

本市成立青少年梦想创业中心

10亿元天使资金助年轻人创业

为扶持年轻人创新创业,本市又添青年创业“一站式”服务平台。由团市委、闸北区人民政府及市人保局联合打造的上海青年梦想创业中心昨日落户市青少年活动中心。在这个创业“大本营”,由21家投资机构共同注资10亿元天使资金成立的上海青年梦创投资服务联盟也将为青年创业助力。

年轻人 缺创业信息平台

记者看到,位于市青少年活动中心的约1800平方米“梦创中心”

总部由信息发布、办公服务、项目展示、活动路演等几大区域组成,市青年创业就业促进会秘书长朱红介绍,这里将为年轻人提供创业扶持政策发布和咨询、创业活动和互动、创业项目发布和展示、创业融资信息发布和对接、创业人才信息发布和推荐、创业服务信息发布和分享等六大服务。

“缺乏信息渠道是青年人创业时遇到的最大的困难。”朱红说,前不久,她去美国麻省理工学院考察时,遇见了一名打算带着智能停车系统“海归”创业的博士,但是由于

无法了解国内有关创业政策的相关信息,这名“海归”有些犯难。朱红介绍,今后,梦创中心除了总部作为常设机构外,还将通过北京、广州、西安、无锡等地分中心建设和互联网平台,为全国乃至全球有志于来沪创业的年轻人提供服务,帮助其了解政府扶持政策,为其拓宽融资渠道。

投资方 团队比项目更重要

昨日的启动仪式结束后,首场青年创业者和投资机构路演见面会

随之举行。“投资者除了看项目,更看重这个项目背后是否有一个平衡的团队。”创投家加速基金创始人方宇锋提醒,创业绝不是单打独斗,一支具备技术开发、团队管理、市场营销等多方面人才的队伍,更容易受到“天使”的青睐。方宇锋说,投资者最担心的是则团队的“内耗”。从年轻层来看,90后思维活跃,70后经验丰富,不同年龄层次的人都应该学会看到彼此的优点。

支点投资管理有限公司副总裁林东洋坦言,由于项目投资小、成本低、上升空间大,越来越多的投资人

热衷于参与“天使轮”投资。他同样提醒年轻创业者,千万不要觉得自己什么都能做,要善于借力。他曾遇到过一支来自华东理工大学的高分子阻尼材料开发团队,原本,团队只有两人组成,虽然技术水平甚至达到了国际领先水平,但作为实验室成果,两名开发者并没有经营管理、质量控制经验,也缺乏后续发展规划。他们接受了投资方建议,配备了较为完整的团队。如今,生产线即将上马,在他人助力下,梦想即将变成现实。

本报记者 陆梓华

市民走进 “生命银行”

昨天下午,沪上部分市民通过参加“我和院士有个约”科普活动,有幸走进位于嘉定的上海脐血库参观。中国工程院院士、上海脐血库首席科学家院长耿先生带领大家参观了这座致力于建造救助血液性疾病患者的“生命银行”。透过玻璃,一个个存放脐带血的气相液氮成品罐映入眼帘,院院士为观众详细介绍了脐带血的制备、检测、冻存等整个流程。

杨建正 摄影报道



市双拥办和市拥军优属基金会联合举办活动 邀受奖官兵及家属“看上海”

本报讯(记者 江跃中)昨天,由市双拥办和市拥军优属基金会联合举办的2015年“军功章的荣耀——立功受奖军人及其家属代表看上海”活动,在“南京路上好八连”事迹展览馆启动,副市长时光辉出席启动仪式,会见了立功受奖官兵代表,勉励他们再立新功,并宣布“看上海”活动启动。

这次看上海活动参加代表共有1200人,其中驻沪部队立功受奖官兵及其家属代表800人,上海籍立功受奖官兵及其家属代表

400人,“看上海”活动设探访军营、参观上海发展等主题,通过系列活动,进一步激发官兵爱党、爱国、爱军的革命情怀,激励官兵家属支持亲人献身国防和军队建设。今年的“看上海”活动安排在5至8月分期分批举行,每批100至200人,活动时间为3天,内容有参观好八连事迹展览馆、乘坐“黄浦号”游轮游览黄浦江、登东方明珠电视塔、上海科技馆或世博联动景点等。

据介绍,这已是市拥军优属基

金会第三次开展驻沪部队和上海籍立功受奖官兵代表“看上海”活动。今年是人民解放军建军88周年,是中国人民抗日战争暨世界反法西斯战争胜利70周年,适逢市拥军优属基金会成立20周年,该基金会不搞专门的庆典活动,代之以出资开展拥军优属实事的方式进行纪念。自1995年成立以来,该基金会积极开展拥军优属活动,为驻沪部队和全市优抚对象做了数千件实事,受益官兵和优抚对象数十万之众。

本报讯(记者 江跃中)今天上午,市政府征兵办、市教委联合召开全市高校征兵工作会议,部署安排今年本市高校征兵任务。上海警备区副司令员王治平少将出席会议并讲话。市征兵办领导介绍了今年高校征兵的有关政策规定和安排,市教委领导回顾了去年高校征兵情况,对做好今年高校征兵提出了明确要求。

本市召开会议部署 今年高校征兵任务

本报讯(通讯员 许福强 记者 江跃中)昨天,吴淞口国际邮轮港迎来两艘大型邮轮同靠,边检民警全天检查出入境人员1.7万余人次,刷新吴淞口国际邮轮港单日客流量纪录。

据浦江边检站介绍,当天上午,皇家加勒比邮轮“海洋水手”号、歌诗达邮轮“赛琳娜”号分别从台湾基隆、日本福冈抵沪。下午,“海洋水手”号满载2500余名旅

客、1200余名船员驶往下一港台湾台中;“赛琳娜”号则满载近3600余名旅客、近1100名船员,驶往下一港韩国济州岛。

针对单日邮轮客流高峰,浦江边检站多措并举积极应对:开足验

吴淞口国际邮轮港 单日客流量创新高

证通道,快速验放旅客;对从本港出境并随原邮轮返回的中国内地居民,免加盖入境验讫章放行;对随单一访问港邮轮入境并随原邮轮出境的外国籍和台湾旅客,免加盖出境验讫章放行。

外贸学院女学生 网上叫卖杨梅

心愿:至少为家乡村民卖掉
500箱杨梅 收益捐赠留守儿童



“你知道有长得像乒乓球大小的杨梅吗?品质最好的杨梅就出自我的家乡仙居……”离杨梅上市不到一个月,上海对外经贸大学国际商务专业大四女生陈梦祥就在网上叫卖了起来。她有个心愿:今年,她的“仙居三军杨梅专业合作社”至少要为家乡的村民卖掉500箱高品质杨梅,自己的“三军杨梅”品牌要在淘宝、中国水果网上占据一席之地。

陈梦祥来自浙江省台州市仙居县广度乡,那里风景优美,盛产杨梅。2012年暑假,她回家乡参加了大学生暑期社会实践项目,目睹了当地杨梅市场的不公平交易——原本7.5元/千克的荸荠杨梅,在中间收购商压价下只能以一半左右的价格成交。她走访了多个村落的村民,了解到的情况如出一辙:没有文化,没有资金,甚至连讨价还价的资本都没有,也就只能这么凑合着种、凑合着卖。而在当地,老百姓生活依然贫困,没有幼儿园,没有足够的小学。

陈梦祥出自这个贫困乡村,家庭贫困,当她走出大山时,心里最牵挂“家乡何时能脱贫致富”。

2012年9月,借着上海市创新创业大赛的机会,她想出一个点子,利用电子商务平台为乡亲们卖杨梅。于是,她和另外5名女大学生开始了长达一年的“走出去,引进来,仙乡杨梅销售”项目。一年的时间里,她们一边进行市场调研,渠道拓展以及客户寻找,一边着手与当地村民合作建立了“仙居三军杨梅专业合作社”,帮着当地果农构建了网络平台,让他们学会使用计算机进行销售登记、寻找商家等等。

从2013年3月起,陈梦祥正式进行杨梅销售推广,她不停地跑进水果商铺连锁店、走农产品综合市场和超市,小组成员们则日夜兼程地深入北京、河北、四川、浙江、江苏和上海等省市,向每个感兴趣的经销商介

绍产品和项目。初战告捷,这一年在学校老师的鼓励与支持下,她们成功帮助当地6家种植户在13天时间内销售了约8000斤杨梅,销售额达23万元,平均每户约3.5万元,人均收入比往年翻了两番以上。

那一次,陈梦祥和伙伴们商议,将中间收益23000元(10%提成)、大赛项目经费10000元及其它收益用共计40000元,悉数捐赠给当地的留守儿童,行动成就梦想,陈梦祥说:“我们的兴奋和喜悦的心情一直持续至今。”

去年10月,陈梦祥回到村子里发现,几家农户的小朋友们继续上学了,而且,还有几户人家决定翻新房子了,不由异常激动,决心继续自己的创业。可是,进入了大四,陈梦祥的团队人员有的准备出国、有的准备考研。如今,合作社只剩下陈梦祥一个人,而她选择是坚持创业,“因为通过自己的努力改变家乡,是最大的幸福。”她的父亲为了支持女儿,已经从当地一家药厂辞职,专门和女儿一起创业。

记者几天前联系上陈梦祥,已经晚上9点多了,她正在四川的一个小县城里搭乘出租车,准备与客户见面。当时说得最多的是“注意安全”,她笑笑说:“没关系的,回上海见。”回到上海,她又告诉记者,要回家里去看看,和村民一起落实杨梅农药残留物为零的承诺,保证了杨梅的绿色安全。眼下火热的“互联网+”的创业模式,陈梦祥认为,对于缺乏资金的大学生而言,无疑这是一条创业捷径。不过,即便有了O2O的网络营销模式,传统的商业理念仍不能丢弃,比如说,要亲身跑市场、亲身去客户见面。她说,“人与人的信任感,要在面对面的沟通中确立。”于是,她依然忙碌着,为了自己的创业梦,也为了家乡的致富梦。 本报记者 张炯强

上海市经济管理学校
普职融通 协调发展
www.sems.cn