

抓牢“季度末” 且投且珍惜

本版撰稿 朱绩崧

回想刚刚过去的2014年第一季度,银行依旧比较缺钱。我从工资行转走了一笔钱,理财经理给我发消息:“朱老师,如果你没有买到其他金融机构令您满意的理财产品,请在31日前把这笔钱转回我们这里吧,就算是帮我一个私人的忙。”可惜,我转出的这笔钱买到了我眼中的那款理财产品。

扣除空窗期准确算收益

先说货币基金。货币基金的蛋糕越做越大,分了银行一杯羹,惊动了中银协,甚至央行。目前,资金局面略宽松,7%的年化率一去不返,每天看着余额宝那根走势线直如水泻一般。微信理财通贩售的后起之秀华夏基金财富宝(000343)也好不到哪里去,大致只比余额宝高0.1%,且购买有限制,赎回挺麻烦,比较适合等得起T+1的朋友。3月下旬,微信又推出第二只基金:汇添富基金全额宝(000397)。开卖那阵子,6%也上过,但很快回到理性的水平。从重要指标“上海银行间同业拆放利率”(SHIBOR)看,今年前三个月走势向下,也就注定了这些“宝”们暂时不会离开二度。不过,我有位同事就说:“只要高过活期的0.35%,就值得买!”

至于学弟买的13%,我把这事第一时间和我的私人理财顾问 Amy Land 讨论了一番。Amy 今年极端保守,转个账都战战兢兢,但她这次的评论给了我一点启发,令我对P2P的热情消散大半:“风险不小!”“可人家银行都开了平台叫我们去买啊。”“开了平台叫你买?呵呵,如果他们对这种风险有把握,还会开出平台来让你赚13%?”一语惊醒梦中人!别说13%了,6%我也没捞着。

事情是这样的,招行理财经理在3月28

周三下班时,去车站的路上遇到在劳资科工作的学弟,他说看到我在《新民晚报》写的理财文章。“原来你也理财啊,老弟?”“嗯,这年头,就这点死工资,不理不行啊。”“那你买啥?”“‘爱投资’,P2P的,年化13%,秒杀。现在货币基金分红都降下来了,得多条出路啊。”

日给我电话,问我要不要认购一款61天、年化收益率6%的产品,他可以帮我预约额度,4月4日扣款,但钱必须3月30日到账。我打开计算器的APP粗粗一算,这样活期掉5天,平摊下来,6%就被稀释到货币基金的水平了,流动性还差,运作期间不可赎回,我干嘛买啊?于是,敬谢不敏。自从有了余额宝,我就特别讨厌只吃活期利息的空窗期。

说到空窗期,不得不说说前面提到的“我



辛遥 画

看中的那款理财产品”:汇添富基金的添添富理财182天9号,年化7%。这款产品算是汇添富的“高端理财”,门槛比较高,和一般的信托差不多。本来 Amy 同志劝我今年不要再投信托,但我在汇添富“现金宝”的APP里看到写着是“低风险”“货币型”,也就借了两笔债,投石问路去也。购买呢,有点特别,必须用“现金宝”里的余额。先认购,额度很有限,一会儿就没了,我算走运,买到了。但认购不影响“现

金宝”分红,从我3月25日购入,到4月1日,天天分红一文不少,加起来差不多半个月工资。这比银行可厚道多了吧?

季末投国债逆回购大赚

如果你嫌7%分红太少,13%风险太大,告诉你一个稳而大赚的方法:做国债逆回购。也就是机构缺钱,向你借,拿国债作抵押,风险几乎为零。国债逆回购有好几个品种,以GC001为例,3月31日的年化收益率是13%,3月30日的年化收益率是21%,历史最高是——请hold住你手里的这份晚报——57%。但高的,也就这么节骨眼上的几天,季度末嘛,你懂的。平时利率麻麻地。想玩一把的,去证券公司营业部开通国债逆回购资格,回家打开股票交易软件,选择“卖出”,输入代码即可。一般10万起售,手续费10万分之一。

其实,我还是拿了点“散碎金银”买了广发的理财产品。中国银行跟我说,月底有高息啊,结果一看,5.9%要存365天……这在顶级大行里,还算是良心产品呢!季度末,关注次顶级大行和城市商业银行是必须的。我就一直劝几个想理财又不肯花钱投入设备的朋友:买台iPhone吧,老跑银行柜台,不是个事儿啊。人家谈笑间额度灰飞烟灭了,你还心心念念嘀嘀打车过去做咨询。

而这个春天,最令我陶醉的投资,或许是3天收获了本金的2%,提前发了2014年的年终奖。只是,这次投资毫无复制性可言,这里也就不跟大家啰嗦了。总之,我们这类升斗小民想要玩转理财,必须有强烈的“季度末”意识,多开信息渠道,看清投资方向、风险评级、认购日、扣款日、到期日等等这些条件,从而做出适合自己的理智投资选择。且投且珍惜。

上海家装五星级标杆企业 全国家装百强

云兰装潢
Yunlan-Decoration

上海名牌
国家二级资质单位
上海市家装20强企业
上海市住宅装饰装修一级资质企业
上海市装饰装修行业优秀装饰企业
连续十年被评为上海市信得过家装企业
上海市守合同重信用AAA级企业

云兰装潢

好装潢,找云兰——正规、实惠

【郑重声明】

近期本公司有多个客户向我们反映,本市沪太路1288号我大华店附近,和宝山区高境路上各出现了一家和我“云兰装潢”同音的装潢公司,他们说差一点就没分辨出来。就此现象,本公司特向本市消费者声明:这家和我们的装潢公司与我们正宗的云兰装潢无任何关联,也无任何关系。我“云兰”品牌是经国家正规注册的商标,并三次荣获“上海名牌”的称号。云兰装潢公司是上海二级资质企业,上海市住宅装修一级资质,上海市住宅装修五星级标杆企业。特请各位消费者认清“云兰装潢”品牌和辨明真伪,谨防上了这种不良用心和傍我云兰装潢名牌的当。特此郑重声明。

注明:云兰装潢的兰是兰花的“兰”,不是山字头的“岚”,请注意分辨。

特色A 回头客达到了40%以上

云兰装潢用质量和口碑将公司回头客率达到了40%以上,这与云兰人坚持平价实惠装潢,坚持客户满意度第一,坚持施工质量第一是分不开的,同时我们坚持半包、全包由客户自由选择。从而也引起了良好效应,远近装修客户纷纷沓至而来!

特色B 阳光消费,童叟无欺

室内装潢涉及项目和材料繁多,云兰装潢按大类详细列项,将每个装修项目的材料费单价、人工费单价做成详细表格,在总部到十七家门店的营业大厅上墙公示,让客户在装修之前就看得明明白白和一目了然,杜绝了低开高走和乱收费、乱要价的行业顽疾!

特色C 实样展示,明码标价

云兰装潢特设600多平方米的装饰材料实样展示厅,让客户在装修前就看到自己家将来使用的材料,并云兰装潢所用材料全部环保,高中低档一应俱全,客户挑选余地大。云兰装潢材料实样展示厅里的所有材料均明码标价,等级、规格俱清晰明了,让客户称心选材和放心消费!

本月促销公告 官网: www.shyunlan.com

在2014年04月1日-30日签约客户,除享受本月正常优惠规定外(具体规定请就近咨询门店),还可根据实际房屋情况获得下列赠送(只可选一):

- 一、二手房、翻新房装修送搬场费600元;
- 二、经适房、动迁房装修送力士牌双槽水龙头一只(650元);
- 三、婚房、商品房装修送和成台盆一只(800元);

主推风格
(建面48m²以下除外)

780元/m² 简约风格

890元/m² 时尚风格

1080元/m² 气派风格

免费上门量房,免费出详细预算和设计方案。可收费效果图设计。

所有工程完工后,均保修两年,水电线路工程保修5年,并送水电光盘一张。

推出新活动 旧宅整套翻新装潢 39天全搞定!

(须签活动协议方可有效)

主打房型

经适房装修 老旧房装修
动迁房装修 商品房装修
新婚房装修 复式/别墅

总部业务大厅: 共和新路4532-4544号(彭浦新村近保德路口) 热线: 4000-97-3339

<p>九亭店 沪松公路1490号(近九亭地铁站) 5763 8928</p>	<p>宝山店 永清路315号-317号(近水产路) 5656 0830</p>	<p>长宁店 天山路145号(靠近双流路口) 6259 0005</p>	<p>嘉定店 塔城路458-461号(新王府酒店西侧) 5952 9452</p>	<p>闵行店 莘庄镇水清路405号(地铁北广场近庙泾路口) 5495 6288</p>	<p>南桥店 奉贤南桥环城东路1489-1493号(近东购超市) 5719 2883</p>	<p>徐汇店 田东路379号(近漕溪路田林东路) 6441 0299</p>	<p>金山店 金山区卫清西路692号 6796 0307</p>	<p>大华店 沪太路1288号近晋城路(如家酒店北侧) 6611 1368</p>
<p>青浦店 盈港路649-651号(近城中北路世纪联华西侧) 5985 5685</p>	<p>普陀店 桃浦路329号(近真北路,家乐福对面) 5285 2988</p>	<p>松江店 嘉松南路绿城路口166号(地铁松江新城站北50米) 6773 3219</p>	<p>虹口店 大连路1172号(近平公园) 5595 3668</p>	<p>张杨店 张杨北路579号(近地铁五莲路站文峰超市南侧) 5038 4807</p>	<p>周浦店 上南路8919号(沪南路与上南路口) 6812 8058</p>	<p>浦东店 浦建路1502号(近樱花路东建路) 5045 4808</p>	<p>杨浦店 营口路854号-856号(近翔殷路) 5522 7578</p>	<p>统一报修热线: 5647 4088 总部投诉直线: 5647 6188</p>