

# 突破缅北的鹰

萨苏



即赶来侦察,见半山间出现猴群正沿小路上山,遂尾随猴群上山,将近山顶猴群纷纷上树,邱中岳观察猴群动向及四周环境,判定山顶有日军,遂令吴如冈排停在现地严密警戒;另派第一排向山后迂回,走在先头的两名侦察兵,刚由半山腰起身向山顶上爬,便遭到隐藏在山顶上日军的狙击手射击当场阵亡。连长令第一排占据半山腰断敌后路,并吸引敌人的火力,以便吴如冈排从右翼去包围山头的敌人。在迫击炮火力支援下至13日晨,将占据1176高地北端之敌小队队长井泽觉中尉以下官兵39名悉数击毙,缴获轻机枪三挺、掷弹筒三具、手枪一支、步枪20支。邱中岳连也伤亡班长张孝宗等七人。

## 16. 正在打日军的软肋上

第65团渡河的地方康道渡口,在大奈河与险峻的万塔格山交汇之处,傅宗良率部沿着万塔格山南麓,一直朝日军纵深挺进,大有将胡康河谷南口的日军第55联队第三大队与日军主力切割的势头。日军阻挡不住,慌忙放弃对加拉苏的围攻,匆匆后退,但第65团和日军对阵一场之后,主力又失踪了,等他们再次出现,已经在打洛近郊!

如果说万塔格山是一根梗在胡康河谷西端的骨头,万塔格山南北的于邦和打洛,就分别是这块骨头两边的软组织。史迪威认识到这块山势险峻的骨头不好啃,他的计划是同时从万塔格山南北两路进军,向这两块软组织切割下去;而日军的布防则是用层层工事和狙击手,把这两块软组织变成两块滚刀肉,最大限度地迟滞远征军的进攻。然而,傅宗良的攻击却独出心裁——他没有去啃骨头,也不去碰滚刀肉,却试图从骨头和肉接触的地方一刀砍进去,把它们分开。

傅宗良用了一个中国传统的兵法“围魏救赵”。他这一击,正打在日军的软肋上,南线日军的防御,立刻就动摇了。远征军中有人曾这样回顾傅宗良的穿插作战:

傅宗良方案既定,便于1月6日命第二营营长宾恩思指挥所部(第6连邱中岳部随团部行动),在康道占领阵地守住渡口保护渡河器材,搜寻警戒,直接归孙立人师长指挥。另令第一营为前卫,团部、直属部队和第6连为本队,第三营为后卫,即从康道渡过大奈河,然后沿其南岸,爬山过岭,挥刀开路,向打洛秘密前进。因途中于1月9日在20R路标处进行休整,并实施空投补给,遂使部队行踪被日军侦知。1月11日下午,在空投场西边担任警戒的第三连前哨遭到日军一个排的偷袭,傅团长即令第6连向西北方向1176高地搜索,该连尖兵排长吴如冈在一条谷地里发现日军的足迹和粪便,因足迹到此为止,判断日军可能是从左前方小径上山去了,以致谷地足迹消失。连长邱中岳得报后

日军把这一战称作“湾曲之战”。因为大奈河与百贼河合流之处,恰好有一个大大的弯曲。井泽中尉指挥的是第三大队在这里派出的警戒分队,他们奉命在大队主力北面远端建立一个警戒阵地。由于新22师部队多是百战老兵,这个警戒分队的日军无一幸存。从缴获的报告看,虽然他们发现了第65团的行动,但是因为警戒阵地在加拉苏后方整整九公里,日军误以为来袭的是少数中国渗透部队,因此连警报都没发出,试图靠自己的力量清理这些胆大包天的中国狙击兵。估计日军对于在如此隐蔽而险峻的阵地被奇袭一定十分纳闷,到死恐怕都在琢磨中国人怎么摸上来的。当然,他们肯定想不到是猴子给中国兵带了路。当傅宗良的部队在康道渡河的时候,井上咸大尉所属的第55联队第三大队正在加拉苏进退两难。根据他在《大奈河湾曲部的战斗》一文中的记述,日军是得到当地那嘎族人传来的“凶报”,才得知井泽遣队全军覆没的消息。井上咸是这样回忆随后的战斗的:“敌军重兵从未曾预期的方向突然出现,冈田大队长将部队一分为二,在加拉苏方向留下了第8中队(中队长福田秀良中尉)与中国军队周旋,将主力回收,向敌军渗透的方向疾进,迅速控制百贼河南岸高地。当时大队的兵力,前一年经过改变从四中队制改为三中队制。将福田中队留在加拉苏附近后,就算加上机关枪中队和大队炮兵队,和敌军对阵的总兵力也不算充裕。”加拉苏之围不攻自破。虽然如此,日军大部队的增援还是拖住了第65团脚步。

39. 往自己脸颊上猛抽了一阵嘴巴  
贲承灏面如土色,方寸大乱。不过,杨尚方的话锋一转说:“司徒行长说的解剖,只是手段,或者说,只是第一步,最重要的,是第二步,采取什么方案,才能让四万亿增长为五万亿,十万亿,百万亿。司徒行长,你有建议吗?”同样意外。司徒涓只能摇摇头,说:“还没有。”

“没有?好!很好!可以肯定,你一直在思考。因为这是与解剖同步的思维活动。我可以代你做这样回答:解剖都没有完成,哪来对症下药的处方?是不是?肯定是的,你只是照顾我的面子罢了。因为这是每一个认真严肃的人都会持有的态度。我们面对的是新问题,采取的是没有先例可以借鉴的大举措,值得我们去加倍付出。你是一位能够高瞻远瞩的银行高管,我相信你很快会想出来,我也希望在座的每一位,包括我,都能够这样认真真真去想,想出好主意,亮出最有效的方案,让我们金都银行上上下下都不辜负中央的这大举措,也让我们上海的银行业直至整个中国的金融业,借这个机会来一个脱胎换骨!”

全场鼓掌!与会者都给杨尚方鼓动性的语言激发出来了。尤其是黄埔系的成员,除了贲承灏,都为老班长的气度与善于应对而暗暗叫好,老班长到底是老班长,硬是在司徒涓公然袭击的时刻应对自如,化危为机,站在上风,抢占了制高点!

会议部署了本周的几项业务以后,就散了。贲承灏却横着脸,端坐不动。杨尚方手端保温茶杯,特地从会议桌主席座那端,慢吞吞地绕过来,往他肩膀上轻轻地拍了拍,说一声走吧,别发呆!

贲承灏没有起身,眉不是眉,眼不是眼的,抬头喊了一声老班长,我有话要说!

杨尚方在他身边坐下来问:“你想说什么?不景气?”贲承灏说:“她别有用心!”杨尚方笑了:“她别有用心?奇了!如果我们坐得正立得正,怕任何用心!你说是吗?”贲承灏夹卷烟的手指在发抖。

“你记得前几天我对你说的话吗?‘该揩的屁股,要想办法赶紧揩揩干净;该堵的漏

洞还可以想办法堵上’。对不对?好,你是记得的。你按我的要求去做了吗?遗憾的是,你既没有做,也没有对我说老实话。你在人家一提到淞桥开发区的时候,还是这副腔调,难道你要我帮你一起起跳吗?……当然,一起起跳也可以,但总要给我一个前提吧,比如,你对我说几句老老实实的、让我相信你的话。有就有,没有就没有。对不对?”

贲承灏手上的卷烟颤抖得更厉害了。老班长说得这样直白,这样认真,确实掌握到一些什么了。惶惑,恼怒,埋怨,甚至背叛了他的那种对立情绪,骤然间都变成了惊恐。老实说吗?不。口一开,我这一辈子就完!不开口吗?也可能完,但只有百分之五十的可能。有这百分之五十的希望,我为什么去选择百分之百的完?于是脖子一挺,说:“我说的都是老实话,老班长!要是欺瞒你,你随便怎么处理都可以,哪怕像……把我的命根子拗断!”

杨尚方说:“好。那么请你解释一件事,我要你找人帮司徒涓养卡,无非为了掌握司徒涓她们滥发信用卡的实际规模,掌握造成了哪些消极的社会影响,叫少壮派们别太放肆,却没有叫廖传礼做得那么大,和淞桥支行联手,拿我们银行的信誉、风险,去赚钱!这事情还没有完,你却神经过敏得不顾上一次教训,急吼吼地跳出来不准人家提淞桥开发区的问题!你说,到底为了什么?这副腔调,啥人买你的账?”

贲承灏的脑袋嗡的一声响,老班长怎么直指我的神经过敏?难道他真的掌握了其中秘密?一股“朱元璋”才有的本能,突然使他身上的亿万个细胞投入戒备状态,高高地昂起头,死死地盯着杨尚方,直使杨尚方也感觉到说漏了嘴,故作从容地站起身,随手抓起保温杯,坦然地拍拍他的肩膀,亲切地喊了一声“朱元璋”,说:“还是认真去想想吧,想通了再来找我谈。眼下我们要封住少壮派的嘴巴,也真需要有真诚地为金都银行服务的态度!”

贲承灏突然把夹在手指间的大半截卷烟,塞进了烟灰缸,左右开弓,噼啪噼啪,往自己脸颊上猛抽了一阵嘴巴!杨尚方头皮一阵发麻:“这是啥意思?”

贲承灏收住双手,站起来就走。

# 银行行长

俞天白



## 今500电器品牌助力团购盛宴, 欲破价格底线

# 国美春季开仓节 引爆电器消费潮

一年一度的消费者权益日来临,国美电器积极响应国家消协号召,努力提高企业提供的安全服务,维护消费者的长远利益。3·15期间,上海国美将举行多重惠民活动,即日起至18日国美春季开仓节全面启动,携手500名电器大牌厂家举办“315低价特权日”专场促销活动,集中让利消费者,让沪上市民尽享315特权!

### 保障特权: 家电自检 关注超龄电器安全

众所周知,家电产品都有一定的使用年限,使用超龄家电潜伏着巨大危害,一般而言彩电、空调的使用年限为8-10年,电热水器、煤气灶、洗衣机、吸尘器使用年限是8年,电冰箱使用年限是12-16年,个人电脑使用年限是6年,超过使用年限的电器商品不仅产品功能降低,耗能较高,还存在着高辐射、爆炸等各种使用风险。

为消除高龄电器潜在的安全隐患,保障广大消费者的利益,也给消费者带来真正的实惠,国美电器特别结合此次315主题推出“自检卡”,免费提供家电自检标准,供市民检查,自检卡可于国美就近门店领取。

### 换新特权: 买家电享10%换新补贴

国美相关负责人介绍,参加

国美超龄家电换新活动,持国美自检卡到国美门店即可享受购新机补贴,补贴金额为购买产品成交价的5%-10%,不同的品类设定相应的补贴上限,部分品牌不参加。自国家“以旧换新”政策结束后,老旧家电一度失去更新换代的动力,国美电器发起此次活动,不仅为消费者提供免费自检老旧家电,解除安全隐患,也给消费者带来实实在在的优惠,刺激家电消费。

此外,针对不少家庭油烟机、燃气灶、消毒柜、热水器服役超龄,存在安全隐患的问题,国美将在厨卫节期间推出燃气产品换新补贴措施,最高补贴15%,燃气热水器每台补贴200元。同时,国美特别向顾客提供了装修电器采购VIP一站式尊享服务,所采购电器,根据顾客装修进度,分别配送安装,提供定时送达的便捷服务,让顾客放心省心。

### 低价特权: 国美春季开仓 315尽享特权日

今起,国美开展春季开仓行动,联袂500家知名品牌供应商集中让利,大型团购夜在国美全市70家门店激情打响,活动将从当天17:00到22:00 疯狂5小时。届时消费者凭入场券进场,闭店销售,超级特价尽享特权日,入场券可于就近门店领取。此外,国美精心推出25个超低价厨卫套餐,多种设计方案供不同消费层

次的顾客选择。知名品牌能率、方太、林内等推出经济型套餐,油烟机加灶具套餐跌破2000元,真正让消费者“狠”省。同时,电信版,联通版,裸机iPhone4S各款均足量发售,国美打造iPhone4S手机全方位选购平台满足顾客需求。

### 服务特权: 诚信消费 ERP系统让供应补货“更及时”

此外315期间,来国美尽享特权服务,老旧家电可预约检测,空调定时配送安装。目前,国美在全国门店实施了新的ERP系统,增强了国美对门店、商品、赠品数量、配送服务的管理能力,为顾客提供专业的家用电器消费需求。新的ERP上线以后更大程度上保障了货物的供给需求,订单到入库,到门店,到消费者,甚至到售后的全部流程,所有数据均在系统有非常明确的体现。因此,系统得以优化与供应商的采购、退换货、促销、结算等一系列流程,真正做到与所有供应商之间的交易都基于真实的、客观的数据,使得供应补货更及时,更准确地



把握消费者需求,充分保证了国美物流送货、安装时间的准确性,让顾客放心省心。

## 超级链接 舞动上海 国美五大旗舰店 助力春季开仓节

本周五,将迎来国美长宁旗舰店、宜山旗舰店、金桥旗舰店、青浦旗舰店、松江旗舰店的“舞动上海,震撼周年庆典”。开业期间,各大品类家电齐上阵,全场家电大酬宾。即日起消费者在国美门店购买50元开业红

包券,凭券可领取电水壶或电饭煲等时尚礼品,购物时凭券可享200元现金优惠,同时,持自检卡的消费者到国美购物,国美将对更换超龄电器的消费者给予5%-10%换新补贴,以推动消费者更替老旧家电。