

配置升级零费用 超值贷款零压力 三年保养零成本

BMW X1“奔跑”送礼助你过暖冬

随着《奔跑吧兄弟》的热播, BMW X家族最灵动的成员BMW X1凭借其动感优雅的轮廓,真性情和率真态度,激发了都市人对自由的向往。谁说梦想和现实总是差的很远?即日起到BMW授权经销商购买BMW X1,可尊享配置升级“零”成本,超值贷款“零”压力,三年保养“零”费用等三重惊喜。从选车、购车到用车全程无忧, BMW X1,让你从未如此接近“自由”。



2.8万元(行驶10万公里,并根据建议价格和保养里程计算)。在体验更强动力的同时,享受比小排量车型购置税减半更大的优惠福利,可谓鱼和熊掌兼得。

BMW X1赠送的3年/10万公里免费保养服务内容包括:更换机油机滤、空气滤清器、燃油滤清器、微尘过滤器、火花塞和制动液等近20项。通过原厂品质保养令爱车时刻保持最佳状态,让追求自由的激情驾驭安然随行。

“行由我,悦随心”是BMW X1一直倡导的生活理念,它代表了积极的人生态度,同时也是一种年轻的心态,以果敢的勇气和决心去追逐梦想,无所羁绊地活出真正的自由。增配不加价、超值期“贷”、免费保养三重惊喜持续放送, BMW X1让这个冬季不再寒冷。晋级行动,自由启动,让我们与BMW X1一起奔跑吧!

X1晋级版登场 配置升级“零”费用

BMW X1一经在中国上市,就开辟了全新豪华紧凑型SUV细分市场并一直引领市场的发展,在中国已经赢得超过16万用户的信赖。新近推出的X1晋级版在维持原价格不变的基础上,增添了更多豪华配置,为自由行动锦上添花。专业导航系统、18英寸合金轮毂, Harman/Kardon音响系统等选装配置均作为标配装备特别提供,同时配备前排

座椅加热功能,方向盘加热功能等,令X1晋级版的装备达到了更高级别车型的水平。

低首付低月供 超值贷款“零”压力

BMW提供了多种购车金融方

案组合以满足不同消费者的需求。即日起到店购买BMW X1,即可专享“BMW X1悦享360 金融方案”或“悠贷金融方案”。

选择低首付的消费者,可以通过“悠贷金融方案”,首付20%最低仅需5.18万元,同时可以拥有长达4年的还款期限;选择低月供的消费者,可以通过“BMW X1悦享360 金融方案”,首付和尾款各50%,一年贷款期限,月供仅需7元起。

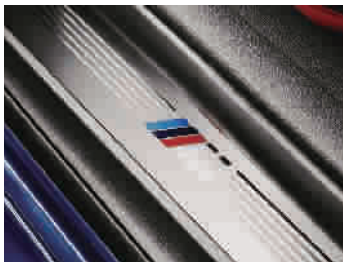
还有更多金融方案可供灵活选择,乐享轻松购车。即使在物价飞涨的今天,你也可以实现“零”压力把BMW X1晋级版开回家,即刻拥有心仪已久的梦想座驾。

免费保养巨惠 潇洒用车“零”成本

即日起至2015年12月31日,购买BMW X1的消费者可参加“3年/10万公里免费保养服务”巨惠活动,最高可节省保养费用达



■ BMW X1 M运动限量版轮毂



■ X1 M运动限量版迎宾踏板

拥抱科技商务时代 看福特金牛座如何将挑战变为机遇



其实已相当模糊。而观察福特金牛座的目标人群,则是一群在各自领域有所成就的新时代商务精英,与上一辈的商界领袖们相比,这些新兴的中国商界精英阶层几乎没有留下体制“烙印”,他们更年轻更显朝气,更关键的是,早年学业或者打拼时就游弋在互联网时代的潮流中,让他们更容易享受互联时代和高科技装备提供的生活便利。与此同时,这批人更其国际视野,对东方文化和价值观亦逐渐回归,推崇个人打拼而非简单继承体制遗产,他们更愿意活跃在充满竞争的高知行业,而不是像父辈们那样挤破头涌进体制内混个“金饭碗”。应该说,市场上的确存在着一批有格调的低调用户,这些人不事张扬,行事有主见,对于性能和品质的要求非常高。不从众地选择豪华品牌,而选择适合自己的高品质轿车,这种选择本身就表明了他们自信的内心以及务实的消费理念。

11月20日,广州车展期间长安福特旗下最新旗舰车型福特金牛座震撼上市,率先提供5款车型供消费者选择,即2.0L GTDi时尚型、2.0L GTDi豪华型、2.0L GTDi至尊型、2.7L GTDi时尚型和2.7L GTDi旗舰型,官方指导价为24.88万元—34.88万元。极具竞争力又诚意十足的价格,一经公布便为其博得了众人瞩目,特别是2.0T的几款车起售价相较同级别车型还低了1.6万左右,这对一直持币观望的消费者来说无疑又注入了一股强心剂。

时至今日,尽管市场上中高级轿车品牌多达数十个,但定位的划分主流,仍然不外乎商务型和运动型两大类。在商务型和运动型之外,福特金牛座锁定“科技商务”这个更为细分的市场,显然是想开辟一个全新的中高级轿车市场类别。福特金牛座,是福特为新时代商务精英打造的一款全新科技商务座驾,这短短一句描述,新车的目标消费人群和产品定位“两面俱全”。福特金牛座凭借一系列前瞻创新的智能科技配置,全方位满足商务精英智能化移动办公的需求,带来高效便捷的舒适驾驶体验。

从上述分析中不难看出,渴望在中国市场大展拳脚的福特金牛座必会全力以赴,通过更真实也是更诚挚的自我表达,来吸引更多消费者的关注。如果说得更形而上一点,他需要改变的,只是相对传统的购车观念,从而推动中高端汽车市场由品牌消费潮流向价值消费潮流转变,哪怕这种转变从一开始只是一小步,但其背后释放出来的市场能量,无疑将是巨大的。



同时,在消费人群的定义上,由于车市价格竞争激烈,整个中高级轿车细分市场的价格区间都在“大胆”下探,除了“他们都很年轻之外”,消费人群的边界



福特全顺

全领域 顺由心

信心之选:全球800万销量,600多款改装车型 舒心之选:全新升级内饰,一路顺畅通心
安心之选:ABS+EBD+ESP营造超越级安全 动心之选:福特PUMA发动机,澎湃动力



福特全顺 全球50周年 感恩回馈
经典全顺 限时优惠11000元



咨询服务热线:8008691099 4008801099 网址:www.myjmc.com.cn

上海科达汽车销售服务有限公司	上海市汶水路269号(万隆路口)	021-56771666/4000125296
上海江铃汽车销售服务有限公司	上海市汶水路336号(近广粤路)	021-62176667/65833856
上海九和汽车销售服务有限公司(沪青平店)	上海市闵行区沪青平公路457号	021-54476966
上海雄威汽车销售服务有限公司	上海市浦东新区川沙创业路515号	021-58382387/4008205832
科达南京4S店	021-5100622/4001182819	
科达南通4S店	021-60891166/4000115288	
上海荣威(奥特斯)	021-64599874/54621720	
上海全顺	021-66770196/56771117	
上海九华(耀斯)	021-24203375	
上海美云	021-52999193	
上海特顺	021-67743586	

造无止境