

## 直击楼市库存大户

# 浦东:大户型存量全市居首

地产评论员 冯燕 李韶萌 李栋

### 浦东新区住宅库存量

# 1290155

平方米

川沙板块	238517 平方米
外高桥板块	214519 平方米
张江板块	168711 平方米
唐镇板块	168469 平方米
陆家嘴滨江板块	114482 平方米
三林板块	113750 平方米

2012年5月22日网上房地产数据

从存量分布来看,原浦东新区和原南汇区的商品住宅存量分列全市第一和第四位。和区域本身的特质以及所吸引的人群相关,“大浦东”呈现出“泾渭分明”的特征。

### 中高端产品库存压力增大

网上房地产截至5月20日的数据,原浦东新区住宅库存为7796套、1301336平方米。其中210平方米以上房源库存有1612套、526024平方米,占比四成。

按照库存面积来看,区域内川沙板块、外高桥板块、张江板块、唐镇板块、陆家嘴滨江板块、三林板块和花木板块位于库存前列,这样的结果与这些板块面积在210平方米以上房源的库存量密切相关。其中,陆家嘴滨江板块库存总量为358套、114482平方米,而其面积在210平方米以上房源为260套、102857平方米,占到板块库存总量的9成。

浦东新区小户型存量面积大大低于中大户型,德佑地产分析人士表示,这一方面是由于小户型更受广大刚需欢迎,成交较快;另一方面也与近年来开发商更热衷建造中大户型房源有关。尤其是浦东新区,相关数据显示,其大户型房源存量面积达到86.5万平方米,位居全市之首。

### 吸引高端人群 顶级产品有市场

浦东的大户型房源多为别墅和中高端公寓,在目前的市场情况下,去化速度缓慢,存量逐渐增长。

但对于浦东的一些顶级产品,新聚仁机构地产研究院副院长沙立松则认为,“浦东新区沿江的高端产品,还有一些东部别墅,针对的是顶级客户层,受到的影响并不大。反而是中高端物业会受限。”

德佑地产监控数据显示,2012年至今(截至5月17日),原浦东新区商品住宅成交面积为28.7万平方米,相比去年同期上涨80.3%,是全市少数成交量出现上涨的区县之一。而浦东各价格段的商品住宅成交量相比去年同期的涨幅均超过60%,尤其是单价5万元以上的高端楼盘成交面积达5.5万平方米。

分析人士表示,浦东新区如陆家嘴滨江板块吸引的是跨地区的高端客群,“对于价值的判断,使他们对于价格并不十分在意。”

虽然区域内高端产品有受众支持,而成交量也出现大幅增长,但浦东新区(原)今年以来的商品住宅新增供应面积为41.8万平方米,

### ◎高库存项目现场调查



#### 泥城苑

2012年住宅销售:成交14套

可售住宅套数:247套

可售住宅面积:25246平方米

(网上房地产数据,截至2012年5月22日)

#### 区域需求难以支撑热销

从市中心出发,近一个半小时车程到达泥城苑。

沿项目外沿步行,其周边都是正在建设中的住宅项目,餐饮、娱乐、商场等相对缺乏,生活配套设施还有待完善。

在交通方面,泥城苑离临港新城主城区较远,约有10公里左右,附近公交线路较少,而且临近的轨道交通16号线尚未建设完成,百度地图显示,如果从最近的公交车站出发到市区,用时约为4小时。

泥城苑的售楼处冷冷清清,并没有购房者前来咨询。其销售表示仅有为数不多的房源成交。据销售人员介绍,该项目共有两种户型,项目最低价为6888元/平方米。当询问到优惠力度时,销售人员表示:“这样的价格已经算很低了,所以不会有折扣和优惠活动。”同时他还介绍说,泥城苑自2009年开盘至今的购房者大多是本地居民,鲜见市区人士在此置业。

6888元/平方米的单价,在南汇临港新城板块算得上是低价位了,但面对交通不便,生活配套设施不完善等困境,泥城苑能否以低价补齐这些短板,还是未知数。



#### 港城滴水湖馨苑

2012年住宅销售:成交30套

可售住宅套数:384套

可售住宅面积:48709平方米

(网上房地产数据,截至2012年5月22日)

#### 待价而沽行情低迷

滴水湖馨苑同样位于南汇区临港新城板块。

笔者从市中心驱车出发约1小时车程到达滴水湖馨苑。在其周边,笔者并没有发现学校、超市、健身场所等生活和教育设施,大多是正在建设中的工

地和住宅项目。其周边商铺也是冷冷清清,没有商家入驻。而据销售人员介绍,周边的生活设施和旅游景点,如超市、海洋博物馆、新场古镇正在建设之中,尚未完工;而离小区最近的联华超市也在1.6公里之外。

滴水湖馨苑的在售户型有3种,分为80平方米的2房、90平方米3房以及少量120平方米3房,最低价格9000元/平方米,均价12500/平方米。在促销方面,销售人员表示除了全款或者是在本地工作可以享受9.8折优惠外,并无其他降价打折措施。

在售楼处,前来咨询的购房者寥寥无几。笔者在项目中看到仅有为数不多的几家住户入住,其他房源皆处于空置状态。销售人员称:“项目2009年开盘的时候非常火爆,许多人排队等天亮抢购房源,现在人就少下来了。”



#### 嘉博名邸(二期)

2012年住宅销售:成交30套

可售住宅套数:147套

可售住宅面积:14469平方米

(网上房地产数据,截至2012年5月22日)

#### 价格落差影响后市去化

凯德·嘉博名邸位于浦东新区三林板块,项目二期推出177套精装住宅,户型有二房90-93平方米,三房143平方米,均价34000元/平方米。

凯德·嘉博名邸的地理位置优势显而易见,距离轨道交通7号线杨高南路站步行仅需3分钟,可方便换乘多条轨交线路。同时周边步行5分钟内汇集十余条公交线路,可通往四面八方。但项目周边配套暂不完善,缺乏生活氛围。据案场工作人员介绍项目周边规划建成沃尔玛卖场。

据统计,凯德·嘉博名邸周边的二手房均价在20000元/平方米左右。周边的房子大多年代已久,零落无序地散落在项目周围。该项目几乎所有楼栋都是紧邻杨高南路而建,噪音污染不可避免。此外,笔者参观三套样板房后发现其中93平方米的两房南北通透,采光较好;而90平方米套内卧房在进门到底转角处,通风和采光势必会受到影响。这些“硬伤”与项目本身的高单价落差较大。

在案场内有许多前来参观询价的置业者,但真正下单落定的购房者并不多。一些“刚需”购房者对90平方米的小户型颇为关注,但项目本身的高单价也成为影响成交量的重要因素之一。案场销售人员介绍称嘉博名邸项目一期自去年开盘至今已售罄,二期自今年2月份开盘,目前房源充裕。

批售比高达1.46:1,供过于求的现象较为明显。

但结合目前浦东的人口状况,业内人士对于目前浦东所面临的高库存并不悲观。

据第六次全国人口普查数据显示,浦东新区常住人口为504.4430万人,与第五次全国人口普查2000年11月1日的318.7445万人(原浦东新区和原南汇区总计)相比,10年共增加185.6985万人,增长58.26%。平均每年增加18.5699万人,年平均增长率为4.7%。浦东已成为上海市常住人口最多的一个区。

有分析认为,区域面积超过1000平方公里,以及“两个中心”建设的主战场,使浦东具备较完善的公共服务和创业置业的良好空间和环境,这是外来人口规模迅速扩大的主要原因。而如果保持这样的人口增长速度,市场一旦好转,人口对于房地产的需求将使库存压力大增。

#### 原南汇区域库存两级分化

与原浦东新区的中高端压力不同,原南汇区的库存则有两级分化的特点。

截至5月20日,网上房地产显示原南汇库存为7319套,面积为943357平方米。其中周康板块为最高库存板块,达到2987套、面积为369227平方米,其后是惠南板块,这两个板块各面积段库存较为均匀。

而同样高库存的临港新城板块,则以刚需面积段为主。其70-90平方米面积段库存达508套、42810平方米。航头板块则不仅有70-90平方米房源188套、面积达15999平方米的库存量,其210平方米以上房源更有318套,库存达77584平方米,占比近六成。

沙立松表示,南汇在未与浦东合并前就是供应大户,“一些低密度住宅、联排较多”。同时也不乏临港新城板块的刚需楼盘。

与浦东新区成交量的大幅回升不同,原南汇地区今年以来的成交面积出现了16.8%的下滑,但今年至今其新增供应面积为20.4万平方米(截至5月17日),基本与成交面积相当,供求处于相对平衡状态。不过部分成交排名靠前的项目为去年推盘的项目。御沁园、万科清林径、御景熙岸公寓等楼盘成交量都超过150套。

#### 人口导入成关键

原南汇刚需项目的滞销,与其户均面积和人口密度有关。

普查资料显示,浦东新区人均住房面积27.97平方米,而其南北差异较大,北片地区(原浦东新区)人均住房面积25.25平方米,南片地区(原南汇区)为36.61平方米,是北片地区的1.4倍。区域内需求并不旺盛。

另外,浦东新区人口密度为3909人/平方公里,其中北片地区3794619人,面积569.15平方公里,人口密度6667人/平方公里;南片地区1249811人,面积721.48平方公里,人口密度为1732人/平方公里。这就造成了人们对于原南汇某些区域“空城”的观感。

人口密度低造成了需求的短缺,要改变这样的状况,人口导入是关键。

去年,就有消息称,临港新城将被打造成为具备较高级的城市综合集聚辐射功能、集聚60万至80万人口的新城。

而《浦东新区人口计生十二五规划》中也表明:到2015年末,新区常住人口预计达到550万。与“十一五”期末比,将增加约50万人口,这些无疑都将进一步增加房地产市场的需求。