



金融人·中国梦  
金融海归的追梦之路  
市金融党委 新民晚报社  
联合推出

# 追梦,是最充实的旅程

李骏驰 (上海国金租赁有限公司风险控制部总经理)

## 回家一刻无比踏实

少年时最爱在叔叔伯伯旁边听政治风云、商场搏杀各种唠嗑,自打耳边飘过美联储、套期保值、期权定价等名词,虽半懂不懂,但眼前已渐渐幻生出一副美妙而瑰丽的景象:西装革履地驰骋在华尔街,公文包里是亿万的大单,会议上精英汇聚,谈笑之间、世界格局因金融人而改变……我要成为金融人!这个念想令年轻气盛的我热血沸腾。

怀揣“金融梦”,踏上了出国留学的路。金融管理系硕士毕业后,坚定地留在国外找工作,一心想投身金融行业。几经辗转,终于在一家金融机构的零售金融部门当上了信用分析师。此后虽换了几个岗位,但日子却在单调枯燥的工作中度过,年少时的梦想渐行渐远。在电视里看到国内热火朝天的景象,更觉失落和感伤。

## 不停歇的事业脚步

有赖于海外零售金融的工作经验,我很快在筹建中的东风日产汽车金融公司觅得一席之地。原以为汽车金融只是金融行业的边缘板块,公司业务迅猛增长却令我大跌眼镜——凭借庞大的经销商网络和旺盛的市场需求,几年内贷款额直冲百亿。

国内市场的巨大潜力和对金融人才的旺



盛需求,极大地激励了我。熟悉汽车金融行业后,我又给自己定下了新目标——加入“四大”(包括德勤在内的世界上著名的四个会计师事务所简称),在那里全方位地和金融行业各类业务“零距离”接触。如愿进入德勤的ERS(企业风险管理)部门金融组,各式各样的项目连轴转,各类结构的金融产品令我眼花缭乱,整日的紧张忙碌令我无比充实,专业能力也急速提高。

去年,无意间看到国金租赁公司的招聘信息,“融资租赁”几个字抓住了我的眼球。虽然对这种集融资与融物、贸易与技术服务于一体的现代交易方式还不太熟悉,却也知道这是一个重要的融资模式,发展空间巨大。我应聘来到新公司,翻开事业新篇章。

国金租赁刚刚筹建,一切从零开始。公司

## 人物自述

自2007年归国,回到家乡上海,7年时间里换了3个金融行当,不断“追梦”,成就着我生命中最充实的一段旅程。

## 记者问答

问:在你看来,上海国际金融中心建设想要吸引更多海外金融人才,最核心的应该从哪方面着力?

李:我个人认为加强加快法制建设是重中之重。相比发达国家而言,国内金融业的法制建设还是相对滞后的,中央、地方、各部委出台的政策法规存在矛盾冲突之处并不鲜见,而有些政策法规出台后又不实施推行、形同虚设,有些还存在制度真空地带。

问:你认为,今后高端金融人才是否可以更多地实现本地化培养?为什么?

李:如今国外诸多知名商学院已在国内办校,提供了丰富的教育资源,国内外金融业的交流、合作机会也非常多,要学习海外经验不需要去海外求学就已经能够实现,而本土化人才在融入本地金融环境方面更具优势,可见人才的本地化培养不但可以实现,还应该成为趋势。

问:你最想对金融系统青年员工说句什么话?

李:在这个遍地机遇时代不再有怀才不遇,坚持加勤奋必能绽放光彩。

同仁上下齐心,以“建设成国内一流且具有国际影响力的专业租赁公司”为目标,积极借鉴国外经验,加快业务创新步伐,想方设法优化产品组合、交易结构和租金安排,重点推进风险控制体系设计和创新盈利模式。公司成立短短一年多来,我们成功完成了30来个项目,士气如虹。

## 努力为社会创造价值

在国金租赁的一年中,我深深感到了融资租赁行业的社会价值,尤其对于破解中小企业的融资难题发挥着巨大的作用。我们充分依托上海国际集团公司全系列金融服务在国内和国际市场上广泛分布的金融资源,以有效解决实体经济“融资难、融资贵”问题为己任,着力服务实体经济,为中小企业输送血液、扶植

中小企业健康发展。如今,我们投资的项目遍布全国各地,一边推进大飞机、船舶、工程机械等传统融资租赁项目,一边努力开拓农村市场、开展农村基础设施和新农村建设重点工程设备等的物的融资租赁业务,同时积极拓展节能环保、新一代信息技术、高端装备制造、新能源等战略性新兴产业市场。

在国金的一年多,是我生命中最充实的一段旅程。看着一个个项目落地,看见我们扶植的各个企业蓬勃发展,看见客户们欣喜的笑脸,我深深感受到了作为一名金融从业者,身上所肩负的责任和使命,也充分意识到了服务实体经济,助力实现“中国梦”是金融业的社会责任。

梦在前方,期待着“追梦”的旅程充满更多惊喜与可能。本报记者 鲁雁南 整理

名品云集 实景体验 智能科技 私宅尊享 标杆品质 海派设计  
复式/公寓/别墅/大宅/装修/设计/建材/设备/软装/环保/园林/智能

# 海派装饰装修设计博览会

2014 中国·上海 暨秋季名品建材交易会

TIME: 9月6日-8日 ADD: 世贸商城展览馆  
(9:00-17:00) 长宁区兴义路99号(近古北路) 现场免费停车

活动官方网站: www.51zxx.net 免费索票热线: 400 822 8466

现场样板房 360° 实景体验

第三屆

现场看家装 看设计 看建材 看优惠

公共直达: 57, 925, 936, 911, 709, 748, 806, 938, 836, 827, 158, 69等  
地铁路线: 10号线“伊犁路站”步行约8分钟, 2号线“娄山关路站”步行约15分钟  
驾车车主路线一: 延安西路高架由东往西方向至娄山关路下匝口下来由内道进入展馆  
驾车车主路线二: 虹桥路由西往东方向至延安西路直行, 到娄山关路左转弯至兴义路左转弯

臻品公寓区: 满足装修业主所有房型装修需求, 玩转户型优化  
别墅大宅区: VIP客户预约专属私人定制, 全新定位高端  
家居建材区: 2014全球全新家装限量新品发布, 100万促销让利  
智能设备区: 畅享个性操控智能家居系统, 感受科技时代  
精工体验区: 金牌施工专家现场讲解9项领先独创工艺  
软装精品区: 科学选材搭配, 尽显家居生活品味  
儿童娱乐区: 5000套家居装饰案例, 亲子欢乐空间共享  
甜蜜婚房区: 专为婚房装修业主量身设计, 潮流风尚色彩

**1元换购礼**  
在本展会现场签约业主, 订金加1元即可享受“一元换购”活动

**预定参观礼**  
《中高档客户服务手册》、《家居实用手册》、《9S蓝钻工程专辑》; 现场签到可获得价值50元礼品(限800份)

**签约优惠礼**  
1. 现场付一抵三工程款  
2. 送全铜卫浴五件套(价值588元)  
3. 送品牌橱柜一套(价值5000元)

**集中采购**  
上海家装十强与世界500强建材企业联袂优惠, 建材一站式集中采购

**限时秒杀**  
1. 建材限时低价秒杀活动。  
2. 建材限时底价竞拍活动。(签约客户尊享)

整点抽奖  
每日两场整点抽奖, 签约客户100%中奖。  
特等奖 1名: 品牌变频空调(价值4999元)  
一等奖 1名: 42寸品牌液晶电视(价值3588元)  
二等奖 10名: 全自动品牌电饭煲(价值269元)  
三等奖 30名: 日本松下冷暖电吹风(价值128元)  
四等奖 130名: 不锈钢电子体重秤(价值99元)