

梁振英：港府对占中容忍度极少见

同时强调自己不会辞职

据新华社香港10月13日电（记者 张晶 牛琪）香港特区行政长官梁振英13日表示，香港特区政府和警方对“占中”的容忍度，以至警方所使用的最低度武力，就西方民主国家而言，也是极少见的，但局面不能长此下去。

他表示，过去一段时间，特区政府各部门尽了很大的努力，希望能够劝服在各个主要干道继续占领的人士，希望他们能够以社会为重，以大局为重，尽快离开。

梁振英13日在广州出席第十届泛珠三角区域合作与发展论坛暨经贸洽谈会。他在会后接受传媒访问时表示，面对突发性治安事件或大型群众活动，都是由警方现场最高负责人决定如何行动。

他指出，不论谁出任香港特区行政长官，都须按照基本法和全国人大常委会的决定推动普选。这不是一个人的问题，而是我们是否愿意回归到宪制基础的问题。他同时强调，

自己不会辞职。

梁振英说，“占中”过去两周严重影响市民生活、交通、经济，以及香港的国际形象。在可行的情况下，特区政府希望能够尽快让社会各个方面恢复正常，包括纾缓交通拥堵，减少当地居民在时间上或者金钱上所受的损失。他表示，我们一直在不想造成与“占中”人士较大冲突的前提下，希望能够尽快让香港社会各个方面都恢复正常。

莎车暴恐案宣判 12人死刑15人死缓

据新华社乌鲁木齐10月13日电（记者于涛）10月13日，新疆维吾尔自治区喀什地区中级人民法院对莎车县“7·28”严重暴恐袭击案部分被告人作出一审判决并公开宣判，以组织领导参加恐怖组织罪、故意杀人罪、非法制造爆炸物罪、放火罪、绑架罪、以危险方法危害公共安全罪，分别判处奥斯曼·阿卜来提、玉苏普·阿不来提、居麦·喀迪尔、麦麦提依明·艾麦尔等12名被告人死刑，剥夺政治权利终身；判处热合曼·萨德尔等15名被告人死刑，缓期二年执行，剥夺政治权利终身；判处艾力·图尔荪等9名被告人无期徒刑，剥夺政治权利终身；判处阿尔孜古丽·阿曼等20名被告人二十年至四年不等的有期徒刑；另有2名被告人被判处缓刑。

法庭经审理查明，被告人奥斯曼·阿卜来提参加努拉买提·萨吾提（又名努尔买买提，系“7·28”案首犯，已被击毙）暴恐团伙，煽动拉拢胁迫他人参加暴恐活动，在公路上砍杀过往车辆司机，造成3名被害人死亡；被告人玉苏普·阿不来提积极参加努拉买提·萨吾提暴恐团伙，伙同其他暴徒共同杀害5名无辜群众；被告人居麦·喀迪尔与其他暴徒拦截打砸焚烧过往车辆，杀害2名无辜群众；以被告人麦麦提依明·艾麦尔为首的犯罪团伙拦截打砸焚烧过往车辆，并制作了大量爆炸装置预谋袭击警察。法院在审理案件时，充分贯彻了宽严相济的刑事政策。

香港警方清除部分占中者所设路障

据新华社香港10月13日电（记者 张晶 赵菁菁）“占领中环”非法集会进入第16天，依然有大量人员聚集金钟、旺角和铜锣湾等地，香港社会各界人士纷纷呼吁“占中”人员尽快撤离街道，让公共秩序恢复正常。

特区政府13日建议，“占中”人员使用添马公园和中西区海滨长廊（中环段）、维多利亚大草坪和旺角麦花臣游乐场作有时限的聚集，政府相关部门会配合。政府还呼吁尽早结束“占中”，避免影响市民日常生活和工作。

特区政府当日召开跨部门记者会，介绍“占中”带来的影响。行政署长蔡洁如表示，未来两星期，原定有100场会议在政府总部举行，受“占中”影响，其中40场需要取消、押后或移师到其他地点。

从13日清晨开始，香港警方在旺角、金钟一带清除部分“占中”人员设置的路障，有多条道路重新开放。警方表示，早上已成功移除

中区及旺角27个地点的障碍物，未来会继续移除铜锣湾怡和街及金钟道的障碍物。警方强调，清除路障只是为了纾缓交通压力和避免发生意外，并非清场。

教育局局长吴克俭呼吁学生远离危险区域，同时希望“占中”人员尽快撤出路面，让道路恢复畅通。因为中西区复课后仍出现学生迟到的情况。

中西区和湾仔区议会正副主席发表联署声明，呼吁“占中”人士将集会区域转移至添马公园，尽快开放港岛区主要干道。声明说，“占中”超过两星期，中环、金钟多条主要干道被迫封闭，延伸至湾仔一带的陆上交通被迫切断，令中西区及湾仔区的居民、上班人士及零售商户深受影响。区议员办事处收到无数市民投诉，他们的情绪已达临界点。恳请“占中”参与者尊重和体谅当区居民，转移到添马公园集会，让市民的生活重回正轨。

当天下午，逾千名香港市民从中环遮打花园游行至金钟道，抗议“占中”参与者违法占据道路，严重影响生计。此外，多名的士司机及运输业界人士当天下午也前往金钟道，要求警方清场。

私营业主刘先生表示，自从“占中”以来生意受到很大影响，已损失几十万，经过10年努力经营起来的事业，却被这些“占中”者的自私行为破坏。市民梁先生表示，香港不需要“霸道民主”，“占中”人士霸占公共道路去争取所谓的“民主”，实际上损害了香港市民的利益。

14个的士、小巴、非专营巴士及货车商会当日计划在律师协助下，向法院申请禁制令，禁止“占中”人士继续占据金钟、铜锣湾及旺角一带路面，并向“占中”人士追讨经济损失及诉讼费用。据介绍，“占中”启动以来，香港交通界损失达到20亿港元。

拍拍微店正式运营 个人商家也可微信开店

在经过一个月的内测运营之后，京东集团旗下拍拍网表示，基于移动端的微店铺——拍拍微店将于近期正式面向拍拍网所有的企业和个人商家开放，商家可以通过wd.paipai.com申请拍拍微店的开通及装修。

拍拍网相关负责人表示，内测期间拍拍选取了5000家商家开通拍拍微店并完成装修运营，同时，拍拍网将为所有开通拍拍微店的商家提供统一的微信支付功能（即消费者可以通过微信支付在拍拍微店的任意商家购物，货款统一支付到拍拍账户，消费者收到货并满意后，再由拍拍支付给商家），不仅确保了购物的闭环体验，也保障了消费者的资金安全。

拍拍微店的上线也标志着拍拍网全面拥抱移动化浪潮，并将以此为基础构建基于社交和信任关系的全新电子商务生态。

拍拍微店五大核心优势 个人开店不再有门槛

由于传统的C2C生态流量获取成本高昂、竞争异常激烈，卖家生存非常艰难。因此，当移动互联网到来之后，

越来越多的卖家开始期待“去中心化”的电商模式——即建立与消费者的直接沟通、维护和交易渠道，从而降低新客获取成本，提升老客户回头率。拍拍微店也正是在这种商家的强烈需求下应运而生。

拍拍微店的负责人表示，目前拍拍微店除了具备订单管理、CRM（如优惠券、会员、积分等）、店铺装修、物流查询、售后服务等功能之外，还具备了与PC流量互通、支持包括微信支付在内的多种便捷支付、降低个人商家开店门槛、提供微信和手机QQ中心化入口以及低成本无线端引流等五大核心优势。

据悉，由于淘宝平台屏蔽微信链接跳转，这使得很多PC时代的卖家无法通过微信来触达、维系老客户，以及从PC店铺引流。而拍拍则反其道行之，据拍拍微店负责人介绍，拍拍网通过在PC端的交易流程设计二维码引导、首页专题推荐、鼓励微店优惠价等多重措施为微店引流，为拍拍微店构筑了稳定的流量来源。同时，为了解决移动端支付成功率不高的难题，拍拍微店不仅为商家提供了统一的跨账号微信支

付，还提供了包括财付通和货到付款在内的多种支付工具，让商家可以将微店链接分享到包括手机QQ、群、微博、论坛等各种网络渠道。目前拍拍微店的订单占比有40%来源于微信场景，20%来源于手机QQ场景，还有40%则来自于空间、微博、论坛等渠道。

更为重要的是，拍拍平台上的个人卖家也可以开通微店服务，通过拍拍PC后台完成一键开通和装修。同时，在第二期的拍拍微店规划中，拍拍也将推出通过手机APP和拍拍服务号等方式帮助个人商家只需要通过手机就可以轻松开出微店。

据拍拍微店负责人透露，基于京东和腾讯的战略合作关系，拍拍也将通过微信和手机QQ上的中心化入口为拍拍微店提供在这两大移动客户端上的中心化解决方案。10月底，手机QQ将会给拍拍开辟二级入口，并结合腾讯的社交关系链为拍拍商家提供社交电商的创新玩法；同时，拍拍微店将会为商家提供强大的无线广点通自主引流工具，并对商家继续进行广告投放的1:1补贴，帮助商家低成本精准引流。

透过这五大核心优势，拍拍微店的卖家既可以通过多种社交平台进行粉丝营销，也可以获得低成本的稳定流量，一举解决了过往微店“缺流量”、“缺入口”、“缺场景”的矛盾。

新客成本仅为 目前C2C平台的五分之一

据悉，仅一个月时间，拍拍微店的日均销售额就已逼近了行业中微店的最高水平，在十一期间，由于用户使用手机时间大幅增长，拍拍微店的销售额7天内实现了翻倍的增长。

拍拍微店相关负责人表示，根据内测情况估算，目前拍拍微店平均获得一个新用户的成本在1-2元之间，而其他C2C平台则需要10元甚至更高。拍拍微店平均获得一个订单的成本在7-8元之间，而其他C2C平台则需要30元以上。从内测效果来看，过去在大平台上几乎无法获得流量的小微商家，在拍拍微店上都获得了比较好的成交效果。例如女装小店一米风尚，有90%以上的销售额来自于微信，日均销售超过了10万元。

在目前以广告和搜索为主要流量分发逻辑的电商行业中，拍拍微店以其结合平台中心化入口及巨量流量补贴的优势，帮助商家成功的降低了交易成本。一米风尚的店主也表示，成本的降低也使他们可以为消费者提供更多优质低价的商品和完善的服务，进而带来更多的新用户，形成良性循环。

据悉，未来拍拍微店将主要帮扶小微企业和个人商家的发展。过去，由于诸多的条件限制，很多个人商家在发展微信电商的时候都选择了朋友圈卖货的模式，不仅对社交环境造成了严重的骚扰，还带来了许多欺诈和交易风险。拍拍微店不仅将通过APP为个人商家提供更加便捷的开店工具，而且还将通过支付担保的模式来确保消费者的权益。

随着此次拍拍微店的正式发布，拍拍网的相关人士也表示，拍拍微店是拍拍网发力移动战略的重要组成部分，将获得京东集团不遗余力的支持，也将持续提供更多的便利条件搭建生态。“我们希望拍拍微店提供的是基于信任的关系和有温度的交易。”他如此表示。