# 中级车版"中国好声音"上演

在剑拔弩张的中国车市. 中级 车历来是消费人群最大、竞争最激 烈的细分市场。今年的中级车市, "肉搏厮杀"的激烈程度,堪比炙手 可热、竞争残酷的《中国好声音》, 新速腾、新轩逸、新朗逸以及北京 现代全新中级车朗动等多款重量级 车型接踵上市,意欲在对手林立的 中级车市场杀出生天。这就像《中 国好声音》中4位导师16位学员的 突围战, 最终站上四强席位的,就 是最大的赢家。下面我们就对新速 腾、新轩逸、新朗逸和朗动这几款 重磅中级车做一个全面的对比,看 看谁更有冠军相,谁更能代表未来 中级车的方向。

### 保持中庸和坚持个性

个性化需求在汽车领域开始蔓 延,中级车市场也同样正在摆脱平 庸单一的稳重风格,开始涌现出多 样化的设计趋势,或潮流或运动或 时尚,所谓各花入各眼,只看消费 者如何选择。

新轩逸继续保持了其品质优 良、做工精细的特点,同时在外形

上做了更多的变化。全新的梯形格 栅与镀铬装饰让它保留家族特征 的同时,更显年轻,肌肉感十足的 线条也让轩逸的外形不再中庸老 成,想必会赢得不少沉稳内敛型消 费者的青睐。

新速腾和新朗逸则继承了德系 车中庸稳健的血统,以不变应万 变, 技术与配置追求简单有效。设 计上则回归了大众家族脸谱,外形 酷似帕萨特,依然秉承了德系车大 气、沉稳的风格,在中国市场拥有 大批拥趸。

被誉为全球新锐派中级座驾的 北京现代中级车朗动,将目标定位 为年轻时尚,崇尚高品质生活的新 锐派群体,突出时尚动感、紧跟潮 流的设计。朗动由现代汽车北美设 计中心的著名设计师John Krsteski 操刀,代表了全球最新的设计与技 术,它将流体雕塑的设计理念与 Wind Craft完美结合,颠覆了中级 车固有的平淡中庸的概念,为中级 车注入了更多动感时尚的元素。

如今的中级车消费者比以往任 何时候都更年轻, 更强调个性,他

们对时尚敏感, 有着国际化品味, 对外观设计与舒适度的要求也越来 越高。在这4款车型中,朗动运用全 新平台和技术打造,无疑先天占 优,吸引了时下年轻精英的关注。

## 品质出众与高质价比

消费者对中级车的选择,除了 外观的喜好, 更在意的还是品质是 否出众,是否具备高质价比。

从设计与技术来看,新轩逸、新 速腾和新朗逸均属中期改款车型, 动力系统、底盘技术、配置等方面 并无大变化。北京现代朗动是北美 设计中心研发的全新一代车型,其 核心部件都基于最新的技术平台, 采用了全新的升级产品,是一款真 正意义上的"全球新一代中级车"

从空间配置来看,新轩逸延续 了其精细与便利的一贯风格,配备 了前排座椅调节、倒车影像、后排出 风口等功能,总体配置有所提高,新 速腾在保持了原汁原味大众设计风 格的同时,在做工上有了一定提 升,增加了前排座椅加热、蓝牙/车 载电话、后视镜自动防眩目、后座

出风口等配 置;新朗逸的 座椅设计较 为舒适,适合 长途驾驶,但

中控台设计保留了 原有风格,在方向盘的面料和功能 上以及后排舒适性功能上,仍保有 德系车实用的标准。

朗动不仅秉承了北京现代车型 宽大舒适的特点,以2700mm的超长 轴距和人体工学集成技术的空间设 计, 提供了最为舒适的乘坐体验, 在配置上更是超越同级。朗动独有 的高端配置,如驾驶席通风座椅 风挡自动除雾等,再加之多种在同 级车型中首次运用的配置,如为驾 乘者带来便利舒适的后排空调出风 口、防炫目后视镜等,以及超越同 级车的奢华科技配置,如前后泊车 辅助雷达、IPOD接口、集成控制方 向盘等,使之无论在便捷性、舒适 度与豪华感方面,都接近中高级车

安全配置方面,新轩逸拥有 EBD电子制动力分配系统、BA刹车

辅助系统等安全配置,在老轩逸的 基础上有所提高;新朗逸和新速腾 秉承了德系车在安全性上的优势, 配备了侧气囊、ESP等中高端配置; 朗动除了配备独有的前后驻车雷 达、ESS紧急制动提醒系统外,还搭 载了同级别车型中罕见的胎压监 测,以及由ESP+MDPS电动助力转 向共同完成的VSM车身稳定控制 等安全配置,达到同级车型的领先 水平。

动力上,4款主流中级车各有优 劣,其中朗动的自然吸气发动机及 6速手动/6速手自一体变速箱组成 的动力总成则在后续使用的维修保 养费用上更且有优势。

随着中级车消费市场越来越成 熟,消费者的购车要求也变得愈加 理性,追求个性化的时尚群体占据 了很大比例,他们更在意外形的设 计感,更讲究内饰的设计、用料和 乘坐的空间感,也更在意高科技配 置带来的良好体验。这4款主流中 级车或多或少均具备这方面的突破 或全新展示,这其中朗动在先进科 技配置与经济实用方面达到了良好 平衡, 更好地契合了这一时尚群体 的需求,可以说代表了中级车的主



在"大众自浩"诞生的





# 一年多时间内,这辆寄予了

众多人驾驶梦想的"蓝色创 意车"先后驶过了北京、上 海、成都、广州等城市。近 日,大众汽车在青岛举行了 主题为"创新,蓝色未来"的 "大众自造"媒体交流会。大 众汽车品牌和市场管理传 播总监杨淑婷与"大众自 造"的特邀嘉宾漫画艺术家 陈柏言一起,与大家分享 '大众自造"开放式创新和 共同创造的设计理念,并向 大家展示来自"大众自造" 的各种汽车环保设计。

杨淑婷向记者透露: 大众自造"已经取得了喜 人的成绩——官方网站页 面浏览量超过3500万次,注 册人数超过32万人,创意征 集总数近15万个,微博粉丝 已经超越了45万人。

她还表示,大众汽车认 为,"创新"需要去"听"社会 公众需要什么,去关注消费 者、驾驶者需求是什么。同 时,在产品的开发过程中, 需要让所有的利益相关者 融入到产品创造和研发过 程中,去共同设计和创造产 品。这就是大众汽车的"开 放式创新"和"共同创造" 大众汽车期待通过"大众自 造"项目了解到中国消费者 对未来汽车的要求或梦想。

目前"大众自造"项目已经进入 第四主题阶段:"环境"阶段,主要探 讨汽车的发展与环境的关系,包括 自然环境、社会环境和交通环境。大 众汽车希望越来越多的人能够登录 "大众自造"官方平台贡献创新的 环保想法与绿色设计,用创意设计 罗裕 明天,用行动保护环境。

近日,位于武宁南路287号的上海上 汽安吉汽车销售服务公司静安店隆重开 张,这是上海大众首家也是唯一一家授权 的城市精品展厅,地理位置得天独厚。

上海上汽安吉汽车销售服务有限公 司隶属上海汽车工业(集团)总公司,直属 上海汽车工业销售有限公司,旗下还有位 于宝山区蕰川路329号的宝山店。作为上 海大众4星级经销商,拥有上汽集团的专 业人才队伍,全部通过上海大众的专业技 能培训,并能提供多种贷款形式以及置换 服务,方便客户购车。喜逢静安店新店开 张,凡近期前往购车的客户,还可享受更 多的购车优惠、零利息贷款、惊喜礼品等。

此外,随着两位幸运沪牌车主的诞 生,由本报汽车周刊与安吉汽车强强联手

# 上海大众城市精品展

打造的"沪牌月月送,惊喜周周赢"活动持 续火爆。有兴趣的读者,可至安吉汽车旗下 门店, 凭个人有效驾照即有机会获得"神州 畅游卡(可以免费畅游华东700多个景点)、 安吉汽车租赁券、安吉汽车免费上门(机 场)接送服务以及安吉黄帽子洗车卡等各 类惊喜,并可参与安吉官网每周的第二轮 抽奖, 高几率中奖令人心动不已; 除此之 外, 更值得期待的是如今在安吉汽车旗下 门店看车买车的客户,还有机会获赠沪牌 一张。更多活动详情请咨询安吉汽车服务 热线96898或安吉汽车官方网站,也可关注 "安吉汽车生活"新浪官方微博。





为期7天的2012世界老式汽车中国公开寨日前在上海落 宾利汽车携旗下1930年发布的经典老爷车宾利8升参赛。 并最终获得第三名的佳绩和"历史最悠久奖"。此外,由私人车 主收藏的宾利车型也出现在本次公开赛的队伍中, 向沿途观 众展示了宾利经典车型的恒久魅力

来自世界各地的34辆老爷车参加了本次公开赛。首次参 加该赛事的宾利8升从北京启程,途经天津、济南、徐州、合肥、 南京、杭州,最后到达上海,行驶里程累计近2000公里,经过了 包括石家大院、泰山、孔府、中国非物质文化遗产公园、夫子庙 和西湖在内的诸多历史文化遗址,跨越黄河与长江,展示了该 车型的强大性能和宾利近百年的赛车辉煌历史。

## TBT车膜为您的爱车撑起

天气晴好, 开车出门有没有 种被火辣的阳光晒伤的感觉 呢? 很多女士开车出门喜欢全副 武装,戴好手套、穿好外套,甚至 还要涂很厚的防晒霜出门,就算 是SPF50的防晒霜又能阻隔多少 紫外线对皮肤的伤害呢? 大白天 开车真的成为了一种折磨,可是 我们还有什么更好的选择呢?总 不能眼睁睁地被太阳晒伤吧!

其实,我们完全可以选择一 款紫外线、太阳能阻隔率高的太 阴膜来保护我们的皮肤不受伤 害。但是市场上有太多品种的太 阳膜,大多数车主对这些车膜的 品牌还有质量并不是很了解,在 这里我们为大家推荐一款太阳 膜,它是从美国进口的一款专业 隔热防爆膜——TBT。 TBT的优势在于它对紫外线

的阻隔率高达99%,对太阳能的 阻隔率为78%,对于担心在烈日 下开车会被晒黑的女士而言是很 不错的选择。同时它也是一款具

有单向防爆功能的太阳膜。所谓 单向防爆意思是说车膜对外力向 车内的袭击有一定的阻力, 而车 内如果发生意外时可用尖锐的硬 物轻松将玻璃打碎进行逃生。同 时,TBT专业隔热防爆膜也是唯一 一款经国家认证的环保太阳膜。

太多的意外我们无法预料, 为了自己的人身安全,也为了优 质和优雅的汽车生活,我们有必 要为自己选择一款像TBT这样的 专业隔热防爆膜来保驾护航。

10月18日,广汽本田在西藏 拉萨举行了歌诗图跨界体验之 旅收官盛典,宣告自6月底开始 的"境无止尽,由我天地"为主题 的歌诗图跨界体验之旅最终完 美收官。此次活动累计有1万名 用户报名参与,最终,60名幸运 车主得到机会全程参与。

诗

冬

旅

拉

萨

此次活动意在让车主们充 分感受歌诗图所倡导的跨界生 活方式,展现歌诗图"全领域跨 界车"的强大魅力。活动总行程 达7000公里, 历时两个多月,规 划的三条路线分别经过城市、郊 区、山区、高原等多种复杂路况, 歌诗图兼备轿车舒适性和SUV 高通过性的优势得到了淋漓尽 致的体现,其充沛的动力、可靠 的品质也获得了车主的认可。

据了解,2012款歌诗图推出

了全新的2.4L版本,延续了歌诗图品牌 动感跨界的品牌主张,以更富竞争力的 姿态向汽车市场发起新一轮的冲击。凭 借3.5L排量的歌诗图树立的强大品牌 口碑,再加上2.4L版本极具竞争力的性 价比,2012款歌诗图上市以来一路热 销,月均销量近5000台。 姚琼