责任编辑:胡晓晶 视觉设计:黄 娟

看马年春节"网"住衣食住行

网眼聚焦

本报记者 胡晓晶

相比以往网

上与

正

在

同

上衣服主要淘库存、 甩尾货为主的"老黄 历",如今越来越多线 下知名品牌的竞相上 网, 让今年春节的"网购 穿"更时尚更前沿了,网上 平台也成为各大服饰品牌 的新装秀场。作为触网最 成功的全球快时尚品牌 之一, 优衣库目前在中国 内地店铺已超过250家, 但其更庞大的购买人群 正转移到网上。在其年前 发布的 2014 年春夏新品 共11个系列中,仅招牌 的 UT 计划产品(以设计 师 T 恤为主),就有 30 多 个系列 1000 多款。在其 马年的春夏新潮中,"服

适人生"概念将更看重天然纤维 的穿着舒适感。在面料质感上, 亚麻面料因为具有凉爽的肌肤 触感,所以除了在做衬衫、裤装 同时,还在针织品、夹克、围巾等 品类上开始广泛使用;在颜色方 面,灰调风格更适合城市白领, 追求"有自然渗透感颜色"的效 果;在细节上,不少多彩休闲裤从 日本传统的和服内搭裤演变而 来,透气排汗更利索。

而除了线下快时尚品牌优衣 库在网上大秀春夏趋势, 传统电 商"大佬"京东春节前也联手歌莉 娅、UGG、REPLAY 等数十家潮流 品牌举办了自己的首场 2014 春 夏时尚新品的时装秀, 并当场与 玖熙、新秀丽、费雷等11个大品 牌达成了合作,这些大牌都会入 驻京东。在这次电商平台和各大 线下潮流品牌联手的时装秀上, 也能一窥今年春夏的服饰潮流: 在色彩上,以白色系和冷色系贯 穿全场,此外浅绿色、鲜亮的宝石 绿色、较深的海绿色,乃至更亮的 海蓝宝石色、硬朗的卵石灰色均 有所体现, 无不表明马年春夏将 以清爽干净的颜色扑面而来。

而网上各大电商平台及服饰 品牌开始相继秀出各种 2014 年 春夏潮流秀, 这些都让作为重度 "网购族"们欣喜不已。早已练就 了一双"火眼金睛"的白领 Carol 说,网上的这些服饰秀让自己不 去真秀场, 也能够及时紧跟流行 趋势:"如果自己不会搭配,可以 多参考网上时装秀上的模特如何 穿戴;要是没时间把秀看全,也可 直接看网上现成的美装搭配。

马年春节里, 衣食住行网上怎么走? 春节电商不打烊,衣食住行 各有各不同:穿,不再像往年 那样只淘库存货;吃,又多了不 少新鲜的洋年货;住,请个阿姨 照应春节有点难; 行, 开车 "春游"马上记得有娃要 配安全座椅哦!

年货显 茁 大上

轻点鼠 标,年货上 门,今年网购 年货成了越 来越多消费者的不 二选择。来自网上超 市1号店最新发布 的《2014年年货消 费报告》显示:马年 春节的年货网购量, 是去年同期的2.5倍、 增长了151%,远远高 于其他非"年"品类。从 品种上,糖酒、粮油、干 货、特产等传统年货依 然占据市场"主流",而

口味新奇又价格不菲的"洋"年货 则异军突起,靠"高大上"走俏网 上购物车

"洋"年货在整体年货中的占 比, 已由 2013 年的 37%上升到 2014年的40%。其中, 进口酒, 进 口果干、坚果,进口饼干、糕点的 销售涨幅较大,分别较日常上涨 了 150%、90%和 60%。 马年春节 在1号店上最受消费者欢迎的 "洋"年货,当属进口乳制品,进口 饼干、糕点和进口巧克力、糖果。 其中进口牛奶又最受追捧,1号 店日销售进口牛奶达到 15 个集 装箱,相当于国内每售出10盒 进口牛奶就有将近4盒来自1 号店。1号店副总裁黄志雄表示, 伴随去年底1号店正式入驻上 海自留区,未来还有望在发展讲 口贸易、降低国际结算成本以及 从事跨境电商业务等方面获得 强有力的政策支持, 这意味着明 年的年货篮子里将出现更多进口

当然,春节还是要讲中国人 的传统年俗, 你拿什么来孝敬父 母、拜望长辈?来自1号店的统计 显示:传统的零食坚果、适合走亲 送友的酒以及作为"开门七件事" 的粮油,还是马年跑货量最多的 年货。其中,酒涨幅超过148%, 粮油涨幅超过125%,干货涨幅 超过119%。看来,年轻人也意识 到:拜年"洋年货"虽新鲜,但传统 年货仍不可少。



住 节后保姆价格开始趋于正常

春节前后勤打扫,钟点工阿姨 回来没? 记者上午从沪上最大的网 上家政平台"云家政"了解到:到今 天正月十五,大概已经有80%-90%的阿姨返沪,主要为住家保姆、 老人看护和育儿嫂。阿姨们的年后 返工上岗,让各工种价格均开始趋 于平常,不再上跳。

春节前是雇主选阿姨、过年是 阿姨选雇主,这是历年过年"保姆 荒"的真实写照。在今年的春节"保 姆荒"中,育儿嫂、住家保姆和老人

护理三大工种的用户需求最高,仅 有 10%的保姆愿意留守上海提供 服务, 而工资涨幅约在 50%-100% 之间。据上海家谐网络科技有限公 司副总经理孙黎介绍,春节前云家 政平台每天家政服务员的预订量达 到 80-100 次,比正常水平增加 20%左右;临时钟点工从每小时 20-30 元的正常价涨到了每小时 50-60 元的"春节价"。春节里,基本 上是十几个雇主抢一个阿姨, 就算 是临时帮忙的替工,也都已预订到

了春节后。"讨了春节让保姆同家 了,因为春节期间根本找不到替工, 我们只能答应她春节后错峰回家, 这样一来节后替工也好找些。"家住 株洲路的张阿姨说。

今后,有没有办法让雇佣双方 自行协调"过节方案"?据悉,沪市家 政行业也在积极探索通过互联网的 方式来解决"保姆荒"。比如:只需要 在网上勾选工种、时间和录入联系 方式,就有机会在超过1000名替工 阿姨中匹配成功;或者像"云家政" 还与上海电信合作, 让一些不会使 用电脑和手机的老年雇主,可通过 IPTV 用电视遥控器找阿姨。

😈 3 月份宝贝出行必须系安全带

回顾春节出行,有多少人开车在 路上?据"汽车之家"网站的在线调研 数据显示:马年春节期间,自驾游出 行的网友已占到总调研人数的六成 左右。在填写问券的4200余位网友 中,有59.96%的人在春节期间通过 自驾车的方式回家、探亲或出游。不 过,不少有娃的"开车族",对春节期 间自驾游出行有没有儿童座椅还是 模棱两可。

据此前的《2013年中国儿童安 全座椅年终调查报告》显示,全国范 围内儿童安全座椅的使用率只有-成左右。在"哪些乘车方式对儿童来 说是最安全的?"这一项选择中,分 别有 11.56%和 7.89%的网友认为: 让成人抱着孩子坐在后排以及让儿 童独自坐在后排系上安全带, 是最

为安全的乘车方式。殊不知,他们自 认为安全无误的方法其实会将孩子 推入极其危险的境地。清华大学汽 车碰撞试验室主任张金换教授介绍 说,在发生突发性交通事故时,家长 的怀抱并不能保护孩子的安全,反而 会对孩子产生不容估计的伤害;巨大 的冲击力会让大人怀里的孩子脱手 而出,来自家长的惯性还会对孩子产 生二次挤压。同时,让宝宝系成人安 全带的方式同样危险重重:因为车辆 自配的安全带都是给成人设计的,并 不适合儿童的体型。孩子使用成人的 安全带,如果绑得太紧,在车祸时会 造成致命的腰部挤伤或脖子脸颊的 压伤;如果绑得太松,发生车辆碰撞, 儿童又可能会从安全带和座椅之间 的空当飞出去。

此前,因为缺少相关法律法规 的硬性约束,公众对儿童安全座椅 的认知度低,安全意识淡薄,以及存 在侥幸心理等是造成目前儿童安全 座椅推广难的主要因素。值得关注 的是,在今年3月1日起将实施的 上海市《未成年人保护条例》中,申 城将率先开启儿童乘车安全监管有 法可依的时代。该地方条例明确规 定,父母或者其他监护人以及其他 成年人携带未满 12 周岁未成年人 乘车,不得安排其乘坐副驾驶座位; 携带未满 4 周岁的未成年人乘坐家 庭乘用车,应当配备并正确使用儿 童安全座椅。



人连银行

地址:长宁区延安西路889号刷板 电话: 62266550 网址: www.bankofdl.com

春节你刷支付宝了吗?来自支 付宝钱包年后最新出炉的数据显 示:2014年春节期间,支付宝手机 支付超过1亿笔,手机支付占所有 支付宝支付的比例高达52%,7天 内 5000 多万支付宝用户足不出户, 用手机就完成了购物、生活缴费、信 用卡还款、购买余额宝等从生活到 理财方方面面的行为。此外,发红包 和收红包也成了马年支付宝的新亮

依托 3 亿支付宝实名用户和

春节支付宝手机支付超1亿笔 智能手机的普及,全新的支付宝钱

包正在引领一股生活的新浪潮。 "在春节这样一个家族团聚、走亲 访友的日子里,人们从城市返回村 镇,从电脑转向手机,能够在手机 上带着用的手机支付大受欢迎,这 也成为移动服务普及的高峰期。支 付宝的新服务比如手机支付、手机 理财等都有较大的增长和扩散。此 外,根据过去的数据来看,春节及 之后又是一波用户增长高峰。"阿 里小微金融服务国内事业群总裁 樊治铭说.

而正如郝云在马年春晚上所唱 的那首《群发的我不回》一样,通过 群发短信来拜年逐渐 OUT 了,个性 化拜年方式正成为用户的追捧。马 年春节,通过支付宝钱包发红包拜 年,就是热门的个性化拜年方式之 一。数据显示:春节7天,支付宝钱 包共发放了价值2亿元的红包。相 比于其它几毛、几元的红包,支付宝 红包平均金额超过50元,最大的更 达到19万元之巨。红包高峰毫无疑 间地出现在1月30日除夕夜,支付 宝上发出和收到的红包总金额高达 5500万元。其中,上海地区发红包 和收红包的数量在全国各省市里都 是排名第四,沪市有6笔最大的红 包,金额都高达5万元。

截止到 2013 年年底,支付宝实 名制用户已近3亿,这3亿用户在 过去的一年使用支付宝完成了 125 亿笔的支付, 其中超过1亿用户将 主要支付场景从 PC 端转向了支付 宝钱包,通过手机支付完成了超过 27.8 亿笔、金额超过 9000 亿元的支 付, 这让支付宝成为了全球最大的 移动支付公司之一。(苏慧)