

# 第十届全国微型小说 年度评选一等奖作品3篇

由中国微型小说学会主办,镇江市金山杂志社承办的第十届全国微型小说(小小说)年度评选日前揭晓。微型小说如今凭借手机、网络、数字等先进的媒介平台,迅速、深入地传扬,并被越来越多的报刊媒体所推崇。中国作家协会已将微型小说(小小说)列入鲁迅文学奖的评奖范围。本届评选,有10篇作品荣获一等奖,另有30篇作品获二等奖,60篇作品获三等奖。获奖的百篇作品是在全国报刊2011年发表的微型小说作品中推荐出来,经过初评、复评胜出。本版选刊其中3篇一等奖作品。

本版插图  
郑幸遥



## 为一条狗手术

◆ 申平

著名眼科专家华博士来鹅城为一条狗做白内障手术,这个消息让所有的人都大跌眼镜。新闻记者们更是纷纷挖窟窿掏洞,想把这背后的猛料曝出来。

华博士不是一般人,他是驰名国际的眼科技术权威,曾在美国、英国等国的一些著名学府、医院主持医学研究,论著丰富,观念超前,为国际医学界所推崇。他最近刚刚回国。而那条狗呢,它的名字叫做棒棒,是一条普通的导盲犬。棒棒的主人已在两年前去逝了。它是跟华博士这样的大专家扯上关系的呢?谜!真的是个谜!

华博士行踪诡秘。他拒绝一切采访,只是要求鹅城的眼科医院为那条狗准备一间特殊的病房。这天一大早,老记们就堵在医院门口,严阵以待华博士和狗现身。上午9点,开来一辆面包车,车上走下一个戴着墨镜和口罩的人,他的怀里抱着一条老狗。不用说,这肯定是华博士和棒棒了。跟着下来的还有棒棒的家人。记者们蜂拥而上,长枪短炮一阵猛烈轰炸。但是华博士只说了一句话:你们别急,等棒棒出院以后我会把一切告诉你们的。

接着华博士和狗就进了特殊病房。据医院透露:华博士对狗的检查一丝不苟,甚至还亲笔为它填写了相关表格,整个程序做得认真到位。后来,棒棒就人模狗样地穿起了病号服,躺在推车上进了手术室,打了麻药以后,由华博士亲自主刀,为棒棒进行了白内障摘除术。手术非常成功,也非常顺利,之后棒棒又被推回病房,华博士侍侍左右,等待棒棒的康复。

所有这一切,都使华博士的行为更加充满神秘色彩。

几天以后,棒棒的眼罩拆除,棒棒的眼睛重见光明。华博士抱住棒棒的头,和它久久地对视着,口中喃喃地不知道在说什么。华博士临行之前,应医院的请求给医务人员作一场学术报告,也顺便请新闻界的朋友参加,算是新闻发布会。由于事先吊足了人们胃口,报告厅里人头攒动,连过道上都挤满了人。

一会,华博士牵着棒棒出现在讲台上。华博士走到麦克风前,他说:亲爱的朋友们,现在是我把谜底揭开的时候了。我首先给大家讲一个故事:20年前,一个刚刚毕业的眼科研究生被分配到鹅城当医生。他做第一单手术就出了事故。有位七十多岁的老人来做白内障手术,这位老人的一只眼睛已经失明,另一只眼睛视力很低,他希望能够通过手术提高视力。可是由于这个研究生缺乏经验,手术中竟然碰伤老人的眼底神经,老人的另一只眼睛也永久失明了。老人的子女找了医院领导,医院答应赔款20万,并准备处分这个研究生。研究生害怕极了,他甚至想过出走或者自杀……

事情不知怎么被老人知道了,他先是把子女们骂了一顿,接着又找到医院领导,第一,坚决不要医院一分钱赔偿;第二,坚决不允许医院处分研究生。老人说:我都七十多岁了,眼睛瞎了没有什么了不起,但是不能因为我毁了一个年轻人的前途。我们国家培养一个研究生不容易啊!从此,这个研究生发愤图强,不但取得了博士学位,还远赴欧美深造、讲学。当他认为,自己的成绩足可以告慰老人的时候,他决定回国。回国做的第一件事就是来寻找老人,报答老人。可惜的是老人已经在两年前去逝了。老人的家人说:老人的最后几年,多亏了一条叫做棒棒的导盲犬,它就是老人的眼睛啊!只是最近,棒棒的眼睛也失明了……

华博士说到这里声音哽咽了,他停了一下继续说:现在大家都知道那个研究生是谁了。我为什么要为棒棒做手术呢,只有一个心愿,就是想等它去了那边以后,继续当好老人的眼睛。

## 休闲好时光

◆ 崔立

朋友张三有一天打电话给我,说他开了个休闲场所,名字叫“休闲好时光”。

张三是个很有才华的导演,怎么好端端就去开休闲店了呢。我听着有些可惜,我还没说什么,张三就邀请我,去他的休闲场所玩玩。

我一想,也好。顺便也可劝劝朋友,我不想那么有才华的一个朋友就这么没落了。

去了才发觉,张三的“休闲好时光”,不同于一般的休闲场所。休闲好时光开在一个比较偏僻的地方,外面是一个很大的院子,走进院子,就发现,里面好大啊,而且什么都有,就如同一个大型的影视基地一样。怎么看都不像是个休闲场所啊。

我和张三谈了我的疑惑。

张三微笑着问我,你觉得现在的休闲是什么?

我有些奇怪地看了张三一眼,说,休闲不就是让自己身心放松的地方吗?

张三点了点头,然后告诉我,他这里的休闲并不是一般意义上的休闲,但又比一般意义上的休闲更让人休闲。

张三拗口的解释让我更迷惑了,张三就指给我看。顺着张三指给我的方向,我看见院子里足足可以停上百辆汽车的停车场此刻已经停得满满当当的。这足以证明这里的生意是非常之好。

在我还有些半信半疑时,张三带我进了一间正有客人休闲的房间。

房间很大,足有几十个人列成几排坐在下首,上面的主席台前坐着个油光满面的男人,正在台前大声斥责着什么,这就如同一个局里开大会,局长在台前大声布置着任务,而下面的人员又是唯唯诺诺,毕恭毕敬地听着,惟恐慢待了领导一样。

看了一会,我和张三就退了出来。

我问,这就是休闲?

张三笑了,说,是啊,台前的那个人,做梦都想做局长。可到头来,局长没当上,钱倒是赚了一些。我就找了些群众演员,配合着他做了回局长。

我有些懂了,说,明白了,这就是休闲。

张三说,对头,凡是能解决你精神需求的,就都是休闲。

正聊着,我就隐约听见隔壁一个房间里传来一个男人骂女人的声音。男人骂得很凶,甚至有点过分,可那女人的脾气却是异常的好,随男人怎么去骂,却是不停地道着歉,反复说着是自己的不是。

我平生最见不得男人教训女人了,一个七尺男人,可不是欺负女人的。我正要敲门,去瞅个究竟,我就看到张三脸上的微微笑意。我忽有所悟,问张三,这也是休闲?

张三继续笑着,说,是的,那男人娶了领导的女儿,在家里整天受着气却是不敢吭声,就只好瞒着女人来这里发泄了。

我苦笑着摇头,看来这男人也不容易。

想着,张三腰间的电话就响了,张三接完电话,忽然问我,想不想当个群众演员,去一起演一场好戏呢?

我一想,也好啊,正好可以实地看看究竟。

于是我就跟着张三来到了一个房间,我被要求和十几个男男女女们一起穿上些小贩的衣服,然后肩挑手拎着一堆零碎东西来到那马路边装着摆摊的样子。

尽管我有些疑惑,但我还是跟着大家一起摆上了摊。在我还在疑惑间的时候,不知道是谁大喊了一声,城管来了——

那些跟我一起摆着摊的人马上就撒开腿跑了起来,我反应慢了一些,还好我年富力壮,我也很快跑了起来。

我边跑,边忍不住有些好奇地回过头,我就看见在我身后,还真有一个穿着城管衣服的男人趾高气昂、耀武扬威、不急不缓地向我们追来。

那个人我看着我似乎有些眼熟。在我终于跑远时,我忽然想起了那个人是谁了。

那个人,不就是常在我家楼下摆个地摊,每次都被城管追得落荒而逃的小贩阿三嘛。

## 原始积累

◆ 远山

H大学正门东侧,有一排树。有一天,树下出现了一个擦皮鞋的女孩。女孩看起来虽然不是如花如玉,却也靓丽动人。当她低头擦皮鞋时,乌黑的头发瀑布一样挂下来,露出雪白的脖子一截,看得那些学生顾客心神迷乱。

小鲁就是其中的一个。

小鲁是管理学院的大三学生。他知道自己今后要在商海里混的,所以很注意自己的形象,尤其一双皮鞋,保养得很好。他相信这样一句话:“男人的形象,一在头,二在脚。”所谓脚,就是指皮鞋了。所以当他说校门口出现一个擦皮鞋的摊头时,很高兴,马上就去了。

他知道擦皮鞋的是一个年轻姑娘,同寝室的几个家伙已经兴奋地谈论一个午睡时间了。但他不是冲着这个来的。他认为只要皮鞋擦得好,擦皮鞋的是男是女是老是少,无所谓。可是他没料到,这个擦皮鞋的,不但年轻,而且还很有味道。她眼睛一扫,小鲁就觉得自己心神迷乱了。

当然,小鲁是有定力的。他很好地控制了自己的情绪,不让这种心神迷乱在姑娘面前有丝毫的流露。

“麻烦你,擦擦皮鞋。”他总是这样彬彬有礼。

“不麻烦。谢谢你的光顾。”姑娘态度不卑不亢。

小鲁突然对姑娘充满了同情和怜爱。这样的人怎么可以擦皮鞋呢?

“你可以试试换一种工作。”有一天,小鲁忍不住对姑娘说。

“怎么?我这工作不好吗?”姑娘埋头擦鞋。

“不是不好,工作没有贵贱嘛。”小鲁说,“我只是觉得,你……你这样的条件,可以从事更好一点的工作。”

姑娘又用力擦了几下,表示皮鞋已经擦好了。她抬起头,一边接过小鲁递过来的擦鞋钱,一边说:“你放心,我不会一辈子擦皮鞋的。我有自己的理想。”

“理想?”小鲁觉得有了进一步交流的话题,立即兴奋起来,“能说说吗,什么理想呢?”

姑娘一笑,说:“告诉你也无妨。我的理想是经营一家皮鞋厂。”

小鲁愣住了。他没有想到她的理想仍然与皮鞋有关。“皮鞋厂?那要多少资金啊?你……”

姑娘又是微微一笑:“你没有看见我正在进行原始积累吗?”

小鲁又是一愣。他忽然觉得自己是一名小学生,而这个擦鞋的姑娘倒像是一名大学生,甚至像一位经济学教授。

暑假后,小鲁返校了,擦皮鞋的姑娘却没有出现。

很快,毕业来临,大学生们要为找工作而四处奔波了。校园内也出现了各种招聘广告,其中就有一家鞋业公司。小鲁突然对这家鞋业公司有了兴趣。虽然这家公司在南方,有点遥远,但小鲁还是毅然南下了。

经过两次面试后,行销部主管要见小鲁。也就是说,如果没有什么意外出现,他将获得一份工作。

但是意外还是出现了,因为他一眼发现这个主管竟然就是一年多前在校门口的那个擦皮鞋姑娘。

姑娘见了小鲁却没有丝毫惊奇表情出现。小鲁明白,她肯定早就看过他的材料和照片,知道他是谁了。

“不要惊奇——一个擦皮鞋的姑娘怎么突然升级为主管?”姑娘说,“因为我本来就是公司里的业务骨干。擦皮鞋无非是一种市场调查的形式,瞧你这双鞋,”她指着小鲁穿着的运动型皮鞋,“正是我那次市场调查的产品,我在你们几所大学门口擦了半年多皮鞋,终于知道你们大学生喜欢穿什么样的皮鞋。”

小鲁愣在那里,不知如何接话。

“欢迎你加入我们公司,”姑娘说,“不过第一步,你需要原始积累,你看——”

小鲁顺着她的手势看去,看见墙角放着一只擦皮鞋用的小箱子。

“眼熟,是不是?”姑娘笑了起来,“我现在将它传给你。你要明白,原始积累不仅仅与金钱有关。阅历、行情、调查研究等等,其实也都属于原始积累。”

