“双十一”囤货不忘巧理财

“双十一”前,身边的亲朋好友不分男女老少,忙着各渠道囤货。老先生老奶奶跑超市享会员价优惠,小年轻网易海淘、小红书、天猫比价选货忙得不亦乐乎。我的同事们也一样,午间聊得最多的是购物车品种和买减红包的使用技巧。聊天终结话题无外乎一点:钱包瘪了,还是差钱呀!来划重点,“双十一”不仅是囤货好时机,也是投资理财好时点,做个有心人,理财多赚点,囤货心更安。

绍波 画

■ **牢记高收益理财时间点。**很多老年客户喜欢跑银行网点,有时间有精力自我打理资产是件幸福事,比较各家银行理财产品收益,到处走走锻炼了身体,一举两得。但对于上班一族来说,靠跑网点了解资讯有点效率低下。无论是银行还是其他金融行业提供的理财产品,特殊时点都会有相应的高收益理财品种。季末、半年末、年末,还有各家机构行庆期间,一般都会有高出平常收益的产品。如今红红火火的“双十一”,也已成为各家银行的高收益产品专享期。忙购物的同时,别忘了抢一款高收益产品,轻松实现购物“补贴”。

■ **抢当季热销货,选时令投资品。**大家在购物时都会优先选择当令商品,尤其在折扣季,当季的商品恰当的价格,自然是优中选优的选择。对于投资理财来说,也有时令投资概念。“双十一”选择收益率高的理财产品是一方面,临近年末,选择投资实物黄金更合时宜。例如熊猫金币这样的投资品种,每年末固定发售,长期投资者年年收藏一套,非常有意义。不少客户都是从孩子出生当年投资起,连续十年二十年,成套的熊猫金币还是很有收藏价值的,每年2万元不到的小投资,既有纪念意义又有投资价值。金条更是年末投资拳头产品,祖父母这一辈都喜欢给孙辈压岁钱,花点小心思,送上一条“小黄鱼”更受小辈喜欢。

■ **生产日期要看清,投资期限需留意。**购物怕碰到三无产品,投资也一样,出处很重要。尤其是大额投资,是否保本是否保息,风险点在哪儿,风险评估几级,都是客户需要了解清楚的。千万别被高收益诱惑,拿了几个月的高利息,机构倒闭跑路了,那真成“保息不保本”产品了。

同时,买商品要留意生产日期,投资理财也要注意期限。长期不用的资金选择中长期产品,留一部分资金选择一至三个月的产品,灵活机动。不少客户总觉得自己的资金随时需要提现,而有时短期跨月产品收益相比较中期产品更高,客户会青睐短期产品。

事实上,一旦产品到期是很难做到和下一款产品无缝对接的,同时产品起息一般有三至五天不计息时间,有时看似收益率高一点但需等待的理财产品,实际没有第二天即起息的低收益产品合算。另外,目前银行推出的利息提前月月支取的长期理财产品,对于想长期投资又愿意落袋为安的客户是个好选择。　**评海**

什么样的人财富焦虑度低?

11月9日,《2017国民财富焦虑报告》在上海发布。报告描绘出了较为完整的国民财富“焦虑图谱”:国民财富焦虑均值为43.71;17.6%的人处于低焦虑状态,财富焦虑值小于34;78%的人处于中度焦虑状态,财富焦虑值为34–62;4.4%的人处于高焦虑状态,财富焦虑值高于62。养老、医疗、子女教育和财富保值增值等问题是焦虑的主要来源。

这一报告由平安财富宝联合北京大学心理与认知科学学院院长方方共同调研完成。方方教授认为,国外研究中,财富焦虑概念仅仅与财富匮乏相关,没有包含更多的如财富增值、理财投资行为、消费环境等带来的焦虑,此次研究扩大了财富焦虑的研究领域。

报告解释,随着社会经济的发展,居民收入水平的大幅提高,消费不断升级,国民对财富保值增值的需求不断提升,由于无法及时得到满足,因而形成了普遍的财富焦虑。在财富保值的具体焦虑来源中,有近90%的受访者选择了“通货膨胀”;在财富增值的具体焦虑来源中,七成以上的受访者选择了“优质的投资渠道不够多”。

家庭状况显著影响财富焦虑水平,但并非财富越多财富焦虑程度越轻。家庭年支出在50万–100万元之间的人财富焦虑水平最低,甚至低于年支出在100万元以上的人群。已婚人群的财富焦虑值更低。家庭里父母重视理财教育的情况下,子女的“财商”更高,财富焦虑值也较低。

不同行业的人财富焦虑有显著差异。从事汽车机械与服务中介两个行业的人财富焦虑值显著高于其他行业。对于男性来说,在传媒教育文化行业工作焦虑水平较低;对于女性来说,从事政府及公共事业的焦虑水平较低。

城市发展变化程度与居民财富焦虑有很大关系。一些发展比较迅速的城市,如杭州、天津、重庆,财富焦虑值有偏高的趋势。北上广深的居民并没有大家想象中那么焦虑,他们有较为丰富的投资渠道让财富保值增值。

学历程度对男性女性的财富焦虑影响各不相同。男性随着学历升高,财富焦虑值呈逐渐降低的趋势。不同学历水平的女性在财富焦虑水平上差异显著,其中硕士的财富焦虑值最低。　**冰淳**

畅购“血拼季”做足信用卡功课

城 能挣会花

“双十一”已成为名副其实的全民购物节,今天,你有没有“剁手”呢?都说血拼的时候爽,查账的时候惊,还款的时候哭,怎么才能避免喜剧变悲剧?

信用卡分期还款是一种比较可行的方式,让还不起的大额账单,变成还得起的分期付款。

说来,分期还款也不是什么新鲜事,各行的政策大体相当,对于单笔大额消费或是单月大额账单,持卡人可以在规定时间内申请分期,并相应地承担分期所产生的手续费。

你可能会问,这不是“雪上加霜”,欠款更多吗?实际上严格来说,这是持卡人愿意用一定的成本,来换取时间的做法。拉长还款时间,将一大笔欠款分为6期、12期,也就是平摊到6个月、12个月甚至更长时间偿还,每期的压力就会小很多。

试想一下,你的11月账单金额达到了35000元,而你的月收入只有1万元,积蓄不足以还款,那申请分期还款,将35000元分至12个月偿还,每月的还款本金就只有不到3000元,手续费也就两三百元。这对于短期还款困难的持卡人来说,是释放压力的好方法。

对于没有在“双十一”零点抢购到心仪商品的消费者来说,可就得等“返场”了。这时候你要做的准备就是释放信用卡“可用额度”。

考虑到“双十一”前半程你原有的额度可能已经消耗大半,要在“返场”时快、准、狠地抢单成功,必须以最快的速度完成下单到支付的环节,可别因为信用卡额度不够而再次错失机会。

建议大家可以在返场前,先偿还部分信用卡欠款,使得自己的额度有所提升。或是申请信用卡临时额度。通常这种额度会在短时间内审批通过,批准率也很高。这样,血拼“双十一”就有了充足的“子弹”。

避免各种诈骗圈套也是“双十一”的必做功课。借助购物热潮,诈骗分子各种花样轮番上阵,对消费者来说,首先应尽量保护个人信息安全。可以的话,用化名代替本名,收到包裹后,尽量粉碎快递单据。其次,如果有退换货的需求,通过官方渠道联系卖家,以免被不法分子趁机。第三,对于包裹中夹杂的各种二维码,审慎对待,别为了小恩小惠面临不必要的风险。此外,在这段时间,你可能会收到“中奖”信息,是不是真好运,可还要反复确认才好。

最后,还想提醒持卡人,信用卡血拼“双十一”后,你的积分也有望新突破,可以考虑尽快、充分使用积分。之所以要快,是因为积分的实际价值在不断缩水,越晚兑换,能换取的权益、礼品就越少,甚至可能会被银行清零。　**马里奥**

城 阿姐算盘

理财让你远离“油腻大妈”

虽然许多上海阿姐仍然奋力揪住青春的尾巴,但毕竟“流水落花春去也”。而最近“妇女之友”冯唐的一篇《如何避免成为一个油腻的中年猥琐男》更是戳中“心经”,让不少上海阿姐猛醒,是否自己真的有点“人到中年”的油腻味了呢?

要精打细算 莫锱铢必较

中年妇女的一大弱点是贪小便宜,小到菜场多拿一根葱都是好的,大到为了礼品去几万、几十万地买保险、买理财。上海阿姐们虽然从小被教导要量入为出,精打细算,可现在毕竟不像以前那样物质匮乏,要防止变成“油腻大妈”,就要看开一点,天下便宜不要尽占。

尤其是理财的时候,不要冲着礼品、高息、免费旅游,马上欣欣然打开自己的钱包。因为有时“便宜”越大就越有可能是个陷阱,泛亚、中晋、e租宝、金鹿财行……上海阿姐们吃过的亏还少吗?你看中它的利息,它看中的是你的本金。

管好自己钱 莫管别人闲

多管闲事也是“油腻中年”的一大标志。就像中年男人好为人师一样,女人一到中年,就会分外关心别人的婚姻和生育,不管是自己的小孩,还是单位的同事。虽然做月老是积福行善,但绝大多数是乱点鸳鸯谱。

因此,对于上海阿姐们来说,与其多管闲事,不如管好自己尤其是财产,毕竟有钱了才能够对自己好一点,如果理财有方就能大方一点,不想做油腻邋遢的中年女人,还是需要一些资本的。

跟上新时代 莫做宅一族

家庭主妇是“油腻中年”高危人群,习惯宅在家里围着老公和小孩转,没有自己的生活。这种“无我”会致使人与社会脱节,时间一长老公嫌烦,小孩也反感“爱得窒息”。

而理财更是一种很好地和社会保持同步的办法,毕竟要想获得比银行理财高的收益,你需要了解最新的理财方法、理财产品,买余额宝至少要会用支付宝,想手机转账至少要会用网银,出门不带零钱时至少得会用微信,投资互联网金融还得会辨别真伪……这样才能够知道外面的世界变化,和家人有共同语言。

保持好头脑 善打理家财

还有一些上海阿姐结婚生子以后就以为下半辈子“宝大祥”了,不再注重自己的容貌和身材,要么不修边幅,穿着睡衣就出门,偶尔化妆,却画成“血盆大口”,身材也不再进行管理。“黄脸肥婆”更是“油腻中年”的突出标志。

不过上海阿姐们可以看看身边做财务、会计工作的朋友或亲戚,她们基本上每天出门都“头势清爽”、山青水绿,身材也没有变形,就是因为她们天天和钱、和数字打交道,必须要保持“头脑清醒”。哪怕上海阿姐们的工作和钱没有关系,能够把家里的“财务”做好,把家财打理好,也会有同等的功效,让你远离“油腻大妈”。　**郑海阳**