

150m²,三代同堂,有宠物的家庭 用什么样的供暖方式更合理?

【林内信箱】

家住浦东的张先生拥有一套150m²的住房,与父母、2岁半的孩子一同居住,并养了一只金毛爱犬。精心装修过的新居宽敞舒适,张先生对目前的居住状况也比较满意。但一到冬天,烦恼就来了。每个房间都装有空调,但同时开启既不舒适又不经济,在室内闷得头昏脑涨不说,家人还因干燥的空气和四处掉落的狗毛频发呼吸道疾病。为了家人的健康,张先生决定换一种供暖方式,面对市面上多样的选择再加上三代同堂、豢养宠物的特殊情况,他特向林内的专家寻求帮助和建议。



血液循环要求,更加舒适。采用的散热片则是从四个方向对流散热,无论身在何处总能感受到它的温暖,满足大空间的取暖要求。

林内智能系列冷凝式采暖炉以水为媒介进行室内的热量交换,其产生的热量是以辐射方式传递,对室内空气湿度和空气流通不会有太大影响,从而可以解决令张先生头疼不已的空气干燥和宠物毛屑问题。六大采暖模式让人性化采暖需求得到解决,独创的语音提示功能也使得操作更加便利,降低了安全问题的发生。在采暖的同时,它还为家庭提供舒适的生活热水,可谓一举两得。

林内家装季的活动仍在继续中,读者参与方式如下:一、将提问的信件,寄至延安中路839号2楼新民传媒,邮编200041,请在信封上注明“林内家装季”;二、将提问的邮件发送至林博士邮箱:dr.lin@rinnai.com.cn。

具体来信所需提供的对应信息可参考3月25日新民晚报A30专版。此次活动只要是正在使用林内的用户或是对林内产品感兴趣的朋友都可以来信参加。如需更多信息,欢迎登录<http://www.rinnai.com.cn/>或扫描林内官方二维码。

林内官方售后服务电话:4006990606



针对张先生的情况,林内专家解答道:由于冬日温度的限制,很多家庭都会在不通风的情况下开启空调取暖,室温过高、氧气不足会使人昏昏沉沉,同时封闭的环境也会为病菌的传播创造条件,宠物身上可能携带的细菌将很容易传染给抵抗力较差的老人与儿童。再加上干燥的空气使得呼吸道更为敏感,在这种情况下,很容易出现咳嗽、过敏症状。

为解决这些问题,专家建议张先生采用冷凝式采暖炉作为新的供暖方式。专家解释道,冷凝式采暖炉就是使用地暖或者室内铺设暖气片形成其散热方式,人体脚部最先接触热源的供暖设备。这一取暖方式与以往的空调取暖、集体供暖最大的区别就是:暖气直接从地板下的水循环装置传出,水地暖是上下对流,这样的形式符合人体“脚暖头凉”的



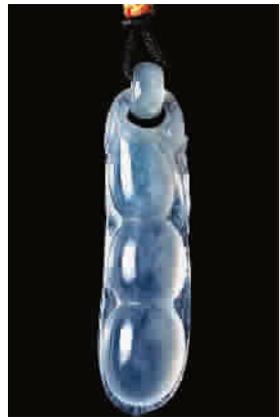
名品楼每周推荐 翠·三元

三月的微风细雨送来一丝阳春的暖意,老凤祥在此送上一份晶莹剔透的春日祝福——冰种美豆。采四季豆福、禄、寿三元齐聚之意。

在翡翠原料上采用连扣式的活雕技法十分考验玉雕师的技艺。简约、写实的雕刻风格既兼顾了整块

玉料的整体性又不失灵动的美感。

豆荚净透素雅,冰种翡翠原料的莹莹质感自然呈现——如云似雾的棉絮轻轻浅浅地舒展于清澈的冰地之中,搭配深色系的服饰竟有如西洋油画般的质感,也承袭中国式传统的美好寓意。



友情提示:老凤祥名品楼四楼设有陆莲莲大师工作室提供高端珠宝首饰设计、定制服务。老凤祥名品楼地址:南京东路518号 电话:021-63526688

周年庆1送1火热 专业老人鞋受青睐

日前,国内著名的中老年鞋连锁专卖品牌——兴顺福,在上海、浙江、江苏、北京等专卖店开展盛大的两周年庆活动,在业内引起不小的震动,买1送1活动,更是引发消费者的抢购热潮。

据兴顺福华东区负责人介绍,周年庆活动在上海掀起消费热潮,尤其是双休日,从早上8点开始,就有很多消费者进店选购,销售及客流成倍增长,异常火爆,兴顺福上海各专卖店,单日开单量多的甚至近百单。由于周年庆活动火爆,部分鞋款数量有限,提醒读者抓紧上门试穿选购!

超人气:老人鞋1送1沪上火热

兴顺福两周年庆“买1送1”活动启动以来,各专卖店老人鞋已多次更新补货。据营业员介绍,“前来购买老人鞋的消费者挤满门店!”究竟是何魔力,竟吸引了众多老人来“淘宝”?闵行区的张阿姨打算五一和老伴出门旅行,去年在兴顺福购买过老人鞋,穿起来就是特别舒适,不仅一点不挤压,而且底软又超轻,腿脚也不容易疲劳。趁着这次周年庆活动,她和老伴一起来“囤几双”!

1双老人鞋29项脚模数据 委托陕西科技大研发,就是专业

在兴顺福专卖店,有时会听到部分会员感慨:“我穿过多个牌子的所谓老人鞋,可就是没有兴顺福出品的舒服,这究竟是何缘由呢?”

为了研发一双更舒适的老人鞋,兴顺福系统研究了中老年老年人的脚型特点,全面

分析中老年脚型生理变化规律,此外还委托陕西科技大学进行中老年健康鞋产品研发,通过脚型三维扫描,记录包括脚围、拇指外凸点、足背围、趾尺寸等29项脚模数据,可以说1双老人鞋成功上市的背后,至少有29项脚模数据的研发背景。

专业设计:老人鞋我们只认兴顺福

韩阿姨说,“现在市面上卖的鞋很窄,又硬又重,好几年没穿过舒适的鞋。我早就知道兴顺福老人鞋是很有名气的品牌,这次周年庆,我一定不能错过。”浦东的赵伯伯说:“阿拉老年人买双舒适合脚的鞋可真不容易,兴顺福老人鞋专门针对老人足部特点研制,轻、软、便、美、透,专6大特性,无论拇指外翻,还是足底长鸡眼、老茧、足跟痛等都能选到满意的鞋款。”

周年庆“买1送1”上海专卖店地址:

- 银发无忧店:上海市闸北区芷江西路488号2楼(五月花生活广场216-218)
- 莲花广场店:闵行区沪闵路7866号莲花国际广场三楼312B
- 齐河路店:浦东新区齐河路258号(沃尔玛一楼侧门门口)
- 三泉路店:宝山区三泉路1862号(三泉路长江西路路口,沿三泉路向北走约100米)

服务热线:400-676-9090



茅台路567号上服集团 出口原单19元叫板国际专卖 工厂直销羊毛衫真丝节全场惊爆价69元起

男式外贸夹克99元 老牌子床单民光100元秒杀

上海服装集团和几十家著名真丝品牌在茅台路567号的上服商厦联合举办第四届中国著名品牌羊毛衫真丝节,汇集了30多家著名真丝及羊毛衫品牌,低至50元。二楼男式外贸精品系列全场59元起。

■ 梦中狼英伦格纹衬衫99元 冠军鹿功能性丝羊毛99元 三楼梦中狼品牌推出的春季新品“贵族格”英伦衬衫是经典不变的,款式百变百搭,适合各种年龄段层次的人需求,并且带来浓郁的英伦复古风潮。洗衣机水洗也不变形,加大加肥尺寸特惠价99元。初春早晚温差较大,著名羊毛衫品牌冠军鹿推出了人气款功能性的真丝羊毛衫,在羊毛羊绒的基础上增加了真丝的复合面料,既光

滑舒适,凉感柔软,又兼具了羊毛的保暖性。大气的印花设计和手工艺编制提升了整体气质,现仅售99元。

■ 二楼男式精品全场59元起 四楼欧美原单凉拖25元 二楼东馆男式精品系列外贸夹克99元,男式毛料西裤59元,多色可选。四楼国际原单折扣特别推出具有防震防滑功能的凉拖秒杀价25元,可家用外出两穿。出口棉质春季外套,阿姨妈妈最喜欢的中长款荷叶边门襟,七分袖短袖两穿,多色多码,仅售79元。

特别推荐:老牌子品牌民光印花床单春季特惠价100元/条。活动地点:茅台路567号上服商厦1-4楼 交通:轨交2号线(威宁路站) 88、829、856、71、941路 咨询电话:52060246

高价专收字画旧书

专业高价收购老红木、柚木、旧字画、旧扇子、线装书、旧瓷器、印章、小人书、老唱片、古玩杂件等。怀旧堂 南昌路260号近茂名路53068169 13601719438

雍乾堂

高价收购旧字画扇子、古书碑帖、瓷器玉器、文房摆件、钱币、邮票、像章、红木家具及修理。建国西路48号 64335083

高价收旧书画

高价收购老红木家具及老白木家具,旧瓷器、旧玉器、竹木牙雕、像章、旧箱子,免费上门看货。仕宝堂 太原路327号 13564330778

苏宁家电竞价周 继续放“价”到清明

自3月28日推出家电竞价周之后,市场反应热烈,苏宁家电因为超低价格和优质服务,受到了顾客的关注和青睐,销量极速飙升,四天之中疯狂销售了上百万件单品,销售额达到数十亿元。苏宁决定将原本3月31日结束的家电竞价周延续一周,一直放“价”到清明。

市场反响热烈 苏宁再续家电竞价周

苏宁相关人士表示,清明前

后,消费者对家电的需求将会快速增长,为了满足市场需求,苏宁决定将活动延续一周,以看得见的优惠让利于顾客。

苏宁表示,此次活动同样延期折扣的力度,相关爆款依旧具有很大吸引力,参与活动的商品囊括高销爆款、上市新品等。而各类产品附加的折扣力度均相当有吸引力,有力地保证了活动商品的性价比与竞争力。此外,在售前售后服务方面,苏宁也进一步优化与完善,苏宁推出的“15天无理由退换货”服务,让消费者在抢购大家电时,拥有充分的后悔权。

新版苏宁易购APP 将打造社交闭环

除了在商品价格方面,苏宁也在服务体验板块做提升。目前,苏宁易购正着力打造社交闭环,在移动端开发分享互动功能,用户成功邀请好友可获提成,该应用已经在苏宁内部进行公测,不久即将面世。

从2013年开始,苏宁就在着力规划在移动端增加分享体验功能,目前该功能以“邀请好友”方式嵌入在新版客户端中。苏宁易购APP“邀请功能”分为短信、微博、微信和当面邀请四种方式,主要形式

为将苏宁易购APP的下载方式和推荐人的邀请码传递给用户。苏宁表示,目前苏宁线上线下有1亿多会

相关链接:“免费午餐”三周年 苏宁李斌致贺信

昨天,“免费午餐”三周岁,它是上百万名捐赠者联合中国社会福利基金会发起的公益项目,成立的初衷就是每天捐赠3元为贫困地区学童提供免费午餐。

作为“免费午餐”的捐助企业,苏宁深切地感受到“柔软改变中国”的力量,作为“免费午餐”的志愿者,苏宁云商副总裁李斌更

全力推广苏宁易购APP可起到良好的导流作用,同时有利于苏宁建立起自己的社会化营销联盟。

是对爱心的力量感同身受。在“免费午餐”三周岁之际,李斌亲自撰文写下了对“免费午餐”的生日祝福,并在4月2日至3日联合组织为期2天的“爱在苏宁——免费午餐三周年公益购物节”的活动,上万件商品将在苏宁易购设立专场进行爱心义卖,从销售额中按照公示比例捐赠给免费午餐。