才的引进和全体员工的培训,直至售后服务体系等多方面都用高标准进行严格要求的管理。

“眼镜公场合”有着先进的经营

理念,“货真价实”是企业长远发展的根本途径。企业以实惠消费者为目标,以建立诚信、透明的消费观为宗旨,努力打造中国眼镜行业新航母,业内将该种模式称为:WDM模式,W——沃尔玛模式(集中采购,以规模和规范降低成本);D——戴尔模式(直销模式,降低中间环节,以减少中间费用);M——麦当劳模式(终端自主点餐,快速方便并最大限度提高消费者满意度)。“眼镜公场合”通过在眼镜产地直接建立采购中心和自建连锁终端,将中间环节成本大大降低,从而为让利消费者奠定了基础。

平价引领新理性配镜热潮

眼镜公场合负责人程军勇对本次活动开展的开展原因进行了阐述:

第一:与生产厂家合作,大规模现金采购,节省中间环节,采购成本零消耗;第二:非旺铺,楼上或地上经营,节省高额租金成本;第三:装修简约化,节省大笔装修成本;第四:实施自选超市监控系统,节省卖场人力成本;第五:“沃尔玛”式的自选超市,以销量节省经营成本;第六:发挥良好口碑宣传,节省巨额推广费用。

业内人士指出,由眼镜公场合率先在沪引领的平价眼镜风潮目前正在营造一个实惠配镜的消费心理,因此越来越多的消费者将更热衷于质优价廉的理性配镜服务。本次眼镜公场合开展的促销活动也有望进一步打破沪上眼镜业在岁末的“结冰期”,成为提前迎接配镜业春天的信号。

上海眼镜一大怪 眼镜公场合白送戴

千万眼镜大增送,凭本VIP卡免费赠送200元镜架一副,加49元加工费再送1.56抗辐射镜片一副,纯钛眼镜40元每副,渐近多焦点镜片160元每副,万副眼镜任你选,总有一款适合你。

平价眼镜连锁航母——眼镜公场合欢迎你!

- 免费配镜体验卡
- 贵宾,VIP会员卡
- 低价有理,高质有道,专业有师

最终解释权归眼镜公场合所有

黄浦区:河南中路221号福州路口新华书店四楼 6323 9293
长宁区:仙霞路606号三楼水城路口加油站旁肯德基楼上 6242 7108
虹口区:四川北路2185号二楼百信鞋业楼上鲁迅公园斜对面 6587 9939
虹口区:武昌路565号二楼近四川北路 400 888 1655
普陀区:曹杨路750号协亨手机二楼 400 888 1655
杨浦区:五角场政通路132号一楼 400 888 1655
杨浦区:黄兴路1643号二楼大润发超市百安居对面 5512 8908
闸北区:中兴路1233弄1-3号1-3楼靠共和新路口永琪美发旁 5632 2015
闸北区:宝昌路695号海汇眼镜城内 4008881655
嘉定区:靠曹安公路轻纺市场对面300米丰庄路523号三楼 5918 6714
青浦区:公园路420号新华书店二楼苏宁电器隔壁 5972 5596 (网络拓展中)