



今年明前碧螺春收购价大跌,零售价相比去年变化不大 来产地买茶的“送礼大户”少了



特派记者 姜燕

今年,碧螺春和龙井产地的茶农和茶商普遍反映,政府部门、事业单位和企业中的“送礼大户”购买茶叶大幅减少,高档茶叶的收购价和批发价应声下跌。从一户茶农的“小账本”中可以看到,今年碧螺春“明前茶”的最高收购价比去年低了三分之二。

但是,记者在苏州茶叶市场和零售店调查发现,高档茶叶的零售价格与去年相比变化不大,茶叶市场里的高档茶叶价格略有下跌。

■ 往年上山采茶时,茶农常遇到收购者预订包圆儿,可今年这种情形特别少

姜燕 摄

单位组团来的大巴士少了

位于太湖之滨的苏州市金庭镇(原西山镇)和东山镇是中国名茶碧螺春的主产地。日前,记者来到苏州市金庭镇明月湾村调查,从茶农口中听到“跌”声一片。

茶农蔡永康在村子的主干道边摆了一个简易木棚,几块旧木板搭成的挡板上歪歪扭扭地用红漆写着“碧螺春”几个大字,棚里摆着一只炒茶用的大锅,积满灰尘的货架上丢着几只茶叶包装盒。他坐在棚边一张木桌上低头挑拣今天刚刚采摘下来的茶叶,不到500克的青叶在桌上堆成一座小山。他迅速从茶叶堆边拨拉下来一些,熟练地将大叶挑掉,把剩下的“一叶一芽”或“两叶一芽”轻轻拂到桌下的一只塑料盆里。

每年到了碧螺春上市的季节,他家在路边的茶棚就开张了,茶市冷暖他感受特别明显。

“往年这个时候,路边的大客车来来往往,忙得不停,尽是单位组织旅游和买茶叶的,今年到现在也没怎么见到过。”蔡永康说着摇了摇头。他还兼着帮人炒茶,去年一口锅没个停歇的时候,常常要忙到深夜,今年请他炒茶的人冷不丁才来一个。

说话间,一个中年妇女慢慢走过来,用当地话问他今天“青头”(刚采下来的茶叶)的收购价格,见到记者在一旁,以为是买茶叶的,便殷勤地上来套近乎,知道不是后,失望地回家了。蔡永康说:“去年茶叶抢手,赶着做都来不及,哪要像今年这样求着人买?”

在山上采茶的茶农张大妈说,采茶人最高兴的是,今天上山采茶时,碰到有邻居或收茶的人对她说“今天你采的茶我要了”,“那时候心里最轻松,知道今天采的茶有着落了。”可惜,今年这种时候特别少。

茶农纷说价格跌了一半

去年,茶叶市场上演了“天价”神话,500克龙井茶炒到18万元,河南一地方名茶也爆出每500克13万元的天价。今年的新闻又是另一个极端,龙井和碧螺春同时爆出价格“跳水”。在明月湾村,几乎每一户茶农拿出自家的茶叶时,都会采用这一句型:“这茶去年卖到每500克1000多元,价钱快翻个倍哩。”在“三万昌”的收购站,一名工作人员

拿出价格每500克1000元的茶叶,当记者表示价格有点高时,他立即高声道:“这还贵,去年比这差的茶叶还要卖到2000多元呢。”

明月湾村口的一幢建筑,是苏州茶叶老字号“三万昌”设在当地的收购站。3月27日下午5时许,几个茶农带着“青头”或“干头”(炒制好的茶叶)去卖,一个茶农带来的“青头”卖出的价格是每500克95元,另两个茶农卖的是“干头”,收购员略略查验品质后,分别开出每500克420元和440元的价格。收购价,是茶农的“命脉”,也是一季茶叶价格的“风向标”,它的高低,决定了很多茶农的收入。

看到收购员在一张白色小纸片上写下价格,几个茶农有点不死心,带点乞求似地追问着:“今天这么低,不能再高点么?”

说起今年价格为啥这么低,茶农们众口一词地说:“以往政府机关买得多,今年提倡节约,反对浪费,他们都不来了,买家少了,价格自然下来了。”

“小账本”记载5年茶价

今年的茶叶价格是涨是跌,仅靠几个人口说无凭。晚上,拣完了家里的茶,老茶农吴光荣(化名)拿出了他的“小账本”,上面清清楚楚地记着自2009年来,他家每年初次采茶的时间和茶叶的收购价格。

“小账本”显示,2013年3月9日,他家第一次采茶,当天共采了350克“青头”,收购价是120元/500克,共卖了84元;2012年第一次采茶的时间是3月23日,当天采了220克“青头”,收购价高达400元/500克,比今年少收了许多,收入却高了一倍多,有176元。

不过,吴光荣说,2012年的茶叶价格确实偏高。相比之下,2009年到2011年的价格相对稳定,比今年的价格也没高出太多。2011年第一次采茶是3月24日,收购价是180元/500克;2010年第一次采茶是3月18日,收购价是160元/500克;2009年第一次采茶是3月17日,收购价是180元/500克。

若以这5年来当地碧螺春“青头”和“干头”的最高收购价来看,今年的收购价比去年跌了三分之二,比前几年也有所降低。

吴家的“小账本”记载如下:

■ 2013年截至3月27日,“青头”的收

购价最高为130元/500克,“干头”是440元/500克;

■ 2012年,“青头”最高收购价是400元/500克,“干头”约为1475元/500克;

■ 2011年,“青头”最高收购价是250元/500克,“干头”约为950元/500克;

■ 2010年,“青头”最高收购价是200元/500克,“干头”约为775元/500克;

■ 2009年,“青头”最高收购价是180元/500克,“干头”约为705元/500克。

约1750克“青头”才能炒制出500克“干头”,“干头”价格如无确切记载,均依此估算,此外还要加上每500克“干头”的炒制费75元。

茶农茶商今年收入降低

收购价降低对吴光荣这样的茶农影响多大?吴光荣大致估算过,去年茶叶收入大约是3万元,今年最多只有1.5万元。

“好在我家还有一些老客户,卖给老客户的茶叶价格和去年基本持平,去年卖1000多元的今年还是1000多元。”吴光荣说,村里的茶农大多如此,家里老客户多的,今年的日子还好过些。即使有的客户不来了,有的客户拿得比去年少,总的说来还过得去。那些家里老客户少或者光靠卖给收购站的,收入就大打折扣。前文提到的茶农张大妈说,她家原来只有3个老客户,今年一个政府机关里的没来,还有一个老板以前每年都要拿5公斤,今年打电话来说只要1.5公斤,多出来的茶,她只能卖到收购站,或者碰运气,谁家需要茶叶就卖给谁。

茶农的收入打对折,茶商的收入也受影响。金庭镇政府所在地群立桥有多家碧螺春商铺。一个上午,西山茶厂总经理陆永新的店里只接待了两家客人,一个是老客户,好歹拿了点茶叶去,另一个看了一圈就走了。他拿出一塑料袋碧螺春,报出的价格是760元。他说,这是前几天收来的,收购价是480元,级别是一级,这样的茶叶去年能卖到1200-1300元。

陆永新抱怨说:“今年老客户少了,政府机关一个没来,事业单位和企业少了一半。茶叶生意不好做,来批发的茶商也少了。”问他怎么应对,他说,只能稳住企业客户,再往大众市场销。“卖能卖掉,只好少赚点,去年每500克批发赚50元,今年就赚20元。”

【焦点关注】

金庭镇东村村党总支书记周永明是苏州吴中区洞庭山碧螺春茶业协会副会长,也是西山碧螺春茶厂的法人代表,他说:“今年高档碧螺春的价格比去年跌了50%,中低档碧螺春价格基本没变。”

他透露了今年碧螺春的总体价格:“‘特一’级里最好的单芽价格是每500克2600-2800元,一芽一叶的卖1600元,同样是一芽一叶但叶片稍微大一些的是1200元;‘特二’级的价格为800-1200元不等。”不过他强调,这个价格只是在镇上批发兼零售的价格,到了苏州的零售店,茶叶的价格要翻个倍还不止。

记者在苏州观前街“三万昌”茶叶店看到,店里共有4个品级的本地碧螺春销售,“特二”级的茶叶售价分别为每500克2600元和3600元,“特一”级的价格是每500克5600元和8800元。一名女店员介绍,价格与去年基本持平。

在苏州市南环路上的茶叶批发市场,正宗本地碧螺春是宗“稀罕货”。摊头上摆的大都是四川峨山、峨眉山、贵州和浙江等地运来的“外地碧螺春”,价格在200-500元不等,有些店家索性写明了卖,有的店主还含糊其辞。店主见买家看不上这些货色,才像看到识货人一样,一边说着“有好的,在里面,我拿给你”,一边招呼客人进店。转身进店,从里间或冰库里拿出数量不多的本地碧螺春,有的包装上带着明显的“乡土气息”——用薄牛皮纸包着,打开来,里面还塞着一张白色的小纸片,上面写着茶农的名字、分量和收来的金额。“洋洋茶行”老板李荣凤拿出来的茶叶包里便写着“3月23日,朱才林,415克”、“3月26日,朱才林,300克”的字样,前者她给出的价格是每500克1000元,后者开价900元,且无论如何不肯降价。她透露,今年的价格比去年略有下降,降幅在每500克100-200元,不算太大。

【焦点链接】

翁家山龙井茶农今年只能保本

翁家山是杭州西湖龙井的主产地之一,每年清明前是游客品茶买茶的好时节。茶农翁迎仙家的地理位置在翁家山村算是最好的,紧临路边,又是山坡的高点,游客最喜在此地歇脚品茶,每年翁迎仙家的茶都卖得特别好。可上个星期六,记者见到她的时候,她有点焦躁不安。那天,她刚打发家里请的40个采茶工回去。

“3月9日那天,天气一下子变得特别热,上了30℃,急得我心急火燎,赶紧从常山叫了40个采茶工。”翁迎仙说,“可没采两天,气温突然又降下来了,茶叶长得特别慢,每天采不了多少。价格也是一直往下跌,昨天一天才采了4.5公斤干茶,每500克350元,一个采茶工一天的工钱就要100元,再加上吃、住、点心、路费,合每人130元一天,算算连本钱都不够,干脆送她们走了。”

去年年景那么好,翁迎仙怎么也没想到今年变成了这样。“今年最高的收购价是每500克2850元,去年是3500元。到后来价格降到每500克500元,那样的茶,去年能卖800-1000元呢。”翁迎仙说,去年茶还没出来,茶商派来的收购人员就挨家挨户在问了,今年呢,茶农先是把茶捂在手里,想等价格上来点再卖,可最终也没等来那一天,最后竟然排着队到收购点卖茶,“那样卖法,价格当然上不来!”翁迎仙抱怨道。

今年天气冷,家家户户都减产,翁迎仙和她的儿子、母亲、姐姐四家十几亩茶园去年一共做了180公斤干茶,今年只做了100公斤。价格低、产量少,采茶工的价格倒比去年上涨了20%,翁迎仙一算,去年一亩茶园能赚8万元,今年能保本就不错了。

零售市场价格没怎么跌