MOUTAI

贵州茅台集团

茅台集团 诚征战略合作伙伴

2012年茅台集团投放上海市场60吨白金酒计划配额
开发6家白金酒礼行授权专卖

贵州工业强省战略白酒产业赫然在列，贵州省要通过加速发展、加快转型、推动跨越，努力做到“未来十年中国白酒看贵州”，以茅台为龙头，打造包括白金酒在内的黔酒优秀品牌。凭借黔酒资源优势、环境优势、文化优势、技术优势，全面攻克并占领中国中高端白酒市场，力争进入白酒市场第一大省行列。在这一战略方针的指引下，2010和2011两个年度茅台集团在全国成功开业白金酒礼行350家。应更多中高端酱香酒爱好者的强烈要求，鉴于酱香酒资源稀缺性，2012年茅台集团投入上海市场60吨白金酒计划配额，限额开办6家白金酒礼行授权专卖，现白金酒礼行加盟预审工作已全面开始。

白金酒是茅台集团的核心品牌

茅台是大曲酱香型白酒的鼻祖，作为中国高端用酒、外交用酒，茅台酒始终供不应求。2011年贵州省提出黔酒发展战略：“未来十年中国白酒看贵州”，以茅台为龙头，打造包括白金酒在内的黔酒优秀品牌，实现跨越发展，振兴贵州白酒产业。

白金酒填补了中高端酱香酒市场空白，全面拓展中国中高端酱香酒市场，让更多的消费者喝上酱香美酒。2009年到2011年，经过三年努力开拓，白金酒迅速占领中国中高端酱香型白酒阵地，成为茅台集团的核心品牌；成为中国中高档酱香酒的代表品牌；成为中国酒业全国化新高端品牌。

白金酒礼行
是茅台集团授权建立的白金酒全国连锁专卖店

白金酒生产地址在贵州省仁怀市茅台镇茅台酒厂厂区内。白金酒由茅台集团著名调酒大师，曾经为多国高端政务人士调制茅台酒的王道远先生亲自调制，真品质、真高端、真放心。为了保证白金酒的真品质，白金酒酱香型白酒只在白金酒礼行专卖。白金酒礼行是2010和2011两个年度中国建设速度最快、成功率较高的连锁商业模式之一。

白金酒礼行——是茅台集团在全国各地授权建立的白金酒连锁专卖店。

白金酒礼行——是白金酒直通地方的纽带，从茅台酒厂直通全国白金酒礼行，无任何中间环节，真品质，真放心。

白金酒礼行——是白金酒的销售阵地，销售酱香型白酒、酱香型健康养生酒、茅台白金葡萄酒等茅台白金住服，茅台集团，品质保证。

白金酒礼行——是茅台集团个性化酒定制中心，贵宾接待、政务商务、企业定制、个人定制（婚庆酒、祝寿酒、满月酒、金榜题名酒等），茅台集团量身定制，荣耀尊享。

白金酒礼行——是藏酒的稀有酒行，白金至尊、白金窖藏、白金高端养生酒等白金酒高端系列，历久弥香，具有极大的收藏价值。

白金酒礼行 成功可以复制

白金酒的战略合作伙伴，大多来自全国实业、电力、能源、化工、房地产、金融、投资等领域的精英人士。敢于大胆和非酒水领域的人士合作，白金酒可谓先行者，这种形式的强强联合、优势互补，让白金酒的战略合作伙伴无一例外的获得了成功的喜悦和社会效应。各战略合作伙伴通过与茅台集团白金酒礼行的合作，事业更有面子，社会影响更大。白金酒礼行，升级财富，升华人生。

白金酒礼行江苏江阴海澜店
海澜集团嘉烨国际贸易有限公司
周总裁

选择白金酒礼行我看重的是白金酒是茅台集团的又一强力品牌。能够加盟白金酒礼行是我们选对了势，人们常说看势，踩着点，落正行，就是成功的一半。我们海澜集团的海澜之家是服装连锁界的领军品牌。茅台集团则是白酒领军品牌，海澜集团和茅台集团强强联合一定能创造更大的市场品牌价值，白金酒海澜嘉烨店不贪众型，经过两年的运作，白金酒礼行海澜嘉烨店在2011年度销售额超过1700万，成功开发个性化定制用酒超过200家，成为我集团公司的又一重要利润增长点。白金酒礼行的未来，我们非常看好。

地址：江阴澄江中路118号海澜国贸大厦

白金酒礼行苏州观前旗舰店
苏州宏盛投资集团
王董事长

苏州宏盛投资集团成立于1999年，是一家集金融投资，房地产开发，物业管理于一体的综合性企业。一直致力于苏州商业地产开发。在苏州先后开发了锦地星座、和基广场，观前一号等著名商务楼盘，成为苏州古城区商业地产的典型代表。公司以立足苏州，服务长三角为目标，经营目标明确，经营步伐稳健。连续几年来，集团销售收入稳步增长，上缴国家税金上亿元，在为国家作为巨大贡献的同时，集团下属各企业都实现了赢利。2011年，宏盛投资集团对茅台集团白金酒礼行项目首单投入1000万，2012年计划后续投资2000万，目标是打造苏州地区白金酒礼行首席旗舰店，给苏城人民带来更多真品质、高品位酱香美酒。

地址：苏州市干将东路666号和基广场

白金酒礼行吴江旗舰店
吴江日报 总编辑
徐总

“新闻文化与茅台文化联姻，主流媒体与优势品牌合作”，茅台集团白金酒礼行项目的顺利启动，进一步延伸拓展了报社文化传媒产业的发展领域，提升了报社品牌商贸服务业的发展层次，增强了报社服务经济发展，服务市民生活的平台和载体，也为组建吴江报业传媒集团奠定了更加厚实的基础。茅台集团白金酒礼行项目的顺利启动，把优质优价的茅台集团美酒引进到吴江，把高尚尊贵的国酒享受带给吴江市民，让吴江市民买真酒，品真酒，爱上真酒，大大提升生活品质。茅台集团白金酒礼行项目的顺利启动，也是县级报社与优势品牌深化合作、服务发展、服务社会、实现双赢的创新举措和有益探索。

地址：吴江市松陵镇永康路767号

白金酒礼行上海浦东南汇店
上海孝义商贸有限公司
高总

白金酒礼行上海浦东南汇店是上海第一家开业的礼行，于2011年12月31日正式开业。开业得到了茅台集团公司领导的大力支持。茅台集团白金酒首席执行官陈宁总经理来到酒会现场致辞，茅台集团资深调酒大师，曾给多国领导人调制茅台酒，现专门调制白金酒的王道远老先生亲临酒会现场演示酱香酒的调制原理。开业当天，上海市各界领导，企业家等贵宾700余人参加了品鉴酒会。一致对茅台集团白金酒高度认可。开业至今，短短1个多月，取得令人满意的销售佳绩。展望未来，我公司全体同仁充满信心，相信龙年一定会取得大发展。

地址：上海市浦东新区惠南镇卫星东路135号

只有符合以下条件才能加盟白金酒礼行

◆具有广泛社会影响力的人脉资源 ◆认同茅台集团白金酒礼行的经营理念 ◆具有良好的社会信誉 ◆具有充足的资金

茅台集团白金酒礼行评审委员会将对有意向加盟白金酒礼行的各界朋友，进行公平、公正的资质审核

贵宾加盟专线 400-699-0008
时间:9:00-18:00

茅台集团白金酒官方网站：www.moutaibaijinjiu.com

●国内邮发代号3-5/国外发行代号D694/全国各地邮局均可订阅/广告经营许可证号：3100020050030/社址：上海市威海路755号/邮编：200041/总机：021-52921234转各部
●本报印刷：文新集团印务中心等，在国内外14个印点同时开印/上海沪太、上海龙吴、上海金桥、上海界龙、崇明/北京、深圳、蚌埠、苏州、杭州、无锡、宁波、香港、美国洛杉矶
●本报在23个国家地区发行海外版/美国、澳大利亚、加拿大、俄罗斯、西班牙、泰国、菲律宾、日本、法国、巴拿马、意大利、荷兰、南非、匈牙利、新西兰、罗马尼亚、尼日利亚、印度尼西亚、阿联酋、英国、德国、希腊等
24小时读者服务热线 962288
本报零售价 每份 1.00元
6 935563 504518