

经销商上市融资孰凶孰吉

日前,筹谋上市已久的汽车经销商集团——永达集团已成功通过港交会上市委员会聆讯,不久后有望正式登陆H股市场,业内人士预计,永达集团将借此融资约31.54亿港元至37.85亿港元。除了永达集团外,惠通陆华、内蒙古利丰、山东润华等经销商集团,也都在谋划上市融资。此前,联拓集团已经选择在美国上市,庞大集团、亚夏汽车、中进汽贸、物产元通、中升控股及正通汽车等经销商集团,都已经登陆了A股或H股。

国内汽车市场目前正处于调整期,经销商一方面自身积极转型和创新,择机低成本进行收

购、重组、扩张等行为,一方面也为了做大做强,在与整车厂的博弈中增加自己的话语权,资金保障成为必然需求,这必然引得汽车经销商趋之若鹜地奔向资本市场。

不过,也有许多业内人士质疑,上市融资这条路对汽车经销商而言究竟有多大帮助,这一问题至少从现在来看并不乐观。

去年4月28日,庞大集团在國內A股市场上市当日,其股价便从发行价45元暴跌至34.58元,在跌破发行价的同时,大批投资机构也被深度套牢。此后,庞大集团将募集来的资金大量用于经销商网站建设、支付购车款、

支付银行保证金、偿付银行贷款等方面,但由于汽车市场整体走势不佳以及在与整车厂家的合作中缺乏话语权等因素,庞大集团经营业绩越来越低迷,整个2011年,净利润锐减了56%,并计提坏账4.1亿元。截至5月16日,庞大集团股价在一年多的时间里从发行价45元一路狂泻至7.28元,股价缩水幅度达到了83.8%。

今年前4个月出现利润下滑,在汽车产销情况整体萎靡以及股市投资环境不佳的情况下,经销商集团的上市前景已经笼罩在一层阴影中。经销商急于圈钱的形象以及已上市经销商不佳的市场表现,让众多投资者的心

态较之前更加谨慎,因此,今后上市的汽车经销商将会遭遇更严峻的投资市场考验。而对于永达上市后的前景,还是要看其发行股价以及上市时机,今年前几个月的市场利润下滑、进口车市场库存增加等情况都将影响投资市场对此类股票的看法。

尽管融资之路注定不平坦,但“重金之下必有勇夫”,这丝毫不会阻挡汽车经销商大步迈向股票市场的决心。由永达开启的新一轮经销商集团上市局面,掀起了行业里对经销商发展模式的广泛探讨,经销商们显然还是希望以一种更积极的心态去面对不断变化的中国汽车市场。 雍君

近日从北京现代获悉,原定于7月投产的北京现代第三工厂将提前至6月投产。该工厂占地面积达146万平方米,总投资约65亿元人民币,按照现代汽车全球旗舰工厂标准建设,具备全球领先的生产工艺和管理体系。如此规模的工厂,建设周期仅为19个月,再现了令人瞩目的“北京现代速度”。

据介绍,第三工厂在规划之初就拥有超高规格,旨在打造一个品质优良、技术先进、绿色环保的高水平汽车工厂。北现第三工厂拥有数百台国际先进的机械设备,应用的许多先进技术、工艺、设备,不仅在现代汽车全球的制造工厂中领先,而且也走在国际汽车制造领域的前列。被誉为“全球新锐派中级座驾”的全新车型朗动将作为新工厂生产的首款车型下线。

据了解,第三工厂设计产能是40万辆整车和40万台发动机,加上原有的60万辆产能,北京现代将迈入百万产能俱乐部。这也意味着拥有50年历史的北京汽车工业将出现首个百万级别产量的汽车企业。

北现第三工厂有望提前投产

致胜旗舰运动限量版上市

长安福特近日推出 2012 福特蒙迪欧-致胜旗舰运动限量版,在秉承现有产品优势的基础上,从外观、内饰等方面充分演绎了“运动中的能量”,辅以同级领先的强劲动力和油耗表现,再加上更全面的安全配置,将更好地满足中国消费者时尚、个性的消费需求。运动限量版有黑色和珍珠白两款外观颜色可以选择,共有 2000 台,建议零售价为 25.68 万元。

2012 福特蒙迪欧-致胜旗舰运动限量版加入全新运动套件,包括动感十足的蜂窝状造型的前后保险杠,更具运动风格的后尾翼以及熏黑大灯。还有更丰富的内饰和更多人性化安全配置。限量版继续搭载福特 EcoBoost GTDi 直喷涡轮增压发动机和 Power-Shift 双离合变速器,带来同级领先的、最高 240 匹马力的动力输出,以及百公里综合工况油耗仅 7.9L 的同级最佳燃油经济性。

微客升级 菱智1.6L成首选

近年来,在微客市场,出现了众多的微客升级车型,有长安欧诺“多能商务舱”、东风小康 C37“小型商务车”、北汽“威旺”的“民生型微车”,还有宣布代表微客最高水平的“路尊大霸王”。虽然这些升级后的微客车型都代表了新的消费趋势,并各有所长,但是在大部分微客置换者看来,它们都无法满足“一步到位,购买纯正商务车”的意愿。

事实上,很多微客升级用户,都对商务车情有独钟。但动辄十几万元的商务车,又让这些经济实力有限的基层用户们,可望而不可及。菱智 1.6L 的上市,让这些微客升级用户眼前一亮。一位急于升级用车的微客

车主王先生就表示:“我意外地在网上看到了菱智 1.6L 的信息,没想到现在 6 万多就可以买商务车了,买车都讲究货比三家,既然同样价位能买更高端的车,为什么要凑合呢?”

王先生的消费心理颇具代表性。据了解,作为国内首款小排量大空间全能商务车菱智 1.6L,一上市就瞄准了“微客升级市场”。由于来自风行菱智的国际化商务 MPV 平台,菱智 1.6L 在商务形象、承载空间、动力性、安全性等方面,都远优于传统的微客、轻客车型,而其起售价却仅为 5.68 万元,与高端微客的售价持平。对于处于业务、事业发展关键时期的基层公商务车用

户来说,能提升形象的菱智 1.6L 正统商务车,当然比微客改良版车型,更具吸引力。

据了解,菱智 1.6L 今年以来的月平均销量已经稳定在 5000 台以上,在销量上领跑整个微客升级市场。风行汽车为了让更多微

车升级消费者买到他们心仪的正统商务车,于近期推出了主题为“全能商务,黄金升级”的菱智 1.6L 升级置换活动。凡是原拥有或曾经拥有一辆微客或轻客的车主,购买菱智 1.6L 新车,即可获赠价值 3000 元的大礼包 1 份,同时享受专业的二手车置换评估服务。



精彩，如影绽放

逍客2012款 全新上市

领 智傲全能SUV联袂登场

逍客智傲欧洲足球挑战之旅火热开展中，到店、试驾、购车，**3重有礼。**

奇骏

楼兰

逍客

一路向北 V行天下—上海智傲行

活动时间：2012年6月9-10日
活动时间：10:30—18:00
活动地点：崇明东平森林公园2号门停车场
活动内容：东风日产“一路向北 V行天下—上海智傲行”深度试驾活动正在招募试驾，现场不仅可以感受东风日产多种车型试驾体验，还能在试驾中赢取试驾积分，可兑换购车抵用金。

逍客2012款，新增Eco Drive节能驾驶助手，配以全新调校XTRONIC CVT、AVM全景式监控影像系统及众多新增智能配置，至型，智尚。东风日产智傲全能SUV系列——逍客、楼兰、奇骏，以智能激活您的驾乘生活，傲领都市风潮。

SHIFT_the way you move

NISSAN

技术日产·人·车·生活

东风日产

上海松江 021-67743375 上海松江城市 021-62757777 上海东昌 021-66201100 上海众泰 021-65290088 上海宝钢 021-56127227 上海坤协 021-64796928 上海宝钢普陀 021-66583999 上海金丰 021-37572149 上海锦江 021-62613030 上海永达 021-50336789 上海隆佳 021-68938989 上海绅协瑞通 021-34622678 上海冠松 021-68558860 上海裕兴 021-68175333 上海开隆 021-52788888 上海胜利 021-69502786 上海青浦永达 021-59788789

TEANA 天籁 SYLPHY 轩逸 SUNNY 阳光 TIIDA 骐达 LIVINA 朗逸 MARCH 玛驰 MURANO 楼兰 X-TRAIL 奇骏 QASHQAI 逍客 QUEST 启悦 NISSAN GT-R

东风日产乘用车公司
地址：广州花都凤城火神岭8号
电话：400-080-0808
上海销售：400-080-0808
网站：www.dongfeng-nissan.com