

舍近求远卖橘子 绿华柑橘不滞销

上周末,驱车经过长兴乡,只见沿途摆满了柑橘摊头,记者感叹:就是卖掉又有几多?就此问题,记者询问了市农委分管种植业的副主任,他分析说:坐在家门口卖两角钱一斤,走出去就是两元钱一斤。

柑橘销售,如何突破“丰产不丰收”的瓶颈?记者踏访了崇明绿华镇,在路边,记者随机采访了摆摊零售的崇明绿华镇橘农施胜利,他却一点也不发愁:“我们家今年种了七八亩橘子,前些日子整单卖给了批发商,批发价每斤5毛,虽说单价比不上去年,但今年产量上去了,一合计,一亩地也能赚个两三千元。”

据绿华镇分管农业的副镇长曹俊介绍,绿华柑橘自10月下旬上市以来,目前上市期过半,销售量也过大半,未出现滞销现象。作为本市的柑橘之乡,该镇有柑橘种植面积2.3万亩,今年产量约6.4万吨。如何确保橘子丰产不滞销,绿华镇有实招。

找准市场定位

采访中曹俊告诉记者,绿华镇的柑橘主要销往苏北、山东和黑龙江等地,上海本地并不是销售主战场。“为何舍近求远卖橘子?”面对记者提问,曹俊解答道:“尽管崇明是上海橘子的最重要产区,然而和湖南、湖北、江西等全国橘子主产区相比,无论产量和品质都存在一定差距。”

绿华镇几十年的种植经验告诉橘农,最适宜该镇种植的便是目前的主打品种“宫川”,橘子中的中低端产品。品质决定价格,价格决定市场。“当湖南等全国主产区的橘子卖到每斤3元的价格时,我们必须找准好市场定位,接受1元左右的平均价格,并理性认识到‘崇明橘

子的消费主体在购买力略低的东北三省’这一事实。”

整合营销力量

找准了市场定位,还得帮助3000户橘农找好卖家。去年年初,镇上成立了上海绿华农业经纪合作社,并领到了全市首张农村经纪人专业合作社执照。合作社成立后,农村经纪人整编成了“正规军”,零散分布的营销力量得到有效整合,流通环节减少了,农产品实现了从田间到零售网点的直销形式,橘农的流通成本降低了,收入也间接提高了。橘农施胜利乐呵呵地告诉记者:“我们家的橘子‘一枪头’卖出去,就是经纪人小陈牵的线。”据介绍,去年,绿华镇90%的柑橘都是通过经纪人模式售出的。目前,绿华镇的柑橘销售已进入旺季,近来,每天都有超过百辆的货车在田间运载橘子。

首创冻干柑橘

在位于崇明岛中部的绿晟公司产品陈列室里,草莓、黄桃等冻干果蔬被装在一个个透明玻璃瓶中,颜色缤纷,而包装好的冻干果蔬成品更是披上了“卡通外衣”。总经理刘心云介绍说,这些冻干水果是专供迪士尼乐园的,其中,就有国内首创的冻干柑橘,原果就来自于绿华镇。

“制成冻干后的柑橘批发价格在2元一斤,价格比普通柑橘上升不少,也让柑橘的保存期更长。”曹俊说,目前崇明的冻干柑橘已经被一家国外公司相中,并进行了试探性销售,一旦打开市场,将对崇明的柑橘销售起到革命性的助推作用。

本报记者 朱全弟 特约通讯员 杜烨



同济的阳光 照进地铁站

本报讯 近日,贵州毕节市5名流浪男孩惨死垃圾箱,小生命的逝去令人扼腕,关爱儿童我们能做的有很多。本周五出版的新民地铁报盘点身边微慈善:复旦大学哲学系硕士毕业的张轶超成立上海久牵志愿者服务社,并建立上海第一支由外来务工人员子女组成的合唱团“放牛班的

轨交10号线,同济大学站的墙面上有国画大师汪观清的作品《梦里徽州》,巧妙的天窗设

计把阳光从同济校园直接引入车站,将车站营造成一个诗意空间。见习记者 陈梦泽 摄影报道

盘点身边微慈善

新民地铁报传递正能量

孩子”;外资企业会计蒋舒文作为徐汇区中心医院义工服务站的义工团团长,三年来累计服务时间超过640小时。勿以善小而不为,每一个人都能从力所能及的善举中,感受到付出的快乐。

本周人物版,对话《少年台

湾》一书作者蒋勋,念想这一代人的乡愁。

■新民地铁报每周五高峰时段在全市主要地铁站点派发,也可登录新民网(xmwb.xinmin.cn/metro)和news365网站(xmdt.news365.com.cn)在线浏览。

商品过度包装将上媒体“黑名单”

《上海市商品包装物减量若干规定》获人大表决通过

本报讯 (记者 姚丽萍)从明年2月1日起,本市将严格抑制过度包装。市人大常委会第37次会议昨天表决通过了创制性立法《上海市商品包装物减量若干规定》。

法规强调,商品包装应当

合理,在满足正常功能需求的前提下,其材质、结构、成本应当与内装商品的特性、规格和成本相适应,减少包装废弃物的产生。对列入国家强制回收名录的商品包装物,生产者或者其委托回收的销售者应

进行回收。过度包装严重的企业还将上媒体“黑名单”。销售过度包装的,质监部门责令停止销售,限期改正;拒不停止销售的,处2000元以上2万元以下罚款;情节严重的,处2万元以上5万元以下罚款。

恒大地产 香港联合交易所上市股票代码: 3333

恒大·海上威尼斯

全球首岸 国际滨海度假城

提前

年末大优惠

首付42万
拥双拼亲海私宅

182-254m².送90-118m²阳光多功能室.送209-384m²超大花园

感恩5重礼

(1重礼)

每周前20名买家
额外特别88折

(2重礼)

认购双拼5万抵15万
认购洋房3万抵10万

(3重礼)

多种轻松付款方式
一次性95折,按揭98折

(4重礼)

老业主介绍,新老业主各免三年管理费,老业主赠
送1000元购物卡,新业主给予额外99折优惠

(5重礼)

享8年上海自驾车
社区巴士补贴

上海人 不限购 可贷款

全新精选20套亲海美宅

◎4710元/m²拥观海名邸.91-159m².送价值1500元/m²豪装
◎144-205m²伴海洋房,送价值2500元/m²超豪装

自驾全程98公里:上海翔殷路隧道—长江隧桥—崇启大桥—启东南出口—沿江公路—恒大海上海威尼斯

恒大地产集团

海居专线
VIP-LINE

400 828 6333

项目位置:崇启大桥北端毗邻国际旅游度假区

项目网址:www.hdhswns.com

免费看房
专车

◆江湾体育场东门(国和路与政立路交汇处)
(周一至周五,发车时间:9:00,11:00)
(周六、周日,发车时间:9:00-11:00 整点发车)

◆上海科技馆西侧世纪广场停车场
(地铁2号线7、8号口)(周六、周日,发车
时间:9:00,11:00)

黄海

东海

上海市区

浦东机场

虹桥机场

免责声明:2012年,本广告仅供参考,广告中具体载明的内容需作为购房合同附件;以上图片均为参照示意图;(以上均为建面)一次付清(首付23%,余款9个月内付清);价格信息仅供参考,最终以2万为357号楼盘,4215元/m²为618号楼盘,价格有误差一;售楼礼品价值均小于5千元,详情请向售楼部;由于参加活动人数众多,60岁以上老人(含60岁)及未成年人在售楼处不可单独参观,敬请配合!