

月销四连冠 一汽-大众“高质量销售”见佳绩

作为年底的“压轴大戏”，第十届广州车展无疑是国内车坛的一场盛会，国内各大汽车厂商铆足了劲，欲借助车展这场“auto show”，秀出各自的风采。

凭借全新宝来和全系蓝驱车型的精彩亮相，一汽-大众在本届广州车展上可谓是赚足了眼球。速腾、迈腾、高尔夫组成的“蓝驱车队”，完美诠释了大众创新节能环保科技在汽车产品上的应用。首度亮相的全新宝来，以更符合“当代中国用户审美”的外观设计，吸引了众多到场观众的驻足围观。

同比增长40%
有望超越全年目标

日前，中汽协会发布了10月份产销数据，一汽-大众以绝对的优势再度夺得国内车企月度销量冠军。数据显示，大众、奥迪两大品牌联合贡献了119034辆的终端销量，其中大众品牌单月销量达到了90729辆，同比增长超过40%。凭借全系产品的热销，一汽-大众不仅连续四次问鼎国内车企销量榜首，成为今年中为数不多的赢家之一。

今年，一汽-大众大众品牌1-10月累计销售整车757043辆，这个数

据已经超过了去年全年，保守估计年度销量有望达到95万辆，销售业绩堪称骄人。截至10月底，一汽-大众的大众、奥迪两大品牌已实现1080300辆的销量(含进口车)，有望超额完成120万辆的全年销售目标。

双“腾”齐发力
高质量销售显成效

全新速腾自今年3月上市以来便持续旺销，继8月、9月销量连续突破2万辆后，10月再度以单月销量20941辆、同比增长103.4%的市场表现，领跑国内A+级市场；迈腾2012款凭借卓越品质、创新科技和越级豪华，持续保持热销态势。10月迈腾2012款销售19291辆，再创历史新高，同比增长139.8%，展现出“B级车领导者”的雄厚实力；捷达、宝来、高尔夫、CC的表现也十分出色，分别以18520辆、17079辆、11135辆和3763辆的销量领衔各自细分市场。

“与单纯的销量提升相比，一汽-大众更在意旗下产品的品质口碑及终端渠道能力的长远规划。”一汽-大众销售公司总经理胡咏曾经如此表示。这句话转化成实际的工作正是近三年来主推的“高质量销售”，其重要的一环体现在产品销售



结构的优化上，在产能一定的情况下，必须持续优化产品结构，强化更高级别产品的市场引导和销售。通过三年来的切实推进，一汽-大众“高质量销售”成效凸显。从“一款捷达打天下”到四款产品晋级“2万辆俱乐部”，从紧凑型轿车市场的领军者到A、B级轿车市场的全面开花，一汽-大众真正完成了从“量”到“质”的转变。

完善营销体系
全面提升渠道实力

全系车型的持续热销，得益于产

品和品牌上的突出优势，更源于营销体系能力的持续提升。2009年，一汽-大众在分析了未来几年企业发展战略和市场形势后提出了以“经销商合作发展计划”和“销售公司的体系能力提升计划”为核心的两大计划。

经过3年来的不断推进，“两大计划”的实施已渐入佳境。一汽-大众通过行之有效的市场策略、庞大健全的营销网络和销售服务体验上的提升，为其营销体系带来了综合能力的全面上升。今年以来，一汽-大众新开业100家一级网络，20家二

级网络，实现80%的地级市覆盖率。目前，一汽-大众已经建立了覆盖全国、高效运转的销售网络，大众品牌旗下的经销商已近500家，服务半径达到50公里以内。国际标准的4S销售模式、数以十万计的营销人员，高效率、人性化的服务，形成了一汽-大众强大的市场前沿。

与此同时，以提升经销商服务能力及盈利水平、提高客户满意度为目的的服务升级项目也在今年全面完成。目前，大众品牌4S店无论展厅形象、服务车间的设计，还是销售流程和服务标准，都已经成为行业的领先者。最新的J. D. Power调研数据显示，2012年一汽-大众销售满意度达到873分，较2011年再提高4分，位居国内车企领先行列。

加快产地布局
实现可持续发展

与此同时，为了保证2015年实现165万辆的产销量，一汽-大众还加快了生产基地建设和布局。近年来，一汽-大众加大了对华南这一潜力市场的支持力度，不仅将时尚、运动、富有科技感的产品带给这里的消费者，更将企业实现可持续发展重要环节的第四工厂选址在佛山，使其成为一汽-大众在华南市场发展的支撑点。

从产品投放到市场营销再到产能布局，一汽-大众始终坚持以成为“高品质汽车的代名词”为目标，走出一条适合企业可持续发展的道路。随着成都工厂全面投产和佛山工厂的即将落成，届时一汽-大众将形成长春、成都、佛山三大生产基地全国性战略布局，真正实现从“做大”到“做强”的转变。



中国 长春 www.faw-vw.com vw.faw-vw.com 客户关怀热线：4008-171-888

臻享极质 “融”耀梦想

迈腾 — 全新速腾 “融”耀梦想金融购车计划，拥享轻松！

耀目双星，至臻荣耀！迈腾、全新速腾，秉承大众最新设计语言，集萃创新科技与精湛德国工艺，傲领群雄，辉映非凡梦想。

2012 “融”耀梦想购车计划，至尊贴心礼遇，提供超乎想象的多种灵活金融贷款方案，助您即刻轻松拥享受驾，纵驰快意人生。良机稍纵即逝！

活动详情请咨询一汽-大众当地特约经销商。

Das Auto.

上海交运 021-55129833
上海开隆 021-34312278

上海宝来 021-56123308
上海锦腾 021-66185868

上海华星 021-63637698
上海金旋 021-61909008

上海嘉安 021-69161222
永达沪南店 021-58516789

永达张杨店 021-58216789
上海一汽 021-52270003

上海虹湾 021-54871828
上海嘉森 021-60938800

CC

GTI

MAGOTAN 迈腾

SAGITAR 速腾

GOLF 高尔夫

BORA 宝来

JETTA 捷达