

宝能系提议万科召开临时股东大会 欲罢免王石等12位董监事成员

昨日,万科企业股份有限公司(以下简称“万科”)公告称,公司股东钜盛华及前海人寿提请万科董事会召开临时股东大会,提议罢免包括王石、郁亮等在内的10位董事以及2位监事的12项议案。

据万科2015年年报,万科董事会成员包括王石、乔世波、郁亮、孙建一、魏斌、陈鹰、王文金、张利平、华生、罗君美、海闻共11人;其中独立董事有4人,分别为华生、罗君美、海闻以及张利平。由于海闻已提出辞职,宝能系此次提出的议案即是罢免万科本届董事会的所有董事。

宝能系在通知中详细列举了提出罢免请

求的具体原因。针对万科近期发布与深圳地铁交易预案,宝能方面认为,在审议重大资产重组预案相关事项过程中,没有充分关注重组是否有利于公司及全体股东的整体利益,给股东带来巨大困扰;针对事业合伙人制度,宝能系表示,万科2014年推出的事业合伙人制度的具体内容,以及公司董事、监事在该制度中能够获得的报酬及获得该等报酬的依据,董事会从未向投资者披露过,违反上市公司信息披露有关要求;对于王石本人,宝能系指出,王石于2011年至2014年担任公司董事期间,前往美国、英国游学,长期脱离工作

岗位,却依然在未经股东大会事先批准的情况下从万科获得现金报酬共计5000余万元。在万科缺少股东层面实际控制人、有效监督手段缺位的情况下,王石利用董事长地位获取巨额报酬,损害公司和广大投资者利益。

有消息称,华润亦可能向万科提出召开临时股东大会的议案。对此,昨日,华润集团回应,华润没有向万科提出召开临时股东大会的议案,亦没有提名吴向东出任万科董事长。

万科章程第121条规定,股东大会在遵守有关法律、行政法规规定的前提下,可以以普通决议的方式将任何任期未滿的董事罢

免;第92条又规定,股东大会作出普通决议必须经出席股东大会的股东(包括股东代理人)所持表决权的过半数通过。这意味着,宝能提出的罢免现有十二位董事的议案,需要获得股东大会一半票数即可以通过。

目前,宝能系两家公司持有万科24.26%股权,而华润集团持有15.29%股权。如果华润支持宝能系提出的议案,二者持有股权近40%。这意味着,在华润支持宝能的前提下,宝能只需要再争取10%的票数,即可罢免万科本届董事会的所有董事。

本报记者 杨玉红

宝钢武钢筹划战略重组

本报讯 (记者 叶薇 连建明)宝钢股份、武钢股份今天起双双停牌,称分别接到控股股东宝钢集团、武钢集团通知,宝钢集团与武钢集团正在筹划战略重组事宜,重组方案尚未确定,方案确定后尚需获得有关主管部门批准。上述事项可能涉及两家上市公司的重大资产重组。双方表示,停牌期间,将尽快确定相关方案,并于五个交易日后公告相关事项的进展情况。

宝钢集团和武钢集团合并传闻从去年开始就不绝于耳。2015年3月20日,工信部发布了《钢铁产业调整政策》(征求意见稿),明确兼并重组步伐加快,混合所有制发展取得积极成效,到2025年,前十家钢铁企业(集团)粗钢产量占全国比重不低于

60%,形成3-5家在全球范围内具有较强竞争力的超大型钢铁企业集团,以及一批区域市场、细分市场的领先企业。自此,市场开始揣测武钢集团与宝钢集团的合作。然而,宝钢股份和武钢股份都曾发布澄清公告否定合并传闻。

去年以来,国务院国资委不断推进央企改革以及兼并重组的力度。2015年初,南北车合并;2015年5月,国家核电与中电投合并消息公布,2015年12月中国远洋与中国海运大整合方案获批;今年年初,矿业领域中国五矿与中国中冶科工集团宣布战略重组。

在钢铁行业持续低迷的当下,两大央企重组带来很大的想象空间,而能否通过重组有效解决钢铁业的困境,还有待市场验证。

首个林果气象指数保险险种在马陆试水 安信农保推“葡萄降水量指数保险”

本报讯 (记者 金旻矣)种葡萄,最怕下雨天,然而今年起本市一些葡萄种植户吃上了“定心丸”。近日,“葡萄降水量指数保险”在嘉定区马陆镇开展试点,降水若超过约定值,种植户将获赔款。这也是上海地区首个林果气象指数保险险种。

记者从推出该险种的安信农保嘉定支公司了解到,这个项目是本市农业保险的又一次创新。在市林业局、市农委以及市气象局等的支持下,调研人员前期对气象数据、农户需求、风险评估、政策研拟等反复论证,选取了对葡萄生产影响较大的降水量作为保险责任,为超过1000亩的设施葡萄提供最高每亩1万元的保险保障。在保险期间内,当实测累计

降水量达到约定触发值时,保险公司会及时快速将赔款发放到户。同时,嘉定区、马陆镇两级财政给予了大力支持,为地方特色农业产业可持续发展以及农民增收提供了有力保障。

据悉,马陆葡萄在上海乃至全国都有较高知名度,也是郊区特色农产品的一张名片,仅品种资源就多达130个。近年来,随着马陆葡萄不断向规模化、集约化以及设施化发展,传统的农业保险的承保理赔手续相对繁琐,时效性也较差,已满足不了新型农业经营主体的需求。而该项目不仅是本市传统农业保险向现代化新型农业保险跨越的尝试,更是对中央“完善农业保险制度,探索开展天气指数保险试点”精神的实践。

恒大20周年 2020年巨能级目标：3万亿总资产

6月26日,恒大集团迎来20周年大庆,当天巨人在广州举行了庆典,来自社会各界的1800多位重量级嘉宾出席。据了解,文艺晚会总导演由北京奥运会闭幕式、广州亚运会开幕式总导演陈维立担任,总撰稿人由央视春晚总主创朱海担任,晚会上明星汇聚、异彩纷呈,并通过多家卫视同步全国直播,为广大老百姓奉献了一场精彩的文化盛宴。

跨越型发展的前二十年

资本对恒大的青睐绝不是毫无原因的。回望过去,1996年许家印创立恒大伊始,内外部环境严峻,白手起家。然而他抓住了房地产业当时即将赚取暴利分红的,实现住宅商品化的巨大机遇,仅花费三年即从激烈竞争中脱颖而出,又花费三年完成从广州到全国布局,十年间完成180多个城市的拓展。

2006年开始,房地产业进入全国范围的黄金期,恒大以二三线城市为主要拓展方向,明确“民生地产”的发展定位,让利予民,成功抢占了刚需这个最大的市场。3年后,恒大在香港成功上市,抓住国际资本市场的机遇,实现国际化、跨越性发展。

2013年起,恒大集团开始实施多元发展战略,进军多个有发展潜力的新行业。截止目前,恒大已形成了以地产为主业,金融、

互联网等多元产业协同发展的新格局,拥有中国恒大、恒大健康、恒腾网络、嘉凯城、恒大淘宝、恒大文化等6家境内外上市公司。

另有数据显示,恒大集团2015年解决就业130多万人,20年来捐款超过28亿,无偿投入30亿结对帮扶贫困地方。

2020年总资产目标超3万亿

许家印在致辞中将恒大的今天,归功于全体员工的拼搏和奉献,反身处地道出了员工在工作中的艰辛付出。其发自内心的真情流露,体现出其对员工的深厚情怀。

不过,恒大集团的成功无疑与许家印的高瞻远瞩及努力紧紧相连。

许家印从恒大成立到现在,一直坚定实施前瞻性的发展战略,并每二年制定“三年计划”,确保了企业的稳健可持续发展。在管理和运营方面,独特的紧密型集团化管理模式、标准化运营模式、民生地产的产品定位,这些都确保了恒大企业从零到有的快速发展。

值得注意的是,在庆典上,许家印表示,到2020年总资产超3万亿,房地产年销售规模超6000亿;分析认为,恒大每年核心数据指标的增长幅度在30%左右,按此幅度计算,该目标可超额实现。

中欧时代先锋派大红包 摩根亚总债基销量夺冠

本报讯 (记者 许超声)中欧基金旗下中欧时代先锋基金今日分红,每10份分红0.5元,这是该基金成立约7个月以来的第二次分红。据数据显示,截至6月15日,中欧时代先锋今年以来净值增长5.22%在111只同类标准股票型基金中排名前三。成立于去年11月3日的中欧时代先锋基金,已经实现净值增长19.23%。

内地与香港基金互认开闸至今已近一周,统计显示,这期间两地获批发售的基金产品总数已达42只,其中南下基金36只、北上基金6只。从销售情况来看,北上基金好于南下基金,尤其是上投摩根代理发售的摩根亚洲总收益债券基金销量占所有北上产品近90%,成为当之无愧的销量之王。

华宇注资银票网1.2亿元 共同打造供应链金融服务业

本报讯 (记者 袁玮 通讯员 姚志康)日前,落户南丰城的上海鸿翔银票网互联网金融信息服务有限公司举行“银票网A+轮融资签约仪式”,投资方是中国华宇经济发展有限公司,华宇出资1.2亿元入股银票网。

华宇董事长李军介绍说,在当前经济转型和产业链升级的进程中,华宇“大金融”战略部署将以供应链金融为突破口,实现“实业+金控”的多元化发展。从今年4月起,华宇首推的互联网金融战略发力点正是供应链金融,与银票网的发展思路不谋而合。入股银票网,将实现实业、资本和互联网金融的高效融合,开启多赢格局。银票网CEO则表示,“供应

链金融”成为华宇与银票网走到一起的“结合点”。银票网将助力华宇抢得先机,携手占领供应链金融领域的制高点。金融服务实业,实业支撑金融。金融资本和实体经济的相辅相成,将促成华宇和银票网的有机整合,乃至产生加乘效应。

据了解,银票网深耕线下票据业务,目前主要投资标的为金融类承兑汇票,其投资风险等同于银行间同业票证,而投资回报率与信托产品类似。另悉,银票网2007年开展票据业务,2014年8月落户上海注册新公司。当年4个月的营业额突破1个亿,2015年出现飞跃式发展,当年营业额达60个亿。

广发证券再度进驻金交会

本报讯 (记者 连建明)第五届中国(广州)国际金融交易·博览会(简称“金交会”)近日在广州琶洲展馆盛大开幕,国内大型“A+H”上市券商广发证券携旗下五家子公司广发资管、广发期货、广发香港、广发信德、广发乾和再次集体亮相。

广发证券从一家证券营业部开始,已发展成为今日市值名列前茅的大型综合A+H股上市券商。此次金交会,广发证券以“专业、专心、专为您”为主题,在现场举办一系列精彩的投资理财讲座和互动游戏,藉此与投资者进行线上与线下双向互动。

