

创业“菜鸟”展翅起飞还要些啥?

——本报记者探访浦东软件园创业苗圃、孵化器寻找答案



本报记者 曹刚
实习生 朱佳璐

省房租 免水电

【他们热情高涨、项目靠谱,但往往资金没到位、公司未注册,首先缺一间小小的办公室,如果能够减免房租、水电,那最好不过。创业之初,省钱是王道。许多满怀理想的创业者,项目刚起步,就要为日常开支苦恼,恨不得一分钱掰成两半。】

34岁的徐州姑娘李为为,读研时开国标舞培训班初尝创业滋味,工作多年后重拾梦想,而立之年创办转化医学网,去年8月入驻浦东软件园创业苗圃,尝试商业化运作,逐渐成长为转化医学领域颇具影响力的门户网站。“我刚开始创业时,经济压力很大,主要来自房租和人力成本。”办公、开会、投影、上网、打印、喝水、用电、前台,乃至打扫办公环境,任何一个环节都要花钱。而“免费”,正是创业苗圃的一大优势。

凭借扎实的专业背景和清晰的创业计划,李为为半年前顺利通过面试,入驻浦软苗圃。她的团队免费获得6个办公工位的使用权,为期半年。所谓“工位”,指的是一张普普通通的办公桌。别小看这几张桌子,不仅解决了办公场地的问题,还意味着可以免费享受网络、水、电、会议室和投影仪,大大节省创业成本。

有伙伴 不孤单

【他们缺少志同道合的小伙伴,要是能遇到一大帮共同追梦的创业者,求之不得。】

浦东软件园创业苗圃,面积约500平方米,其实就是一大间开放式办公室。十多个创业团队、一大群创业“菜鸟”齐聚于此,为了各自的梦想打拼。他们互不相识,项目也各不相同,但在同一屋檐下,抬头不见低头见,渐渐在苗圃里形成了一种奇妙的创业氛围。

已从苗圃“毕业”并升级进入孵化器阶段的佩奇网络科技有限公司CEO郭维学坦言,苗圃为他省下约10万元房租、水电、物业等开销。“但是,在苗圃的最大收益不是钱,而是得天独厚的创业环境。”

他解释,当年放弃高薪职位创业,刚开始很有信心,“但是钱投进去,没有立竿见影的回报,支持自己的家人开始动摇。”郭维学感慨道,“从前担任部门主管,指挥上百名下属,工作忙碌而热闹;创业后心理落差很大,要独自面对各种问题,觉得很孤单。”

去年底,教育部下发通知,要求高校建立弹性学制,允许在校学生休学创业。在一项由3872名大学生参与的创业态度调查中,56.3%的受访者愿意尝试创业。但真正付诸实践的人,并不多。据统计,我国大学毕业生创业率为2.1%,明显低于国际平均水平。如何为年轻人营造更良好的创业环境,会不会成为今年全国两会代表委员们热议的话题?

那么,期待展翅高飞的创业“菜鸟”,在起跑线上还需要点啥?记者近日走进浦东软件园的创业苗圃和孵化器,试图从“菜鸟”们的故事中寻找答案。



浦软创业苗圃为创业者提供免费半年的办公工位

林德瑛 摄

在浦软创业苗圃的半年里,他遇到了许多志同道合的创业者,孤独感渐渐消失。“虽然大家在为不同项目奔忙,但同处一间苗圃,常有机会聊天,彼此交流进展,畅谈得失,看到那么多人都在为梦想打拼,我的决心也更坚定了。”

找天使 拓人脉

【他们缺钱,急需天使投资人的慧眼,落实第一桶金;他们还缺业内人脉,帮助自己整合资源,打开局面……】

上海浦东软件园创业投资管理有限公司副总经理罗峻介绍,去年,园区在孵企业共获得超过4亿元人民币融资,其中一部分来自“浦软基金”——顾名思义,这部分钱由浦东软件园投资,数额从数十万元到数百万元不等,主要用于优秀在孵企业的早期股权投资。“园区既为企业提供创业服务,又扮演了天使投资人的角色。”不少出类

拔萃的创业“菜鸟”在这里得到了宝贵的天使轮融资,短短几年后,便以数倍价值回赠伯乐,比如天天果园等多家企业已为浦软基金赢得高额回报。

此外,浦软创投还组织创业者建立交流群、举办创业辅导讲座、为团队配备著名投资家或企业家当创业导师……最有特色的创业者交流平台是“老总晚餐会”,初出茅庐的创业公司老总在园区内共进晚餐,边吃边聊。

“浦软孵化器主要为互联网、移动互联网、芯片设计、信息安全、智能机器人5大领域的企业服务,同一领域的企业老总定期相聚在老总晚餐会。”罗峻说,“大家展开头脑风暴,分享经验,交流想法,聆听同行的中肯建议,同时也能拓展业内人脉。”

访高校 觅人才

【一个好汉三个帮,创业项目

要成功,必须吸引足够多人才加入团队,单枪匹马难成大事。】

近些年,浦软孵化器已“孵”出了天天果园、蓝思软件、安洁士石油、智位机器人等成功企业,目前仍在积极探索新的服务模式。校企合作是即将推出的重头戏,旨在为在孵企业牵线搭桥引进人才,既有助解决创业企业招人难的问题,又能缓解应届毕业生的就业压力。

浦软计划走访复旦大学张江校区、上海二工大、上海建桥学院等附近高校,对接就业办,在校园bbs、就业网上发布招聘信息。校企合作项目负责人施海燕介绍,浦软将努力扮演好称职中介的角色,组织在孵企业参加高校招聘会,或进校举办招聘专场。“我们希望在高校和企业之间搭好桥梁,将邀请高校老师来企业参观,组织学生来实习,表现优异的,欢迎留下来工作。人才,是决定一个创业项目成败的关键所在。”

【创业故事】

为宠物研发智能穿戴

双胞胎兄弟共走创业路

智能穿戴近几年很火,从智能手表到电子眼镜,众多企业加入竞争。有人不凑这个热闹,而是独辟蹊径,为宠物研发智能穿戴设备。第一代产品Petkit宠物管家去年问世——如一元硬币般大小,挂在宠物狗颈部,实时记录其活动和睡眠情况,将数据同步至云端,分析狗狗的情绪和健康,为主人提供养宠建议和宠物疾病预警。

职场积累经验人脉

这个点子出自34岁的郭维学和他的双胞胎哥哥郭维科。2013年,他们携手创立佩奇网络科技有限公司,弟弟任CEO,哥哥是COO。之前,他俩在IT行业工作了10年,离职前分别担任国内知名通信公司的软件产品总监和硬件产品总监。

同为职场“金领”的兄弟俩,两年前抛下稳定的高薪职位,自筹百万元资金,带着8人团队走上创业之路。“相比大学一毕业就创业,我们积累了更多经验和人脉,这些资源对创业公司的发展很有帮助。”

他们关注物联网的大趋势,看好智能穿戴的发展前景,决定以此为突破口。“针对各类人群的智能穿戴产品很多,于是我们想到了家庭另一个重要成员——宠物,它们的智能穿戴市场还是一片蓝海。”

苗圃“毕业”梦想不止

如今,兄弟俩从苗圃“毕业”,研发出第一款产品,企业规模日渐壮大。郭维学透露,第二代产品半年内也将上市——全天候全方位监测、陪伴宠物的家用摄像头,即使主人不在家,也可以通过它关注宠物表现,并借助设备上的激光与宠物远距离互动。

第一代产品投入市场半年多来,销量稳步提升,已进入数万户家庭,但这只是郭氏兄弟创业梦想的第一步。早在产品问世前,他们就为公司规划了更长远的发展路径。

他们希望产品能带给宠物主人欢乐和帮助,也看重产品搜集到的庞大的宠物行为数据。郭维学介绍,通过大量采集生物在不同状态和情绪下的行为数据,再进一步整理、分析,可研发出兼具IQ和EQ、个性各不相同的机器宠物狗。“既能看家,又能陪伴,不只是受到养狗人士的欢迎,而且能走入更多家庭,这是我们的最终目标。”

今年底明年初,佩奇计划推出一款可在桌面行走的智能机器狗,郭维学充满信心地说:“在不久的将来,拥有一只能在家中自由行动的机器狗,绝非幻想。”

针对不同阶段的创业企业,浦东软件园近些年形成“创业苗圃+孵化器+加速器”的创业服务产业链条。

上海浦东软件园创业投资管理有限公司副总经理罗峻介绍,没注册公司的创业团队犹如娇嫩小苗,入驻浦软苗圃后,能获得免费

昨日小苗 今天上市

工位、创业辅导和天使投资等服务,半年期满后表现出色的,可“毕业”进入浦软孵化器;孵化器帮助成立不足5年的企业快速成长;企业逐步壮大后,可再升一级,进入

浦软加速器,享受“上市企业前站”的增值服务。

“三种服务类型在浦软分别拥有约500平方米、1.28万平方米和2万平方米创业空间。”罗峻说,苗

圃内茁壮成长的企业可一路升级,比如去年10月上市的上海派拉软件有限公司,在园区内率先走完“从孵化器到加速器并成功上市”的创业链条,在上海众多创业孵化基地中,亦属难得。知名水果电商“天天果园”也是从浦软孵化器走出来的。

上海市经济管理学校
重视人文素养 引领人生发展
www.sems.cn