

做精做细对“三农”、小微企业、社会金融等服务 让普惠金融阳光照亮更多角落

社区居民休息天早上拎着购物袋出门,无论去菜场还是超市,途中多半会经过一两家金融机构,可能是普通的银行网点,也可能是24小时自助银行、金融便利店、证券营业部甚至是保险门店……上世纪90年代,人们用“多过米铺”来形容街头雨后春笋般开出的“金店”,到现在,“金店多过米铺”的说法演绎出新的解释。随便逛逛,便会发觉上海街头大大小小的金融网点数量之多,绝不亚于生活每天不可或缺的菜场和超市。上海市民一向以擅长理财著称,金融早已融入了上海这

座城市的血脉。

拓展金融“毛细血管”

2005年,联合国提出了普惠金融的概念,指在成本可负担的情况下,将金融服务拓展到欠发达地区和社会低收入人群,不断提高金融服务的可获得性。

其实,上海近年来已经通过不断拓展自身的金融“毛细血管”,对“三农”、小微企业、社会金融等服务做精做细,让金融服务的对象扩展到社会的更多角落。比如,招商、民生等银行与基层商会合作,共同组

建小微金融服务合作社,按照区域、信用等级等,把分散的小微客户组成为银行的集群客户,达到互助共赢,着力破解中小微企业融资难题。本市开出的多家小额贷款公司,员工上门查企业的“三表”弄清真实经营状况,令贷款成为助力订单交货的“及时雨”。担保公司以及P2P等互联网金融机构,让小额信贷需求在网上即可撮合成交。

小额贷款雪中送炭

农业小型合作社刚发展起来,急缺运作资本,也没有齐全的房产

证、土地证可以作为抵押。面向合作社农民的小额贷款保证保险,在全国率先推出,根据农民的信誉和实际情况提供担保。雪中送炭的小额贷款,可用作预付款购买农资,帮助农民节本经营,增加收入。同时,贷款质量好,坏账比例很低,实现了细水长流的可持续发展。

阳光照进市民菜篮子

小额贷款给小微企业带来发展动力,而发展普惠金融的阳光,更照进了上海每个市民的菜篮子。每年蔬菜生产有“冬淡”和“夏淡”,过去

多少年经常会唱响“少啦少啦多啦多”的市场供应主题曲。绿叶菜上市价格太低了,农民种菜没有积极性;种少了过不多久菜价暴涨,居民直喊菜篮子提起来“沉重”。菜贱伤农,菜贵伤民,难题怎解?自从安信农保推出了蔬菜价格保险后,农民卖菜价格有了托底,安心种,菜价也平稳了,居民淡季绿叶菜吃得安心。上海首创的还有花菜价格保险等。市郊产的水果、池塘里养的对虾,都可能是上了保险的产品。农民大佬馆种地开始离不开保险了,怎么样,想不到吧? 本报记者 谈璠

水稻、水果、林木……保险种类不断扩大 农民投了保 种地有底气

枫泾地处上海西南角,是上海最大的农业乡镇。金山区枫泾镇农业技术推广服务站站长张莉快人快语:“保险,确确实实为老百姓提供了保障作用。我们这里的农民参保意识高,农户调整种养结构想尝试新项目,倒过来催保险公司尽快开发出新险种。”

种养新品种倒逼保险

张莉说的新项目,是一个合作社探索水稻共作,生态种养。田里种水稻,旁边沟渠养小龙虾或者大闸蟹。2012年,稻田养大闸蟹成功;2013年,大闸蟹收掉了,继续探索沟渠小龙虾养殖;今年准备养淡水大龙虾。但这是有风险的。海洋大学在试点推广,效果相当好,经济收益比传统种粮食翻二到三倍。有农户已经跟着海洋大学试点,其他农户也纷纷表示希望跟进。农技站虽有信心,却不敢力推,因为保险条款还是空白,底气不

足。安信农保表示,都市型农业对保险提出了精细深的新要求,研究考察河北潜江水稻和小龙虾大面积种植模式后,看看风险点在哪里,饲养技术怎样,再拟定条款。

“保险让农业增收,农民增效。”张莉说。枫泾在上海的乡镇里第一家成立推进农业保险委员会,探索新的合作模式。镇里农业副镇长担任组长,负责基层农业保险工作。23个村每个村主任担任成员。枫泾镇成立了农业保险服务站,确保理赔规范有效进行。镇里有专管员,安信农保有联络员,村里有协保员。一层一层,农业保险网络覆盖到最基层。

保险种类在不断扩大

在枫泾,保险覆盖了种植和养殖。水稻保险以镇为单位,100%参保,蔬菜按农户参保。西甜瓜、草莓、林木、能繁母猪……保险种类在不断扩大。另外,农民家里遇到红白喜事办酒席,投保集体聚餐食品安全保险。

农业保险为什么在市郊农村受到了普遍欢迎?“老百姓种植以后,把家当投在里面,就盼着收获。自然灾害一来,作物全被水淹了,没有收成,可能倾家荡产。农业保险实现了保底,为农民办了实事。”张莉解释说。

黄桃是枫泾的特产。枫泾从

2007年开始推万亩经济果林建设,促进农民增收。动员农户种黄桃,保险的推进作用功不可没。如果没有保险,农民不愿意种。黄桃成熟期在8月,正好是上海台风最猖獗的时期。眼看着桃子就要成熟,快上市了,台风一来,全部扫到地上。黄桃很难保存,地上捡起来的放两天全部坏掉,没法卖。有一户桃农因为台风严重受灾,夫妻两个在家里抱头痛哭。桃林里不能种其他作物,家庭全部收入都靠黄桃收成。一场台风刮过,全年颗粒无收。当他拿到40万元赔款时,发自肺腑地说:“我没想到能赔这么多钱,感谢农业保险。”

赔款公示网上一点通

农民看天吃饭,自然灾害很难掌控。枫泾的专管员上门动员参保,很受农民欢迎,老百姓主动交保费。参保的阿林果蔬合作社是枫泾最大的蔬菜种植基地,是上海保护菜地中的一块,连片面积达到1200亩。专管员每个月都下田头去看情况。

枫泾的农业保险工作做到实处。村里有网上一点击,赔款公示,村民都能查到。李家张家,全额投保还是部分投保,赔款赔多少,通过一点通都能查到,信息公开完全透明。

本报记者 谈璠

申城对虾养殖 创新互助保险

没用完的保费可投入减灾防损

城 普惠案例

水产养殖风险高,农民保险需求急切,但是一般的保险公司不愿意做。为什么呢?保险公司很难真实了解农户受到的损失,道德风险难以控制,因此水产养殖成了“保险阳光照不到的角落”。安信农保在上海的南美白对虾养殖保险上,实现了突破。

上海集贤虾业养殖专业合作社理事长胡忠,同时还是上海奉贤安信农保水产养殖互助组组长,从事水产养殖27年。2001年奉贤开始南美白对虾的养殖。他说,这是一个技术含量高、养殖风险大的行当,一年损失需要两年来补。安信农保介入后,整个产业链得到了提升。

胡忠介绍说,养殖池塘标准化改造以后,采取封闭式养殖,交叉感染没了。不再用药,也省去了药物管理。一开始,养对虾不用药养殖户睡不着,后来他们的想法慢慢改变了。

虾吃了药,能出高收购价的加工企业不要了。合作社有1800吨的冷库,可直接出口欧盟。但是只要检出有一批虾用药了,两年内都

不准出口。

养虾的风险一直存在,养殖户都想多赔点。

赔不赔,赔多少,安信做了个明智的选择,养殖户的理事会有发言权。合作社参与投保,养殖户不参与。理事会有互助联保模式,保险公司技术上指导,理赔流程合规,严格把关。一个规范的制度慢慢形成。

胡忠用“地方武装管地方武装”来形容互助联保:“业务员勘察现场,我们在旁边建议这个不能赔,告诉业务员为什么不能赔。赔付率低了,对合作社有奖励制度,奖励是大家的。”本来靠几个业务员管5万多亩水面,互保模式形成以后,农民之间相互了解,自己监控。

这个机制,并不是把理赔压得很低。当年度保费没有全部赔完,留在合作社,作为防灾减损投入。保险公司还负责对农户技术上的培训,和必要生产设施购置的补贴。

经过互助联保模式运作,加上引入良种苗,胡忠算了笔账,他所在的合作社去年每亩利润8022元,比上年增加了2800元。

本报记者 谈璠

澳大利亚澳中集团房地产投资咨询会

——重温《澳洲梦》，新品《中国人在澳洲做地主》，金凯平真诚与您相约。

26年前他从留学生，到迅速完成财富积累，只用了8年的时间。他用勤奋和睿智编织了充满传奇的财富人生，他实现了自己的澳洲梦，并成为了澳洲房产置业的专家。26年后，他把澳洲地产项目带回国内，让国人知晓置业澳洲不再是梦想。

轻松首付

澳洲做地主

- ◆ 澳洲开发商背景资质，独家承诺售后永久服务
- ◆ 让你拥有澳洲永久土地产权
- ◆ 澳中集团24年澳洲房产专业服务经验
- ◆ 专业团队一条龙服务（购房-建房-验房-出租）

澳大利亚澳中集团，是一家具有澳洲土地开发资质的大型华人房产公司，是一家专注澳洲墨尔本海边别墅项目的华人房产公司，也是一家拥有完善售后服务体系的澳洲房产公司。轻松首付，让你拥有澳洲永久土地产权。 购买澳洲地产项目有风险，购买前应当事先了解在澳洲或地区的购房政策！

咨询会举办时间：4月20日（周日）14:00

举办地点：世茂皇家艾美酒店9楼 Parlour V（会议5厅）（南京东路789号，近西藏中路）

预约电话：021-52380725 52380726

主办方：澳中集团
上海澳中文化发展有限公司