



# 3000元礼包刷新幸福感 雪佛兰新赛欧加配不加价

作为首款探入5万元区间的国际品牌车型,雪佛兰新赛欧凭借国际品质、大空间、高安全、低油耗赢得了消费者,尤其是首次购车的城市普通家庭的关注。近日,记者从上海雪佛兰经销商处获悉,新赛欧现正开展“幸福惠到家,加配不加价”的活动,年底凡购买雪佛兰新赛欧任何一款车型,消费者即可享受价值3000元的配置礼包。据雪佛兰销售人员介绍,此次幸福礼包内含的增配套件充分考虑车主日常用车需求,深度挖掘新赛欧为消费者带来的价值体验。而这也让新赛欧在小车细分市场中的性价比优势更为明显。

赛欧的零部件在质量、服务、技术、价格等方面达到雪佛兰品牌的国际标准。

上海通用汽车一脉相承的制造工艺和质量管理体系,也是雪佛兰新赛欧国际品质的重要保证。严格的全球质量管理流程和规范,覆盖研发、采购、制造、认证等全过程。在此基础上,根据中国市场不同的地域环境,雪佛兰新赛欧针对性地实施了高强度的质量认证。自上市起,新赛欧就被赋予“小车大品质”的标签,成为国内小车市场的标杆车型。

## 最可靠售后服务 最保值幸福小车

出色的国际品质背后,雪佛兰新赛欧的售后服务体系同样值得信赖。新赛欧恪守国际标准的金领结服务,在提升小车附加价值的同时,以十分亲民的售后维修保养成本,一如既往地为国家家庭带来驾驶的幸福体验。截至2013年7月底,雪佛兰的网络总数已达到653家,覆盖全国281个城市和

地区,包括三四线城市的230个城市,这标志着不管你在何处购买新赛欧,都可享受到业界领先的汽车销售和售后服务。值得一提的是,从今年9月起雪佛兰车主更可享受高于国家“三包”政策的3年或10万公里整车质保标准。

随着汽车消费观念的成熟,“残值率”已逐渐成为中国消费者购车时的参考因素。在备受车主关注的新车保值率方面,全球知名车辆识别和价格信息提供机构RedBook在2013年第三季度的二手车残值跟踪报告中显示,雪佛兰新赛欧以77.40%的两年残值率位居国内轿车细分市场前列,成为最保值的幸福小车。“赛欧收进来一辆就出掉一辆”,二手车市场的销售人员如此介绍赛欧的销售情况。雪佛兰新赛欧超高保值率的背后不但体现了消费者对其产品外观、设计、性能、安全和油耗等方面的全面认可,更体现出消费者对雪佛兰产品高质量和优秀服务体验的信任。

## 全球标准研发 造就国际大品质

雪佛兰新赛欧严格遵循通用汽车全球产品开发流程以及通用汽车全球工程、质量标准打造,整车95%的零部件供应商来自于现有的通用汽车全球体系,其中40%以上属于全球大型零部件集团或其合资企业,确保了新

# 年底购车正当时 促销陷阱要警惕

由于很多车企都在年底冲量,汽车市场的促销力度也越来越大,以便积极促成消费者结束持币观望,积极入市。可以说,岁末年终,在客观上也确实成为了消费者的购车良机。但专家此间告诫,“面对五花八门的促销推广和各种花样翻新的促销噱头,购车消费者一定要睁大双眼、冷静识别各类促销措施的含金量,否则会感觉无所适从进退失据,甚至不经意间落入促销欺诈的陷阱。”

## 两大标准 教你躲避促销陷阱

促销政策花样繁多,但消费者辨别真假促销的办法很简单,就只有两大标准:一是能否为自己切实带来价值(要么在车品不降的情况下降低我的购车成本,要么在购车售后服务上给我带来价值),二是让自己享受促销政策是否方便。

很多商家都推出了“免息”、“零利率”等贷款购车的噱头,表面上看确实得到了不少优惠,但仔细琢磨一下,又会发现“玄机”重重——“零利率”贷款一般都需要车主交付贷款额的2%—7%(不同机构利率不同)作为手续费,很明显,这是一种变相的利息,而且很多时候购车者若参加“免息”活动,其所购买的车型也

只能按照厂家指导价来支付,不能再享受新车的优惠价格,甚至有些车型的免息金额可能比车价的优惠额还要少。针对此类“贷款蒙人”促销骗术,专家建议在贷款购车时仔细阅读汽车买卖合同的相关条款,然后每一环节都追问到底,在双方对合同条款无争议的情况下再签字盖章。

“优惠注水”也是不良经销商屡试不爽的伎俩:赠与的装饰大多包含水分,其实际价值往往在经销商宣传的标准上大打折扣,以次充好。知情人士透露,一些汽车经销商赠与配置号称进口或优质产品,其实是一些质量极为低劣的廉价产品,将普通的贴膜、地胶、皮椅等价格翻番,以“购车赠与xx元豪华装饰”诱惑消费者。针对此类优惠骗术,消费者应该细心比价,或者咨询专业人士得到客观意见,防止花冤枉钱。

## 以人为本 购车者何乐而不为

当然,并不是所有的促销宣传都是陷阱,关键是要多了解多观察,谋定而后动。像一汽马自达这样有口碑、有实力、有深厚品牌积淀的公司,消费者大可信赖。

在一汽马自达“迎新钜惠,梦想升级”主题促销活动首日,“午夜深蓝”选择了“首

付20%,18期零利息,零手续费”的贷款方案,他介绍说:“我购买Mazda6自动挡时尚型,享受到了长达18个月的免息贷款,还没有手续费的负担。就是说我只首付了2.8万元,就开上了新款Mazda6。这车说真的是一部难得的高性价比好车——车型大,有面子;省油,综合耗油7.3左右,每公里0.53元上下,是2.0排量中最省油的;开着舒适,稳当,内部空间大;最关键的是它是一部B级车,价格却是A级车的。”看的出来,“午夜深蓝”对一汽马自达此次促销政策,其欣喜之情溢于言表。

一汽马自达副总经理田青久此间公开分享了他的营销心得,“营销首先要把握住‘以人为本’,也就是细致入微地关注客户的感受。汽车产品作为行走工具,满足客户需求就需要操控、安全、节油和性价比,让用户买得起、修得起。第二,有了好的产品,客户用车、修车的感受也很重要,如展厅购物环境的舒适性、人员服务态度、接待流程简洁与否、再次回厂是否方便快捷、省心并节约费用等。一汽马自达的‘全心管家服务’,正是以追求客户满意为目标,提供超出期待的服务,让客户感动,进而成为忠实客户,甚至成为粉丝。” 汤力

## 美国移民 EB-5说明会

美国投资移民进入黄金期,申请人数剧增,涨价倒计时,欲办从速。

**时间: 11月16日(周六) 下午14:00-18:00**

**地址: 上海市虹口区吴淞路130号 城投控股大厦17楼(贵宾厅) (近天潼路,上海大厦北150米,内设停车场)**

**资金安全: 第一顺位房产抵押, 抵押物超过150%-200%**

**政府支持: 出资40%的资金**

**就业保证: 轻松满足移民局要求**

**审批快速: 案例从申请到批准仅用15天**

## 欧洲多国投资移民咨询会

**时间: 11月16日(周六)下午14:00-18:00**

投资,移民两不误,购房即送身份,购25万欧元以上希腊等房产,获欧洲身份,通行申根26国

**咨询及订座热线: 021-55905888 66291986**

24小时咨询电话: 4001-804-008

公司地址: 吴淞路130号城投控股大厦18楼(工作时间9:00-17:00)

公司主管: 欧洲各国,美国,加拿大,澳洲等。

## “许·三·多”

上汽大通2014款做运通 实力登场! 许你装得多,省得多,赚得多

**8000公里零油耗,4800元油卡等惊喜礼券**

上汽大通2014款V80全系上市

**上汽大通,集国际资源,携领先技术,打造做领同级之选。2014款做运通,高效节能技术,为您赢得更多利润空间!**

<b>灵动空间 许你装得多</b>	<b>高效节能 许你省得多</b>	<b>人性增配 许你赚更多</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>11.4m³超大载货空间</li> <li>爬梯多窗卸货便利</li> <li>14种座椅组合</li> <li>侧后窗设计,方便出入装卸货物</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>意大利V4发动机技术</li> <li>百公里零油耗最低至5.4L</li> <li>输出功率高达136匹马力</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>270度侧开门,双侧开门,方便装卸</li> <li>可清洗车内内饰</li> <li>车门不锁即压紧</li> </ul>

**冬季免费送温暖 三重好礼送无忧**

上海安吉销售 400-055-0810 上海申通 400-821-2329 上海祥通 021-65557005

上海交运 400-821-3488 上海申捷 021-36161630 上海顺康 021-60192076

上海怡通 021-58153866 上海申汇 400-666-2010 上海云峰 021-34681788

上海名凯 021-59969967

24小时贵宾专线: 400-081-2011 敬请关注www.saicmaxus.com