

天上掉下个林妹妹 我的越剧人生

王文娟



21.弄堂里躺着好多解放军
从我1947年进“少壮”到解放前在“玉兰”的这段时期,也正是越剧的一个“黄金时期”。越剧真正进入上海主流文化行列,演出场所越来越多,一些原来不演越剧的剧场如兰心、大上海、共舞台等,都开始了有越剧演出。主流媒体也纷纷开辟越剧专栏,刊登演出评论。

繁荣的局面背后,则是激烈的竞争。回想当时的玉兰剧团,之所以能在竞争中一直保持稳步上升的势头,票房居高不下,首先是剧团核心成员包括演出策划等,具有鲜明的市场意识和良好的市场嗅觉。对于每天来看戏的观众,只有保持剧目的丰富多样才有吸引力。编导善于为演员“量身写戏”,选择题材时,他们考虑的不仅是剧情,还有演员的特长、时事的呼应以及观众的喜好等因素。比如在《风尘双侠》中我演红娘子,这出戏是专门为配合上海解放编写的。“卖艺”一场中,编导特意为我增加了许多武打身段:舞双刀、耍枪、翻滚、走绳等。演出后效果很好,戏院中掌声不断,这在当时是比较少见的。戏开演之后,还不断有人陆续进场,站在一旁看到剧终。

此外,玉兰剧团拥有一个比较坚强而稳定的阵容。在这一点上,徐玉兰大姐的眼光和魄力起了很大作用,她在选择人员时,并不一味看重名气,而关键看是否适合剧团的需要,艺术观念是否合拍。这个阵容经过了市场检验和多年磨合,在共同创作中培养出高度的默契,并由此形成了我们剧团的演出风格。后来熟悉的编剧都知道,给我们团写戏需要什么样的节奏,甚至连剧本的字数要求都和其他剧团有所不同。

上海解放前夕,通货膨胀持续恶化,在老百姓眼里,金圆券如同废纸一堆,人们争相抢购黄金、美元、银元,或是肥皂、油、面粉等生活物资,一波高过一波的抢购风潮,使当时社会处于一片混乱与恐慌之中。当时,明星大戏院后门靠近牛庄路的地方有一个银元交易黑市,我们在台上演出时,也不知道是不是心理

作用,总觉得外面银元发出的叮当之声都清晰可辨,这声响搅得我心里越发焦躁不安。

有时候演完戏在后台,大家说起时局都很忧虑:“听说解放军就要打过来了,不晓得会不会像日本人在的时候一样闹米荒,又要去排队轧户口来了。”剧团的编剧吕君樵、钱段学一直安抚大家说:“我们听说解放军很好的。大家不用慌,饭总归有得吃的。”解放后,我们才知道这两人原来是地下党员,难怪平时的言行与众不同。

1949年5月27日,上海解放。我那时借住在成都路天宝里的一幢石库门房子里,解放军进上海的前一天,外面枪声不断,房东金家伯伯的远房亲戚来做客,为了安全,晚上就没有回去。整幢房子里的人都围坐在客堂间里,神色紧张地听着窗外的动静,金家姆妈手里捧着一只首饰箱来回走动。枪声越来越近,到了后半夜,弄堂里也有了零星枪声,一直到天快亮时才停。那一晚,大家都一夜无眠。

金家伯伯说:“天快亮了,大家去睡一会吧!”可是谁也睡不着,心里七上八下,好容易熬到十点左右,金家伯伯大着胆子出去看看情况,过了不久,他回来:“我打开门,吓了一跳,弄堂里躺着好多解放军……”他连说带比划,大家听了都觉得很新鲜。“他们就这样靠在墙边上睡觉,也不来打扰我们,这样的兵我还是第一次见到。他们一晚上没吃东西,我们烧点热茶给他们送去吧。”我赶紧去烧开水,可是没多久,金家伯伯提着满满一壶开水又回来了:“他们不肯喝,说人民解放军不拿老百姓的一针一线。水一点都没喝还谢谢我,唉……”

过了一会,隔壁邻居跑来敲门:“金家伯伯,金家姆妈,弄堂里那些解放军都走了!”大伙纷纷打开大门,人们热烈议论着解放军是如何与众不同。我也好奇地跑到马路上张望,只见街上还有好多战士,他们穿着灰色的军大衣,一张张年轻的脸,有的还是稚气未脱的样子。他们安静地坐在马路边,过往的路人小声地议论着:“这些兵不去敲人家的门,就这么睡在马路上,他们真不错呀!”我也觉得,解放军和我以前见过的兵痞、兵油子是不一样的。一个好的行动,胜过千言万语,后来越剧界组织各大剧团去电台播唱欢迎解放军入城,大家都很积极地参加了。

24.得到一个十分重要的情报

队里刚得到一个十分重要的情报:原“7·15”案中撤回金三角的大批毒品已进入我国境内勐龙地区,但不知是否已流入内地?沉寂了多时的“7·15”案件,终于露出了冰山一角。

情报还有更为详细的情节:此批毒品的组织者汤龙,是定居菲律宾的中国华侨。他在金三角囤积毒品的目的是要运往菲律宾。他曾经考察过从金三角果敢通往菲律宾有两条通道:一条是从果敢经瓦帮到第三特区,然后经缅甸政府控制地,进入中缅泰控制地,人背马驼,途中要历经千山万水到达泰国,然后再从泰国运往菲律宾。还有一条通道就是从中国走,先进入中国临沧地区边境,然后将其运输到离边境800多公里的省城名都市,再运往菲律宾。

这个被道上称“飞龙”的毒品大头目汤龙,因多年前曾在中国闯荡过江湖,对中国的地理环境十分熟悉,经过深思熟虑后,他最终选择了中国通道。为了防范,他策划了与从前贩毒方式完全不同的步骤:第一步,他在金三角起用第一伙人,负责收集毒品,并跨境运入勐龙。第二步,他在中国边境勐龙地区起用第二伙人,将毒品运输到名都市。第三步,他在名都市起用第三伙人负责将毒品运送到菲律宾。为防止万无一失,他分别与此三伙人保持着单线联系,不让他们之间有任何接触的机会。

“飞龙”的防范意识很强,第一次运送毒品时,因第一伙人送货晚到了一个多小时,他取消了此次行动。为了保险起见,他没有再用这个团伙,而在金三角另外起用人马重组团伙,将囤积的毒品贩运进了中国境内。目前“飞龙”已完成了第三步骤,进入第二步骤,将毒品送到了他所取用的第二伙人的手里。

情况紧急,听了王队的汇报,局里十分重视,为此专门成立了专案组。我和刘声涛被抽调到专案组工作。

王队被局领导命名为专案组组长,刘声涛为副组长。在专案组召开的紧急会议上,王队对我辖区内几个人境口岸及周边地区的情况认真地进行了分析,最终决定,下一步我们的排查工作重点将放在勐龙地区所辐射的边境口岸及边寨,竭尽全力阻止此批毒品外流。

通过大家畅所欲言,各抒己见,最后,研究决定了下一步的具体任务:一、在勐龙地区摸排犯罪嫌疑人车辆、对近期有暴富现象的可疑人员采取侦控措施。二、在勐龙地区通往内地的交通要道设立多道检查站,认真仔细地对过往的每一辆车进行检查。

行动开始了。在摸排中,一个名叫丁鹏、小名二愣子的男人进入了我们的视线。据他家邻居反映:此人靠种西瓜和橡胶为生,因懒惰,常常穷得几乎吃不上饭。可是,不久前的一天,他却有钱买来一只山羊宰了请客。再是他最近还换了一个最新款价值2000元的手机,同时还买了一辆价值2万元的摩托车四处招摇。

他的媳妇用钱也大手起来,频频上街买高档服装、买金银首饰。这一切都离不开大笔开销。他经济上的反常现象向我们透露了一个信息,那就是,他的钱从哪来?很值得怀疑。丁鹏这个近期有暴富现象的人,引起了我们的重视。为了更详细地摸清他的情况,我找到了负责丁鹏居住辖区的户籍民警进行了了解,户籍警小黄向我介绍道:“在家排行老二的二愣子,一直以种西瓜为生。由于生性懒惰,所以他一直穷困潦倒,因为常被老婆埋怨,为此,两口子常常打得鸡犬不得安宁。近期突然有钱买了摩托车,开始了吃喝嫖赌的奢侈生活。我觉得这小子一定有问题。”

“你还发现什么?”我向小黄问道。“前几天一个常和二愣子在一起混的小兄弟因嫖娼被我逮到了。他说了两个情况:一是,二愣子也跟他一起嫖过娼,只是警察没有逮到他。二是,他最近看见二愣子换了最新型的手机,他曾问过二愣子咋有钱买手机?二愣子对他说手机是老鸭送的。”

“老鸭是何许人?”我问道。“外号老鸭,学名唐黎明,是一个40岁左右的男子。此人无正当职业,曾经纠结一群人从金三角非法贩运木材到国内倒卖被没收,血本无归,之后变得穷困潦倒。但近期却突然发迹,新买了皇冠轿车,并在外面包养了女人。最令人质疑的是他近期竟然与老婆来了个闪电式离婚,而且将家里所有财产都给了老婆。”户籍警小黄提供的这些线索十分重要。

张娅

罂粟：疯狂的华尔兹



双节促销第二轮高峰到来，家电团购火热展开

永乐27日十时起“疯狂72小时”爆发十一能量

今年的国庆长假恰逢中秋佳节，且国家出台了国庆高速路免费政策，这两个好消息乐坏了不少计划国庆自驾出游的有车一族，大大助长了市民长假出游的热情。节日期间城市居民的出游选择，直接导致了国庆消费市场消费的大大提前。为了让市民能够提前购买，放心出游，本周永乐将全面投入国庆促销资源，27日开始“疯狂72小时特价再折扣”、“满6666元送32寸液晶”等活动。

自永乐9月20日宣布国庆大型促销全面展开，周末沪上家电市场的实际反响充分体现了市场消费已经全面提前启动的讯息。9月20日-21日，永乐举办的“疯狂折扣48小时”活动，引发了今年国庆促销的第一波抢购高峰。

鉴于前期活动取得了巨大的反响，日前，永乐宣布将于9月27日上午10:00起-29日举办“疯狂72小时特价再折扣”活动。加长活动时间、加大活动力度，让选择国庆出游的市民可以提前享受十一的促销力度。活动期间，凭“专场团购券”至永乐购彩电、冰箱、空调、洗衣机、厨卫等商品，单件满2000元可全额抵用一张。凭“3C团购券”购手机、数码、电脑等产品，单件满1000元可全额抵用一张。除此之外，市民购厨卫、小家电可享5-8折；购彩电、冰箱、洗衣机、空调享7-9折；购3C产品专享6-9折。

据永乐总经理吴勇介绍，基于目前的市场需求，永乐将全面在货源、价格、送装服务等各方面做好充分准备，整体备货超过10亿元，送装技师已达到3000余人的规模。十一期间购物如遇任何家电卖场同

型号商品降价，凭有效凭证永乐更将进行2倍补差，全面保护消费者权益。

新婚新居引发家电套购热潮 满6666元送32寸液晶

由于秋季家装和新婚购置需求的爆发，彩电、空调、冰箱、洗衣机等传统大家电，出现单一顾客成套购买的趋势，彩电、空调等还会出现“一户多套”的现象。根据永乐历年销售数据统计，国庆促销期间，单一顾客购买金额在2万元左右、购买件数超过3件的现象集中，几乎占据了整体销售数量的50%!针对此类情况，永乐特于9月27日开始，举办“满6666送32寸液晶”活动。活动期间，彩电、冰箱、空调、洗衣机、厨卫任选3件不同品类商品，单件满2290元，总额满6666元即可获赠32寸彩电一台。据目前的销售形势分析，今年国庆前夕的整体市场消费具有启动早、爆发点集中、热门商品销售周期长等特点。整体市场的销售潜能已经全面爆发，当前已经进入购买的上佳时机。

银联62卡用户3大专享特惠

继2012年五一期间，永乐开展的“刷银联62卡享100元专项补贴”活动开展获得了广泛好评之后，永乐一举在2012年国庆期间，9.21至10.15再次推出刷银联62卡“享专享特惠机”、“享100元银联补贴”、“赢4999元免单大奖”等一系列的专享活动，为各大银行的银联62卡用户提供一场全城购物盛宴！

即日起市民持62开头银联卡，至永乐全市各门店可享多款银联用户专享特价机。刷卡购彩电、冰箱、空调、洗衣机、厨卫单品



满1000元可享100元补贴；购小家电单品满800元可享100元补贴；购数码、电脑、手机单品满2000元可享100元补贴！同时，购家电消费满100元，可参加“赢4999元购物免单”抽奖活动，惊喜享不停！

2012上海购物节“i生活，爱电器——第五届上海国际生活电器节”火爆进行中

作为“2012上海购物节”重点板块之一，“i生活，爱电器——第五届上海国际生活电器节”已在永乐全市各大门店闪亮

登场。今年“i生活，爱电器——第五届上海国际生活电器节”拥有“购物节预约十倍增值”、“等级家电赠好礼”、“节能电器惠民补贴”、“3C旅游装备集结号”四大营销活动。此外，还有一大亮点就是银联“上海购物卡”的推出，即日起至10月7日，市民持银联“上海购物卡”至永乐全市各门店，购买商品可享促销基础上的2%-5%折上折。永乐总经理吴勇表示：永乐生活电器作为上海唯一一家本土电器连锁品牌和家电行业龙头，此次将用齐全商品、超低价格、优质服务为上海购物节和国庆消费市场献礼！