

城网眼聚焦

小县域也能实现大生态



作为阿里巴巴农村发展战略的全国首个试点县,桐庐如今已有超过108个村站点投入运营,行政村覆盖率达59%,累计实现网络交易6.4万笔,成交额1020余万元。

“小县域,大生态”,桐庐只是“互联网+农村”的一个缩影。本周,第二届中国县域电子商务峰会在浙江桐庐举办,来自全国各地千余名电子商务先进县的县长济济一堂,共同探讨农村电商的发展大业。数据显示:2014年,全国亿元淘宝县超过300个,遍及25个省市;其中,来自中西部的亿元淘宝县超过100个,而从国家级贫困县变身亿元淘宝县的有21个,比如四川的郫县、陕西的武功、湖南的桂阳、河南的兰考、贵州的凯里、云南的瑞丽、广西的东兴、新疆的库尔勒等等。

落后地区可弯道超车

茶叶、坚果和大枣——居然这三样,是网上卖得最好的农产品TOP3。智能手机的普及,让受益最大、手机网购增长最快的也在农村。据统计:2014年县域网购消费额同比增长速度,比城市快18个百分点。2014年,在阿里巴巴零售平台上,县域消费者在移动端的消费额突破2000亿元,同比增长超过250%,县域网店在移动端的销售额

超过1200亿元,同比增速超过300%。全年移动端消费额增幅最大的100个县域,有75个地处中西部;其中,16个位于西藏、13个位于四川、9个位于云南、7个位于甘肃。随着农村电子商务的普及,电商给传统贫困县以“弯道超车”的可能。

农民成阿里新“合伙人”

从“特色中国”,到后来的“淘宝村”,再到现在的“农村淘宝”,由阿里等发起中国“互联网+农村”战略正逐步升级。“特色中国”,是让农民把零星的特色产品搬到网上,把货买出去,类似“让一部分人先富起来”;“淘宝村”,是在村里形成产业,类似“让一些村先富起来”;而“农村

淘宝”,则实现的是农村电子商务的基础建设,将实现“共同富裕”。到今年5月起,阿里又启动了农村淘宝的“2.0”模式,合作伙伴从非专业化的小卖部,转变成为专业化的“农村淘宝合伙人”,阿里巴巴计划在未来发展10万名合伙人。

有意思的是,招募农村淘宝合伙人,主要瞄准那些思维灵活、有较强服务和宣传意识、熟悉互联网和网购的本地人,尤其是返乡青年。和培养好买手的“1.0”模式相比,“2.0”模式的重点是培养好卖手,这对提升农村淘宝的运营效率、推动农村创业就业有积极意义。据统计:2015年5月,全国农村淘宝合伙人中有20位月收入超过5000元,最高的

月收入达1.6万元,随着农产品上行的逐渐加入,农村合伙人的收入还将继续攀升。

物流覆盖全国50万个村

今年5月,福建尤溪县下川村准备在村里的小公园造3个凉亭,本来准备跑100多公里去厂家选材下单,结果跑到村里新开的“村淘”点网上一看,不到十天3个凉亭就送上门了,商家还负责上门安装好,总共花了4万块钱,比线下便宜了一半。以前村民们在网上买个东西也要跑到县里自取,这次买这么大的东西居然还能送上门安装,下川村的村民们都觉得很兴奋。“刚听说要网上买凉亭我心里也没谱,去淘宝上一查不但有还很便宜”,下川村的“村淘”合伙人林长景说,“本来担心送货麻烦,后来一问还包邮!”

据菜鸟网络负责人表示,通过日日顺等合作伙伴,菜鸟的大家电配送网络实现全国95%的区县覆盖,共计50万个村子可送货入村。在大家电领域,即便是拉萨、日喀则这样的藏区也可以进行大家电配送。目前,阿里巴巴平台上的大家电送货上门服务,已经覆盖全国3000多个区县。在一些特殊地区,除了汽车、卡车、铁路等运输工具,牛车、拖

拉机等运输载体也将会用于家电配送当中,少数配送员经过人工扛运,最终实现“送货入户”。时效上,“村淘”物流网接近于城市物流时效,包裹到县城次日必定送入村点。

蚂蚁小贷为农民“保驾”

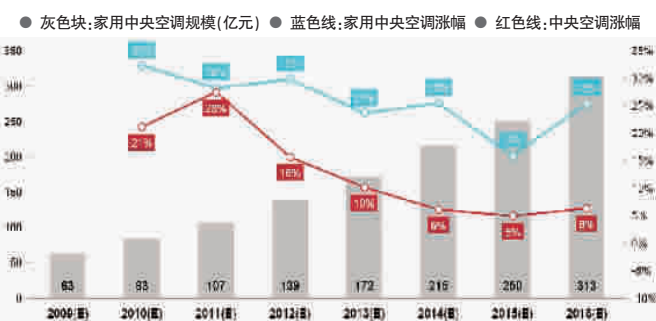
7月1日,蚂蚁小贷向农户放出了首笔纯信用贷款。浙江省桐庐县37岁的毛竹销售户赵纪华,不到24小时就收到了蚂蚁小贷发放的20000元贷款。据央行发布的数据显示:截至2014年底,全国农户贷款余额5.4万亿元,仅占各项贷款余额比重的6.4%。城镇和农村每万人拥有银行类金融服务人员的数量比达到了329:1,农村金融服务亟待改善。蚂蚁小贷所在的蚂蚁金服连接了2300多家农村金融机构,服务了200多万农村电商,还有数量庞大的农村支付宝用户,在推动金融下乡上有着很好的基础。通过一段时间摸索,蚂蚁小贷面向三农的业务正式开展起来。眼下,蚂蚁小贷通过和阿里巴巴的农村淘宝项目结合,借助农村淘宝点合伙人对村民的了解以及其他一些风控手段,给农民直接授信,发放纯信用贷款,贷款额度已经可在2万-100万元。

本报记者 胡晓晶

城图解数字

沪市空调销售即将进入年度“尖峰期”。据苏宁电器和GFK联合推出的夏季空调市场报告显示:作为全国空调消费第一大城市,7-8月份上海空调需求有望集中爆发,届时沪市空调零售额将过10亿元,同比增长超过40%。

今夏沪市空调:价跌量涨



频2999元。此外,苏宁集中采购的定制机型1.5P新APF二级也将首次在今夏批量投入市场,据消费者大数据分析推出的这批惠而浦、海信、志高、奥克斯、海尔等知名品牌定制机在2699-2899元,有望引起市场进一步跟进。

家用中央空调普及化

此外,报告还显示:空调行业已进入消费新阶段,中央空调的家用化普及也是一大趋势,仅在上海

这块市场规模就超10亿元。

据了解,目前在买中央空调时候,消费者更关心与装修不配、空气调节不均匀、机器寿命不长。不过,目前中央家用空调渠道销售服务流程复杂是制约其发展的首要问题,从业者鱼龙混杂,行业内代理商数以百计。专家指出:主流家电卖场应该挑起大梁做足透明化、标准化、一站式家用中央空调服务,规避中小型中央空调专营店的“潜规则”。

空调也能两小时送装

值得一提的是,伴随旺季空调需求增加,空调投诉量也会暴增,6月份比5月份的投诉量高2.16倍。分析发现,投诉原因主要来自:一是空调存在不制冷、噪音大、无法正常启动等质量问题;二是由于空调销售量增大,导致送货安装不及时问题;三是商家未按照约定提供空调或取消订单;四是商家在各种“满额返款”等活动中,对活动细则给人误导。

对此,上海苏宁方面透露售后公司将引进和培训1500多名空调技师来沪,共5000多人的售后服务队和1000辆自备车,以满足空调旺销期间的“配送安装难”。此外,继小件“急速达”后,今夏苏宁还将首次在沪试水大件空调品类2小时内“一体化”送装,打破过去送、装分离分几天做的行业“老黄历”。本报记者 胡晓晶

城互联网观察

大股东增持“护价”队伍日益壮大,其中有的不止是信心。在经历了A股和H股市场这几天的大波动后,复星集团董事长郭广昌本周三出面向员工分享他对目前市场的看法:“如果今天你还有足够的资金和能力,这是一个好的机会。中国A股跌到这个时候,投资的机会已经浮现;H股、中国概念股的机会更多。”“你也许贪婪过,也许恐惧过,现在应该勇敢一点。”

实际上,从7月6日开始,复星控股已经连续三天增持了H股上市的复星国际(00656.HK)的股票,三天后的平均价分别为15.02港元、14.23港元及13.24港元。而在过去的几个月内,复星已经减持了民生银行、豫园商城、上海证大等前期投资的多支股票。按照复星CEO梁信军在某金融微信群里的分享,这是“市场买筹期”:“过去五个月我们卖出23亿美元、快速启动子公司只争朝夕去融资33亿美元,都是为了今天买,只不过不知道今天的熊市来得这么快;今天准备进场买,也是为了未来牛市时有筹码可卖。”

对于大股东的连续增持力挺,复星国际执行董事CFO丁国其昨天向记者重申了复星信奉的“巴菲特式”投资理念:“复星的投资逻辑一直是遵循价值投资的原则。与资本市场大部分投资人相反,复星在牛市的策略是做实净资产、降低负债率、收集现金;熊市时是在价值的地板上换好的筹码、优化资产配置、买低价的好资产。目前股市大跌导致很多优质企业的股票价格下跌,复星已积极关注被市场错杀、被低估的优质股票,主要会留意医疗健康、快乐生活、消费类、金融等行业。”根据该原则,周三复星海外战略又有两大收购消息公布:一是将战略收购德国为数不多的私人银行H&A,项目投资金额最高可达2.1亿欧元;二是正式完成对美国Meadowbrook保险公司的收购,后者在全美50个州牌照经营非寿险业务,紧接此次收购后者在纽交所今日开市前已摘牌并停止了交易。胡晓晶

郭广昌:『现在应该勇敢一点』

支付宝换“马甲”

能聊天会记账 可打借条还好直减

城消费支招

用支付宝还只是付钱或买个余额宝吗?如果以后你还只会这么用,那就真的OUT了。周三,支付宝换马甲——从白色背景变成蓝色背景,这个全新的9.0版本,增加了“商家”和“朋友”两个一级入口,替代了原先的“服务窗”和“探索”。记者实测发现,能聊天会打借条还好直减折扣付钱,新版支付宝的功能大大增强了。

就近“吃喝玩乐”

在新支付宝的“商家”一栏里,可像大众点评一样直接找到本地“吃喝玩乐”等各种服务信息,还能一键领取优惠折扣,吃饭最低直减到5折。其中,首屏的“附近”功能,

更是基于地理位置推荐附近的优惠商家,点击进入可以查看该商家的信息并领取优惠。据支付宝方面透露:“去超市买牛奶、去餐厅吃饭都是消费场景,现在流行的上门美甲、上门洗车等等,也是消费场景。这些消费场景未来都会在商家这个页面里进行展示。”

能加好友可聊天

到了新版支付宝,另外一个大的变化就是打开“朋友”一栏,可添加支付宝好友或建群发起聊天了,这个支付宝里的社交新功能,样子长得颇像微信。

比如:你和朋友之间的借款可以在聊天里边聊边启用“借条”

功能,按照双方约定的还款日期和利息,到时候哪怕身为“还款人”的主人想赖账,他的支付宝也会如约自动把本金+利息一起打款给“借款人”。又比如:支付宝新出的“朋友群”有群收群付、群账户等功能,像收班费、收团费等等原本需要一个个去催收的麻烦事,就无需“班长”出马了。

给家人开“副卡”

而对于没有支付宝账户的老人或孩子,现在你也可以帮他们开通“亲情账户”了。开通后,他们可使用支付宝和余额宝的基本功能,进行移动支付或理财。这对于孩子来说,爸爸妈妈一直说“帮你



保管的压岁钱”,以后就能直接从支付宝里拿了;这对于爷爷奶奶来说,儿孙逢年过节的孝顺钱也相当于有了个账本,既能随时用也能随时翻。

此外,股票也首次出现在手机支付宝里,和余额宝、招财宝等在一起可看收益,而同一屏还有你的芝麻信用分、蚂蚁花呗、爱心捐款等等,这些合成了你的移动“财富本”。本报记者 胡晓晶