

信用卡消费 境外“羊毛”线下不少

城三省吾金

信用卡线下消费在境内的羊毛几乎绝迹,要想优惠、返现,只能多去境外刷。然而,各家卡组织、银行暑期活动众多,加上广告词缤纷的包装,容易看得一头雾水,今天就在这里做个梳理。

先说卡组织。银联一直有“精彩香港旅游会”活动,注册刷卡消费1元积4分,2017年4月1日前,12500分兑换昂坪360缆车票。

更多活动在万事达。官网注册“乐游赏”,在指定商户消费,5%返现,无上限,而且长期有效。此外,还

有与携程联手的“万千赏”。

次论银行。浦发近期几乎是返现无脑刷。报名后,万事达前5万名、Visa前5万名、美国运通前2万名境外刷卡(不含取现),返5美元,截至2016年9月30日。针对美国运通卡,截至2017年3月31日,白金卡返1%,每月最多600元;超级白金卡返10%,每月最多3000元。还有梦卡系列,无论是Visa还是万事达,每笔消费(不含取现)均返8%,每月单卡组织最多80美元,截至2016年底。

年底前,建行针对Visa、万事达、银联、JCB,有每月单卡组织消费满8笔且每笔满100美元,有

8%且封顶80美元的返现,但不包括公务卡、商务卡。注意:须以系统登记手机发短信报名。这个活动,相对而言,门槛就有点高了。

11月前,中信万事达钛金卡线下消费返现6%,每月最多100美元。可惜,名额有限,不知多少,碰运气吧。

2017年3月前,中国银行Visa、万事达、银联、美国运通卡每月满5笔且单笔满600元,可随机抽取其中1笔返6%,最高600元,不包括公务卡、单位卡、长城国际卡、境外中行所发卡。这招似乎灵感得自招行。

招行则有根小羊毛:凡有境外

消费,11月4日前,每周四上午10点起,在APP“掌上生活”限量兑换1份星巴克中杯电子饮品券,每周1万份,活动期间每人限兑1份。11月前,如境外消费满3万元,可在此app上领取5千积分或炒锅、炖锅套装;满5万元,可领取1万积分或旅行箱。

交行最近推出环球支付卡,因为卡面有跳跃状的小鹿一头,所以卡界俗称“神鹿卡”。其中,钛金卡下卡后90天内激活并注册本活动,可获100美元刷卡金,年底前境外消费每笔抵扣10%,直至用完。年底前,交行还有积分挑战赛可参加,Visa、万事达、银联每月任意消费满

5笔,可享当月所有境外消费10倍积分奖励,基础模式最高10万分,挑战模式最高50万分。这些积分可以在APP“买单吧”内兑换美食现金券。

此外,农行、兴业、光大、平安、渣打、花旗等信用卡也有类似活动,在此不赘,详询官网。

要提醒的是,如有多张卡准备薅境外羊毛,务必“好记性不如烂笔头”,做个小小的分析报告,明确在什么情况下刷什么卡,否则细节有误,错失真金白银,实在可惜。

本栏目致力于推广各类“接地气”的理财小知识,观点仅属作者个人。 范白泉

手机信用卡增长势头强

今年以来,随着苹果、三星等智能手机厂商相继在国内推出移动支付服务,商业银行的手机信用卡业务出现了爆发式的增长。以最大的信用卡发卡行中国工商银行为例,截至上半年末该行手机信用卡发卡量已超过百万张,并实现了对苹果手机、三星手机以及其他安卓手机的“全覆盖”。

手机信用卡业务的强劲增长,首先得益于其强大的功能以及高度的便利性和安全性。工商银行相关负责人透露,该行的手机信用卡在国内首度运用Token(令牌)技术,通过工商银行云端服务器与客户手机APP的实时交互,快速完成云支付信用卡在客户手机端的发卡交易、密钥下载、身份验证等过程。这是全国第一款由商业银行自主发行的,真正基于手机,实现线上线下支付的全功能移动支付产品。开创了即时需求、即时响应、即时解决的新型服务模式,全面支持线下“近场”挥卡支付和线上“远场”一键支付,为消费者带来更加智能安全、时尚便捷的移动生活新体验。在安全性方面,工商银行行的手机信用卡应用了当前全球前沿的NFC、TSM(可信服务管理)、Token(令牌)技术,实现了高级别的安全保障。 黄侃

一技傍身,为生活开拓更多财路

城能挣会花

无论是求学深造还是就业面试,都会被问到你的特长是什么。掌握一项或几项技能,能让你脱颖而出的同时,没准还能开拓一条意外的财路哦。

钢琴十级技能派用场

80后小智万万没有想到,当年在家长威逼利诱下考出的钢琴十级,因为自己最终弃艺从理,学琴生涯对求学和就业起到的作用并不大,但自从亲朋好友中的孩子弹钢琴之后,发现一对少儿钢琴教师的市场需求量很大,自己恰好又喜欢和天真烂漫的孩子相处,教得好自然有更多家长主动找上门,小智工作日晚上和双休日几乎都在授课。一节钢琴课课时1小时,随着积累得人气和攒出好口碑,学费从最初的100元涨到300元,每周光靠授课就可以稳赚七八千。

体育教师暑期当教练

无独有偶,母校毕业的小斌进入社会后,顺利成为某中学体育教师,拥有朝九晚五上班族们羡慕的整整两个月的暑假,但勤劳的小斌



孙绍波图

并没有白白浪费假期,每逢暑假他都穿梭于各大游泳馆教人学游泳,按十个课时教会一种泳姿,收费2000元到3000元不等,两个月就可赚得上万元,正好用作个人年度旅行的开支。

学会修车少花冤枉钱

这年头不会唱歌的厨子不是

好裁缝,技多不压身,在用人单位讲求复合型人才的同时,生活中也是技能型人才略胜一筹。

小童大概在四五年前购置了人生中的第一部车,跟大多数男性一样,把车当作跟自己老婆一样的同等地位看待。但开车上路,哪有不发生刮擦的,几十公里跑下来,一些车的零部件难免磨损、老化需

陈雅芬

宁当追涨护盘侠,买买买!

城买房记事

既然决定了要买房,当务之急就是圈定看房范围。

我,外地来沪上海户口,大龄未婚市区上班,除了银行贷款不算借债,手脚太笨短期内考不出驾照,还贷的同时不希望降低生活质量,未来还不排除有置换需求。考虑到资产保值,不求房子增值超过GDP,但起码具有抗跌性。

综上所述,能符合条件又不超出经济承受范围的,大概只有中环内近地铁的老公房,总价不超过200万元,面积40平方米上下,至于房龄、学区、装修等等锦上添花的附加条件,在2016年这个房价疯涨的春天,就轮不到买家多考虑了。

不得不多说一句,当年从学校毕业时赶上了积分入户的末班车,上海户口让我成功规避了社保缴费年限以及婚否等一系列限购政策,比许多有刚需的“新上海人”少

了“非战之罪”的烦恼,简直是身体力行粉碎“读书无用”论啊。

打开手机地图,调至卫星模式,沿中环画个圈,标出老公房聚集的片区,再配合地铁线路一一排除,就划定了几大目标区域。再通过某些网站(偏不打广告)进行房屋均价对比,找出交通及生活配套相对成熟的价格洼地。虽然个人偏爱杨浦、浦东,但是自从去年被《琅琊榜》里苏兄的毛茸茸皮领子大鳖“苏”倒后,感觉徐汇也很不错嘛,不但教育资源丰富,还能顺便COSPLAY一把《欢乐颂》呢。可惜春节后房价疯涨,我对徐汇向来情深却奈何缘浅,只能挥挥手say goodbye啦。

于是,2016年2月一个春光明媚的下午,我来到杨浦南茶苑小区,走进一家只有一个门面的本土小中介,踏出看房征程第一步。房间里只有一位戴着老花镜的大叔,他用电梯眼扫视了一下我这个不速之客,矜持地开口问:“什么事?”

“买房。”

“租房?”

“……买房。”

老花镜大叔有点倨傲又有点自豪地说:“这里房子很贵的,要4万元一平方米呢!”

一向租住在市中心见惯了高房价的我,只好毕恭毕敬又淡定地回答:“我租的房子要卖7万元一平方米呢,确实太贵,买不起……”

老花镜大叔对我肃然起敬,立刻起身登记资料,立刻联系房源准备带我看房,然而,房东傲然拒绝——据说房价还要涨,再等等!

当时,我的预测小雷达被自动激活了:现在多半踩到了房价阶段性顶峰的飞涨时段,买吧肯定是追涨护盘侠;不买吧,根据以往市场调控节奏,3月底一定出台楼市新政,到时候银行贷款没折扣是小事,万一调控政策加码歧视单身狗呢?对我来说,赚一份薪水比急匆匆跑去结婚大概要容易得多。

思来想去,买买买! 李猿儿

一次省钱的家居装潢

十多年前的装修明显落伍了。不但落伍,有些零部件开始老化,陆续出现故障:龙头渗水,电线跳闸,地板缝能塞进一根筷子……再次装修不得不提上议事日程。然而,经历过十年前装修痛苦的我,至今心有余悸,费时费力疲惫不堪不说,装修总费用到最后还大大超过预算。细细寻找原因,漏洞大约有这么几点:为与装修人员搞好关系,经常要“意思意思”,买香烟茶水点心等“孝敬”对方,日积月累,这笔开销不小;经过匡算买来的装修材料用总会不够,须多次补充采购,装修人员还会以种种借口和理由,要求增加总费用;多余的装修材料被当垃圾丢弃,白白浪费……

再次装修前,我向办公室有着“装修达人”之称的老丁虚心讨教。老丁只传授了一条锦囊妙计:切莫贪便宜找马路游击队,要请口碑佳资质好的专业公司装修。实践下来,果然此言不谬,妙不可言。

与口碑佳资质好的专业装修公司

签订合同后,该公司先派来专业设计师,设计出个性化的装修图纸,客户认可后,装修人员再列出各类材料数量表。客户根据预算确定材料的品牌和等级。之后的装修过程一切按合同照计划顺利进行。

装修过程中,我们也曾向装修人员“意思意思”烟茶水果点心等,但均遭婉拒。他们有规范装修人员行为的“三大纪律八项注意”,且贴在墙面。资深专业人员将装修材料数量匡算得相当准确,减少了浪费。专职监理在场能排除装修人员对材料顺手牵羊的可能。多余的材料还可由公司按原价收回。再次装修最后结余的300多元,就是用多余的零星地板、电线、瓷砖、地砖等装修材料换来的。

再次装修已经过去近一年,装修质量无任何不如意的地方。现在每每听到朋友同事诉说家庭装修中遇到的种种烦心事,我由衷地感到:选对了装修公司,既省心又省力,还不会多花冤枉钱。 陈祖龙