

好技术 好策略 好服务

全新一代奥迪A6L争当豪华车市“三好学生”



中国车市三十余年,经典车型出了不少,但当得起“级别”二字的却只有寥寥几款。当4S店的销售顾问介绍豪华行政级轿车时,常会以“这款车是和‘奥迪A6’一个级别的”为说辞,为自傲。这背后的道理其实很简单:但凡能够定义一个级别的标杆车型,一定是这个细分市场的启蒙者和习惯性领先者。而生逢其时的全新一代奥迪A6L,又一次以实际的行动和产品,以其超越同侪的好技术好策略好服务,打造出一个更高标准的豪华车市“三好学生”。

领先科技不是冰冷的技术,而是更大的便利与舒适

如今在豪华行政级轿车,靠加长轴距与对手一争高下的时代已经过去,更高级别的竞争聚焦于车身轻量化、舒适性配置、乘坐舒适度以及功能性和娱乐性配置越级升级等方面,而这些无一例外需要靠先进的技术积淀和突破为保障。先进的技术,一直是发端于公务车市场的A6L迅速赢得商务用户乃至家庭用户青睐的重要原因之一。奥迪的领先科技并不是“冰冷”的技术,在各技术的研发伊始,其目标就是为用户带来更大的便利性和更高级别的驾乘感受。在一汽-大众全新一代奥迪A6L众多的研发目标中,最重要的便是

向驾驶者提供更具亲和力、更加高档的驾驶感受,此外在舒适性设计、配置功能、长途旅行舒适度方面也全面超越,并在功能性及娱乐性配置等方面给予了超越级别的升级。

一汽-大众全新一代奥迪A6L在车身轻量化技术与奥迪旗舰车型A8更为接近。驾乘人员的舒适性一直是奥迪的强项,全新A6L也不例外,BOSE环绕音响、电视接收装置、奥迪音乐接口、前后座椅加热功能、带制冷加热功能的双桶杯架等配置数不胜数,此外带汉语显示的增强型导航系统及带MMI touch触摸板的MMI多媒体交互界面系统,以舒适便捷的操作、全面直观的信息回馈、高品质的娱乐音效及画面,进一步扩大了其舒适性优势。

车超所值不是好开或好坐,而是更优的标配与保值

对消费者而言,“好不好开,好不好坐”仅代表了豪华车最基本的评判标准。满足这两个标准的,固然是好车,但更关键的是,值不值得买。这其中考量的因素除了“真枪实弹”的产品对抗,还包括了全系标准配置是否更多、二手车保值率是否更高、金融购车方案是否更灵活等诸多方面。

全新一代奥迪A6L不仅拥有更具优势的起售价格,在配置上也坚持了“人无我有 人有我优”的原则。在基础车型中,将发动机启停系统和能量回收装置、LED日间行车灯、增强版双氙灯、MMI导航增强版、奥迪驾驶模式选项、后风挡电动遮阳帘和后侧车窗手动遮阳帘等同级竞品车型

需要额外购买的高端配置列为全系标配,为用户带来看得见

的实惠;在与竞争对手价格相当的主力车型上,则提供了四区豪华舒适型自动空调含离子发生器、全景天窗、220V电源、加热杯架以及带换挡功能的4幅多功能真皮方向盘等领先于竞争车型的豪华装备,再次走在对手前面。

在高配车型上,全新奥迪A6L更是以全LED头灯、带停走功能的自适应巡航控制系统、预安全系统增加版、侧向辅助系统、主动式车道偏离警告系统、动态转向、空气悬架等同级罕见配置,全面满足个性化需求。不仅如此,得益于全球领先的技术水平、精湛的制造工艺以及超越同级的卓越品质,也让全新奥迪A6L的整车价值和保值率大幅提升。

厂家的市场策略也颇为耐人寻味,撩人心弦。全新奥迪A6L拥有多样化的金融购车方案:首付20%起,1.88%-3.88%“低利率”贷款购车方案;信用卡18期“双免”分期购车方案;288-688元“低月供”创新弹性购车方案及企业专属金融购车方案等等,可以说是极大满足了个人及企业客户的个性化金融购车需求。

尊贵服务不是简单的口号,而是更佳的服务网和满意度

由于豪华车各品牌之间的产品

同质化趋势已经越来越严重,对于高端品牌服务的专业性和专属性则成为更趋理性的豪华车车主们的主要诉求,更广的网络、更优的服务和更佳的客户满意度,成为了左右消费者购买抉择的关键因素。

作为“中国高档汽车第一品牌”,一汽-大众奥迪目前已拥有中国规模最大、覆盖面最广、服务水平最高的高档车销售服务网络,261家特许经销商和特许服务商遍及全国127个城市,一线城市覆盖率达到100%,二线城市覆盖率已超过93%。这样广阔的覆盖面积带来的最直接的好处就是用户可以出行无忧,在异地也可以得到像在家一样的最可靠、最高品质、最尊贵的奥迪服务。

继奥迪“卓·悦”服务战略启动四年以来,一汽-大众奥迪对全国范围的经销商网络进行了全面、系统地升级改造,为奥迪用户送去超出预期的愉悦服务体验。

在世界权威汽车调研机构J.D. Power历年公布的调查结果中,一汽-大众奥迪先后共11次摘得“中国汽车用户服务满意度”冠军和“中国汽车销售满意度”冠军,充分证明了一汽-大众奥迪在公众心目中的客户满意度之高。

丹尼

无懈可击的
终极诱惑,
怎能轻易错过

现在起,购荣威350/550年度超值车型
尊享豪礼钜惠,良机稍纵即逝!

ROEWE 荣威

品位 科技 实现

荣威350

荣威550

购荣威350/550,以迅猛之势甩开2012,驶向宽广未来

2012从不缺少震撼话题!最后两个月,一股强劲狂潮悄然来袭!荣威350/550年度超值车型诱人厚礼荣耀登场。即日起,购荣威350/550年度超值版,尊享荣威感恩豪礼,最高可享2万元钜惠!良机稍纵即逝,敬请把握良机!现在,让我们以超大空间,澎湃动力,越级科技,甩开2012,驶向宽广未来!

更多信息请致电 800-820-0068 或登录 www.roewe.com.cn

年度超值版

荣威350 | 荣威550

SAIC 上汽集团 SAIC MOTOR

上海申晨 4008881358
上海祥瑞 021-50177188
上海海博 021-69503288

上海永达 021-50836789
上海文洋 021-64901616
(经销商顺序不分先后)

上海瑞孚 021-66976996
上海安吉 021-33562000

上海田盛 021-59733339
上海云峰 4008801718

Experience
Drive to the Future

宅捷修
上门维修 上门服务

承诺更优服务
100% 满意率
24小时救援