

天上掉下个林妹妹

我的越剧人生

王文娟



场严词拒绝。在杭嘉湖演出时,有一些人看完戏觉得这个小花旦不错,托人来做媒,在同孚时期也有不少观众写信要与我交朋友,都被我拒绝了。我暗暗下了决心,在把家里安顿好、培养两个弟弟念完

大学之前,绝不考虑自己的婚嫁。

1947年歇夏后,我离开同孚戏院,与陆锦花组建少壮剧团进皇后大戏院演出。皇后戏院位于西藏中路南京东路口,地处上海最繁华的闹市中心,在当时属于一流的越剧剧场,也是过去姚水娟长期驻演的场子。

陆锦花在唱腔上学习支兰芳的老搭档梅樟花,嗓音清润,吐字清晰,是当时越剧小生演员中的后起之秀,她在“皇后”老板沈益涛、孙文毅的帮助下组建少壮剧团,班底均已敲定,唯独头肩花旦迟迟未能落实。这时,蔡萸英先生向沈益涛大力推荐了我。蔡萸英原本是姚水娟的忠实观众和老朋友,1938年我刚来上海学戏时,我们就在天香戏院后台见过面。蔡先生独垂青眼,很早就赏识我的演出,姚水娟退隐后,他更是逢人就称赞我,朋友们取笑他又当起义务的“活动广告”来了。沈益涛到“同孚”看了戏后很满意,当即拍板,盛情邀请我加盟少壮剧团。“同孚”的老板起初不肯放人,经过协调,最后沈益涛出了两根金条(一根金条合十两金子),我才“转会”进了“皇后”。

1947年8月16日,少壮剧团首出大戏《礼拜六》一炮打响,轰动一时。“少壮”的班底很年轻,演员均在二十岁上下,剧团取名“少壮”,就是意在年轻有为,奋发进取。我和陆锦花挂“蝴蝶双头牌”,老生陈金莲和老旦周姝姝略长几岁,二肩小生金雅楼,丑角屠笑飞,我们六人被称作少壮剧团的“六块牌子”。剧务部先后有于吟、吕仲、陈鹏、徐进、仲美、金凤、红澜等,实力不俗。老板沈益涛、策划孙文毅也深谙宣传之道,每逢新戏演出,先展开广告攻势,如剧情介绍、排练花絮、现场点唱等。铁风电台就设在皇后大戏院前台,我们演完戏到电台,此时播音员会对听众说,某某小姐已到,大家可以点唱,同时还能电话订票。少壮剧团上演的都是新编戏,尤其以时装戏为特色。沈益涛原来的设想是每周换一部新戏,票房好的话加演一周,原则上一个戏不超过两周。而实际上,我们每部戏基本都能演满两周。

16.盛情邀请我加盟少壮剧团
应时戏如《白蛇传》《阴阳河》等,是每逢端午、中秋节各家剧团必演的戏码,所谓“戏法人人会变,各有巧妙不同”,体现了演员的艺术个性与创造力。《阴阳河》的情节比较简单,演员一般都在“挑水”的技巧中大做文章。支兰芳对这出戏下过苦功,她用的那根扁担,做得软而轻,水桶边上装饰一圈彩球和电珠,桶内装有干电池。演出时台上灯光齐暗,顿时将一副挑水担子衬得光彩夺目,配上圆场步、雀步、云步、鹞子翻身等,边舞边唱,可谓满台光影流转,令观众目不暇接。我的表演在学习支兰芳的基础上,又增加了一些身段技巧。这出戏除了考验演员的功力,还很消耗体力,光是一副担子就有二十来斤重,演出时载歌载舞,非常吃力。

《白蛇传》的演法更是各人不同,擅唱的多加文戏,擅打的武戏出彩。我的老师以武功见长,在她的严格要求下,我的幼功还比较扎实。比如“盗仙草”一场,我肩背双手拿拂尘,在幕后唱着导板出场,走圆场快步找仙草,望见仙草在山顶,连翻三个虎跳上山。采得仙草后遭遇鹤鹿二童子拦阻,无奈只能与他们打斗起来,我用了双刀枪、小翻、虎跳、十字马等武打身段,这时台下观众常会发出阵阵惊叹声,我意识到哪些段落观众喜欢看,以后在演出中就会保留。

那段时间,我的生活重心除了演戏还是演戏,十八九岁的年纪,按理正是女孩子爱玩爱打扮的时候,我的心思却全都放在了舞台上。虽然身在繁华的十里洋场,根本没有时间玩乐或考虑其他事情,似乎神经总处于紧绷的状态,整天想的都是今天的戏演得怎样,明天哪些地方可以提高,下一个新戏是什么角色,服装又该如何解决……那个年代有不少女演员唱出名气之后,便趁年轻结婚退出舞台,曾经也有不少人来给我提亲。跟着老师演出时,有个富商托人来说:“这个小姑娘我要背回去的(意思是做小老婆)。”被我老师当

19.战斗开始了

战斗开始了。我们一行七人在黄花菜的引领下,来到了一个偏僻的彝族山寨脚下。黄花菜对刘声涛说道:“黑燕曾跟我说过,凡是带陌生人到这里拿货,不能直接带到村子,必须先给她电话,她会在山寨外等候。”对方的目的很明显,想先在外试探,看是真买货人还是假买货人?“给黑燕去电话。就按照之前我们的约定说。”刘声涛对黄花菜说道。花黄菜点点头拨通了黑燕的电话:“燕姐,我带了两个北方的朋友过来,他们想要货。”“干哪行的?”对方问。

“和我们同行。很有实力。”
“确定他们身上有钱?”
“确定。要不,我直接带他们进村?”

“不,你带他们在村子外等着,我马上过来。”说完,对方挂断了电话。

刘声涛让打扮成农民的五名队员下了车对他们说道:“一会儿,她们带我们进村时,你们留两个在原地等候,其他三人保持距离跟随我们。注意,一定要保持距离,千万不能引起毒贩们的怀疑。如果货是黑燕的,她可能会直接带我们去拿货,到时,我和钟语琳会想法告知你们抓捕时机。万一黑燕上头还有老板,那就有可能将我们带到老板那里,那样就可能会有其他人接我们,如果这样,你们三人中一人跟踪黑燕,另两人继续跟随我们。这里留两人的目的是万一跟随我们的三人被甩,需要援助时,我会想法到这里找你们。听明白我的意思了吗?”

“明白。”五名队员异口同声地答道。“听明白了,那就各就各位。”黄花菜带着我们开始向寨子靠近。穿过一片松树林,再穿过一道道灌满了水的梯田,远处山坡下,一个身着红色花裙子的妖艳女子和一个身体结实的年轻男子早已等候在那里。那个大眼睛、翘鼻子、薄嘴唇、身着低领连衣裙,身材苗条的女人应该就是黑燕。那个细眼眉、蒜头鼻,满脸横肉,嘴巴上方长着一撮山羊似的黑胡子,眼里暗藏着杀机的男子,一看就是黑燕的打手。只见黑燕走到我和刘声涛面前,转动着圆圆的大眼睛,从上到下认真地打量了我们一番,然后掉过头问黄花菜:“这就是你带来的两位

客人?”黄花菜向她点点头。黑燕将眼睛扫向我问道:“哪里人?”“东北来的”我说道。“你俩什么关系?叫什么名?”她问道。我指了指刘声涛:“他是我表哥王瞳。我叫王倩。”“从前都在谁家买过货?”

“我们第一次到这里。”刘声涛答道。
“你们以前干过这行吗?”“干过,以前在别的省拿货,到这么远买货还是第一次。”

“你们在老家都经营什么?”“我们有歌舞厅、星级饭店、还有娱乐场。”

“你们怎么认识的?”她似乎在问我和刘声涛,也似乎在问黄花菜。

黄花菜抢过话说道:“我们是在贵州认识的,上次我送货到贵州时住一个宾馆。”黑燕盯着我和刘声涛问道:“你们去贵州干什么?”“去我朋友那里拿货,从前一直在那边拿,在宾馆里遇上黄花菜,听她和我们一起聊了这里的行情,经过比较,觉得在贵州拿货价格要高很多。所以,我们决定和她一起到这里。”

“我看看你们来的车票?”黑燕一副怀疑的模样看着我和刘声涛。
“黑姐,他们开着车,我跟他们坐车回来的。”“车呢?”黑燕问。“因为前面六公里的地方路塌方,车子过不去,他们把车停在了山那边,我们走路过来的。”她走到黄花菜面前问道:“他们开什么车?”“奔驰越野。”黄花菜说道。长发男子走到黄花菜面前凶狠地说道:“要是有一句假话,小心我破了你的相。”黄花菜吓得哆嗦地说道:“咋敢?我说的全是实话。”黑燕挑动了一下好看的眉毛,打量了我和刘声涛一眼,又看了一眼黄花菜,没有再吭声。接着她贴近刘声涛,转动着那双妩媚的眼睛问道:“带钱了吗?”“带了。”刘声涛边说边打开手中的皮包,将早已准备好的钱递给她。女子见到钱的刹那,眼里闪过一丝贪婪。她似乎没有看出什么破绽,对我和刘声涛说道:“想要货,就跟我到村里。”我对她说:“那不行,钱你们已看到了,最好拿着货到这里来交易。”妖艳女子眼睛一瞪说道:“你们要,就跟我走。不要就算。我是绝不会在这里交货的。”说完掉头就走。她的回答已表明已没有商量的余地。

罍粟:疯狂的华尔兹

张姪



张姪

《新民晚报》分类广告总代理 上海立鑫广告有限公司 广告投放热线 62775877 62779998 经济纠纷咨询

综合分类 便民信息 律师信息 房产信息 贷款咨询 汽车交易 货运物流 招商咨询

招商咨询 上海太浦河经济开发有限公司 招商热线 静安钦州路 62551356 戴先生 徐汇龙华西路 54100445 童小姐 浦东南汇北路 58885351 曹小姐 南北天目中路 33101061 陈先生 南北长兴路 56308135 潘小姐 普陀志丹路 51993301 王先生 普陀长寿路 60520070 曹小姐

上海众欣文化产业园 无限商机尽在众欣 众欣是你发展源泉 招租各类写字楼用房、厂房 内外资企业办证一条龙服务 64773768 彭先生 64542907 张先生 总部地址:虹梅南路1755号 网址:www.mizhongxin.com

热烈庆祝蓝天经济城建城十八周年 沪宁城际铁路第一站商务办公新高地 在蓝天建城十八周年之际,特推出招商特惠活动,对前来注册的企业给予特别的扶持政策,对入住注册企业招商的业主还可享受租金减免优惠政策。 招商热线:59129999 59122222

卖房咨询 买现房先验房,房产抵押 63591137 www.shenghanfz.com

企业个人房产汽车等投资咨询 13817388156 13565889356 豫商典当 放款快 手续简便 个人房产抵押咨询 中小企业典当咨询 53839108 53839128 个人短期应急各类房产汽车 紧急投资咨询 房产汽车 18616899295 15818394443

仓库出租 4000平米,可分割,外环南 13501682074 超市转让 七宝地区 三家 超市转让 80M 13564507588 转让门面出租 中静路,内环线中 13641740966

玛卡——给您带来无穷源动力 要生活、要玛卡——玛卡益康咀嚼片 南美洲的秘鲁有种植物叫“玛卡”(MACA),区富营养,一直是生活在高原地区印加人主要的食物来源之一。是印加人繁衍的基石,也是印加人的珍宝。近年来,人们发现“玛卡”特有的成分,对人体增强体力成分、提高免疫力功效。人们走到21世纪,强身健体从生活的重心排到了前面。于是“玛卡”从南美走向全世界。现在它来到中国,玛卡益康咀嚼片经过国家食品药品监督管理局的批准,正式在中国上市,让国人充分领略到秘鲁玛卡给带来的惊喜。 玛卡益康——给您带来无穷源动力。 400-021-9511 021-51619511