



科技点亮生活 创新改变未来

上海微创： 每18秒救助一条命



本版图片由被采访单位提供

科创新地标

国内第一个具有国际先进品质的国产心脏起搏器，全球首个进入临床阶段的第二代生物可吸收血管支架系统，全球第一及唯一的靶向洗脱支架系统，具有国际独创性的经导管主动脉瓣膜及输送系统……你能想象吗，如此众多的国内乃至全球第一，来自于一家不到20岁的上海民营企业。它就是位于张江科学城的上海微创医疗器械(集团)有限公司。

自1998年成立以来，上海微创医疗已经在10大微创医疗领域，拥有了200多个国内乃至国际先进水平的微创医疗产品，产品得到80个国家超过5000家医院的临床使用，平均每18秒钟就有一个产品用于救助患者生命。特别是近几年来，微创医疗创造了在科学家、教授云集的高校科研院所都十分难得的“创新神话”——三次荣获国家科技进步奖。

“中国心”打破垄断

国内第一个具有国际先进品质的国产心脏起搏器刚刚在上海微创诞生！植入心脏起搏器是目前唯一能有效治疗心动过缓的方法，可帮助患者降低死亡率、提高生活质量。国内有约100万心动过缓患者，年新增病例约30万-40万人。但由于我国没有完全掌握起搏器的核心技术和并缺乏产业化经验，我国患者安装心脏起搏器的费用昂贵，其中约70%花在了购买进口起搏器上。这道高高的门槛，让我国一年仅有约8万患者接受了起搏治疗。

刚刚获得国家食药监局(CFDA)批准的Rega™心系列植入式心脏起搏器，则能帮助需要安装心脏起搏器的患者节省约三分之一的医疗费。“而且，这款起搏器是世界上最小体积的，特别适合中国人

的身材。”微创医疗旗下的创领™心律管理医疗器械(上海)有限公司首席执行官王励告诉记者，最小“中国心”获批上市后，将用国际品质、国内价格，彻底打破“外国心”高价垄断市场的局面，让更多中国病患得到创新实惠。

拯救心脏“新武器”

除了心动过缓，主动脉瓣狭窄是老年人中最常见也是最严重的瓣膜病之一。经导管主动脉瓣植入术(TAVI)作为近年来用于临床的介入治疗手术，为重度主动脉瓣狭窄患者提供了较为理想的治疗方案。目前全球已有超过65个国家、超过30万

患者植入TAVI产品；我国于2010年由葛均波院士实施首例TAVI手术以来，累计临床植入量仅为800例左右。为此，微创医疗正在研发拯救心脏的另一件先进“武器”——VitaFlow™经导管主动脉瓣膜及输送系统。

这项主要用于治疗严重钙化性的主动脉瓣狭窄新产品，还处于临床研发阶段，却因其在全球范围内的创新性和领先性，本月成功获得了数亿元人民币的对外融资。“这是微创集团的子公司首次仅凭借处于研发临床阶段的产品线就成功对外融资，充分反映了知名投资者对微创技术和创新的高度认可。”微创集团首席技术

官罗七一博士表示，VitaFlow™将于今年内完成一年临床试验随访，有望在2018年获CFDA批准上市。

创新“聚宝盆”

除了心脏介入领域，上海微创还在骨科植入与健康、电生理医疗、大动脉及外周血管介入、神经介入、心律管理、糖尿病及内分泌管理、外科手术等十大领域握有创新“金刚钻”，各项技术产品已注册专利1600余项，逐步引领中国扭转了在微创介入治疗完全依赖进口的尴尬局面。

是什么让这家起步不早，起点不高的民营企业，能够“十年如一日”坚持创新，层出不穷拿出具有全国乃至全球影响力的新产品呢？原来，微创集团在内部创造性地铸造了一鼎“创新反应炉”，学名叫做“微创介入与植入医疗器械关键技术及产业化平台”。去年，这种独特的企业创新模式荣获国家科技进步二等奖(企业技术创新工程组)。

据介绍，“创新反应炉”的炉体是“10+5”联合舰队企业运营模式。“10”分别代表公司十大业务板块，各自由1家或多家公司组成，各有自己独立的市场定位、管理团队及投融资渠道；“5”则犹如“补给舰”，统一为各大业务板块提供后勤保障。炉体内，在研产品常常上百个，创新“助燃剂”——“1+12+1”平台则让各种创新元素充分反应。前后两个“1”分别是：与市场 and 科技界的对接口和信息窗，以及针对集团现有产品展开的网上服务和数据收集。12个高度细分与专业化的平台，囊括了从产品创意直到上市后“医生培训”整个创新产业链的各个环节。这个看似简单的等式，却像一只“创新聚宝盆”，保证了上海微创医疗在钱少人少的情况下，常常能打出一手具有全球影响力的科技创新“好牌”。

本报记者 马亚宁

“古北620”筑巢引凤 让创客越来越优秀

创客汇

在长宁区古北路628号利嘉宾馆7、8楼，有一处面积不大的创业孵化基地，不过，麻雀虽小，五脏俱全，建筑面积仅1300平方米的空间里，众创区、初创区、加速区、示范区、公共区与休闲服务区，设施齐全。仅一年的时间，先后累计23家大学毕业生创业公司入驻，项目覆盖国际贸易、跨境电商、数字传媒、文化创意、现代服务、教育培训等行业和领域。这里被称作“古北620”，多家创业企业已经登上了长宁区创业的琅琊榜，即创业优秀项目目录。

创意新，善于开拓服务业的新领域，

是“古北620”的特点。要找兼职，手机APP上去找——上海对外经贸大学毕业生郑一创办的“独立日”项目，致力于“匹配弹性用工和个人空余时间”，为企业提供高效便捷的灵活用工解决方案。2016年7月，“独立日”成为上海兼职用工小时数第一平台，一个月就开拓了14个城市，不久即获得拥有40年兼职行业经验的世界第二大人力资源公司“Recruit”的战略投资。2017年，“独立日”累计业务覆盖全国127个城市，全面覆盖全国一二三线城市及部分四线城市，并于7月获得千万元投资。时下，打开手机APP的“独立日兼职企业版”软件，该互联网平台拥有100万人才数据库、40万的兼职数据沉淀，已向各类行业及大型、小型活动提供超过

20万人次的兼职。

品红酒也能创业、也能办学校，“古北620”里还有一家穆世家葡萄酒学院，以互联网服务为主体，通过线上线下打通葡萄酒服务体系，并引入葡萄酒文化。创办者陈卓尔曾在法国波尔多的百年酒庄学习工作长达6年。2013年，他放弃酒庄工作回国创业，引入了国际教育资源，培训红酒专业人才。学生在这里除了学习卖酒，更有酒庄酒窖管理、行业咨询、科学研究、衍生化妆品开发等多个学习方向，未来，中国更多的学生在红酒行业有望走向国际。

上海劲橙信息科技有限公司的创客高骏伟，计划在每所高校内打造一个以校园纪念品为核心、校园创业创意展示为重

点、校园公益为附加值的校园文化小站。纪念品商店主导发掘每所学校的特色文化，并制作相应的周边产品；在此基础上，结合校园特色，展示师生的创业及创意成果；最终加入校园公益，提供更多的服务内容。

今年，“古北620”创业孵化基地邀请全峰集团、滴滴、爱学派、口袋校园、创业侠等企业CEO举办“互联网+背景下的商业模式创新与变革”创新创业高峰论坛。论坛传出信息，该基地将聚焦城市创新服务和国际化业务特色，利用上海对外经贸大学的商科优势，打造四大平台，为青年创新创业项目及团队提供相关公益性服务，吸引更多的优秀创客到来。

本报记者 张炯强