

城市：抗得住暴雨容得下车

一场 61 年不遇的特大暴雨肆虐京城,使道路积水、车辆被淹,交通中断、市政水利工程多处受伤。在暴雨灾害后,除了可以估量的财产外,更令人关注的是 77 人遇难的伤亡数字。在这场灾难的背后,我们除了“被阅读”政府公告外,还有不少问题值得思考。

近年来,不仅北京,像广州、长沙、武汉、杭州等国内许多城市均因暴雨频发内涝,城市内涝已成了大城市的通病。一个重要原因是,城市基础设施长期投入不足,历史欠账多。而我们的城市管理者,还在习惯于找这样那样的借口。不要

说我们发展太快,也不要说这是难遇的大雨,在死伤者面前,所有逃避责任的说辞都太苍白。

以此联想到中国汽车业,发展到今天,一面是欣欣向荣的大发展,一面是与社会环境的尖锐对立。这种状况,与北京特大暴雨有着相同的原因:相关部门急功近利,容不下一点百年大计的思考。法规是越定越多,可鲜有完善;看问题只看眼前,哪管一步之后会是什么局面。

汽车全世界都在奔驰,但人家汽车再多,也不会实行限购政策,而在汽车保有量并不高的中国却

赫然出台。尽管中国汽车业正在面临增速下滑的困局,尽管作为支柱产业的中国汽车业正迫切地需要扶持,但管理者却说:早晚要限购,晚限不如早限。

既然要限,何必又要发展汽车工业?眼下汽车主管部门的一系列提振政策正要出台(有的已出台),但相对于限购,这些政策显得多么的无力。说到底,如果城市规划到位,如果相应配套设施建设到位,汽车肯定会跟城市和平相处,而不会是如今这样的拥堵和狼狽,难道这是汽车业和消费者的过错吗?

城市交通是个复杂的系统工

程,如果单纯地一味控制汽车数量,显然又是矫枉过正的做法,作为国民经济支柱产业的汽车业无疑也将由此经受冲击。汽车的高速增长让中国快步进入了汽车社会,城市化自然应包容在汽车社会之中。因此,认真了解中国的国情和未来的发展趋势,促进汽车消费增长和社会协调发展,已成为中国汽车产业和城市化面临的共同课题。

城市让生活更美好,汽车让出行更便捷,二者定有和谐之道,这又将考验城市管理者的智慧与水平。

雍君

雍君

帅铃窄体版登陆长三角

继广东、湖北和山东站后，以“中国轻卡由我率领，品质品牌世界车”为主题的江淮帅铃Ⅲ 2012 龙之旅活动日前来到浙江台州，同期江淮帅铃Ⅲ窄体版以9.17万元的价格在苏浙沪地区上市，正式登陆“长三角”高端轻卡市场。

江淮帅铃Ⅲ窄体版在安全、动力、承载、舒适和品质等五个方面均突显出世界级轻卡的价值魅力。与前期上市的宽体版相比，窄体版的车身宽度缩小了305mm，更为灵巧的车身使其能够更好地适应城市交通环境。江淮帅铃Ⅲ窄体版搭载成熟可靠的4DA1发动机，最大功率可达85kw，百公里油耗仅8.8 L，具备低油耗，低排放、低速高扭的特点，并且其排放已提前达到了国Ⅳ标准。车架强度比上一代车型

7月26日,广州本田2013款奥德赛在全国销售服务店正式上市。新车共推出6款车型,售价区间为22.98万元-27.98万元。同时享有“整车三年或十万公里”保修政策。2013款奥德赛在现款基础上,新增珍珠白车身颜色和黑色内饰,配置也较现款有所提升,新车整体变化不大,主要集中在前进气格栅和尾灯部分。



改款奥德赛增配上市 广本明年起猛上新车

在整车配置上,2013 款奥迪 A3 赛加入了“ECON”节油模式输出功能,这项功能主要是通过降低油门响应速度,同时也对空调功率等进行相应的调整,以达到节

能的目的。另外还全系配备了中央储物格、皮质座椅、前排座椅侧气囊、电动座椅加热、第二排自动恒温空调,在高配车型上配备了液晶导航功能。

动力方面,2013 款奥德赛传承了原有动力性能,搭载的 2.4Li-VTEC 发动机配合 5 速自动变速箱,发动机最高输出功率达到 180 匹。

广汽本田副总经理郁俊在接受采访时表示,依据广汽本田中期战略规划,2013 年到 2016 年都是产品密集投放期,以每年 2 款车型的速度开始加大新车投放,将有力改善广本车型产品线较为单一,推出新车周期过慢的现状。

罗裕

烈日当头，由本报汽车周刊与安吉汽车强强联手打造的“沪牌月月送，惊喜周周赢”活动却持续火爆。本着公平、公正、公开、透明的原则，近日，在沪上主流媒体的监督下，万众期待的第一块沪牌得主已经产生。整个抽奖过程也通过微博视频现场直播。

据了解,活动开展以来,来安吉汽车看车、买车的市民络绎不绝。6月份,活动主办方一共收到车牌抽奖有效信息 679 份。幸运得主高女士于 6 月 3 日在位于东安路 239 号的安吉汽车生活广场安吉销售 4S 店内购买了一台 MG3 1.5AMT 小汽车。

随着中奖者的抽出，安吉汽车服务热线 96898 客服人员随即致电高女士，将这份幸运第一时间传达给她。接到电话的高女士先是不敢相信自己中奖，再三确认后，对于这个突如其来的额外惊喜感叹不已：没想到自己真的中了一块沪牌，太幸运了！

目前,“沪牌月月送,惊喜周周赢”活动仍在进行中。凡至安吉汽车旗下门店看车客户凭个人有效驾照,均有机会获得“神州畅游卡(可以免费畅游华东 700 多个景点)、安吉汽车租赁券、安吉汽车免费上门(机场)接送服务以及安吉黄帽子洗车卡等各类惊喜。活

咨询安吉汽车服务热线 9 车生活官方网站,也可关注“车生活”官方微博。

「沪牌月月送」首位幸运得主产生

白诚

突破科技 启迪未来



多数人 被财富驾驭，你 驾驭财富

全新一代奥迪A6L“融”耀登场，
首付20%起，尊享18期低利率1.88%

唯有你的前瞻智慧，方能从容驾驭财富。全新一代奥迪A6L金融购车方案，将更多财富纳入掌控。

- 首付20%起，最长贷款期限5年，18-36期利率仅需1.88%-3.88%
- 信用卡分期尊享18期免息、免手续费
- 创新弹性购车方案，月供288-688元，尾款一年后可展期或置换新车
- 企业专属金融购车方案同步推出

即日起至2012年9月30日贷款购买全新一代奥迪A6L指定车型，以上方案任享其一。

*活动详情请咨询当地一汽-大众奥迪特许经销商及奥迪官方网站。
www.audi.cn

一汽·大众

一汽-大众汽车有限公司 中国·长春

上海地区经销商：

- 上海开隆汽车贸易有限公司 电话：021-64058888
- 上海东联沪港汽车销售有限公司 电话：021-56913110
- 上海永达汽车浦东销售服务有限公司 电话：021-50856789
- 上海一汽沪奥汽车销售有限公司 电话：021-52270000
- 上海东昌汽车嘉定销售服务有限公司 电话：021-69502678
- 上海西上海奥杰汽车销售服务有限公司 电话：021-52828800

- 上海宝友汽车销售服务有限公司 电话：021-56120202
- 上海东昌金桥豪迪汽车服务有限公司 电话：021-50320000
- 上海奥汇汽车销售服务有限公司 电话：021-33736666
- 上海交运起腾汽车销售服务有限公司 电话：021-64419999
- 上海永达汽车浦东销售服务有限公司陆家嘴分公司 电话：021-50262122
- 上海德辰汽车销售有限公司 电话：021-64893333
- 上海南空军城厂 电话：021-65368069（日） 65367395（夜）