



贵州茅台集团

热烈祝贺

贵州茅台集团白金酒礼行 上海第五家礼行落户黄浦区

2012年度贵州茅台集团投放上海市场60吨酱香型茅台白金酒计划配额，
开办6家白金酒礼行授权专卖，现加盟条件预审已全面开始。



(茅台集团白金酒礼行标准店面效果图)

白金酒礼行是 2010-2011 成功的连锁商业模式

为了让更多的中高端消费者喝上高原茅台酱香美酒，茅台集团决定开办白金酒礼行，对茅台白金酒 53 度中档白酒实行专卖。短短一年多时间，在全国已开 350 家，并且经营状况良好。其中，营业额超过 2000 万的礼行达 15%，营业额 1000 万-2000 万的礼行达 40%，营业额 500 万-1000 万的礼行达 30%，营业额 100 万-500 万的礼行达 15%。白金酒礼行的战略合作伙伴们获得了较好的市场影响和社会效应。白金酒礼行战略合作伙伴包括企业家、实业家、银行家等社会各界精英人士，他们分别来自电力、能源、化工、房地产等各行各业。

茅台白金酒 茅台集团的核心品牌

国酒茅台是大曲酱香型白酒的鼻祖，多年来作为外交国酒、高端商务用酒，茅台酒始终供不应求。2009 年贵州出台《贵州省白酒产业振兴计划》，大力发展以茅台为龙头的名优白酒企业。顺此大势，茅台集团在全国范围内推出白金酒系列产品。2009 年，茅台集团斥资 3.7 亿用于白金酒品牌宣传；2010 年，茅台集团又斥资 4.5 亿打造白金酒品牌；2011 年，茅台集团继续加大投入，把白金酒打造成为茅台集团核心品牌。

白金酒礼行独特功能

白金酒礼行是白金酒在全国建立的连锁专卖店。
白金酒礼行是茅台美酒直连北方的纽带，无任何中间环节，高品质，真放心。
白金酒礼行是茅台美酒的销售阵地，销售茅台白金酒、酱香型德以养生酒、茅台白金干红葡萄酒等，茅台品牌，值得信赖。
白金酒礼行是茅台集团个性化酒定制中心，贵宾接待、企业定制、个人定制(婚庆用酒、祝寿用酒、满月用酒、金榜题名酒等)，茅台集团量身定制，尊享礼遇服务。
白金酒礼行是藏酒、升值的稀有酒行，白金酒高端系列——白金典藏、白金典藏、白金典藏养生酒，历久弥香，具有极大的升值空间。

白金酒礼行产品大系

白金酒白酒系列：53 度白金酒万事如意、53 度白金酒三如意、53 度白金酒金如意、53 度白金酒银如意、53 度白金酒白金至尊、53 度白金酒白金典藏；
白金酒节庆酒系列：53 度白金团圆酒(单支/礼盒)、53 度白金百年酒(单支/礼盒)、53 度白金恭贺新禧酒；
白金酒健康养生酒系列：白金养生酒、白金养元酒、白金一品酒(单支/礼盒)、白金珍品酒(单支/礼盒)、白金御品酒、33 度保龄酒(单支/礼盒)、38 度保健酒(单支/礼盒)；
茅台白金干红葡萄酒系列：由贵州茅台集团葡萄酒有限公司荣誉酿造，包括 12 度茅台白金国典干红葡萄酒、12 度茅台白金国品干红葡萄酒、12 度茅台白金国特干红葡萄酒、12 度茅台白金国藏干红葡萄酒。

只有符合以下条件才能加盟白金酒礼行

- ◆ 具有广泛社会影响力的人脉资源
- ◆ 认同茅台集团白金酒礼行的经营理念
- ◆ 具有良好的社会信誉
- ◆ 具有充足的资金

茅台集团白金酒礼行评审委员会将对有意向加盟白金酒礼行的各界朋友，进行公平、公正的资质审核