

恋爱必经 5 个阶段 如何面对爱情高低谷

阶段一:完美的高峰

恋爱症状:当你刚刚坠入情网的时候,就像飞到一个乌托邦星球——一个截然不同的世界:他讲的笑话总是那么可笑,每一顿与他共进的晚餐都是绝顶的美味,和他在一起的日子是多么的幸福。你总是魂不守舍,你愿意全身心地投入。你可能会认为这种感觉不可思议,事实上,科学家的解释就是:荷尔蒙。当你真正爱上某个人时,你会感到神魂颠倒。这是因为你的身体里产生一种荷尔蒙。在你和他交往的前 3 到 6 个月间,每次见到他时你都会兴奋异常,你会毫不在意他的缺点。人类学家的调查显示:在热恋时期 80% 的女性都会记得男友做过或说过的每件小事,而 90% 的人经常会想入非非。

分析兼忠告:

尽管激情会慢慢变淡,但你还是有可能将它延续的。回忆一下你们第一次见面时的场景,还是会令你心潮澎湃的,或者想象一下,别的女人会如何评价他呢?她们会被他的什么所吸引呢?“以陌生人的角度看

看他,你会想起他是如何打动你的,从而唤起激情。”

阶段二:面临冲突

恋爱症状:3~6 个月的热恋期过后,爱情不可避免地会趋于平淡。从心理学角度来讲,这是因为你的负担过重,由于长期兴奋过度,使大脑无法适应。这时你会想到他的种种不好,你也不再在蛋糕上写他的名字了,你还会突然发现更愿意自己一个人睡觉。

分析兼忠告:

如果在对他有了更深刻的了解之后,你还是无法容忍他的缺点,在批评他以前,还是先反省一下自己吧。如果有一些外界因素,比如工作压力过重或其他烦心事太多的话,你就会对他失去耐心——再说,你也该试着爱他的缺点,不是吗?

阶段三:快乐并幸福着

恋爱症状:在恋爱关系保持半年到一年时间后,你会发现你们已经进入一个非常平和的时期。渐渐地,你不会因为他不够完美而烦恼了,因为你也不是完美的,而他并没有因为这个

而减轻一点点对你的爱。让他看看你穿睡衣的样子,和他度过消魂的一夜——以前可能认为这样很傻,现在想想,其实挺可爱的。

分析兼忠告:

在他生病的时候,你的细心照顾会缓解他的病痛;在雨中与他度过浪漫的一夜;在他工作不如意的时候,没有什么比你的轻轻一吻更让他感到宽心的了。

阶段四:厌倦产生

恋爱症状:你们已经建立了稳固的关系,你不再对你们的感情有任何怀疑了,这时你可能会想,你再也不能找回旧日的激情了。

分析兼忠告:

通过一些恋爱之外的事情,可以改变你的冷漠状态。30 岁的公关经理兰女士说:“在经过 1 年半的交往后,他和我都知道,我们的关系已经很牢固了,但是我开始觉得我们有点像老夫老妻了,于是我们决定为自己安排一些时间。他又经常参加足球比赛了;而我在一家报社做特约记者。我们并没有因为在一起的时间少而

» 恋爱就像过山车——有高峰自然就有低谷。在这里我们告诉你如何度过、享受爱情中的起起落落。人们总是喜欢把恋爱比喻成一条直线——由 A 点(坠入情网)出发,然后迅速进入 B 点(快乐的同居时代),最后到达终点 C 点(从此过上幸福的生活)。事实上,恋爱之旅并不是这样一帆风顺的,任何事情都会导致关系破裂。了解爱情会遇到的高低谷,让你对恋爱这件事不再迷惘。



闹别扭。每天晚上躺在床上时,我们会觉得非常开心,我们之间也多了许多话题。”

阶段五:新的顶点

恋爱症状:当你们的交往超过 2 年,你会觉得你们之间再也没有什么隔阂了。在共同度过挫折后,你就会知道什么是爱情了——到了低谷

之后,它总会浮出水面,直至攀向另一个高峰。

分析兼忠告:

请记住,感情再好也要走过这些阶段。好消息是,当你经历过一次反复之后,你们的关系就又亲密了一层。经过了这些风风雨雨之后,你会发现你到达了一个新的顶点,甚至比刚坠入情网时的感觉还要好。

出国留学新模式——威久澳洲智囊团



传统留学中介的问题

现在,自费出国留学有两种途径:一种是 DIY,另一种就是通过留学中介。在传统的大型留学行业中,整个留学服务,简单来说可以总结为:前期顾问进行留学指导和签约,后期顾问进行留学以及签证申请;而在大多数小型留学机构中则是一人包揽前期后期所有服务。

一个公司里,真正在留学顾问这个岗位上有超过 5 年以上经验的人占的比例是相对较少的。就一般的留学顾问本身而言,他们在工作期间积累的客户案例是有限的。所以对客户而言,一个留学顾问制定出来的留学方案,难以面面俱到,往往带了更多留学顾问本身经验的色彩。客户往往只有选择正确的公司、合拍的顾问,才有可能确保留学生的未来。所以,传统型服务在有些方面是有些许不足的:

1. 客户体验度不高

留学行业里,前期顾问在公司的角色带了浓厚的销售色彩。客户在咨询之初,接触的就是前期顾问。签约成功以后,除了与前期顾问的沟通之外,更多的是与后期顾问的沟通与磨合。这中间往往比较容易产生一个问题:服务断层。首先,相比较而言,后期老师不够了解学生所有情况,在实际操作过程中可能会忽略掉一些重要的信息,其次,后期顾问会优先根据前期顾问的方案操作,很少变通;第三,与前期顾问相比,许多后期顾问沟通能力略逊一筹,所以客户在后期沟通时的



左一:专业选校老师;左二、右二:前期顾问;中间:综合顾问;右一:后期顾问

体验度往往不够好。

2. 留学出国后期的计划,难以得到帮助

一个成功的留学,始于成功出去,但不终于此。特别针对于选择去澳洲的家庭,会有许多后续考虑,比如就业,移民,置业等。这将会是未来 10 年,越来越多的家庭会去关注的课题。

北京威久咨询有限公司上海分公司澳洲智囊团的留学顾问,大部分都有成功的就业移民经历。对大多数留学顾问来说,将学生送出国门,就是百分之百的成功;但是对威久澳洲智囊

团而言,把学生送出国门,是百分之五十的成功,而那另外百分之五十的成功则体现在留学生的未来规划上。

澳洲智囊团

取消传统概念的 1 on 1 式服务概念,采用团队式服务形式。

智囊团的 Leader Ausben 认为,自己当初在做出国计划的时候,留学公司并没有从长远的角度帮到他,导致自己走了不少弯路才达到了留学的目标。回过头来看,Ausben 认为一个成功的留学规划和申请,应该囊括专业和学校的选择、就业计划、移民计划

等等诸多方面。一个顾问往往只能给到其中一点或者两点,自己虽然有澳洲留学移民以及就业和置业的经历,但还有许多其他方面是不够的。所以,Ausben 组建了一支团队,并引进了一个在留学行业从未有过的服务形

式:智囊团。他坚信只有团队的互相补充,一个沟通顺畅的顾问和一个准确无误、效率较高的申请操作,才能应对许多学生和家庭的的不同需求,才能真正的做到面面俱到,疏而不漏。

智囊团服务方式:前期顾问+专业选校老师+综合顾问+后期老师

智囊团服务模式探究

	智囊团
服务形式	多对一
核心价值观	以学生(家庭)的最终留学目标为目标
选校、选专业	前期顾问+专业选校老师
海外生活及学习	前期顾问+综合顾问
移民和置业等专业问题	综合顾问
客户体验	极高,因为团队从初期就对客户很了解
服务费用	适中(市场投放减少,多靠口碑)

您想抢先体验一下出国留学新模式吗?那么千万不能错过 3 月 18 日威久 2017 春季教育展。众多海外院校参展,现场面试,还有四大会计事务所高管及名校毕业生精彩讲座,更有现场活动语言一对一测试。

当天还有留学大礼包和精美礼品赠送,现场签约,即享 1000 元优惠券以及小米手环、充电宝和 ITO 旅行拉杆箱。

展会时间:2017 年 3 月 18 日周六 13:30—17:30

展会地址:威海路 228 号招商局广场南楼 23 层(地铁 2、12、13 号线南京西路站)

预约热线:021-62883001/2/3