

世界六大机床巨头悉数入驻区内

国际机床中心创新服务“引凤入巢”

10 个人的工作团队, 30 亿美元的进口贸易总额, 110 多家企业入驻, 全国进口机床及工具的近两成贸易额在这里。成立于 2009 年的外高桥国际机床展示贸易中心进入“自贸区时代”后, 创新的步伐越来越快。距离本报记者上一次的走访不过 4 个月, 值得机床中心副总经理郭永健如数家珍般的“可复制”经验又多了几条。而随着自贸区建设的深入发展, 机床中心将发展为集机床展示、演示、零部件仓储分拨、检验检测、技术培训、融资租赁、财务结算等服务功能于一体的智能制造产业服务基地。

加工精度达发丝三分之一

在机床中心的 4 幢红砖小楼中, 来自美国、德国、瑞士、意大利等国的 110 多家机床企业已经入驻。不闻机器轰鸣声, 不见周围地面有油污, 只有瑞士风格、德国风味的时尚装修, 以及在恒温新风环境下, 加工精度可达发丝三分之一的精密机床正在运转。但在这个看似安静的贸易中心, 去年实现进口贸易总额约 30 亿美元, 约占全国进口机床及工具贸易额的 19%。

作为机床中心的当家人, 郭永健告诉记者, 上海自贸试验区成立后, 机床中心的入驻企业从 76 家增加到了 110 家, 目前占地面积为 3.5 万平方米的一期已经基本爆满, 6.5 万平方米的二期工程将于明年三月底开工, 届时总面积将达到 10 万平方米。

“全球排名前六位的机床企业已经全部入驻机床中心, 美国、德国、瑞士、意大利、日本、澳大利亚、西班牙这七个国家排名第一的机床企业都在我这里。”以高端机床及工具行业为主的机床中心, 已经在行业内打出名气, 即使二期尚未开建, 就已经有外国公司前来问询考察。“美国第三大的机床企业 Hurcu 将于 10 月 7 日考察机床中心。”

业内知名企业找上门, 机床中心为什么能这么牛? 郭永健说, 这是因为机床中心已经确立了以保税展示、展品物流、零部件分拨、产品验收、专业培训和技术交流为核心的服务体系, 为客户带来实实在在的贸易便利化, 形成了良性循环。

“阿奇·夏米尔集团今年 1 月 13 日开业, 上半年某款机床的销售额同比增长 70%。美国最大的机床制造商哈斯自动化公司, 去年全年在中国销售了 1200 台左右的机床, 今年上半年的销售数字已经达到了约 1050 台。这些都是上海自贸试验区成立后, 机床中心带来的发展机遇。”

首创进口机床现场法定检验

几百元一箱的进口水果要进入中国市场, 必须在入关前完成检验检疫, 但价值数百万元的进口机床, 却依旧采取客户属地检验的传统粗放型模式, 往往在交易过程中产生纠纷。

为了解决这一问题, 从今年 6 月中旬开始, 机床中心依托出入境检验检疫部门的新政策, 首创了进口机床现场法定检验及采信第三方检测报告, 直接改变了进口机床客户属地检验的传统方式, 不仅使贸易更加便利化, 同时也可以有效杜绝问题产品从自贸区



■ 工作人员正将机床零件快递至全国

本报记者 陈梦泽 摄

上海自贸试验区建设的第一年, 我两次来到机床中心采访, 一次是 5 月, 一次是 9 月, 都留下了非常深刻的印象。不是因为有多少世界级机床巨头入驻其中, 也不是因为 30 亿美元的进口贸易额, 而是因为这里旺盛的创新力量和坚定的创业决心。在成稿之前, 我更欣喜地获悉, 在自贸区挂牌一周年之际, 机床中心从数千家企业中脱颖而出, 作为专业平台之一, 入选上海自贸试验区“创新企业成功案例”。

2014 夏季达沃斯论坛上, 国务院总理李克强在致开幕辞时, 提出要掀起“大众创

【记者札记】

业”“草根创业”新浪潮, 形成“人人创新”“万众创新”新局面。

作为隶属上海外高桥国际贸易营运中心有限公司的十大贸易平台之一, 成立于 2009 年的机床中心不能说是“草根创业”, 但也绝不是“高帅富”的玩票。从最初的 4 人组合, 到如今的 10 人团队, 这支由年轻人组成的队伍在短短四年间就做出了国际名气, 去年更成为外高桥营运中心下属十大运营平台中各项经济指标的第一名。

“过一个月再来, 我还有新东西给你看。”机床中心副总经理郭永健如是说。上海自贸试验区成立后, 机床中心的“新东西”就好像跑起了接力赛。利用海关、检验检疫、银行等多部门、多机构的制度创新, “开创”“首创”的做法一个接一个。由政府制度创新带来的企业经营创新, 正在上海自贸试验区中开花结果, 也是改革推动开放, 改革促进发展的真实体现。

万涓细流终将汇集成河, 由“大众创业”、“万众创新”裂变出的巨大新能量, 也一定会成为推动中国经济新一轮发展的原动力。

本报记者 张钰莹

进入国内市场, 真正体现“既要放开, 又要管住”的总体要求。

“比方说, 一台进口机床从美国卖到山东, 经过国际海运后来到港口报关, 用卡车长途运输到山东, 这么长的一段旅程中, 这类精密密度极高的机床难免会受到损伤, 影响到使用安全性能。”郭永健告诉记者, 由于法定检验的环节放在客户属地, 美国公司和山东客户往往会就机床的性能损伤责任产生纠纷, 事实上问题究竟是发生在美国工厂, 还是海运、陆运的过程中很难鉴定。

因此当机床仍处于“境内关外”的上海自贸试验区内时, 是进行法定检验最公平的地方。“从售后检测变为售前检测, 能够保护买卖双方的合法利益, 避免产生纠纷。检验检疫部门已经认同这一做法, 并采信第三方检测报告。”郭永健透露, 从 6 月中旬至今, 指定的第三方检测机构已经为机床中心的 7 家客户、20 余台机床出具了检测报告, 为了提供便利, 提高效率, 该机构将在机床中心设立现场办公点, 这一举措获得国外客户的欢迎和“点赞”。

为制造业培养“灰领”人才

在机床中心的教室里, 一场为期三天的培训课程这两天正在进行中。原来作为服务体系中的一环, 机床中心已与德国、瑞士知名的机床职业培训机构合作, 在机床中心建立

了机床应用技术培训基地。

“高端机床的精密度高, 功能复杂, 一般的产业工人只能发挥出它 30%、40% 的功能, 白白浪费了其数百万元的售价。因此我们和德国、瑞士的机床职业培训机构合作, 他们派出工程师和专家, 为中国制造业培养高素质的‘灰领’人才。”郭永健告诉记者, 尽管我国制造业规模巨大, 但能够操作高端机床的人才却有着巨大缺口, 因此职业技能的培训很有意义。“下一步我们将在机床中心建立上海两家知名大学的实习基地, 相关专业的学生可以上机操作, 接触到国际一流的先进机床。”

此外, 根据服务业领域的扩大开放措施, 上海自贸区内允许举办中外合作经营性职业技能培训机构。机床中心计划在明年下半年, 开办面向社会的非学历性职业技能培训基地目前正在进行办学资质的申请等前期准备工作。

融资租赁促进再制造行业发展

依托自由贸易试验区的一系列金融政策, 机床中心建立了为进口机床客户提供融资租赁服务的融资平台。而在融资租赁的背后, 机床再制造行业的发展也在培育和酝酿中。

“每时每刻都有融资租赁业务在发生。”郭永健表示, 随着自贸区金融细则的公布, 已经有 20 多家融资租赁公司注册在机床中心,

他们原本着眼于飞机轮船等大宗货物, 但机床行业的高附加值如今也很有吸引力。

“欧美市场上, 机床销售额的 60% 是通过融资租赁完成的, 而国内只有二三成, 这其中还是以国产机床为主。主要是因为配套服务不齐全造成的高成本。”为此机床中心引入中国银行自贸区支行等多家银行和金融机构, 为客户量身定制进口机床融资租赁方案。“通过自贸区内的银行, 企业融资成本将进一步降低, 原本的一年期利率是 12%, 现在可以有明显的降低。”

事实上, 金融与贸易相结合除了直接降低企业的融资成本和国内客户的采购成本, 同时还能促进机床再制造行业的发展。“5 年租赁期满后, 这架机床的性能已经跟不上新产品的要求, 如果能将其转移到具有改装资质的第三方企业, 就能升级控制系统中的某些功能, 重新获得价值。这不仅能够帮助国内制造业大幅降低成本, 也将增速机床再制造行业的发展。”

郭永健展望, 在进口机床进入中国市场的每一个阶段, 都能从中看到机床中心服务创新的身影。最终将其建设成为集机床展示、演示、零部件仓储分拨、检验检测、技术培训、融资租赁、财务结算等服务功能于一体的智能制造产业服务基地。

本报记者 张钰莹